Disciplina Gestão Estratética de Custos

Marcelo Chaves de Jesus 04/11/2021



Uma definição:

Processo que envolve a coleta, análise e validação de informações sobre concorrentes, clientes, fornecedores, e alianças estratégicas. Essas informações também podem incluir eventos econômicos, reguladores e políticos que tenham impacto potencial sobre os negócios da empresa.

(Tyson, 1997)



Hierarquia do Conhecimento



Informação, Conhecimento, Compreensão e Inteligência

- Informações envelhecem rápido
- Conhecimento requer diagnóstico e previsão
- Inteligência é permanente

Empresas inteligentes precisam de proficionais do conhecimento.

(Dortier, 2005)

Possibilidades:

- Identificar pontos fortes e fracos, ameaças e oportinidades de colaboração.
- Prever as ações dos concorrentes.
- Aperfeiçoar e diferenciar estratégias, posicionanmentos, operações e desempenho financeiro.
- Competir por insumos e recursos.
- Evitar erros.
- Conquistar e manter fatias de mercado.

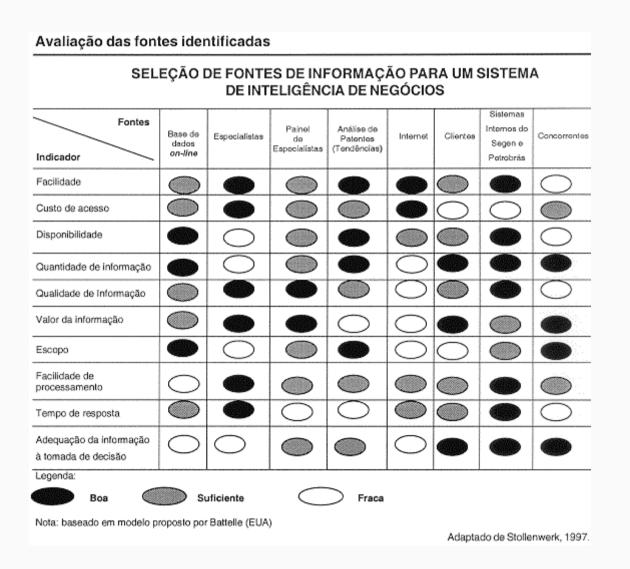
(Cosella, 2008)





Ana Valéria Medeiros Wanderley, D.Sc.

Marketing Intelligence, Strategic Planning and Product Positioning Specialist



Objetivos

construir uma base de dados sobre os concorrentes significativos a ser constantemente atualizada a fim de identificar potenciais vantagens competitivas sustentáveis.

(Ward et al. 1992)



Dados públicos:

Press (1990); Porter (1985); Abell e Hammond in Mintzberg e Quinn (1996); Shank e Govindarajan (1997); Catelli (1999); Chiavenato (1999, 2006); Eitman et al. (2000); Maximiano (2000); Kotler (2000); Young e O'byrne (2001); Besanko et al. (2004); Pindyck e Rubinfeld (2005); Garvin (1987) apud Bowersox et al. (2006); Mansfield e Yore (2006); Paranhos Filho (2007); Souza e Rocha (2009).

Fonte	Sigla		
Balanço Patrimonial			
Demonstração do Resultado do Exercício	DRE		
Notas Explicativas	NE		
Demonstração dos Fluxos de Caixa	DFC		
Demonstração do Valor Adicionado	DVA		
Relatório da Administração	RA		
Formulário de Referência	FR		
Balanço Social	BS		
Sites Institucionais	SI		
Bases de Dados	BD		
Mídia	MI		

Modelo de gestão:

Item	Fonde de dados
Existência de planejamento estratégico e operacional	RA, FR, BS, SI, MI, BD
Nível de detalhe dos controles	BP, DRE, NE, RA, FR, BS
Grau de rigor no cumprimento de orçamento	FR
Grau de autonomia dos gestores	FR, BS
Critérios de avaliação de desempenho utilizados	FR, BS, SI
Cultura da empresa	DFC, DVA, RA, BS, SI, MI, BD
Estilos de liderança ou filosofia gerencial dos principais gestores	BP, DRE, NE, DFC, DVA, BS

Escala:

Item	Fonde de dados
Indícios sobre o tamanho da empresa	BP, DRE, NE, DFC, DVA, FR, BS, SI, MI
Investimentos em capacidade de produção	BP, DRE, NE, RA, FR, BS, SI
Participação de mercado	RA, BS, SI, BD

Utilização da capacidade:

Item	Fonde de dados
Volume efetivo de produção	BP, DRE, NE
Nível de ociosidade	FR
Estrutura de custos	NA

Escopo:

Item	Fonde de dados
Instalações e matérias-primas utilizadas para mais de um produto	RA, FR, SI, MI
Subprodutos gerados durante o processo de produção	BP, DRE, NE, FR
Linha de produtos da empresa	BP, DRE, NE, RA, FR, BS, SI, MI
Benefícios obtidos na aquisição de matérias primas	FR
Decisões de terceirização relacionadas ao processo de produção	FR, BD

Experiência:

Item	Fonde de dados
Investimentos realizados em treinamento	BP, DRE, NE, RA, BS, SI
Rotatividade da mão de obra	FR, BS
Efeitos causados pela experiência dos funcionários ou em determinado processo	FR, SI
Existência de programas de melhoria contínua	BP, DRE, NE
Tempo de atuação da empresa no mercado ou em determinado produto	RA, FR, SI
Causas de melhorias no processo de produção	BP, DRE, NE, RA, BS, SI

(Costa e Rocha, 2012)

Estudo Aplicado

Biosev S.A., Cosan S.A. e São Martinho S.A. (2007-2014)

Análise de regressão

Variáveis	Global		Biosev		Cos an S/A		São Martinho		
	Beta	Sig.	Beta	Sig.	Beta	Sig.	Beta	Sig.	
(Constante)		0,0020		0,2130		0,899		0,086	
IMOB	0,732	0,0000	0,473	0,3300	0,038	0,382	0,644	0,000	
PARTCAPTERC	7.405.356,64	0,0170	-6.103.319,33	0,1800	97967,2	0,894	41.298.127,57	0,112	
CAPTERCSPL	-579678,653	0,0330	219.712,74	0,2690	85220,7	0,554	- 3.972.713,29	0,186	
R2 ajustados	0,629		0,272			0,501		0,613	

Nota: valores em negrito são significativos

(Baiochi et al, 2015)

Referências

BESANKO, D. et al. **A economia da estratégia.** 3. ed. São Paulo: Bookman, 2004.

CASELLA, B. M. B. X. **Análise de custos de concorrentes:** estudo exploratório no setor de celulose e papel. 2008. Dissertação (Mestrado em Controladoria e Contabilidade: Contabilidade) - Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade, Universidade de São Paulo, São Paulo, 2008. doi:10.11606/D.12.2008.tde-23102008-124826. Acesso em: 2021-11-04.

CATELLI, A. **Controladoria:** uma abordagem da gestão econômica. São Paulo: Atlas, 1999.

COSTA, S. A. da; ROCHA, Welington. Determinantes de custos de concorrentes: identificação a partir de informações públicas. **Anais...** XIX Congresso Brasileiro de Custos – Bento Gonçalves, RS, Brasil, 12 a 14 de novembro de 2012.

CHIAVENATO, I. **Introdução à teoria geral da administração.** Rio de Janeiro: Campus, 1999.

__. Administração Geral e Pública. Rio de Janeiro: Elsevier, 2006.

DORTIER, J. F. Les professionnels de l'intelligence: portrait de groupe, **Les travailleurs du savoir, Sciences Humaines**. 2005, n° 157, pp. 28 - 33.

EITMAN, D. et al. **Administração financeira internacional**. 9. ed. Porto Alegre: Bookman, 2002.

GARVIN, D. Competing on the eight dimensions of quality. Harvard Business Review. Nov./Dec. 1987 apud BOWERSOX, Donald J.; CLOSS, David J.; COOPER, M. Bixby. Gestão Logística de Cadeias de Suprimentos. Porto Alegre: Bookman. 2006.

KOTLER, P. **Administração de marketing.** São Paulo: Prentice Hall, 2000.

Referências

MANSFIELD, E.; YORE, G. **Microeconomia:** teoria e aplicações. Tradução de Cid Knipel Moreira. São Paulo: Saraiva, 2006. MAXIMIANO, A. **Introdução à administração.** 5. ed. São Paulo: Atlas, 2000.

MINTZBERG, H.; QUINN, J. **The strategy process:** concepts, contexts, cases. 3. ed. New Jersey: Prentice Hall, 1996.

PARANHOS FILHO, M. **Gestão da Produção Industrial.** Curitiba: Ibpex, 2007.

PINDYCK, R; RUBINFELD, D. **Microeconomia.** 6. ed. São Paulo: Prentice Hall, 2005.

PORTER, M. **Competitive advantage:** creating and sustaining superior performance. New York: The Free Press, 1985.

PRESS, G. Assessing Competitors' Business Philosophies.

Long Range Planning. V. 23, n. 5, 1990.

SOUZA, B.; ROCHA, W. **Gestão de Custos Interorganizacionais.** São Paulo: Atlas, 2009.

SHANK, J.; GOVINDARAJAN, V. **A revolução dos custos:** como reinventar e redefinir sua estratégia de custos para crescer em mercados crescentemente competitivos. Rio de Janeiro: Elsevier, 1997

TYSON, K.W.M. **Competition on 21th Century.** St Lucie Press, EUA, 1997.

WANDERLEY, A. V. M. Um instrumento de macropolítica de informação. Concepção de um sistema de inteligência de negócios para gestão de investimentos de engenharia. **Ciência da Informação**, v. 28, p. 190–199, 1999.

WARD, K. et al. *Accounting for Competition*. **Management Accounting**. Vol. 70, n. 2, 1992.

YOUNG, S.; O'BYRNE, S. **EVA e Gestão baseada em valor:** guia prático para implementação. São Paulo: Bookman, 2001.

Obrigado!

Link para baixar a apresentação

