

OTC MEETING SALES

Roger Guerdi

9. Oktober 2018

Agenda



- Resultate Q3
- Performance Stadt/ Land
- Low/ High Performer

Resultate Q3 / Mofis



Immatrikulationen von i				Jar	nuar - Septem	ber 2018				
Mises en circulation des	es en circulation des voitures de tourisme neuves (CH+FL)							jan	vier - septem	bre 2018
Stichtag: 30. September	2018 rb									
	Marktan	nteil [%]				Marktar	nteil [%]			
Marken		Sep. 17	Sep. 18	Sep. 17	+/- %		Kum. 17	Kum. 18	Kum. 17	+/- %
Audi	6.5	6.5	1'326	1'593	-16.8	6.1	6.1	13'839	14'163	-2.3
BMW	7.4	7.3	1'512	1'781	-15.1	7.9	7.7	17'783	17'918	-0.8
Citroën	1.9	2.0	379	493	-23.1	2.3	2.3	5'183	5'292	-2.1
Dacia	1.9	2.0	389	500	-22.2	2.9	2.8	6'572	6'370	3.2
DS	0.2	0.1	36	35	2.9	0.3	0.2	585	557	5.0
Fiat	3.5	3.3	705	805	-12.4	3.2	3.4	7'211	7'883	-8.5
Ford	6.1	4.2	1'242	1'019	21.9	5.1	4.4	11'487	10'104	13.7
Mercedes	9.3	8.7	1'902	2'142	-11.2	8.1	8.6	18'221	20'016	-9.0
Opel	4.2	5.1	854	1'261	-32.3	4.1	4.5	9'128	10'397	-12.2
Peugeot	2.9	3.1	586	749	-21.8	3.2	3.4	7'301	7'825	-6.7
Porsche	0.9	1.2	192	286	-32.9	1.4	1.3	3'049	3'084	-1.1
Renault	4.1	4.2	835	1'027	-18.7	4.5	4.5	10'057	10'479	-4.0
Seat	2.5	3.3	502	820	-38.8	4.0	3.8	9'064	8'793	3.1
Skoda	5.6	7.1	1'148	1'747	-34.3	6.2	6.5	14'004	15'030	-6.8
Volkswagen	9.3	11.5	1'888	2'814	-32.9	11.1	11.3	25'108	26'097	-3.8
Volvo	2.7	2.0	543	489	11.0	2.6	2.2	5'856	5'173	13.2
Diverse Marken	1.7	1.7	353	407	-13.3	1.0	1.2	2'326	2'664	-12.7
GESAMT-TOTAL	100.0	100.0	20'409	24'520	-16.8	100.0	100.0	225'286	231'483	-2.7
4 x 4	50.6	49.6	10'322	12'153	-15.1	48.9	46.4	110'128	107'521	2.4
DIESEL	28.9	33.9	5'888	8'307	-29.1	30.2	36.7	67'974	85'056	-20.1
Hybrid (Benzin)	6.0	4.8	1'224	1'187	3.1	4.5	3.6	10'131	8'286	22.3
Hybrid (Diesel)	0.5	0.1	94	19	394.7	0.2	0.1	383	178	115.2
Elektrisch	2.6	2.2	532	536	-0.7	1.5	1.4	3'478	3'144	10.6
Elektrisch (Range Ext.)	0.1	0.1	12	16	-25.0	0.1	0.1	189	159	18.9
CNG	0.1	0.2	18	59	-69.5	0.3	0.2	754	521	44.7
Wasserstoff / Elektr.	0.0	0.0	1	0		0.0		25	1	2'400.0
ALTERNATIV-ANTRIEB	9.2	7.4	1'882	1'817	3.6	6.6	5.3	14'968	12'292	21.8

- Im Monat September Opel vor Renault

Resultate Q3 / Mofis



Immat	rikulationen von neuen Po	ersonenwag	gen (CH+FL)			Januar - S	eptember 2018
Miscs	en circulation des voiture	s de tourisn	ne neuves (CH	l+FL)		janvier - s	eptembre 2018
Stichta	g: 30. September 2018 rk						
Rang	Marken	Sep. 18	Marktanteil	Rang	Marken	Kum. 18	Marktanteil
1	Mercedes	1'902	9.3	1	Volkswagen	25'108	11.1
2	Volkswagen	1'888	9.3	2	Mercedes	18'221	8.1
3	BMW	1'512	7.4	3	BMW	17'783	7.9
4	Audi	1'326	6.5	4	Skoda	14'004	6.2
5	Ford	1'242	6.1	5	Audi	13'839	6.1
6	Skoda	1'148	5.6	6	Ford	11'487	5.1
7	Opel	854	4.2	7	Renault	10'057	4.5
8	Renault	835	4.1	8	Opel	9'128	4.1
9	Toyota	771	3.8	9	Seat	9'064	4.0
10	Fiat	705	3.5	10	Peugeot	7'301	3.2
11	Hvundai	601	2.9	11	Fiat	7'211	3.2
12	Peugeot	586	2.9	12	Toyota	7'208	3.2
13	Suzuki	581	2.8	13	Dacia	6'572	2.9
14	Volvo	543	2.7	14	Hyundai	5'953	2.6
15	Mazda	526	2.6	15	Volvo	5'856	2.6
16	Kia	516	2.5	16	Suzuki	5'604	2.5
17	Seat	502	2.5	17	Citroën	5'183	2.3
18	Jeep	426	2.1	18	Mazda	4'742	2.1
19	Dacia	389	1.9	19	MINI	4'390	1.9
20	MINI	386	1.9	20	Kia	3'814	1.7
21	Citroën	379	1.9	21	Nissan	3'667	1.6
22	Nissan	370	1.8	22	Jeep	3'544	1.6
23	Subaru	363	1.8	23	Subaru	3'504	1.6
	Diverse Marken	353	1.7		Diverse Marken	2'326	1.0
	GESAMT-TOTAL	20'409	100.0		GESAMT-TOTAL	225'286	100.0

Kummuliert - 900 FZ Opel hinter Renault

Mofis Mitte/ Ende Monat



Immatrikulationen von	neuen Per	sonenwa	gen per Mitte	Monat (CH	I+FL)			Januar - N	/litte Septem	ber 2018	Immatrikulationen von r	neuen Pers	onenwag	en (CH+FL)					Jan	uar - Septem	ber 2018
Mises en circulation des			•	•		+FL)			- mi-septem		Mises en circulation des voitures de tourisme neuves (CH+FL)						janvier - septembr				
Stichtag: 15. September	2018 lm										Stichtag: 30. September	2018 rb									
	Marktar	nteil [%]				Marktant	eil [%]					Marktan	teil [%]				Marktante	il [%]			
Marken	Sep. 18	Sep. 17	Sep. 18	Sep. 17	+/- %	Kum. 18	Kum. 17	Kum. 18	Kum. 17	+/- %	Marken	Sep. 18	Sep. 17	Sep. 18	Sep. 17	+/- %	Kum. 18	(um. 17	Kum. 18	Kum. 17	+/- %
Audi	7.9	7.0	673	781	-13.8	6.2	6.1	13'186	13'351	-1.2	Audi	6.5	6.5	1'326	1'593	-16.8	6.1	6.1	13'839	14'163	-2.3
BMW	8.1	7.0	693	779	-11.0	7.9	7.8	16'964	16'916	0.3	BMW	7.4	7.3	1'512	1'781	-15.1	7.9	7.7	17'783	17'918	-0.8
Citroën	3.0	2.7	253	305	-17.0	2.4	2.3	5'057	5'104	-0.9	Citroën	1.9	2.0	379	493	-23.1	2.3	2.3	5'183	5'292	-2.1
Dacia	2.0	1.8	168	204	-17.6	3.0	2.8	6'351	6'074	4.6	Dacia	1.9	2.0	389	500	-22.2	2.9	2.8	6'572	6'370	3.2
DS	0.2	0.2	17	21	-19.0	0.3	0.2	566	543	4.2	DS	0.2	0.1	36	35	2.9	0.3	0.2	585	557	5.0
Fiat	3.3	3.1	282	346	-18.5	3.2	3.4	6'788	7'424	-8.6	Fiat	3.5	3.3	705	805	-12.4	3.2	3.4	7'211	7'883	-8.5
Ford	4.2	3.1	356	344	3.5	5.0	4.3	10'601	9'429	12.4	Ford	6.1	4.2	1'242	1'019	21.9	5.1	4.4	11'487	10'104	13.7
Mercedes	6.7	9.0	575	1'001	-42.6	7.9	8.7	16'894	18'875	-10.5	Mercedes	9.3	8.7	1'902	2'142	-11.2	8.1	8.6	18'221	20'016	-9.0
Opel	2.5	3.6	215	400	-46.3	4.0	4.4	8'489	9'536	-11.0	Opel	4.2	5.1	854	1'261	-32.3	4.1	4.5	9'128	10'397	-12.2
Peugeot	4.1	3.2	354	355	-0.3	3.3	3.4	7'069	7'431	-4.9	Peugeot	2.9	3.1	586	749	-21.8	3.2	3.4	7'301	7'825	-6.7
Porsche	1.1	1.1	98	126	-22.2	1.4	1.3	2'955	2'924	1.1	Porsche	0.9	1.2	192	286	-32.9	1.4	1.3	3'049	3'084	-1.1
Renault	2.3	3.2	193	360	-46.4	4.4	4.5	9'415	9'812	-4.0	Renault	4.1	4.2	835	1'027	-18.7	4.5	4.5	10'057	10'479	-4.0
Seat	3.2	3.7	275	411	-33.1	4.1	3.8	8'837	8'384	5.4	Seat	2.5	3.3	502	820	-38.8	4.0	3.8	9'064	8'793	3.1
Skoda	6.3	7.7	537	857	-37.3	6.3	6.5	13'393	14'140	-5.3	Skoda	5.6	7.1	1'148	1'747	-34.3	6.2	6.5	14'004	15'030	-6.8
Volkswagen	11.3	13.3	967	1'478	-34.6	11.3	11.4	24'187	24'761	-2.3	Volkswagen	9.3	11.5	1'888	2'814	-32.9	11.1	11.3	25'108	26'097	-3.8
Volvo	3.3	2.1	280	234	19.7	2.6	2.3	5'593	4'918	13.7	Volvo	2.7	2.0	543	489	11.0	2.6	2.2	5'856	5'173	13.2
Diverse Marken	1.5	1.2	127	129	-1.6	1.0	1.1	2'100	2'386	-12.0	Diverse Marken	1.7	1.7	353	407	-13.3	1.0	1.2	2'326	2'664	-12.7
GESAMT-TOTAL	100.0	100.0	8'569	11'103	-22.8	100.0	100.0	213'446	218'066	-2.1	GESAMT-TOTAL	100.0	100.0	20'409	24'520	-16.8	100.0	100.0	225'286	231'483	-2.7
4 x 4	52.3	49.6	4'483	5'505	-18.6	48.9	46.3	104'289	100'873	3.4	4 x 4	50.6	49.6	10'322	12'153	-15.1	48.9	46.4	110'128	107'521	2.4
DIESEL	30.7	34.7	2'628	3'851	-31.8	30.3	37.0	64'714	80'600	-19.7	DIESEL	28.9	33.9	5'888	8'307	-29.1	30.2	36.7	67'974	85'056	-20.1
Hybrid (Benzin)	5.2	4.7	448	517	-13.3	4.4	3.5	9'355	7'616	22.8	Hybrid (Benzin)	6.0	4.8	1'224	1'187	3.1	4.5	3.6	10'131	8'286	22.3
Hybrid (Diesel)	0.6	0.1	49	10	390.0	0.2	0.1	338	169	100.0	Hybrid (Diesel)	0.5	0.1	94	19	394.7	0.2	0.1	383	178	115.2
Elektrisch	2.5	1.5	213	168	26.8	1.5	1.3	3'159	2'776	13.8	Elektrisch	2.6	2.2	532	536	-0.7	1.5	1.4	3'478	3'144	10.6
Elektrisch (Range Ext.)	0.1	0.1	5	7	-28.6	0.1	0.1	182	150	21.3	Elektrisch (Range Ext.)	0.1	0.1	12	16	-25.0	0.1	0.1	189	159	18.9
CNG	0.1	0.3	9	28	-67.9	0.3	0.2	745	490	52.0	CNG	0.1	0.2	18	59	-69.5	0.3	0.2	754	521	44.7
Wasserstoff / Elektr.	0.0	0.0	1	0		0.0	0.0	25	1	2'400.0	Wasserstoff / Elektr.	0.0	0.0	1	0		0.0	0.0	25	1	2'400.0
Alternativ-Antrieb	8.5	6.6	726	730	-0.5	6.5	5.1	13'812	11'205	23.3	ALTERNATIV-ANTRIEB	9.2	7.4	1'882	1'817	3.6	6.6	5.3	14'968	12'292	21.8





Status 30.09.18

5 städtische Regionen plus Luzern als Stadt in der Mitte der Schweiz.

OPEL 9'100/4,1%:

Total

Volumen: - 12,2% Reg.: - 1'200 units

MS: - 0,4%

 September
 - 32,3%

 Reg.
 - 400 units

 MS:
 - 0,9%

Gesamtmarkt 213'000:

Total

Volumen: - 2,7%

Reg.: - 6'000 units

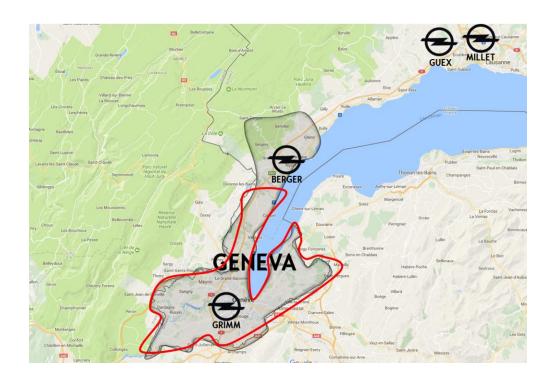
September -16,7% Reg. -4'000 units





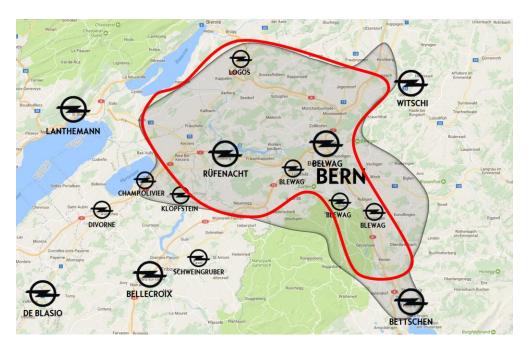
Ruckstuhl	- 168
Schurter	- 53
Frey	- 6
Total:	- 227





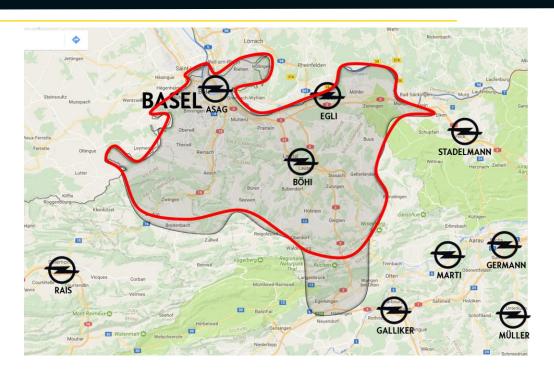
Berger	- 22
Grimm	- <u>204</u>
Total:	- 226





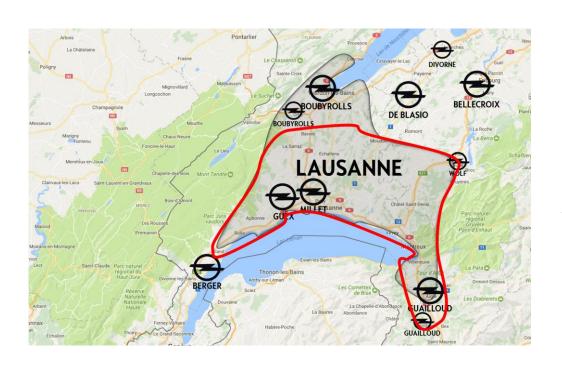
Rüfenacht	- 1
Belwag	- 41
Total:	-42





Böhi	- 24
Egli	- 16
ASAG	- 69
Total:	-109





Guex	- 14
Milliet	- 74
Total:	- 88



Genf:		Basel:
Berger	- 22	Böhi
Grimm	<u>- 204</u>	Egli
Total:	- 226	ASAG
		Total:
Bern:		
Rüfenacht	- 1	Zürich
<u>Belwag</u>	<u>- 41</u>	Ruckstuhl
Total:	-42	Schurter
		<u>Frey</u>
		Total:
Lausanne		
Guex	- 14	Luzern
Milliet	- 74	EFAG Ebikon
Total:	- 88	Galliker
		<u>Iten</u>

Total:

Total Städte: - 889

- 24 - 16 <u>- 69</u> **-109**

- 168 - 53

- 227

- 73 - 86 - 38

- 197



Total

Low Performer



DealerName	Dis	DM		REG 2017	REG Opel	%	1	REG YTD	REG YTD	%	
	trik				2017			2018	Opel		
~	t ▼	₩	v	▼.	₩.	▼	v	▼.	2018 🔻	41	-
Auto-Bettschen AG	D2	MB		4'195	191	4.55%		2'761	109	3.95%	-0.61%
Auto Heller AG Buochs	D3	FG		2'168	89	4.11%		1'353	53	3.92%	-0.19%
Garage Egli AG	D2	MB		3'479	183	5.26%		2'318	90	3.88%	-1.38%
Garage + Carrosserie Rüfenacht AG	D2	MB		2'996	146	4.87%		1'992	77	3.87%	-1.01%
Garage Aigner AG	D4	AM		4'341	180	4.15%		2'789	107	3.84%	-0.31%
Zil-Garage St. Gallen AG	D4	AM		4'710	217	4.61%		3'098	117	3.78%	-0.83%
Autonec SA	D3	FG		3'281	107	3.26%		2'095	79	3.77%	0.51%
Garage Autos GT SA	D1	LM		1'309	74	5.65%		903	34	3.77%	-1.89%
ASAG Auto AG	D2	MB		11'033	597	5.41%		7'500	277	3.69%	-1.72%
Garage Seeholzer AG	D3	FG		2'154	80	3.71%		1'335	48	3.60%	-0.12%
Wildbachgarage AG	D4	AM		5'095	204	4.00%		3'188	113	3.54%	-0.46%
Garage du Simplon Martigny SA	D1	LM		2'784	115	4.13%		1'838	64	3.48%	-0.65%
Auto Eberle AG	D4	AM		4'071	207	5.08%		2'658	92	3.46%	-1.62%
Automobile Franzen AG	D1	LM		1'495	74	4.95%		928	32	3.45%	-1.50%
Gailloud Automobiles SA	D1	LM		5'277	192	3.64%		3'914	133	3.40%	-0.24%
Garage Berger Champ Colin SA	D1	LM		5'450	223	4.09%		3'467	117	3.37%	-0.72%
Böhi AG Auto-Center	D2	MB		3'351	151	4.51%		2'197	74	3.37%	-1.14%
BELWAG Opel Center Bern-Wankdorf	D2	MB		10'141	434	4.28%		6'748	225	3.33%	-0.95%
Auto Suter AG	D3	FG		4'349	182	4.18%		2'660	88	3.31%	-0.88%
Emil Frey AG Volketswil	D4	AM		7'966	331	4.16%		4'476	139	3.11%	-1.05%
Autocenter K. Flammer	D4	AM		1'452	60	4.13%		934	28	3.00%	-1.13%
First-Garage AG	D3	FG		6'162	194	3.15%		4'032	111	2.75%	-0.40%
SCHLIEREN,PSA SA	D4	AM		6'727	250	3.72%	Ī	3'886	101	2.60%	-1.12%
Ernst Ruckstuhl AG	D4	AM		19'843	702	3.54%		9'158	224	2.45%	-1.09%
Emil Frey AG, Dosch Garage Chur	D3	FG		3'303	75	2.27%		2'216	52	2.35%	0.08%
Emil Frey AG, Zweigniederlassung Sihl	D3	FG		7'349	203	2.76%		4'640	101	2.18%	-0.59%
Garage Sport Lugano SA	D3	FG		10'937	217	1.98%		6'614	136	2.06%	0.07%
Grimm Centre - André Chevalley SA	D1	LM		14'064	403	2.87%		8'865	171	1.93%	-0.94%

High Performer



DealerName	Dis	DM		REG 2017	REG Opel	%	REG YTD	REG YTD	%	
	trik				2017		2018	Opel		
	t ≖	~	¥	<u> </u>	~	▼ .		2018 🔻	+1	
Garage Wenger AG	D2	MB		1'043	73	7.00%	669	57	8.52%	1.52%
Frei MobilCenter AG	D4	AM		3'180	252	7.92%	2'238	176	7.86%	-0.06%
Grädel & Cie AG	D2	MB		856	80	9.35%	584	42	7.19%	-2.15%
Brand Automobile AG	D3	FG		1'158	94	8.12%	771	55	7.13%	-0.98%
Garage im Steiger AG	D3	FG		2'191	144	6.57%	1'418	101	7.12%	0.55%
Auto Schneider AG	D3	FG		1'954	131	6.70%	1'280	91	7.11%	0.41%
Garage Marti AG	D2	MB		2'580	182	7.05%	1'618	110	6.80%	-0.26%
Bouby-Rolls SA	D1	LM		3'636	237	6.52%	2'284	151	6.61%	0.09%
Auto Studer AG	D2	MB		3'493	217	6.21%	2'229	146	6.55%	0.34%
Automobiles Belle-Croix SA	D1	LM		15'451	1'043	6.75%	10'087	627	6.22%	-0.53%
Auto-Müller AG	D2	MB		2'630	164	6.24%	1'626	100	6.15%	-0.09%
Garage Meier Egnach AG	D4	AM		1'493	100	6.70%	969	59	6.09%	-0.61%
Auto-Germann AG	D2	MB		4'642	276	5.95%	2'815	165	5.86%	-0.08%
Auto Stadelmann AG	D2	MB		1'846	117	6.34%	1'199	70	5.84%	-0.50%
Garage Galliker AG Aarburg	D2	MB		9'132	500	5.48%	5'788	333	5.75%	0.28%
Auto Wyder AG	D3	FG		4'212	239	5.67%	2'718	156	5.74%	0.07%
De Blasio SA	D1	LM		2'911	200	6.87%	1'886	107	5.67%	-1.20%
Ruedi Tinner AG	D3	FG		1'899	104	5.48%	1'061	60	5.66%	0.18%
Garage Witschi AG	D2	MB		2'283	114	4.99%	1'481	82	5.54%	0.54%
Garage Alouette Lerch & Cie	D1	LM		1'338	90	6.73%	903	49	5.43%	-1.30%
Garage Kuhn Sargans AG	D4	AM		1'949	107	5.49%	1'254	64	5.10%	-0.39%
Maurice Bonny S.A.	D1	LM		2'833	153	5.40%	1'862	93	4.99%	-0.41%
Botsberg-Garage Hess AG	D4	AM		3'196	177	5.54%	2'156	104	4.82%	-0.71%
Garage Sulser AG	D4	AM		2'947	174	5.90%	1'905	91	4.78%	-1.13%
Huber Automobile AG	D3	FG		5'276	276	5.23%	3'021	143	4.73%	-0.50%
Atlas Automobiles SA	D1	LM		4'884	263	5.38%	3'092	146	4.72%	-0.66%
Milliet SA	D1	LM		4'864	238	4.89%	3'191	144	4.51%	-0.38%
Garage Rais SA	D1	LM		1'754	112	6.39%	1'220	55	4.51%	-1.88%
Garage Lanthemann SA	D1	LM		4'227	185	4.38%	2'700	121	4.48%	0.10%
Seegarage Kläui AG	D4	AM		3'207	149	4.65%	2'015	85	4.22%	-0.43%
Tiefenbach-Garage AG, Schlatt	D4	AM		3'469	195	5.62%	2'241	94	4.19%	-1.43%
Garage Schurter AG	D3	FG		9'342	519	5.56%	5'069	212	4.18%	-1.37%
Emil Frey AG	D3	FG		7'648	326	4.26%	4'926	203	4.12%	-0.14%
Garage Guex SA	D1	LM		11'247	502	4.46%	7'282	299	4.11%	-0.36%
Garage Della Santa SA	D3	FG		3'815	133	3.49%	2'429	99	4.08%	0.59%
Metropol Garage AG	D4	AM		2'782	148	5.32%	1'884	76	4.03%	-1.29%

Fazit



Es ist möglich!

Learn from the best!



MARKETING

Marius Schwering

Oktober 2018

AGENDA



- Rückblick September Aktion
- Fokus Oktober & Q4 Marketingplan
- Q4 Verkaufskampagnen
- Entscheid Verkaufskampagnen

KAMPAGNE SEPTEMBER





TOP11

DealerName 🔻	Distri	DM 🔻	<u>Verträge</u> →
Ernst Ruckstuhl AG	4	AM	7
Garage Rais SA	1	LM	6
Garage Guex SA	1	LM	5
Auto Wyder AG	3	FG	5
Grimm Centre - André Chevalley S	1	LM	4
Garage Marti AG	2	MB	4
Garage Sport Lugano SA	3	FG	4
Atlas Automobiles SA	1	LM	3
BELWAG AG BERN	2	MB	3
Garage Schurter AG	3	FG	3
Huber Automobile AG	3	FG	3
Seegarage Kläui AG	4	AM	3

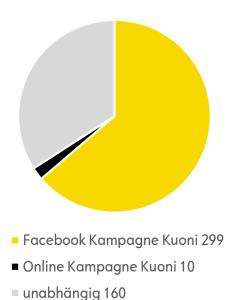
Total: 90 SUV Verträge mit KUONI Gutschein!

KUONI KAMPAGNE WEB TRAFFIC & LEADS





5'799'278 Impressions 15'189 Clicks 309 Leads 25 Verkäufe Leads 13.-30.09.



Verkäufe über alle Kanäle: 90

OKTOBER 2018



Die Fakten sprechen für den neuen Combo.

- TV: 3 verschiedene Spots mit 3 unterschiedlichen Fakten (7 Plätze, Rückfahrkamera, Ladevolumen
- TV: Bis 19.10. inkl. Launch-Weekend, ab dem 20.10. mit dem Flexcare Premium 3 Jahre, 10'000 km p.a. gratis
- Digital: Familien- und reichweitenstarke Plattformen mit aufmerksam starken Formaten







OKTOBER 2018



Launch-Weekend:

- Essen & Trinken
- Unterhaltung
- Screens / Produktfilme
- Mailing
- Lokalwerbesujet
- Herbstausstellung
- POS



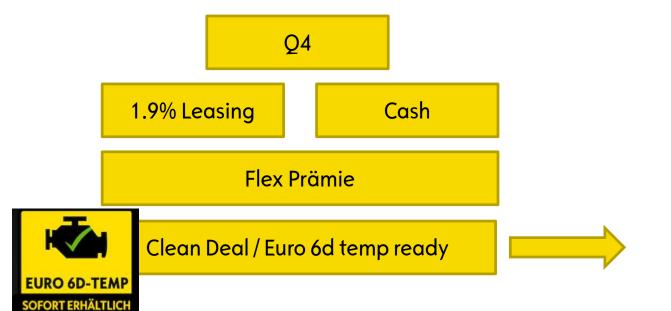
MARKETINGPLAN Q4



Quartal		Q4												
Monat		Okto	ber			N	ovembe				Dezember			
KW	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	
0				Life: TV										
Combo			Li	fe: Digit	al									
							Cargo: Digital							
# <u>#</u>			Clear	Deal										
Taktik								TV, Radio, Digital, Print			Radio,	Digital		
APG										Plakat				

Q4 STRUKTUR VERKAUFSPROGRAMME





Entfall Kampagnen

- Lagerprämie
- Probefahrt SUV
- Eintausch
- Diesel Prämie

- Qualifikation analog Lagerprämie
- Händlerbeteiligung wie bei Lagerprämie

Hintergrund:

- Radikale Vereinfachung der Programme, wie im OTC/MaKom besprochen
- Zum ersten Mal Vorteilsleasing zusammen mit zusätzlicher Cash-Prämie
- Aggressive Preispositionierung

BEISPIELE PREISPOSITIONIERUNG



C-Segment / Astra









Ор	el Astra Swiss Edition, 5-Türer, 1.4 (150 PS), 6-Gang mo	anuell \	/W Golf Comfortline, 5-Türer, 1.5 TSI (150 PS), 6-Gang manuel	II	Ford Focus Business (NEW), 5-Türer, 1.0 EcoBoost (100 PS), 6-Gang Manuell			
Listenpreis	28,030.00	Listenpreis	32,690.00	Listenpreis	23,200.00			
Swiss Edition Prämie	1,690.00	Jubiläumsprämie	1,000.00	Sixty Prämie	2,000.00			
Flexprämie	2,250.00	Herbstprämie	1,250.00	Total Rabatt	2,000.00			
Clean Deal Prämie	1,750.00	Lagerprämie	1,250.00	Nettopreis	21,200.00			
Total Rabatt	5,690.00	Total Rabatt	3,500.00					
Nettopreis	22,540.00	Nettopreis	29,190.00					

C-SUV / Grandland X



5.7-5.8 I/100km



Namediach	9.1 F100km	
CO, Emissionen (g/km)	209	
CO, Emissionen aus der	48	
Treisstoff- und/ oder der Strombereitstellung		
(98m)		
Efficientkategorie	G	

111	
50	KUGA
*	

	30-132g CO2/km		Effizienzkategorie	G AND		
		Opel Grandland X Excellence, 5-Türer, 1.6 Direct		VW Tiguan Highline, 5-Türer, 2.0 TSI 4Motion (180 PS), 7-		
_		Injection Turbo S/S 180PS, 8-Stufen Automatik		Gang DSG		Ford Kuga, 5-Türer, 1.5 EcoBoost (180 PS) ST-Line 4WD, 6-Gang Automat
Listen	preis	41,000.00	Listenpreis	46,000.00	Listenpreis	40,900.00
Flexp	ämie	2,750.00	Jubiläumsprämie	2,500.00	Sixty Prämie	4,000.00
Clean	Deal Prämie	1,750.00	Herbstprämie	1,500.00	ST-Line Bonus	1,000.00
			Lagerpämie	1,250.00		
Total	Rabatt	4,500.00	Total Rabatt	5,250.00	Total Rabatt	5,000.00
Netto	preis O	36,500.00	Nettopreis	40,750.00	Nettopreis	35,900.00
	/					

BEISPIELE PREISPOSITIONIERUNG



D-Segment / Insignia 4x4













	Opel Insignia ST Excellence, Kombi, 2.0 BiTurbo		VW Passat Variant Highline , Kombi, 2.0 TDI SCR 190PS		Ford Mondeo Station Wagon ST-Line, Kombi, 2.0 Duratorq TDCi (210 PS)		(MY19) Skoda Superb Combi Style, 2.0 TSI (270 PS), 4x4
	(210 PS) Diesel 4x4, 8-Stufen Automatik		HIGHLINE 4MOTION, 7-Gang DSG		PowerShift Automat 4WD , 6-Gang Automat		PowerShift Automat 4WD , 7-Gang DSG
Listenpreis	50,400.00	Listenpreis	53,650.00	Listenpreis	47,600.00	Listenpreis	49,250.00
Flexprämie	4,250.00	Jubiläumsprämie	5,500.00	Sixty Prämie	4,000.00	Clever-Bonus	2,500.00
Clean Deal Prämie	3,250.00	Lagerpämie	1,250.00	ST-Line Bonus	1,000.00	Bestellprämie	4,000.00
Insignia 4x4 for free Prämie	2,500.00						
Total Rabatt	10,000.00	Total Rabatt	6,750.00	Total Rabatt	5,000.00	Total Rabatt	6,500.00
Nettopreis	40,400.00	Nettopreis	46,900.00	Nettopreis	42,600.00	Nettopreis	42,750.00

ENTSCHEID: HÄNDLERBETEILIGUNG



- In Abstimmung mit dem OTC dürfen Händlerbeteiligungen in der Kommunikation verwendet werden. Vorteil: Aggressive, kumulative Prämien von Opel und Händler.
- Händlerbeteiligungen, die kollektiv über alle Modelle festgelegt werden und das komplette Verkaufsvolumen betreffen (wie z.B. der Q4 Clean Deal), wird nicht vorgeschrieben, diese in vollem Umfang an den Kunden weiterzugeben, sondern es wird dem Händler überlassen. Sollte der Kunde die komplette Prämie (Importeur + Händler) einfordern, wird diese ohne Zweifel gegeben.
- Von dieser Regelung ausgenommen sind Händlerbeteiligungen an Sondermodelle (z.B. Suisse Editions) oder der Beitrag zum Vorteilsleasing. Hier gilt der Beitrag verpflichtend um am Programm teilnehmen zu können.

NEUES BESTELLZIEL - PROGRAMM





BESTELLZIELPROGRAMM - ZWECK



Was?

- Das neue LDM Bestellzielprogramm wurde europaweit bereits in vielen Ländern erfolgreich eingeführt
- Es definiert die Idealen Lagerziele pro Händler. Die damit verbundenen Bestellungen gewährleisten ein stabiles Händlerlager
- Die Bestellempfehlung berechnet sich auf Basis Ihrer Verkaufshistorie

BESTELLZIELPROGRAMM - ZWECK



Was?

- Das neue LDM Bestellzielprogramm wurde europaweit bereits in vielen Ländern erfolgreich eingeführt
- Es definiert die Idealen Lagerziele pro Händler. Die damit verbundenen Bestellungen gewährleisten ein stabiles Händlerlager
- Die Bestellempfehlung berechnet sich auf Basis Ihrer Verkaufshistorie

Warum?

- Optimierung der Händlerbestände & Verbesserung der Lagerhaltung
- Verbesserter Lager-Modellmix direkt am regionalen Kundenverhalten
- Die bessere Verfügbarkeit hilft der Zielerreichung und der damit verbundenen Teilnahme an den monatlichen Bonusprogrammen

BESTELLZIEL PROGRAMM - BEISPIEL

4	
1	

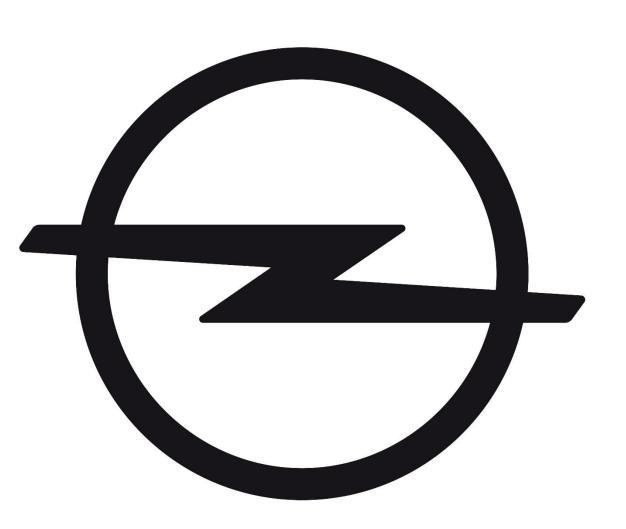
	Adam	Astra	Combo	Corsa	CLX	GLX	Insignia	Mokka	Movano	Vivaro	Zafira	Grand Total
Händlerlager - ideal	2	8	3	9	8	6	4	8	1	2	2	53
Bestellungen in Pipeline	0	3	1	2	4	3	2	0	0	1	1	17
Lagerbestand aktuell	1	3	0	4	3	6	5	4	1	0	1	28
Bestellziel	1	2	2	3	1	-3	-3	4	0	1	0	8
Neue Bestellungen	0	0	1	1	1	0	0	1	0	0	1	5
Call off Locator	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	2
Total Bestellungen - Monat A	0	1	1	2	1	0	0	1	0	0	1	7

- Opel definiert das ideale Händlerziel für den Zielmonat für jeden Händler
 - Basis: VRZ, Grösse der Demo-Flotte, Flottenanteil
- Schon bestellte Fahrzeuge (Pipeline) und der aktuelle Lagerbestand werden vom Ideal-Monatsziel abgezogen
- Die Differenz ergibt das Bestellziel
- Der Modellmix ist berechnet aufgrund der individuellen Verkaufszahlen der letzten drei Monate und soll als Empfehlung gesehen werden. → Die Gesamtzahl ist entscheidend.
- Bestellungen ab NSC Locator z\u00e4hlen auch zur Zielerreichung

OPEL BESTELLZIEL-PROGRAMM - HÄNDLERANREIZE



- Oktober bis Dezember 2018 nutzen wir Testphase für das Ausrollen des Programms
 - Erfahrungen sammeln
 - Individuelle Ziele transparent und sinnvoll einstellen
- Ab 2019 wollen wir das Bestellziel-Programm auch mit einem Anreizprogramm ausgestalten, sodass sich eine Teilnahme aus Händlersicht lohnt
- Der Focus liegt auf der Erreichung und Beibehaltung eines Gesamt Lagerzielsziels
- Ein Bulletin zur Ankündigung des Bestellziel-Programms ist bereit zur Verteilung ebenso die erste Berechnung für das Bestellziel Oktober



UNVERKAUFTES HÄNDLERLAGER - HEUTE



Market Group	Modelgroup	< 30 days	30-90 days	90-120 days	120-180 days	180-270 days	> 270 days	Grand Total
SS:Switzerland	Karl/Viva 16	5	15	14	12	2	7	55
	Adam 13	9	15	27	21	7	2	81
	Corsa 3-door 15	21	1		1	1		24
	Corsa 5-door 15	137	48	47	33	20	5	290
	Crossland X 17	87	65	53	35	9	4	253
	Combo 12	12	6	4	6		2	30
	Astra 5-door 16	23	12	22	16	10		83
	Astra Sports Tourer 16	8	24	13	15	20	1	81
	Cascada	3		1			1	5
	Zafira 10	23	20	11	12	10	6	82
	Insignia Grand Sport 18	8	12	4	7	4	6	41
	Insignia Sports Tourer 18	15	15	5	3	14	12	64
	Mokka 12	8	255	231	130	51	19	694
	Vivaro 14	76	63	29	21	24	5	218
	Movano 10	6	10	8	5	7	9	45
	Grandland X 18	28	38	16	23	31	5	141
	Combo 19 (Pas)	48						48
Grand Total		517	599	485	340	210	84	2,235

UNVERKAUFTES HÄNDLERLAGER – OKT-2017



2017

Sum of Units	Column Labels													
Row Labels	1 - 30 days	31 - 60 days	61 - 90 days	91 - 120 days	121 - 150 days	151 - 180 days	181 - 210 days	211 - 240 days	241 - 270 days	271 - 300 days	301 - 330 days	331 - 360 days	more than 360 days	Grand Total
Insignia 09	1			3		3	2	3						12
Meriva 07							1							1
Movano 11	33	16	11	8	8	11	3		1	3	3	3	10	110
Astra GTC 10							1							1
Zafira 10	35	10	4	11	3	8	1	6	5	2	3	7	11	106
Combo 12	39	17	4	6	1	8	8	1	1	3	2	2	1	93
Mokka 12	193	154	58	106	115	43	37	16	14	3	14	5	1	759
Adam 13	13	4	12	16	7	3	10	2	1	3	5	1	5	82
Cascada 13	3	3	3	7	2	1	2	2	1		1	1	2	28
Vivaro 14	102	18	42	26	28	7	12	12	4	3	8	7	21	290
Corsa 15	79	51	27	76	24	19	8	7	2	2	5	3	3	306
Karl/Viva 16	26	15	23	3	15	20	31		1	6	6		3	149
Astra 16	98	22	15	22	28	28	29	9	10	7	6	3	15	292
Crossland X 17	92	47	73	96										308
Insignia 18	60	15	20	134										229
Ampera-e 17	10	29												39
Grandland X 18	42													42
Grand Total	826	401	292	514	231	151	145	58	40	32	53	32	72	2847
											4.1%		2.5%	



Agenda

- Geschäfts-Update
- Konditionen Q4 2018
- laufende Aktivitäten





Anfragen 2018 vs. 2017 (Kumulativ per 30.9.18)

	2018	2017	Diff.
Alle Leasing & Finanzierungen	7'442	7'728	- 286 / -3,7 %
- davon Neuwagen Opel	^ 3'869	4'711	- 842 / - 17,8 %
- davon Occasionen	√ 3'272	2'691	+ 581 / + 21,6 %

Anfragen Sept 18 vs. Sept 17

	2018	2017	Diff.
Alle Leasing & Finanzierungen	714	864	- 150 / - 17,4 %
- davon Neuwagen Opel	↑ 307	574	- 267 / - 46,5 %
- davon Occasionen	√ 379	256	+ 123 / + 48,0 %





Gekaufte Verträge 2018 vs. 2017 (Kumulativ per 30.9.18)

	2018	2017	Diff.
Alle Leasing & Finanzierungen	5'895	6'114	- 219 / - 3,6 %
- davon Neuwagen Opel	3'392	3'999	- 607 / - 15,2 %
- davon Occasionen	2'209	1'858	+ 351 / + 18,9 %
- davon diverse	294	257	+ 37 / 14,4 %





Penetration 2018 vs. 2017 (Kumulativ per 30.9.18)

	YTD-18	YTD-17
Penetration Opel Neuwagen (ohne Fleet)	60.54 %	55.23 %

Kampagnen-Zinssätze Q4/2018

Marke	Fahrzeug	Zinssatz	Besonderes
Opel	PW	1.90%	ohne Anzahlung
Opel	NF	2.90%	ohne Anzahlung
Ford	PW	0.6% bis 1.9%	jeweils 36 Mte
Ford	NF	1.90%	jeweils 36 Mte
Renault	Modell	0%	Leasing Platinum, inkl. LRV, Service, GAP
Peugeot	Diverse	0%	
Citroen	Diverse	0%	Mit Comf4 Paket
Mercedes	Diverse	1.90%	
Kia	Diverse	0.90%	



Danke für Ihre Aufmerksamkeit



OTC

Opel Schweiz

Aftersales

Oktober 2018

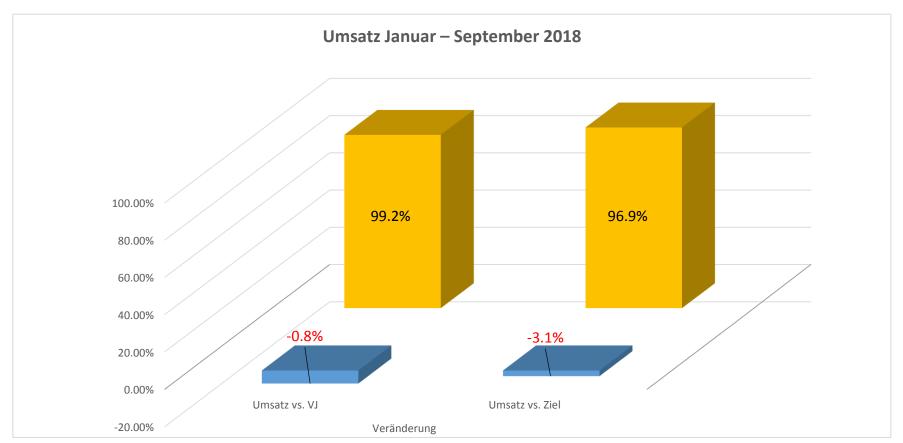
AGENDA



- Sales Update
- Bonusplan 2019

Umsatzzahlen Januar bis September 2018





Bonusplan 2019



- Volumenbonus
 - Geringfügige Änderungen zu Gunsten des Handels
- Loyalitätsbonus
 - Keine Änderungen ggü. 2018
- Strategiebonus
 - Aufbau analog 2018, Parameter noch zu definieren

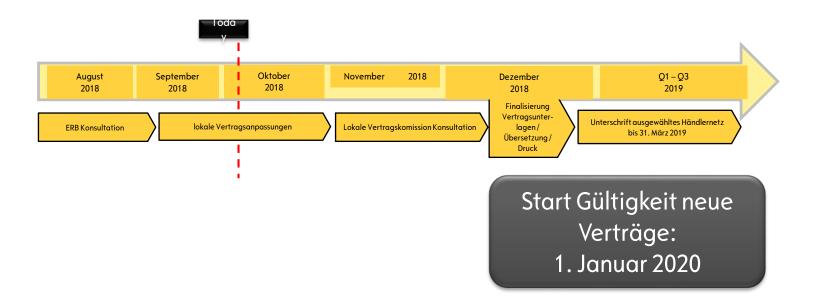
• Der Bonusplan 2019 wird an der nächsten AS – Kommission 13.11.18 vorgestellt



NEXT STEPS AND TIMELINE

DSSA RECONTRACTING PLAN SWITZERLAND





DSSA RECONTRACTING PLAN SWITZERLAND





	Aufgabe	Zeitleiste
1.	Skype Meeting St. Zimmermann, J. Bastiansen, F. Hefti, A. Krütli, A. Altmiks Definition Status und nächste Schritte	10.08.2018
2.	Übermittlung der Verträge Master E an Pestalozzi zur Durchsicht	10.08.2018
2.1	Besprechung mit Pestalozzi zur Klärung der nächsten Schritte (Hr. Roos)	15.08.2018; 3.9.2018
3.	CH-Spezifikation in Standard Vertrag evaluieren Hauptpunkte alter Vertrag / neuer Vertrag Abgleich	Ongoing, finalisiert 17.08.2018 Ongoing, finalisiert 17.08.2018
4.	Standard-Vertrag von Anwalt prüfen lassen	Zeitplan gem. Bespr. vom 15.08.; Ziel KW35/31.8.2018
5.	Vertrag D bearbeiten und finalisieren auf Schweizer Version inkl. Abgleich mit Anwalt und Zentrale (Sales und AS sowie Agenten)	Ongoing, KW 36-42 (1.09.2018-19.10.2018)
5.	Vertrag D an Vertragskommission zur Durchsicht und Abgleich, inkl. Verabschiedung	KW 43-48 (22.10.2018-30.11.2018)
5.1	Anpassung Schweizer Vertrag F	KW 47/48 (19.11.2018-30.11.2018)
6.	Druck der neuen Verträge (Achtung: Es gibt auch Service Verträge – grosser Aufwand, grosses Druckaufkommen!)	KW49-KW50 (3.12.2018-14.12.2018)
7.	Vertrag-Eckpunkte an HO präsentieren anlässlich Kick-Off	13.12.2018
8.	Distribution (Papier oder elektronisch, elektronisch präferiert per PDF)	Ab 17.12.2018
9.	Unterzeichnen des neuen Vertrages	ab KW 51-KW 13 / 17.12.2018 bis 31.3.2019



THANK YOU! BESTEN DANK!