# Предпринимателю: как опубликовать проект?

## У вас есть проект и нужны инвестиции на развитие?

На площадке КраудФандер приветствуются проекты из любого рынка, особенно из реального сектора экономики. Чтобы разместить проект на КраудФандер необходимо предоставить о нем подробную информацию. Желательно иметь бизнес-план, определить объем инвестиций, и долю в проекте, которую вы предлагаете инвестору. Если затрудняетесь, мы поможем!

## Что понадобится для публикации проекта?

Прежде чем перейти к публикации вашего проекта приготовьте необходимую информацию для заполнения заявки. Для наглядности обратите внимание на то как выглядят уже опубликованные проекты в разделе "Проекты".

Ниже мы подробно рассмотрим каждый раздел заявки и посоветуем как наилучшим образом ее заполнить, чтобы ваш проект выглядел профессионально и привлек к себе внимание потенциальных инвесторов.

Регистрационная форма проекта состоит из следующих полей:

#### Имя

Сюда введите ваше имя, например "Иван Иванов" или "Петров Иван Сергеевич".

## **Телефон**

В это поле введите телефон для связи с указанием кода города, например +7(495)123-4567.

#### **Email**

Сюда введите действующий адрес email, на который будет выслано подтверждение получения заявки и дальнейшие инструкции.

# Город или полный адрес

В это поле введите город, в котором находится команда проекта (руководитель проекта), например Нижний Новгород. Если у проекта есть офис, введите адрес.

#### Сайт проекта

Введите веб-сайт проекта в виде http://www.project.ru.

## Наименование проекта

Введите краткое наименование проекта, которое будет отображаться в заголовке блока.

## Краткое описание

Введите краткое описание проекта, которое будет отображаться в блоке под изображением.

#### Полное описание

Введите полное описание проекта, которое будет отображаться на странице детального просмотра проекта. Полное описание проекта должно включать следующие разделы:

Тизер - в нескольких словах о сути проекта;

- <u>Проблематизация</u> коротко опишите проблему, которую решает проект по формуле "сегодня в мире ... {описание текущей ситуации}, но есть проблема ... {описание проблемы}, проект предлагает решение ... {описание того как именно ваш проект решает описанную проблему}";
- О продукте подробное описание продукта или услуги и как именно он(а) работает. Что составляет интеллектуальную собственность проекта, зарегистрирован ли патент, полезная модель, код и торговая марка. Избегайте специальных терминов, описание должно быть максимально понятным, в т.ч. для неподготовленной аудитории;
- <u>Рынок</u> опишите ваш рынок, кто является вашей целевой аудиторией (ЦА), ее количественные оценки на основе исследований (предоставить копии или ссылки на конкретные исследования), каков общий объем рынка, на какие сегменты этого рынка нацелен ваш продукт, какие доли рынка в этом сегменте принадлежат вашим основным конкурентам, и какую долю рынка в этих сегментах вы рассчитываете занять в течение 2-3 лет;
- <u>Бизнес-модель</u> опишите модель продаж, за счет чего проект будет зарабатывать, каковы средний чек и затраты на привлечение одного клиента. Если у проекта несколько типов клиентов, генерирующих денежные поступления, опишите бизнес-модель для каждого из них. Спрогнозируйте среднегодовой объем поступлений от продаж;
- <u>Стратегия, маркетинг</u> опишите стратегию выхода на рынок, за счет чего будет привлекаться ЦА, какое количество клиентов планируется привлечь, какие каналы при этом будут использованы и каких затрат это потребует;
- <u>Финансовый прогноз</u> составьте прогноз движения денежных средств, прогноз прибылей/убытков на 3 года. Спрогнозируйте уровень рентабельности, срок выхода на точку безубыточности и срок окупаемости инвестиций в проект;

<u>Команда</u> - опишите каждого члена команды, его образование, опыт работы, роль в проекте, компетенции и зоны ответственности;

Инвестиции - опишите текущее распределение долей между основателем и сооснователями, определите требуемый объем инвестиций и сформулируйте предложение для инвестора, например: "Основателем проекта является X, ему принадлежит доля 50%, сооснователем является Y, ему также принадлежит доля 50%, проекту требуются инвестиции в размере 10 млн.руб., предлагаемая доля инвестора составит 25%, и формируется за счет пропорционального уменьшения долей сооснователей." или "Основателем проекта является X, ему принадлежит доля 90%, оставшаяся доля 10% зарезервирована под опционы ключевым сотрудникам, проекту требуются инвестиции в размере 15 млн.руб., предлагаемая доля инвестора составит 20%, и формируется за счет пропорционального уменьшения существующих долей."

## Изображение 1, Изображение 2

Сюда можно загрузить до двух иллюстраций к проекту, которые будут отображаться в блоке под наименованием и на странице детального просмотра проекта.

#### Файл презентации

Файл, содержащий презентацию вашего проекта. Файл должен быть в формате PDF, PowerPoint, Keynote и размером до 10 Мб;

Файл бизнес-плана (если есть)

Файл приложения к БП (если есть)

#### Ссылки на видео

Скопируйте сюда ссылки на видео о проекте, размещенные на любом популярном видеохостинге, например YouTube или Vimeo.

Прочие материалы или ссылки на материалы о проекте