

Zusammengefasst

- Multimediale Produkt- & Dienstleistungsportfolios mit integrierter Lead-Erfassung
- Individuelle, selbst bearbeitbare Fragebögen zur Lead-Erfassung
- Direkter Versand von Informationen an Kunden per Mail
- Einfache Verwaltung über webbasiertes Redaktionssystem, zentrales Datenmanagement
- QR-Code-Generator in Verwaltung und Scanmodus in der App zum direkten Aufruf der Produkte am iPad
- Unterstützung gängiger Formate für Text, Bilder, Audio und Video. Stellen Sie Ihre PDFs, Präsentationen, Tabellen etc. im Kundengespräch dar.
- Beliebig viele Kataloge, Produkte & Datensätze – keinerlei Limitierung
- Export von Leads als CSV- oder VCF-Datei über die Verwaltung z.B. für Excel, Outlook oder CRM-System
- Umfangreiche, zentrale Konfigurationsmöglichkeiten
- Verfügbar als schlüsselfertige, sofort einsetzbare Cloud-Mietlösung (keine Eigenentwicklung einer App, eigene Infrastruktur/Wartung oder IT-Kompetenz nötig) und als erweiterbare Enterprise-Version für Installation auf den eigenen Servern
- Binnen kürzester Zeit kann catanoa zur Verwendung für Ihr Unternehmen bereitgestellt werden
- Komplette Anpassung an Ihr Erscheinungsbild (White-Labeling) möglich **/***

- Anpassungen an Funktionen und Prozessen, In-House Installation (z.B. Anbindung an WaWi/eShop) möglich**

Sofort einsatzbereit – kein Hochfahren des Rechners oder langwieriges Anmelden am System

Innovativer Auftritt – für das Unternehmen und die Mitarbeiter

Einfach und intuitiv – selbst für „iPad-Laien“ zu handhaben

Keine Katalog-Koffer oder wirres Zettelchaos mehr – Produktbroschüren, weiterführende Dokumente, umfangreiches multimediales Sales-Material, Protokolle – ab sofort haben Ihre Mitarbeiter alle Dokumente auf ca. 24 x 18,5 x 1 cm immer griffbereit

Einsparung von Druckkosten – Versenden Sie Informationen digital und sparen Sie sich z.B. kostspielige Nachdrucke bei Änderungen

Alle Daten sind von Anfang an digital – Nie wieder Abtippen von Gesprächsprotokollen. Durch die Exportfunktion können diese direkt in Ihr CRM-System oder ein anderes Programm übernommen werden

Binnen Sekunden up-to-date – Mit catanoa sind Ihre Verkaufsmaterialien und Preislisten in Sekunden auf dem aktuellen Stand – für alle Mitarbeiter

**) bei Enterprise-Version

***) bedingt bei Cloud-Version möglich



www.catanoa.com Mobile Unternehmenslösungen mit catanoa Cloud-Services



metaminded UG (haftungsbeschränkt)
Süd

Ulmer Str. 124
73431 Aalen

Fon: +49 7361 589 590 0
Fax: +49 7361 589 590 1

team@metaminded.com
www.metaminded.com

catanoa ist eine eingetragene Marke.
Hinweis: Das Titelbild stellt die individuelle catanoa-App der Firma JADENT® microscopes and more e.K., Aalen dar.

metaminded UG (haftungsbeschränkt)
Mitte/Nord

Ludwig-Erhard-Str. 12
34131 Kassel

Fon: +49 5604 91 99 37
Fax: +49 5604 91 99 38

team@metaminded.com
www.metaminded.com



catanoa – Multimediale Produktportfolios
und Lead-Management auf dem iPad.
**Beeindruckende Vertriebsunterstützung
für Ihren Erfolg.**





Ihr Produkt- & Dienstleistungsportfolio gesammelt auf 24cm x 18,5cm x 1cm

Präsentieren Sie Ihr Produkt-/Dienstleistungsportfolio multimedial auf dem iPad.
Halten Sie sämtliche Informationen jederzeit vor und beeindrucken Sie Ihre Kunden.



Das Portfolio mit sichtbarer Detailansicht einer Softwarelösung. Ebenso ist das Quick-Mail-Formular sichtbar, um direkt Informationen zu versenden.

Einfache Verwaltung – Erstellen Sie Ihr eigenes multimediales Portfolio für das iPad. Fügen Sie neben Text und Bildern PDF-Dokumente, Audio-Dateien und Videos hinzu. Die Pflege erfolgt selbstständig über einen Webbrowser mittels der zentralen, webbasierten Verwaltung.

Ordnung muss sein – Organisieren Sie Ihre Einträge nach Produkttypen, Kategorien und Stichwörtern. Verschiedene Filter- und Anordnungsmöglichkeiten sowie eine Suche führen selbst bei einer großen Anzahl von Produkten schnell zum Ziel. Sparen Sie sich mühseliges Blättern im Katalog.

Direkter Versand – Ein Interessent möchte Produktinformationen erhalten? Senden Sie ihm doch direkt aus der catanoa-App heraus hinterlegte Informationen wie z.B. die Produktbroschüre oder andere Dokumente per E-Mail. Alle versandten



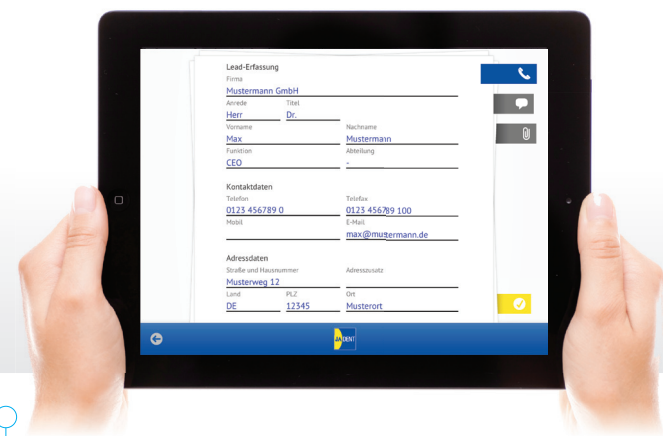
Scanansicht zum direkten Aufruf von hinterlegten Informationen. In diesem Anwendungsfall dient catanoa dazu, Besuchern einer Fachmesse am Stand zu (mit QR-Code versehenen) Exponaten weiterführende Informationen anzuzeigen.

E-Mails werden in der Verwaltung registriert und können für die spätere Nachbearbeitung eingesehen werden. Sämtliche E-Mail-Vorlagen können Sie über den einfachen Vorlagen-Editor optisch und textuell für Ihr Unternehmen anpassen.

QR-Code Integration – Generieren Sie einfach QR-Codes in der Verwaltung, um diese z.B. in Ihren Printkatalog oder in einem Messestand zu integrieren. Durch die Scanfunktion der catanoa-App können Sie so direkt Informationen zum Produkt aufrufen und dies um eine multimediale Ebene erweitern.

Zettelwirtschaft ohne Zettel – Lead-Erfassung wirtschaftlich

Mit dem Lead-Modul erfassen Sie Verkaufschancen, erstellen Sie Stammdaten und Gesprächsprotokolle und fügen Anhänge wie Visitenkarten, Zeichnungen oder Fotos hinzu.

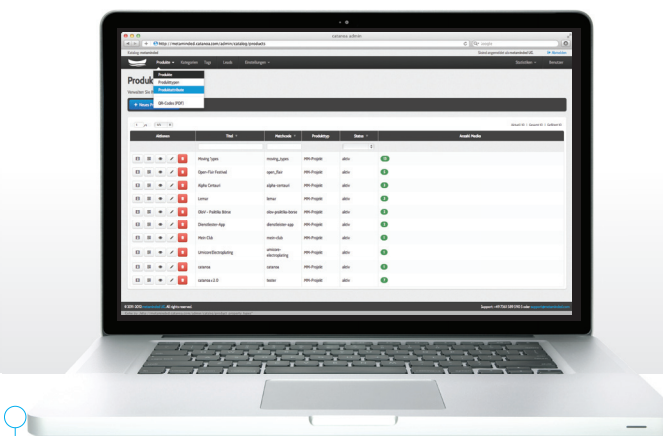


Die Lead-Erfassung mit geöffnetem Stammdatenblatt. Über die Reiter rechts erreichen Sie einen frei konfigurierbaren Fragebogen sowie Kamerafunktion und Anhänge.

Lead-Erfassung – Erfassen Sie Verkaufschancen ab jetzt digital. Auf Messen, Veranstaltungen und im Aussendienst erstellen Sie so effizient Stammdatenblätter, Gesprächsprotokolle und Interessentenprofile und fügen diesen Anhänge wie Visitenkarten, Fotos, Zeichnungen etc. per iPad-Kamera hinzu. Ersparen Sie sich das mühsame und fehlerträchtige Abtippen der Protokolle und Messebögen im Nachhinein.

Jederzeit anpassbar – Den frei konfigurierbaren Fragebogen können Sie selbstständig jederzeit über die Verwaltung ändern. Reagieren Sie so z.B. individuell auf verschiedene Messen und Veranstaltungen und erfassen Sie immer genau die benötigten Daten der jeweiligen Zielgruppe.

Zentrale Speicherung – Alle Daten werden vom iPad in die Verwaltung übertragen und zentral gespeichert. Diese können



Die webbasierte Verwaltung. Die Schaltzentrale für alle im Unternehmen verwendeten iPads. Bearbeiten Sie hier Ihre Produkte, Leads, Einstellungen und sehen Sie Statistiken ein.

dort jederzeit eingesehen und in Ihr Back-Office exportiert werden. Beim Einsatz von externem Messepersonal behalten Sie so immer die volle Kontrolle.

Direkte Weiterverarbeitung – Optional können erfasste Leads direkt vollautomatisch an entsprechende Stellen per E-Mail zur Weiterverarbeitung versandt werden. Beschleunigen Sie die Nachbearbeitung und erhöhen Sie Ihre Abschlusschancen.

Export – Exportieren Sie Ihre Leads aus der Verwaltung als CSV- oder VCF-Datei und importieren Sie diese z.B. in Ihr bestehendes CRM-System.

Statistiken – Welche Produkte sind besonders gefragt? Beantworten Sie diese und andere Fragen über die eingebauten Statistik- und Reportfunktionen.

Ab 38 € pro iPad Lizenz*

in der catanoa Cloud-Version erhältlich. **Sofort einsatzbereit.**

*zzgl. MwSt., pro Monat. Details entnehmen Sie bitte dem Preisblatt.

Umfangreiche Features für umfangreiche Vertriebsunterstützung

Funktioniert auch offline

Sie haben zeitweise kein WLAN- oder UMTS-Netz zur Verfügung? Kein Problem! Die catanoa-App speichert alle Daten lokal auf Ihrem iPad. Bei der nächsten Möglichkeit werden alle Daten mit dem catanoa-Server synchronisiert. Das schafft Flexibilität.

Hohe Datensicherheit

Ihre Daten sind sicher! Wir achten die Vorschriften des Datenschutzrechts – nicht nur des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), sondern auch berufsrechtliche Geheimhaltungsvorschriften (z.B. § 203 I StGB). Die Kommunikation der catanoa-App mit dem catanoa-Server ist über SSL sicher verschlüsselt. Weitere Informationen hierzu finden Sie in unseren Datenschutzbestimmungen unter www.catanoa.com.

In der Hand Ihrer Kunden

Wir erstellen Ihnen auf Wunsch Ihre eigene App mit eigenem Namen und eigenem Design. Diese App kann dann im Apple App-Store unter Ihrem Namen heruntergeladen werden. Sprechen Sie uns einfach an.

Individuelle Lösungen

Auf Basis von catanoa bieten wir individuelle Lösungen und Entwicklungen an. Sei es z.B. die Anbindung an eine bestehende Warenwirtschaft oder an ein eCommerce-System – durch eine offene Architektur und universelle Schnittstellen sind wir in der Lage, nahezu jeder Anforderung gerecht zu werden, um Ihren Mitarbeitern die richtigen Werkzeuge an die Hand zu geben. Wir finden gemeinsam die passende Lösung – perfekt geplant, umgesetzt und integriert.

Cloud- und Enterprise-Version

catanoa ist als Cloud- und Enterprise-Version erhältlich. Bei der Cloud-Version bezahlen Sie monatlich einen festen Betrag abhängig von der Anzahl der iPads und müssen sich sonst um nichts kümmern. Wir betreiben und warten die Infrastruktur und garantieren einen reibungslosen Betrieb. Möchten Sie Ihre Daten im Hause haben, spezifische Funktionen implementieren oder catanoa für sehr viele Nutzer zur Verfügung stellen? In diesem Fall bieten wir eine Enterprise-Version zum Kauf an.