NÁSKOK DÍKY ZNALOSTEM

PROFINIT

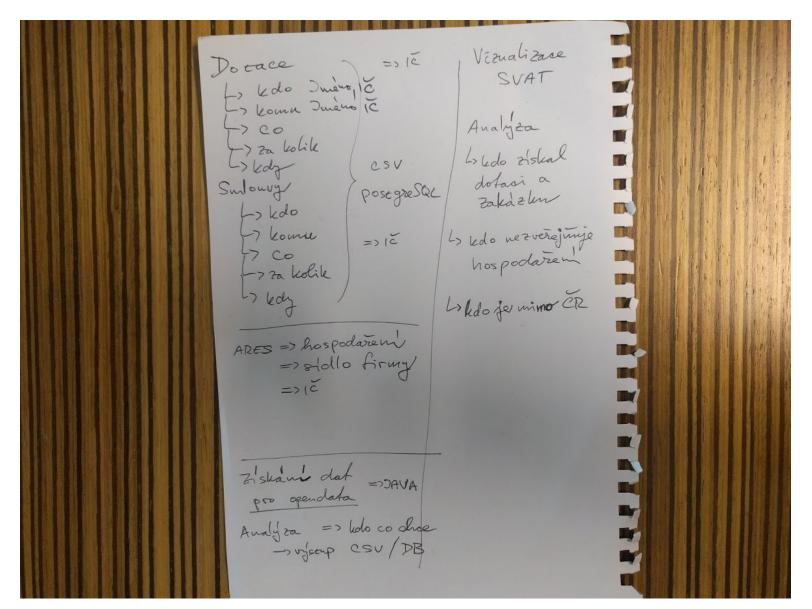
NKU Hackaton - Představení výsledků

Marek Sušický, Petr Paščenko, Sergii Stamenov, Martin Chvíla

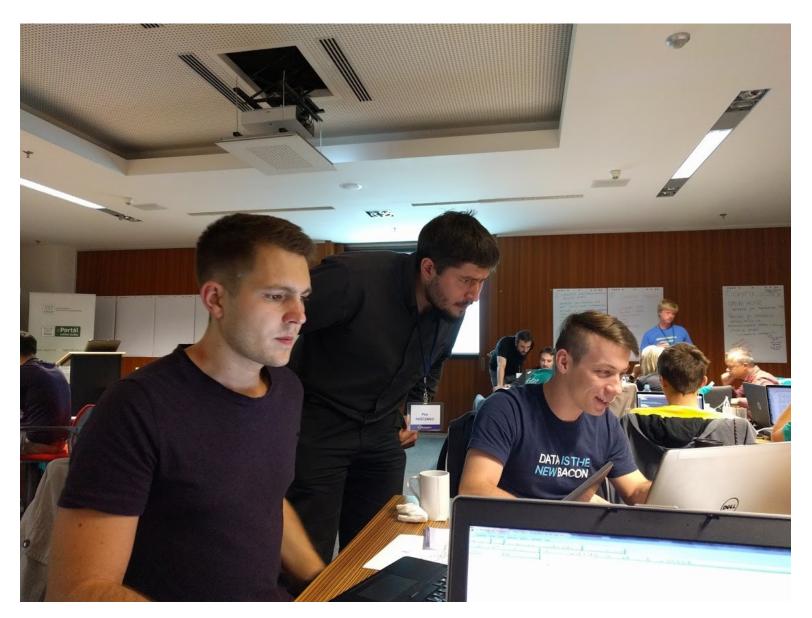
Osnova

- 1. Co jsme dělali
- 2. Kam to nevedlo
- 3. Kam to vedlo
- 4. A co dál?

Na začátku byl plán



A nadšení...



Co jsme chtěli dělat

- Získat data z dotací a nahrát je do databáze
- Získat data z registru smluv a nahrát je tamtéž
- Kdo, komu, co, za kolik, kdy
- Možná napojení na ARES hospodaření, sídlo firmy, zveřejnění listin ve sbírce? Ale ARES je ARES...
- > Zkusit to celé automatizovat a zakomponovat do již existujícího opensource stahovátka pro opendata

http://Github.com/profinit

Co jsme dělali

- Analýza
 - Kdo získal dotaci a pak zakázku na podobné téma
 - Kdo nezveřejňuje hospodaření a má zakázky
 - Kdo mimo ČR získává dotace
- Vizualizace v našem nástroji ClueMaker

http://cluemaker.com

Co jsme dělali

- > Získání dat CEDR bylo překvapivě jednoduché
 - Díky! https://github.com/kokes/cedr
- Hlídač smluv byl horší transformace 18GB jsonu se povedla na
 4. pokus
- > Nepodařilo se nám zakomponovat významné věci do stahovátka
 - Problematická rozhraní (CEDR a inkrementy)
- Neprokázala se plně hypotéza, že kdo získá dotace, získá pak na to samé zakázku
- Zkoušeli jsme i dotáhnout vlastníky do úrovně 1
 - Bez větších výsledků

Kam to vedlo

Oprášili jsme nabídkové ceny VZ

Anomálie nabídkových cen ve VZ

- Poměrně často se stává, že skupina firem opakovaně soutěží u stejného zadavatele a jejich cenové nabídky se liší jen o velmi nepatrné hodnoty (méně než procento).
- Pravděpodobnost, že by k takové věci docházelo opakovaně pouhou náhodou je v podstatě nulová.

Víc jsme zkoumali dotace

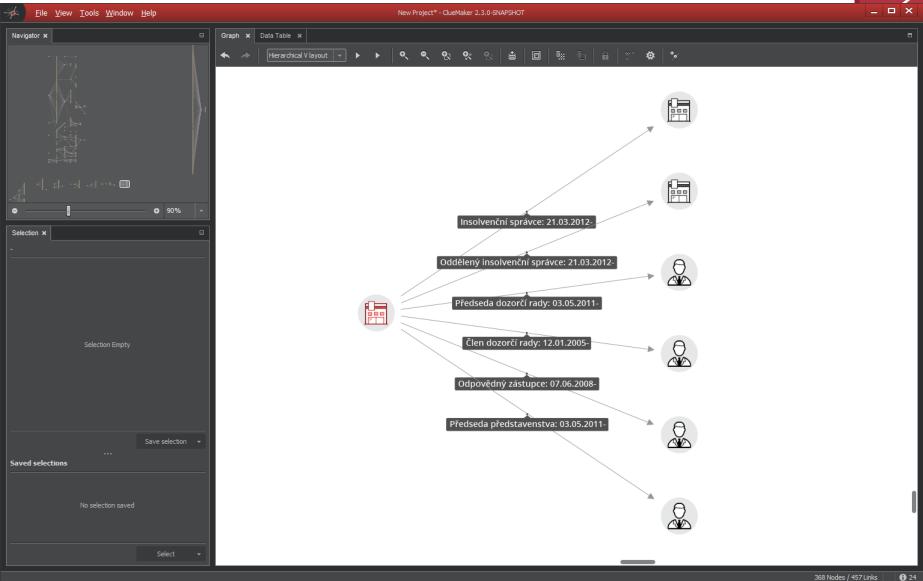
- > Kombinace ARES, ISIR, dotace, smlouvy vede k překvapivým závěrům
- > Získá-li menší firma větší dotaci, hrozí, že skončí v likvidaci
- > To vše podporuje ještě nezveřejňování listin o hospodaření v OR
- > Stát si tak sám zvyšuje riziko nevratnosti investic
- > Příklady ?

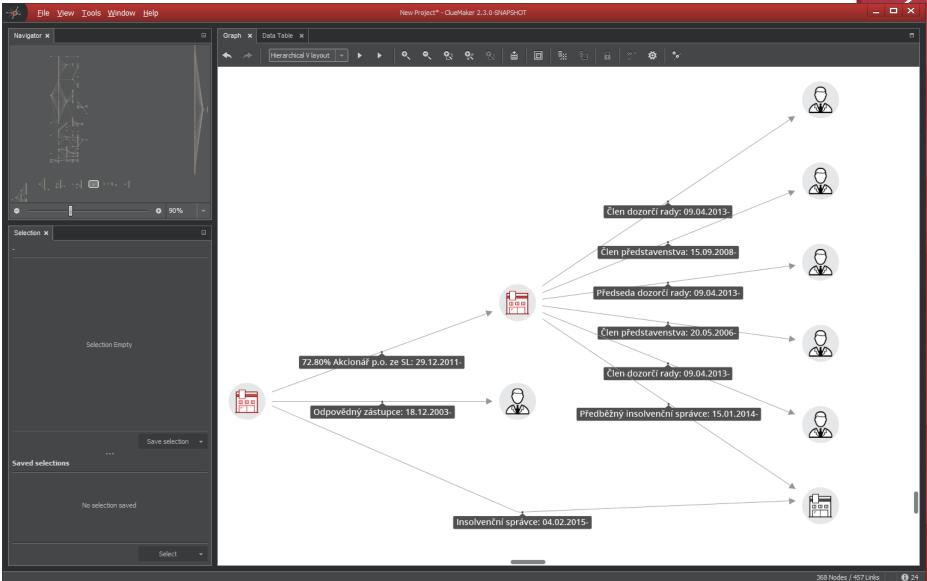
Příklady 1/2

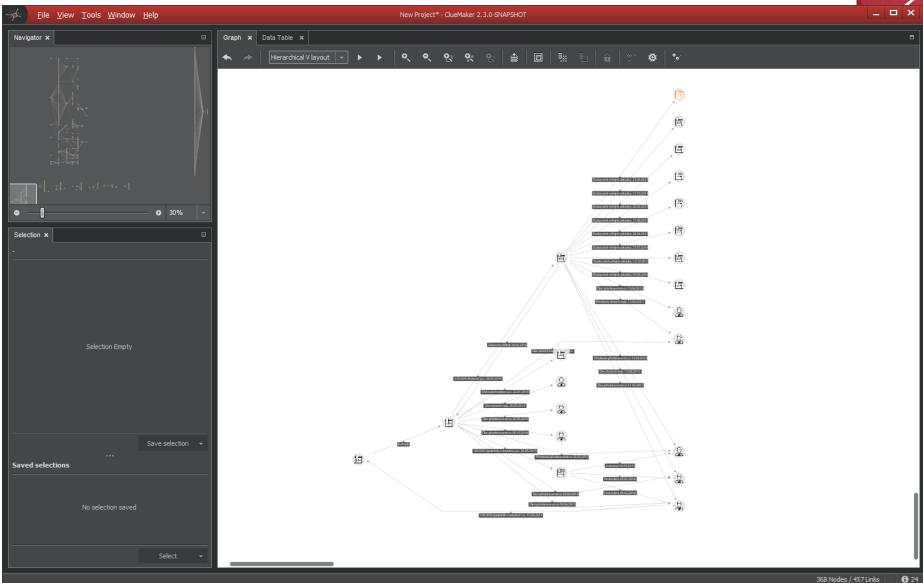
Název	IČO	Dotace	Dotace	Problémy	Pozdě zveřejnění
	3	21M	2014 a 2015	2016 konec	nezveřejňovali nic
1	1	135M	2013	2016	nezveřejňovali včas
	0	35M	2013	2016	do 2014 včas
E E	3	88 M	2012-2014	2015	od 2014 nic
	2	475M	2007-2016	2014	od 2010 cca rok pozdě vždy
	9	19M	do 2012	2013	pozdě a od 2012 ne

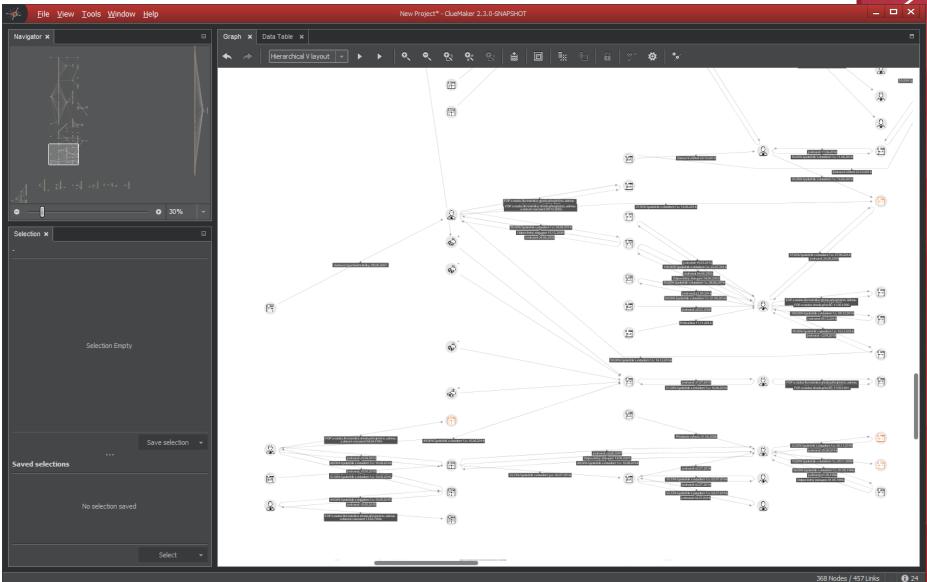
Příklady 2/2

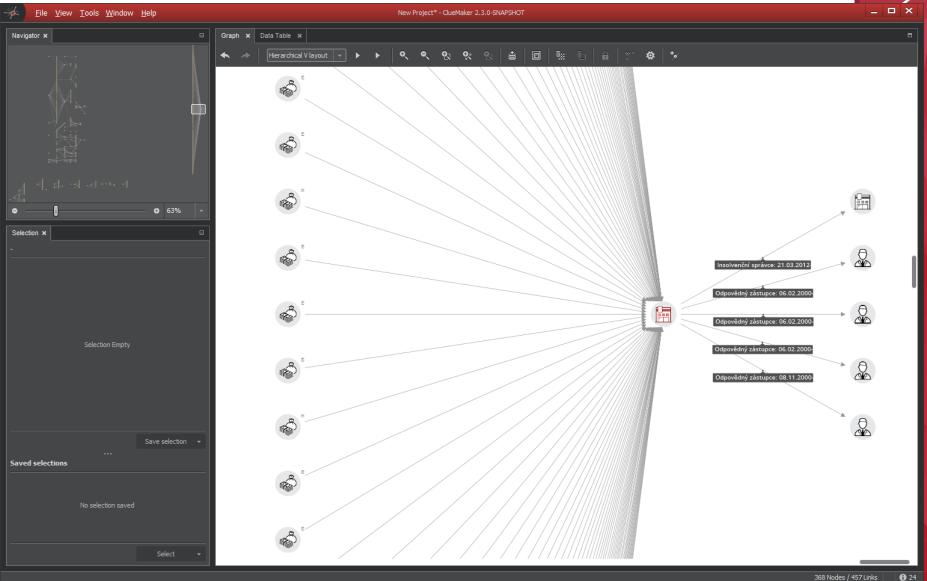
Název	IČO	Dotace	Dotace	Problémy	Pozdě zveřejnění
	7	26M	do 2011	3 roky po dotaci konec	hospodaření po termínu
	1	150M	2008 poslední dotace	2009 problémy	zveřejňovali
	4	37M	2010 a 2011	Konkurz 2013	od 2010 nic
 t c	0	54M	2012	Konkurz 2015	nezveřejňovali od 2012 a zpožděně
	4	5,5 M	2013	Konkurz 2017	od 2011 se zpožděním
	8	28 M	2013	2014	od 2012 se zpožděním
	1	11 M	2008	2010	se zpožděním
	1	6 M	2006	2010	od 2005 se zpožděním

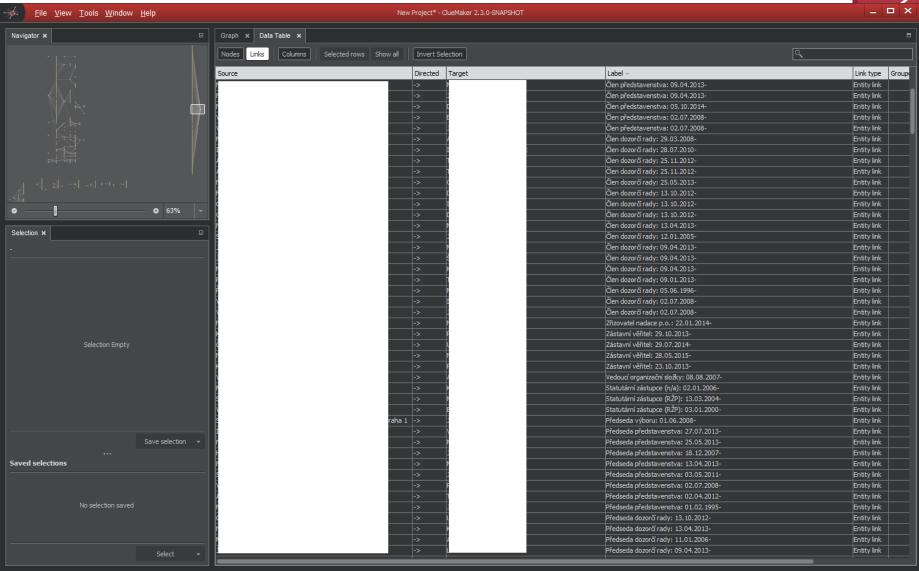












A co dál – závěr...

- ARES je klíčový pro jakékoliv větší analýzy
- > Chceme svoje stahovátko opendat rozšiřovat
- Pro příští Hackaton je lepší mít předpřipravené sady
- > Stavební firmy jsou při určování cen velice šikovné
- > Tak dlouho se chodí se džbánkem pro dotace, až je z toho insolvence
- Na úřadech se najdou fajn lidi, kteří chtějí data otvírat

Díky!







Profinit EU, s.r.o.

Tychonova 2, 160 00 Praha 6 | Telefon + 420 224 316 016







Twitter twitter.com/Profinit_EU



Facebook facebook.com/Profinit.EU



Youtube Profinit EU