



Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Schädlingsbekämpfungsmittel und spezielle Pflanzenschutzmittel für den professionellen und gewerblichen Bereich. Damit haben wir uns seit über 80 Jahren in diesem Marktsegment erfolgreich positioniert – und dies immer noch als mittelständisches, unabhängiges Familienunternehmen. Zu unserem Kundenkreis gehören professionelle Schädlingsbekämpfer, die Nahrungs- und Genussmittelindustrie, Einrichtungen von Bund, Ländern und Kommunen, namhafte Chemiekonzerne sowie Teilbereiche aus der Agrarwirtschaft.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Firmensitz in Albstadt eine/n

Vertriebsspezialist (m/w)

im Innen- & Außendienst

Ihre Aufgaben

- Pflege etablierter Geschäftsbeziehungen sowie Akquisition neuer Kunden im In- und Ausland
- Präsentation von Produkten sowie Erarbeitung von kundenspezifischen Angeboten und Lösungen
- Produktpräsentation an Branchentagungen und –messen
- Mitwirkung bei der Erarbeitung von Vertriebs- und Marketingkonzepten
- Mitwirkung bei der Vorbereitung und Durchführung von Messen
- Erstellung und Durchführung von Präsentationen und Webinaren für Kunden und Vertriebspartner

Was wir erwarten

- Talentierte, begeisternde Verkäuferpersönlichkeit mit Spaß am Vertrieb
- Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Leidenschaftlicher Erfolgswille und Durchsetzungskraft
- Freude, Menschen zu beraten und sie von neuen Lösungen zu überzeugen
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Kenntnisse in der Produktpräsentation auf Messen und Ausstellungen
- Flexibilität, Teamfähigkeit und Reisebereitschaft im Außendienst (inklusive Übernachtungen)
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Verhandlungssicheres Englisch, gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Motivierte Vertriebsprofis als Quereinsteiger sind willkommen und werden intensiv eingearbeitet
- Sie bringen eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse BE („alte“ FS-Klasse 3) mit.

Wir bieten

- Eine vielseitige und auf Selbstständigkeit angelegte Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Leistungsgerechte Entlohnung nach dem Tarifvertrag der Chemischen Industrie
- Eine spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem familiengeführten Unternehmen
- Unterstützung in der Einarbeitungsphase durch gezieltes Training im Innen- und Außendienst
- Verantwortungsvolle Tätigkeiten im Innen- und Außendienst mit großem Potential

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: Herrn Steffen König · steffen.koenig@frowein808.de