RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)

N	MATA KULIAH EKONOMI MIKRO 1								
	PROGRAM STUDI S1 EKON	OMI							
	SYARIAH								
Nomor	Tgl. Disusun	Revisi							
		00							
Disetujui,		Dosen Pengampu,							
Ketua Program Studi		Dosen i engampa,							
Misbh, M.E		'Inayatul Maula, M.Pd							

1. IDENTITAS MATA KULIAH

Program Studi	S1-EKONOMI SYARIAH		Semester	
Nama Mata Kuliah	EKONOMI MIKRO 1		Bobot SKS	2 SKS (2 Teori)
Kode Mata Kuliah	EK-020		Dosen Pengampu	ʻlnayatul Maula, M.Pd
	Teori	Praktikum		
	• UTS : 30 %			■ >81% : A
	• UAS : 30 %			■ ≥61<80 :B
Komponen Penilaian	Kehadiran & Partisipasi : 15 %		Penilaian Acuan Patok (PAP)	• ≥ 41 < 60 : C
	•			■ ≥ 21 < 40 : D
	 Kuis/Tugas Kelompok : 10 % 			• ≥ 0 < 20 : E
	 Tugas Kuis/Individu : 15 % 			

2. GAMBARAN UMUM/DESKRIPSI MATA KULIAH

Mata kuliah Ekonomi Makro 1 merupakan mata kuliah wajib Program Studi Ekonomi yang merupakan lanjutan dari mata kuliah Pengantar Ekonomi. Bahan kajian dalam mata kuliah ini meliputi konsep dasar teori ekonomi mikro, teori permintaan dan penawaran serta harga keseimbangan, teori perilaku konsumen, teori produksi, teori biaya dan keseimbangan perusahaan baik di pasar persaingan sempurna maupun tidak sempurna. Perkuliahan dilaksanakan sebanyak 14 kali tatap muka ditambah dengan evaluasi hasil belajar dalam bentuk Ujian Tengah dan Akhir Semester serta tugas terstruktur tambahan melalui kuis, diskusi kelompok dan presentasi makalah. Kemampuan akhir yang diharapkan dari pembelajaran mata kuliah ini adalah kemampuan dalam memahami persoalan-persoalan yang dihadapi dalam perekonomian dan mampu menganalisis perilaku ekonomi individual baik perilaku konsumen, perilaku produsen maupun pasar.

3. CAPAIAN PEMBELAJARAN

1. Penguasaan Pengetahuan:

- a. Mampu memahami dasar-dasar teori ekonomi mikro dan perkembangan pemikiran ekonomi;
- b. Mampu memahami relevansi penggunaan teori ekonomi mikro dalam kehidupan sehari-hari;
- c. Mampu mendeskripsikan konsep dasar ekonomi mikro.

2. Keterampilan Khusus:

- a. Mampu menggambarkan dan menjelaskan kurva serta menggunakan model-model matematik dan statistika;
- b. Mampu mengidentifikasi berbagai permasalahan ekonomi dari sudut pandang teori ekonomi mikro;
- c. Mampu menerapkan dan mengaplikasikan model ekonomi mikro dalam kehidupan nyata.

3. Keterampilan Umum:

- a. Mampu mengkaji implikasi pengembangan atau implementasi ilmu pengetahuan dan teknologi yang memperhatikan dan menggunakan nilai-nilai ekonomi sesuai dengan keahliannya berdasarkan kaidah, tata cara dan etika ilmiah dalam rangka menghasilkan solusi, gagasan, serta memecahkan permasalahan dalam bidang mikroekonomi;
- b. Mampu mendokumentasikan, menyimpan, mengamankan, dan menemukan kembali data untuk menjamin kesahihan dan mencegah plagiasi.

4. Sikap:

- a. Menginternalisasi nilai, norma, dan etika akademik;
- b. Menunjukkan sikap bertanggungjawab atas pekerjaan di bidang keahliannya secara mandiri;
- c. Mampu mendokumentasikan, menyimpan, mengamankan, dan menemukan kembali data untuk menjamin kesahihan dan mencegah plagiasi;
- d. Menghargai keanekaragaman budaya, pandangan, agama, dan kepercayaan, serta pendapat atau temuan orisinal orang lain;

4. UNIT-UNIT PEMBELAJARAN SECARA SPESIFIK

MINGGU KE	KEMAMPUAN AKHIR YANG DIHARAPKAN	INDIKATOR PENILAIAN	POKOK & SUB POKOK BAHASAN	METODE PEMBELAJARAN	WAKT U	KRITERIA PENILAIAN	BAHAN BELAJAR
1	Memahami dan menjelaskan konsep ekonomi mikro	Mampu menjelaskan pentingnya ilmu mikroekonomi	 Ruang Lingkup Ekonomi Mikro: Kontrak Perkuliahan Definisi dan Peranan Ekonomi Mikro Permasalahan Pokok dalam Ekonomi Mikro Uang, Perdangangan, dan Spesialisasi Batas Kemungkinan Produksi Sistem-sistem Perekonomian 	Ceramah dan tanya jawab tentang capaian pembelajaran	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
2	Memahami prinsip dan kaidah permintaan	Mampu menjelaskan kurva permintaan dan fungsi permintaan	I ● Teori nermintaan	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
3	Memahami dan menentukan prinsip dan kaidah penawaran	Mampu menjelaskan kurva penawaran dan fungsi penawaran	I ▲ I LAORI NANGWARAN	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4

Memahami dan menganalisis konsep elastisitas permintaan dan penawaran elastisitas permintaan dan penawaran elastisitas permintaan dan penawaran elastisitas permintaan dan penawaran elastisitas permintaan elastisitas permintaan dan penawaran elastisitas permintaan elastisitas	4	Memahami dan menganalisis konsep keseimbangan pasar	Mampu menjelaskan konsep keseimbangan pasar	 Keseimbangan Pasar Teori keseimbangan pasar Harga keseimbangan pasar Perubahan keseimbangan pasar Surplus ekonomi 	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
menganalisis konsep dan prinsip perilaku konsumen Mampu menjelaskan teori nilai guna Teori kardinal dan ordinal Teori kardinal dan ordinal Teori kardinal dan ordinal Teori nilai guna Teori nilai guna Teori Perilaku Konsumen Teori Perilaku Konsumen Teori Perilaku Konsumen Teori nilai guna dan teori permintaan Teori nilai guna dan teori permintaan Teori nilai guna dan teori permintaan Paradox nilai Teori Nerilaku Konsumen Teori nilai guna dan teori permintaan Paradox nilai Teori Perilaku Konsumen Teori nilai guna dan teori permintaan Paradox nilai	5	menganalisis konsep elastisitas permintaan	elastisitas permintaan	 Definisi dan perhitungan elastisitas permintaan Jenis-jenis elastisitas permintaan Faktor-faktor yang mempengaruhi elastisitas permintaan Definisi dan perhitungan elastisitas penawaran Faktor-faktor yang mempengaruhi 			penjelasan,	Ref. 1, 2, 3, 4
menganalisis konsep dan prinsip perilaku konsumen Mampu menjelaskan teori nilai guna dan teori permintaan teori nilai guna dan teori permintaan Paradox nilai Paradox nilai guna dan teori diskusi kelas Ceramah dan diskusi kelas Menit Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	6	menganalisis konsep dan prinsip perilaku	•	Teori kardinal dan ordinalTeori nilai guna (<i>Utility</i>)			penjelasan,	Ref. 1, 2, 3, 4
UJIAN TENGAH SEMESTER	7	menganalisis konsep dan prinsip perilaku		Teori nilai guna dan teori permintaanParadox nilaiSurplus konsumen			penjelasan,	Ref. 1, 2, 3, 4

	Memahami dan		Teori Perilaku Konsumen				Ref. 1, 2, 3, 4
8	menganalisis konsep dan prinsip perilaku konsumen	Mampu menjelaskan analisis kurva kepuasan sama	 Analisis kurva kepuasan yang sama (indifference curve) Garis anggaran pengeluaran Syarat untuk mencapai kepuasan maksimum 	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	
9	Memahami dan menganalisis konsep dan prinsip perilaku konsumen	Mampu menjelaskan efek pendapatan dan harga	haraa	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
10	Memahami dan menganalisis konsep dan prinsip perilaku produsen	Mampu menjelaskan fungsi produksi	 Teori Produksi Perusahaan ditinjau dari sisi ekonomi Fungsi produksi Teori produksi dengan satu faktor yang berubah Teori produksi dengan dua faktor yang berubah 	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
11	Memahami dan menganalisis konsep biaya produksi	Mampu menjelaskan biaya produksi dalam jangka panjang dan jangka pendek	Teori Biaya Produksi Konsep biaya	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4

Memahami dan menganalisis konsep pasar persaingan sempurna Mengulang kembali materi sebelum UAS Memahami dan keburukan pasar persaingan sempurna Biaya marginal dan kurva penawaran Operasi perusahaan dan industri jangka panjang Kurva penawaran industri jangka panjang Kurva penawaran industri jangka panjang Kurva penawaran industri jangka panjang Ketepatan diskusi kelas Menit Menit Ceramah dan diskusi kelas Menit Review Materi Pertemuan 8 Pertemuan 9 Pertemuan 10 Ceramah dan diskusi kelas Menit Review Materi Pertemuan 9 Pertemuan 10	12	Memahami dan menganalisis konsep pasar persaingan sempurna	Mampu menjelaskan ruang lingkup kemiskinan dan mengidentifikasi hubungan antara pertumbuhan ekonomi dengan kemiskinan	 Pasar Persaingan Sempurna Karakteristik pasar persaingan sempurna Permintaan dan hasil penjualan pasar persaingan sempurna Pemaksimuman keuntungan jangka pendek Grafik pemaksimuman keuntungan jangka pendek 	Ceramah dan diskusi kelas	100 Menit	Ketepatan penjelasan, partisipasi aktif	Ref. 1, 2, 3, 4
Mengulang kembali Mampu menjelaskan Mampu menjelaskan kembali materi-materi Pertemuan 9 Pertemuan 9 Pertemuan 9 Pertemuan 9 Pertemuan 10 Ref. 1, 2, 3, 4	13	menganalisis konsep pasar persaingan	ciri, kebaikan, dan keburukan pasar	 penawaran Operasi perusahaan dan industri jangka panjang Kurva penawaran industri jangka panjang Kebaikan dan keburukan pasar 			penjelasan,	Ref. 1, 2, 3, 4
Pertemuan 12 • Pertemuan 13 UJIAN AKHIR SEMESTER	14	3 3	, ,	 Pertemuan 8 Pertemuan 9 Pertemuan 10 Pertemuan 11 Pertemuan 12 Pertemuan 13 				Ref. 1, 2, 3, 4

5. TUGAS/AKTIVITAS DAN PENILAIAN

TUGAS/AKTIVITAS	KEMAMPUAN YANG DINILAI/DIEVALUASI	WAKTU PELAKSANAAN	вовот	KRITERIA PENILAIAN	INDIKATOR PEI	NILAIAN					
				Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin					
Tugas membuat	Tingkat penguasaan dan			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin					
kurva permintaan dan menganalisis	pemahaman dalam membuat kurva permintaan				Keaktivan Kelas	10-40 Poin					
pergerakan dan pergeseran kurva	dan menganalisis pergerakan dan pergeseran	Pertemuan ke-2	10%	Partisipasi, Kemampuan Komunikasi, Logika dan	Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin					
permintaan	kurva permintaan			Persuasi	Logika Berpikir	10-40 Poin					
										Ketepatan Waktu Pengumpulan Tugas	10-40 Poin
	Tingkat penguasaan dan pemahaman dalam kurva penawaran dan menganalisis pergerakan	Pertemuan ke-3	nuan ke-3	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin					
Tugas membuat				Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin					
kurva penawaran dan menganalisis				Partisipasi, Kemampuan Komunikasi, Logika dan -	Keaktivan Kelas	10-40 Poin					
pergerakan dan					Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin					
pergeseran kurva	dan pergeseran kurva				Logika Berpikir	10-40 Poin					
penawaran	penawaran			Persuasi	Ketepatan Waktu Pengumpulan Tugas	10-40 Poin					
Tugas manghitung	Tingkat penguasaan dan		10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin					
Tugas menghitung dan membuat kurva	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin					
	menghitung dan membuat	Pertemuan ke-4		Partisipasi, Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin					
keseimbangan pasar	kurva keseimbangan pasar			Komunikasi, Logika dan Persuasi	Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin					

					Logika Berpikir	10-40 Poin
					Ketepatan Waktu Pengumpulan Tugas	10-40 Poin
	T		10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
Tugas menghitung	Tingkat penguasaan dan			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
dan menganalisis	pemahaman dalam menghitung dan				Keaktivan Kelas	10-40 Poin
elastisitas permintaan dan	menganalisis elastisitas	Pertemuan ke-5		Partisipasi, Kemampuan	Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin
penawaran	permintaan dan penawaran			Komunikasi, Logika dan Persuasi	Logika Berpikir	10-40 Poin
				Persuasi	Ketepatan Waktu Pengumpulan Tugas	10-40 Poin
Tugas menghitung	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-6	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
surplus konsumen	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
dan menganalisis teori nilai guna	menghitung surplus konsumen dan menganalisis			Partisipasi, Kemampuan Komunikasi, Logika dan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
	teori nilai guna		Persuasi		Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin
					Logika Berpikir	10-40 Poin
					Ketepatan Waktu Pengumpulan Tugas	10-40 Poin
Tugas membuat dan	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-8	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
menganalisis kurva	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
kepuasan yang sama	membuat dan menganalisis			Partisipasi, Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
dan kurva garis anggaran	kurva kepuasan yang sama dan kurva garis anggaran			Komunikasi, Logika dan Persuasi	Komunikasi Verbal dan Persuasi	10-40 Poin
pengeluaran	pengeluaran			i El sudsi	Logika Berpikir	10-40 Poin
1 O	L - O				Ketepatan Waktu	10-40 Poin

					Pengumpulan Tugas	
Tugas membuat dan	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-9	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
menganalisis kurva	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
produksi satu faktor	membuat dan menganalisis			Partisipasi, Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
dan dua faktor	kurva produksi satu faktor			Komunikasi, Logika dan	Komunikasi Verbal dan	10-40 Poin
	dan dua faktor			Persuasi	Persuasi	
					Logika Berpikir	10-40 Poin
					Ketepatan Waktu	10-40 Poin
					Pengumpulan Tugas	
Tugas menghitung	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-10	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
macam-macam biaya	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
produksi, membuat	menghitung macam-macam			Partisipasi, Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
dan menganalisis	biaya produksi, membuat			Komunikasi, Logika dan	Komunikasi Verbal dan	10-40 Poin
kurva biaya jangka	dan menganalisis kurva			Persuasi	Persuasi	
pendek dan jangka	biaya jangka pendek dan				Logika Berpikir	10-40 Poin
panjang	jangka panjang				Ketepatan Waktu	10-40 Poin
					Pengumpulan Tugas	
Tugas menghitung	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-1	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
dan menganalisis	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin
keuntungan	menghitung dan			Partisipasi, Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
maksimum pasar	menganalisis keuntungan			Komunikasi, Logika dan	Komunikasi Verbal dan	10-40 Poin
persaingan	maksimum pasar persaingan			Persuasi	Persuasi	
sempurna	sempurna				Logika Berpikir	10-40 Poin
					Ketepatan Waktu	10-40 Poin
					Pengumpulan Tugas	
Tugas menghitung	Tingkat penguasaan dan	Pertemuan ke-12	10%	Ketepatan Penjelasan dan	Kedalaman Analisa	10-40 Poin
biaya marginal,	pemahaman dalam			Kelengkapan Konsep	Ketepatan Analisa	10-40 Poin

membuat dan	menghitung biaya marginal,	Partisipasi,	Kemampuan	Keaktivan Kelas	10-40 Poin
menganalisis kurva	membuat dan menganalisis	Komunikasi,	Logika dan	Komunikasi Verbal dan	10-40 Poin
penawaran pada	kurva penawaran pada	Persuasi		Persuasi	
pasar persaingan	pasar persaingan sempurna			Logika Berpikir	10-40 Poin
sempurna				Ketepatan Waktu	10-40 Poin
				Pengumpulan Tugas	

7. REFERENSI

Referensi Wajib:

- 1. Mankiw, N. Gregory, 2009, Principle of Economics, 8th Edition, Thompson, South Western, USA.
- 2. Samuelson, P. A., and Nordhaus, W.D., 2004, Economics, 19th Edition, McGraw-Hill, New York.
- 3. Sudarman, Ari, 1996, Teori Ekonomi Mikro, BPFE, Yogyakarta.
- 4. Sukirno, Sadono, 2016, Mikroekonomi Teori Pengantar, Rajawali Pers, Jakarta.