# "信息引航者"——基于 MGCA 的新闻推荐系统

#### 摘要

信息技术不断发展,互联网上存在着大量信息,通过小红书、今日头条、bilibili等 互联网平台获取信息是主要的信息获取途径之一。随着互联网上信息的越来越多,想要 在海量信息中获取我们感兴趣或有需求的信息愈加困难。

推荐系统的出现正是为了解决这种"信息过载"的问题。推荐系统已在互联网中得到了广泛的应用,并给应用它的企业带来了丰厚的利润。推荐系统给亚马逊带来了 35% 的销售收入,给 Netflix 带来了高达 75% 的消费,并且 Youtube 主页上 60% 的浏览来自推荐服务。有关推荐系统的研究具有十分深远的意义与巨大的实用价值。

# 目录

一、引言	3
1.1 研究背景及意义	3
1.1.1 "信息过载"问题的解决迫在眉睫	3
1.1.2 互联网与推荐系统的融合带来巨大的经济价值	3
1.2 相关研究现状	3
1.2.1 推荐系统在工业界的应用现状	3
1.2.2 推荐系统在学术界的研究现状	3
1.3 项目架构总览	3
1.3.1 项目整体框架	3
1.3.2 项目优势与创新性	3
二、模型技术路线及实现方案	4
2.1 方法介绍	4
2.1.1 图神经网络	4
2.1.2 注意力机制	4
2.1.3 Transformer	4
2.1.4 Fastformer	4
2.2 模型架构	4
2.2.1 总体架构	4
2.2.2 候选新闻编码	4
2.2.3 单词粒度感知候选新闻	4
2.2.4 新闻粒度感知候选新闻	4
2.2.5 实体粒度感知候选新闻	4
2.3 模型评估	4
2.3.1 与之前模型的性能对比	4
2.3.2 消融实验	4
三、软件工程与开发架构方案	5
3.1 开发工具与框架	5
3.2 新闻推荐系统软件落地示例	5
3.2.1 软件周期模型	5

	3.2.2 软件开发模型	5
	3.2.3 数据库设计	5
	3.2.4 UML 设计	5
	3.2.5 软件功能演示	5
	3.2.6 兼容性测试与稳定性测试	5
四、商」	业模式构建与经营管理	6
4.1	市场竞争分析	6
4.2	投资回报分析	6
4.3	盈利方式	6
	4.3.1 提供整套低耦合工业界解决方案	6
	4.3.2 提供整套成熟软件系统	6
4.4	财务管理	6
4.5	营销战略	6

## 一、引言

- 1.1 研究背景及意义
- 1.1.1 "信息过载"问题的解决迫在眉睫
- 1.1.2 互联网与推荐系统的融合带来巨大的经济价值
- 1.2 相关研究现状
- 1.2.1 推荐系统在工业界的应用现状
- 1.2.2 推荐系统在学术界的研究现状
- 1.3 项目架构总览
- 1.3.1 项目整体框架
- 1.3.2 项目优势与创新性

### 二、模型技术路线及实现方案

- 2.1 方法介绍
- 2.1.1 图神经网络
- 2.1.2 注意力机制
- 2.1.3 Transformer
- 2.1.4 Fastformer
- 2.2 模型架构
- 2.2.1 总体架构
- 2.2.2 候选新闻编码
- 2.2.3 单词粒度感知候选新闻
- 2.2.4 新闻粒度感知候选新闻
- 2.2.5 实体粒度感知候选新闻
- 2.3 模型评估
- 2.3.1 与之前模型的性能对比
- 2.3.2 消融实验

#### 三、软件工程与开发架构方案

- 3.1 开发工具与框架
- 3.2 新闻推荐系统软件落地示例
- 3.2.1 软件周期模型
- 3.2.2 软件开发模型
- 3.2.3 数据库设计
- 3.2.4 UML 设计
- 3.2.5 软件功能演示
- 3.2.6 兼容性测试与稳定性测试
- ★ 可执行测试:分别部署到不同性能的电脑上运行测试,均成功运行,网页反馈均在 35ms 到 45ms 左右,不存在延迟和卡顿现象,该系统对电脑的配置要求较低。
- ★ 功能测试: 所有功能均可正常运行使用,可视化动态大屏显示正常,首页展示效果正常,查询功能正常,链接页面跳转正常。
- ★ 兼容测试:在 Windows、Linux、Mac 等操作系统可以正常访问。谷歌浏览器、火狐浏览器、QQ 浏览器、360 浏览器等运行均正常。Windows 操作系统的 python 版本为3.6 以上、tensorflow2.14.0 版本环境可以正常运行平台。
- ★ 安全测试:本项目采取的是 https 协议,安全性和可靠性比较高, jupyter 环境提供了三种安全级服务配置,可以按照实际的需求提升安全等级。

# 四、商业模式构建与经营管理

- 4.1 市场竞争分析
- 4.2 投资回报分析
- 4.3 盈利方式
- 4.3.1 提供整套低耦合工业界解决方案
- 4.3.2 提供整套成熟软件系统
- 4.4 财务管理
- 4.5 营销战略