

ITECON JR.



CONSULTORIA • JÚNIOR • ECONOMIA



A ITECON Jr. nasce com o propósito de reinventar a forma como os alunos da Instituição Toledo de Ensino evoluem academicamente, aprendem na prática e resolvem problemas reais do mercado.

Localizada em Bauru, na região noroeste do estado de São Paulo, é a primeira consultoria júnior de economia do território e uma das pioneiras no interior paulista a oferecer serviços de valuation, análise setorial, análise e ciência de dados aplicados às finanças.

A criação da ITECON Jr. surge da percepção de duas lacunas importantes: a ausência de iniciativas estudantis voltadas à aplicação prática da economia e a crescente demanda do mercado por profissionais capazes de analisar, projetar e solucionar problemas econômicos com embasamento técnico. Esse cenário é especialmente relevante diante do rápido crescimento das cidades no interior e da expansão do mercado financeiro nessas regiões. Diante disso, foi identificada a oportunidade de criar uma solução que una teoria, prática e impacto.

A ITECON Jr. também se inspira em modelos consolidados de excelência, como os clubes de finanças da Wharton School (WUFC), Harvard (HFAC) e nas empresas juniores de destaque no Brasil, como a CJE (FGV) e a Poli Finance (USP).



MISSÃO

Excelência em soluções financeiras e formar acadêmicos capazes de estimular a transformação econômica do interior paulista.

VISÃO

Ser referência entre as empresas juniores do interior paulista em soluções financeiras, por meio da integração institucional e da aplicação prática no mercado, promovendo o protagonismo da região e valorizando seu potencial econômico.

VALORES

Meritocracia, Ambição, Autodidatismo, Resiliência, Compromisso com resultados duradouros e Curiosidade.

ESTRUTURA ORGANIZACIONAL





VALUATION

Avaliação de empresas por meio de princípios financeiros, para decisões estratégicas.



ANÁLISE SETORIAL

Por meio da análises de um mercado como um todo diante da empresa observada, os dados quantitativos se relacionam com os qualitativos.



ANÁLISE DE DADOS

Dados em Power BI para economia de tempo e tomadas de decisões rápidas.



CIÊNCIA DE DADOS

Um complemento da análise de dados, a ciência terá o papel de extrair inferências dos dados obtidos, por meio da estatística e matemática financeira.

A integração de ferramentas como Python, Power BI e SQL tem modernizado a forma de produzir relatórios econômico-financeiros. Antes pouco utilizadas nesse contexto, essas tecnologias tornaram as análises mais rápidas, visuais e precisas, transformando o modelo tradicional e otimizando a tomada de decisões nas empresas.

Processo até a entrega final à empresa

- ✓ Contato com o cliente
- ✓ Apresentação da proposta do serviço / portfólio
- ✓ Coleta de dados
- ✓ Análise
- ✓ Aplicação técnica do trabalho
- ✓ Relatório
- ✓ Entrega final à empresa
- ✓ Acompanhamento.

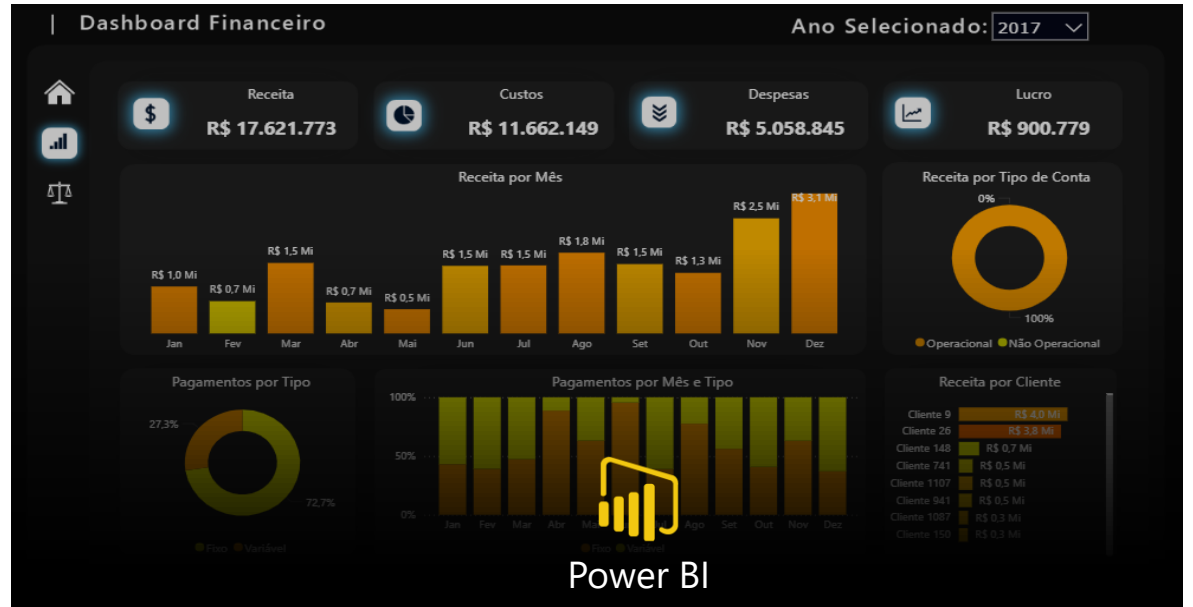


Ferramentas



DRE - Projeto XXX (R\$)		Financial As Is				Financials Ajustado			
		2013	2014	2015	2016	2013	2014	2015	2016
Despesas com pessoal - Vendas		(4.524.828,00)	(5.298.124,00)	(6.352.183,00)	(6.861.021,00)	(4.524.828,00)	(5.298.124,00)	(6.352.183,00)	(6.861.021,00)
% Receita Líquida		-5,87%	-5,78%	-6,76%	-9,07%	-5,87%	-5,78%	-6,76%	-9,07%
Salários e Ordenados - Vendas		(2.987.388,00)	(3.301.122,00)	(3.965.816,00)	(4.238.185,00)	(2.987.388,00)	(3.301.122,00)	(3.965.816,00)	(4.238.185,00)
% Receita Líquida		-3,87%	-3,60%	-4,22%	-5,60%	-3,87%	-3,60%	-4,22%	-5,60%
Encargos Sociais - Vendas		(955.534,00)	(1.250.388,00)	(1.527.482,00)	(1.833.159,00)	(955.534,00)	(1.250.388,00)	(1.527.482,00)	(1.833.159,00)
% Salários		31,99%	37,88%	38,52%	43,25%	31,99%	37,88%	38,52%	43,25%
Comissões com Vendas - Funcionários		(409.377,00)	(567.143,00)	(622.236,00)	(544.339,00)	(409.377,00)	(567.143,00)	(622.236,00)	(544.339,00)
% Receita Bruta Loja		-4,80%	-5,64%	-4,71%	-4,18%	-4,80%	-5,64%	-4,71%	-4,18%
Benefícios - Vendas		(165.007,00)	(177.572,00)	(189.489,00)	(176.959,00)	(165.007,00)	(177.572,00)	(189.489,00)	(176.959,00)
% Salários		5,52%	5,38%	4,78%	4,18%	5,52%	5,38%	4,78%	4,18%
Outras Despesas com Pessoal - Vendas		(7.522,00)	(1.899,00)	(47.160,00)	(68.379,00)	(7.522,00)	(1.899,00)	(47.160,00)	(68.379,00)
% Salários		0,25%	0,06%	1,19%	1,61%	0,25%	0,06%	1,19%	1,61%
Comissões com Vendas - Representantes		(4.552.414,00)	(5.164.065,00)	(4.371.089,00)	(3.665.734,00)	(4.552.414,00)	(5.164.065,00)	(4.371.089,00)	(3.665.734,00)
% Receita Bruta Nacionais		-5,67%	-5,66%	-4,94%	-5,32%	-5,67%	-5,66%	-4,94%	-5,32%
Serviços de Terceiros - Vendas		(1.069.561,00)	(1.796.258,00)	(1.860.061,00)	(1.173.617,00)	(1.069.561,00)	(1.796.258,00)	(1.860.061,00)	(1.173.617,00)
% Receita Líquida		-1,39%	-1,96%	-1,96%	-1,55%	-1,39%	-1,96%	-1,96%	-1,55%
Despesas com Marketing		(981.327,00)	(1.474.690,00)	(1.855.332,00)	(1.533.890,00)	(981.327,00)	(1.474.690,00)	(1.855.332,00)	(1.533.890,00)
% Receita Líquida		-1,27%	-1,61%	-1,96%	-2,03%	-1,27%	-1,61%	-1,96%	-2,03%
Despesas diversas, viagens e reembolsos		(1.726.981,00)	(1.513.790,00)	(1.472.024,00)	(1.276.973,00)	(1.726.981,00)	(1.513.790,00)	(1.472.024,00)	(1.276.973,00)
% Receita Líquida		-2,24%	-1,65%	-1,57%	-1,69%	-2,24%	-1,65%	-1,57%	-1,69%
Despesas Gerais		(3.317.541,00)	(3.656.210,00)	(3.651.486,00)	(5.268.168,00)	(3.317.541,00)	(3.656.210,00)	(3.651.486,00)	(5.268.168,00)
% SG&A		19,02%	17,98%	17,25%	24,31%	19,02%	17,98%	17,25%	24,31%
PCLD		(620.355,00)	(676.988,00)	(605.004,00)	(2.061.377,00)	(620.355,00)	(676.988,00)	(605.004,00)	(2.061.377,00)
% Receita Líquida		-0,80%	-0,74%	-0,84%	-2,72%	-0,80%	-0,74%	-0,84%	-2,72%
Utilidades		(278.242,00)	(264.620,00)	(351.794,00)	(302.387,00)	(278.242,00)	(264.620,00)	(351.794,00)	(302.387,00)
Despesas com Materiais		(216.803,00)	(243.905,00)	(268.918,00)	(217.102,00)	(216.803,00)	(243.905,00)	(268.918,00)	(217.102,00)
Despesas com Prestadores		(131.787,00)	(151.554,00)	(189.201,00)	(142.858,00)	(131.787,00)	(151.554,00)	(189.201,00)	(142.858,00)
Despesas com Serviços		(131.787,00)	(151.554,00)	(189.201,00)	(142.858,00)	(131.787,00)	(151.554,00)	(189.201,00)	(142.858,00)

Excel



```
File Edit Selection View Go Run ... Search
ScriptXML.py
C:\Users\fgnp > OneDrive > Documentos > Excel > ScriptXML.py > ...
9 with open(caminho_xml, 'r', encoding='utf-8') as f:
10     xml_texto = f.read().replace('&', '&amp;')
11
12 root = ET.fromstring(xml_texto)
13
14 dados = []
15
16 for lanc in root.findall('.//Lancamento'):
17     linha = {
18         'Data': lanc.findtext('Data'),
19         'Conta': lanc.findtext('Conta'),
20         'Valor': lanc.findtext('Valor'),
21         'Descricao': lanc.findtext('Descricao')
22     }
23     dados.append(linha)
24
25 df = pd.DataFrame(dados)
26
27 caminho_csv = r'C:\Users\Fernando.pregolato\OneDrive - Entrevistas > Rodovias S.A\Attachments\Power BI'
28 df.to_csv(caminho_csv, index=False, encoding='utf-8-sig')
```

Python

Power Automate

Pesquisar recursos úteis

Salvar anexos de email do Outlook.com em seu OneDrive

Salvar anexos de email do Outlook.com no Dropbox

Manter meu trabalho escolar em sincronia com meu Google Drive

Receber lembretes do seu email do Outlook.com diariamente

Notificar e enviar um Email quando um novo arquivo for carregado no OneDrive

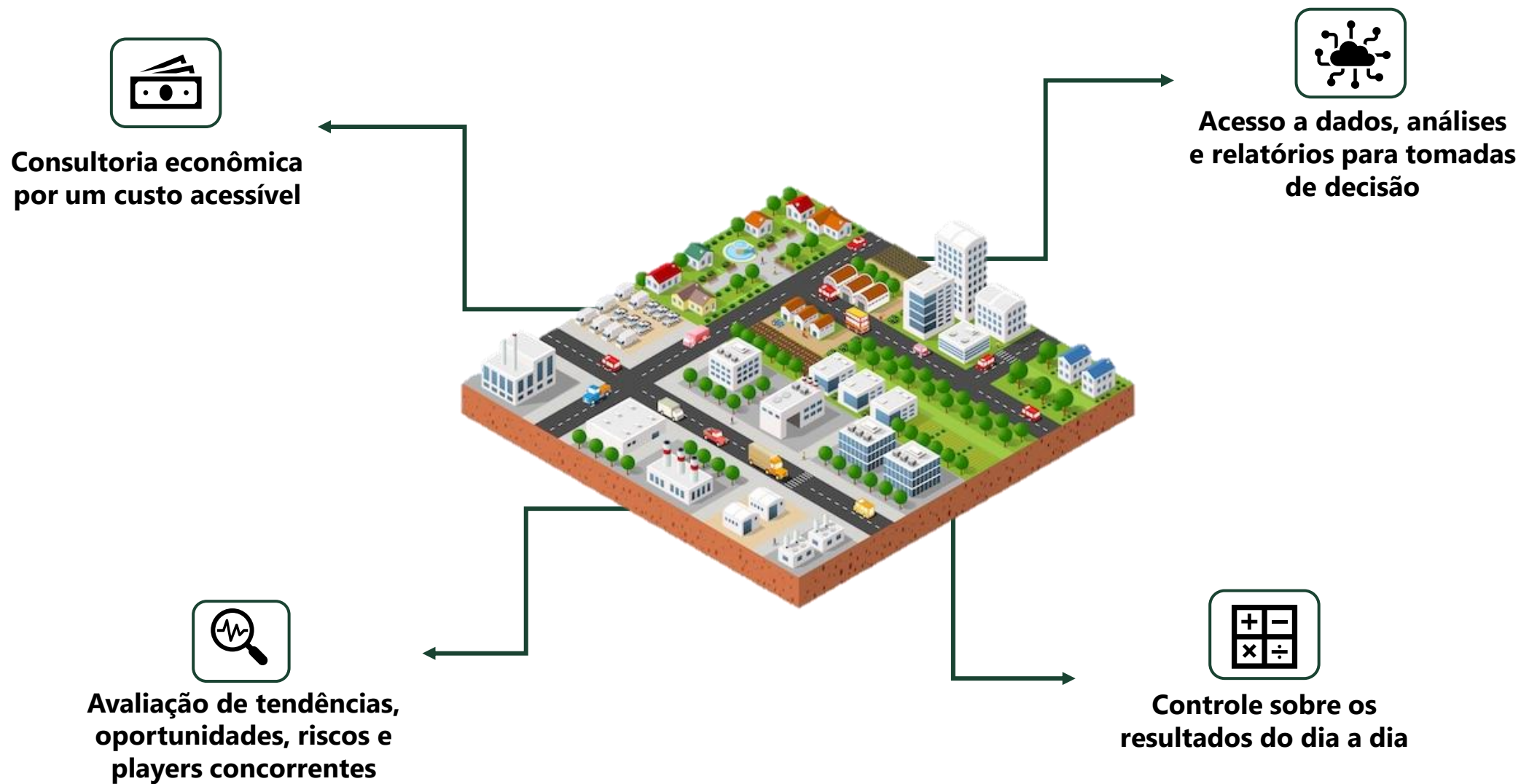
Disparar um fluxo com um alerta controlado por dados do Power BI

Salve anexos de email do Office 365 em uma pasta especificada do OneDrive for Business

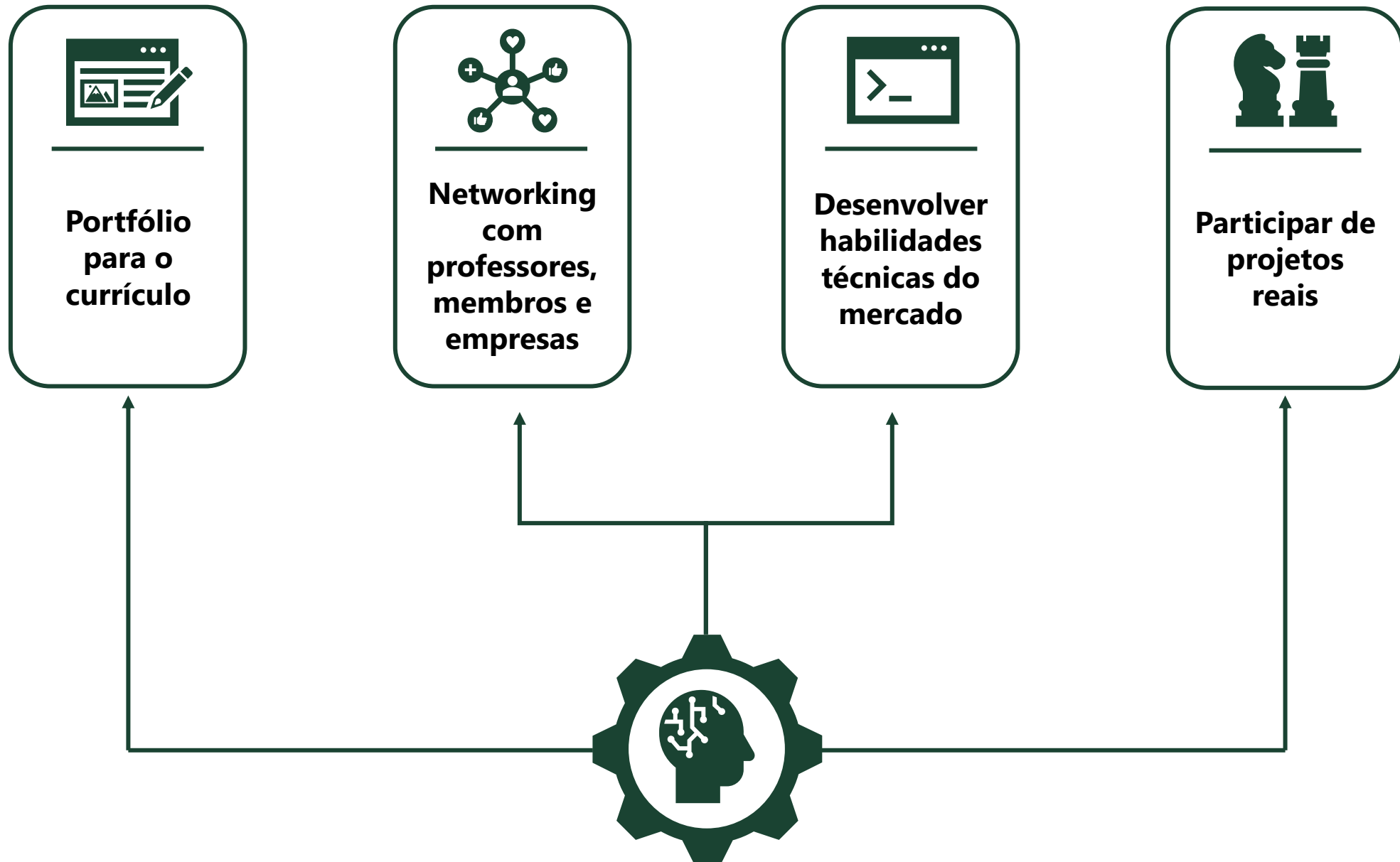
Notificar sobre linhas em um Banco de Dados SQL

Power Automate

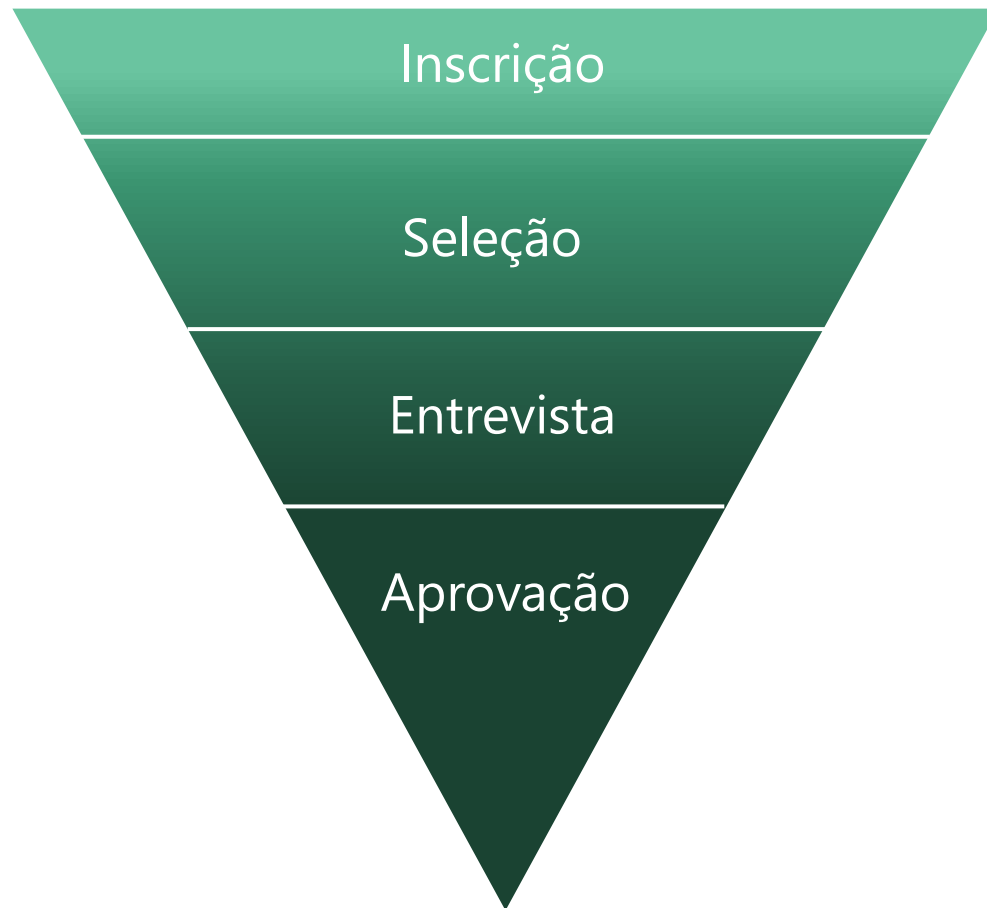
Benefícios para a Empresa Cliente



Oportunidade para os membros



Como Participar



Inscrição: será feito um formulário. Ele estará presente na página que divulgaremos para os acadêmicos da faculdade. Haverá algumas perguntas, inicialmente simples.



Seleção: após feita a inscrição, será enviado um forms pelo whatsapp para ser preenchido. Neste, conterà algumas perguntas para entender os objetivos e habilidades do aluno.



Entrevista: com base nas informações registradas de cada um durante o processo anterior, iremos selecioná-los para uma entrevista: tanto para conhecer os alunos, quanto para eles entenderem como será a consultoria.



APROVADO!