2차

두괄식 / 그룹핑 / 스스로 재정의 / 단계적 설명 / 위닝샷(=임팩트) / 프레임 씌우기

Tip.) 면접 때, A안(案)에 대한 B,C,D 제안서 뽑아서 출력해서, 면접관들 나눠주기

자기소개 (정의:“전기, 에너지에 관심 있었다” + “코딩도 열심히 했었다”)

**LS ELECTRIC 조사**

* 태양광 에너지
* 스마트 팩토리 (공정 자동화)
* Digital Transformation (DT)
* ‘그린 뉴딜’정책
* 임베디드
* HVDC: 초고압 직류 송전(high-voltage, direct current, **HVDC**)

지원동기 (정의:“왜 카카오도 아니고, 삼성전자도 아니고, LS ELECTRIC에 지원했는지?? ”)

강점

*저의 강점은 “과제 집착력과 호기심” 입니다.*

*“****과제 집착력****”을 바탕으로, 군 전역후, 저의* ***학점****은 수직 곡선으로 상승 할 수 있었습니다.*

낯선 분야의 과제가 주어졌을때, 도서관에서 관련서적을 읽고, 랩실의 연구원들과 교수님께 해당 개념을 집요하게 물어보며, 항상 좋은 성적을 거둘 수 있었습니다.

*“또한,* ***새로운 분야에 대한 호기심****이 매우 강했습니다.”*

**궁금한 분야**는 직접 코딩을 해보며, 해당 기술의 원리와 응용 방안들을 익히는 것을 매우 좋아했습니다. 이러한 새로운 기술에 대한 **호기심 덕분에**, 많은 컴퓨터 사이언스 분야를 공부할 수 있었고, 그로 인해 코딩실력을 획기적으로 향상시킬 수 있었습니다.

입사 후 포부 (정의: 강점x, 기여o, 단계적 설명o )

*[기여]* 를 획기적으로 높이는데 **기여**하겠습니다.

*[단계적 설명]* 저는 입사후의 구체적인 계획을 수립해 보았습니다.

입사 후 초기에는, 먼저, 제가 담당할 DT업무 **프로세스**를 완벽하게 숙지할 것입니다.

이 후, **LS ELECTRIC에 Fit한** **여러 DT Tool들을 개발** 하는데에 집중함으로써 성과를 인정받는 개발자가 되겠습니다.

장기적으로는, DT에 대한 **현장 지식과 경험을 바탕으로** *“자사의 매출증대에 크게 기여”*하며, DT전문가로서, LS ELECTRIC이 *앞으로 나아가야할 방향에 대해 끊임없이 제안하고, 토론* 할 것입니다.

성격의 장/단점

*“저의 장점은 어떠한 과제를 받더라도 끈기있게 해내는 능력입니다.”*

경험해보지 않았던 과제를 받았을 때에는, 항상 처음 시작이 어려웠습니다. 하지만 포기하지 않고 계속 공부를 하며 스스로 해결법을 도출해냈습니다. 그 결과, 언제나 정해진 시간안에 과제를 마무리 할 수 있었습니다.

*“반면에, 저의 단점으로는, 한 가지에 몰입하면, 다른 것은 잊고 지나칠 때가 있습니다.”*

예를 들어, 중요한 프로젝트를 진행하면서 친한 친구의 생일을 잊는다는 등의 일입니다. 이런 저의 단점을 보완하기 위해 메모하고 기록하는 습관을 성인이 되면서 실천하고 있습니다.

꿈 (정의: 내 이름, 회사 이름 널리 알리겠다)

*“저의 꿈은 OOO되어, 저의 이름을 널리 알리는 것입니다.“*

~~다른 사람들은 단지 연봉이 높다는 이유로, 안정적이라는 이유로 대기업에 가고 싶어 합니다. 하지만, 저는 LS ELECTRIC에 입사하는 것이~~ **~~저의 꿈인~~** ~~Data Scientist에 한발짝 다가갈 수 있는 절호의 기회라고 생각합니다. 여러 DT Vision들을 함께 만들어 가며, DT의 선도자가 되어 DT와 CT를 융합한 LS ELECTRIC만의 자체 DT기술을 개발해, 전 세계에 널리 알릴것입니다. 즉, 자사의 매출증대 목표를 넘어, 코로나 사태로 힘든 지금, 여러 타 기업들의 워너비 그룹이 될 수 있는 그러한 DT선도그룹이 될 수 있도록 노력할 것입니다..~~

**Q. (돌발질문) 자존감 높이는법에 대해 말해보세요 ?**

*“제가 생각하는 자존감의 정의는 나 자신을 사랑하는 것입니다.” (재 정의, 프레임 씌우기)*

다른 사람과 비교하지 않고, 오로지 나의 강점을 향상시키기 위해 노력한다면, 자존감을 자연스레 오를 것입니다. 예를 들어, 평소에 자신이 마른것에 스트레스를 받는다면, 웨이트 운동 등 .. 을 하며 자신의 단점을 보완하고 강점으로 만든다면… 자존감은 자연스레 오를 것이라고 생각합니다.

**Q. LS Electric에 대해 아는 것 다 말해보세요. LS Electric에서 뭐 만드는지 아나?**

LS ELECTRIC의 주요 사업은 크게 “**발전사업**” 부문과 “**자동화사업**“ 부문으로 나뉩니다.

1) **발전사업** 부문에서는 [발전소](https://namu.wiki/w/%EB%B0%9C%EC%A0%84%EC%86%8C)에서 만들어진 전력을 수용가(家)에까지 공급하고 전력계통을 보호하는 전력기기 제품을 생산합니다. 이 부문의 주요 제품은 [저압기기](https://namu.wiki/w/%EC%A0%80%EC%95%95%EA%B8%B0%EA%B8%B0), [고압기기](https://namu.wiki/w/%EA%B3%A0%EC%95%95%EA%B8%B0%EA%B8%B0), [배전반](https://namu.wiki/w/%EB%B0%B0%EC%A0%84%EB%B0%98)(함) 등이 있습니다.  **-> 꼬리질문 대비**

\*\* LS ELECTRIC의 저압기기는 가정에서 사용되는 TV, 냉장고 등 전기가 사용되는 모든 곳에서 가장 안전하게 사용 될 수 있도록 한 최적의 솔루션

\*\* 송전, 배전: -> 둘다 전기 보내는 개념

*전압이 높을수록 손실이 적다*. **발전소**에서 전압을 생산해. 송전을 하려면 전압을 높여야됨. (=**발전소**에서 승압을 한다). **변전소** 까지 보내는 게 송전. **변전소**에서 전압을 낮춤. 수용가 까지 보냄. -> 배전(나눌 배)

2) **자동화사업** 부문에서는 산업용 PLC(Programmable Logic Controller) 등의 자동화기기 제품과 에너지절약기기 등의 자동화시스템을 제조해 공급합니다. **-> 꼬리질문 대비**

\*\* PLC는 “입력”을 프로그램에 의해 “순차적으로” 논리 처리하고 그 “출력” 결과를 이용해 연결된 외부장치를 “제어”한다. 순차제어에 사용되는 대표적 장치이다.

뿐만 아니라, 전력 IT /스마트 그리드(=인프라) 솔루션, HVDC 등의 **그린에너지 사업(태양광, 풍력)**에도 진출해 있는 상황입니다. **-> 꼬리질문 대비**

\*\* 스마트 그리드 : 공급자와 소비자가 필요한 에너지 관련 정보를 실시간으로 취득하면서, 이를 바탕으로 에너지를 필요한 시간에 필요한 양만큼 공급, 저장, 소비, 거래할 수 있게 하는 인프라

\*\* ESS : 에너지저장시스템(ESS, Energy Storage System)은 발전소에서 과잉 생산된 전력을 전력계통(Grid)에 저장했다가 전력이 가장 필요한 시기 또는 일시적으로 전력이 부족할 때에 전력을 공급하여 에너지 효율을 높이는 시스템이다.

 따라서 ESS는 전기를 저장하는 배터리와 이를 효율적으로 관리해주는 관련 장치로 구성되어 있다.

\*\* HVDC: 발전소에서 생산되는 고압의 교류 전력을 전력변환기를 이용해 고압의 직류전력으로 변환시켜 송전한 후, 원하는 수전(受電) 지역에서 다시 전력변환기를 이용해 교류전력으로 변환하여 공급하는 방식이다. 즉, 이제는 “직류”도 변압 기술이 발전한 것이다. (=세상의 흐름은 AC 송전을 따라 왔었다. 그 이유는 당시 ‘변압 기술’이 부족했던 직류에 비해, 교류는 유연하게 전압을 바꾸는 변전(변압) 기술이 확보되어 있었기 때문이다.)

-HVDC는 장거리 송전이 유리하다.

-같은 전력 전송 시 AC송전선에 비하여 DC 송전의 “철탑 면적과 수량”이 훨씬 덜 요구된다. (당연)

**Q. 데이터 플랫폼의 정의가 뭘까 ... ? (포괄할 수 있는 3~4줄의 문장으로 설명)**

dddd

◇ LS ELECTRIC의 디지털 혁신 프로젝트를 추진한 박용상 사장...DX리더(DX Leader) 부문 수상자  
  
LS ELECTRIC의 박용상 사장은 CDO를 겸임하며 '디지털 트랜스포메이션(DT)'과 '컬처 트랜스포메이션(CT)'을 기반으로 한 '혁신을 넘어선 진화 (Evolution Beyond Revolution)' 프로젝트를 이끌어 왔다. '디지털 매출 확대'와 '전사비용절감'이란 정량적 목표(North Star)를 설정하고, '2023년 Digital LS ELECTRIC으로 시장 선도그룹 진입'이라는 DT 비전을 수립했다.  
  
사업 가치 중심의 디지털 경영, 디지털 제품/서비스, 디지털 제조활동, 디지털 리더 육성, DT 인프라 도입, 디지털 성과 관리 등 총 6개의 영역으로 DT를 추진하였다. LS ELECTRIC은 박용상 사장을 중심으로, 확실한 비전 및 성과를 제시하고 사업 및 운영 혁신의 모델을 확보해 나감으로써 전사적인 DT의 가속화를 이끌어내고 있는 것으로 보인다.  
  
출처 : 파이낸셜신문)

**STAR 말하기 기법**

‘이런 상황Situation이었습니다. 그 상황에서는 저는 이러한 일Task을 했습니다. 그리고 그 일들을 해내기 위해 이러한 행동Action을 했습니다. 그리고 그 결과Result는 이랬습니다.’ 이 같은 논리 기법은 매우 유용하다.’ -257쪽