I/ITMO

Курс «Коммуникации и командообразование»

Рабочая тетрадь

| ФИО | | |
|---------------|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| №. потока КиК | | |
| | | |
| | | |

О РАБОЧЕЙ ТЕТРАДИ

Уважаемые студенты!

Данная рабочая тетрадь поможет вам применить полученные на курсе знания к реальным жизненным ситуациям. Этот инструмент будет работать правильно только в том случае, если вы заполните рабочую тетрадь лично на основе вашего собственного опыта и умозаключений.

В Университете ИТМО действует политика полной нетерпимости к плагиату. Плагиатом является, в том числе:

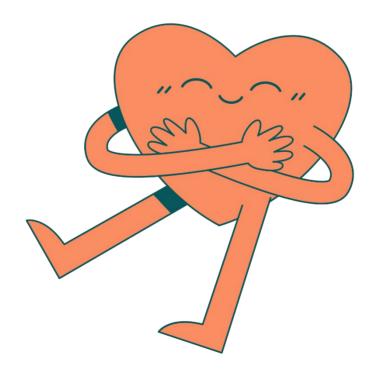
- попытка выдать текст из открытых источников (печатные издания, Интернет и т.д.) за вашу собственную работу;
- использование цитат и заимствований без ссылки на источник;
- использование текста, созданного другим человеком (например, вашим одногруппником) под собственным именем.

Плагиат:

- существенно ограничивает ваше развитие;
- способен нанести непоправимый вред вашей репутации;
- оценивается в Российской Федерации как противоправное деяние, способное повлечь за собой меры ответственности.*

Если вас поймают на плагиате в любом из ваших заданий, то отчет о плагиате будет передан в Студенческий офис для последующих дисциплинарных взысканий, вплоть до отчисления из вуза.

Желаем успешного освоения курса и интересных открытий!



*П. 3.3. Кодекса Обучающегося Университета ИТМО



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ

Самодиагностика: Какой я командный игрок?



<u>стр.</u> <u>5</u>

ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ

Командные роли

<u>Рефлексия по теме "Основы командной</u> работы"

<u>стр.</u>
<u>8</u>

<u>ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В</u> КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Нетворкинг

Обратная связь

Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"

<u>стр.</u> 14

${ m \underline{IIIA\Gamma}}$ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

<u>Целеполагание по методике SMART</u>



<u>стр.</u>
15

<u>ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ</u> <u>ОБЩЕНИЕ</u>

Техника «ННО»

<u>стр.</u> 17

ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

<u>Упражнение «Факты и Интерпретации»</u> Видеовизитка

2<u>1</u>

ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

Самодиагностика участника семинара Сократа

<u>стр.</u> 23

ПОДВЕДЁМ ИТОГИ



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ





Задание:

- $^{\circ}$ Оцените ваш уровень владения навыком / развития компетенции по 4-х балльной шкале, где 1 навык совсем не развит, 2 навык развит, но недостаточно, 3 неплохо владею навыком, 4 владею навыком очень хорошо.
- Расставьте приоритет между теми компетенциями, которые вы бы хотели развить, отображая это буквами ABC, где A наивысший приоритет, В средний, С низкий приоритет.

| Навык | Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею очень хорошо) | Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет) |
|--|---|--|
| Понимаю свои сильные и слабые стороны | 0000 | A B C |
| Умею контролировать свои эмоции во время работы с людьми | 0000 | A B C |
| Умею справляться с неудачами | 0000 | A B C |
| Умею признавать свои ошибки и предлагать решения | 0000 | A B C |
| Уверенно обозначаю свои личные границы | 0000 | A B C |
| Обладаю лидерскими качествами | 0000 | A B C |
| Умею ставить цели и достигать их | 0000 | A B C |
| Умею брать на себя ответственность | 0000 | A B C |
| Умею планировать свою работу | 0000 | A B C |

Уровень владения обозначен по возрастанию справа налево (аналогично приоритету)

| Навык | Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею очень хорошо) | Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет) | |
|--|--|--|--|
| Умею распределять работу внутри команды | 0000 | A B C | |
| Умею устанавливать доверительные отношения в команде | 0000 | A B C | |
| Умею слушать собеседника | 0000 | A B C | |
| Умею сопереживать другим людям | 0000 | A B C | |
| Умею воодушевлять других людей на работу | 0000 | A B C | |
| Умею преобразовывать критические замечания в форму конструктивной обратной связи | 0000 | A B C | |
| Знаю, как разрешать конфликтные ситуации конструктивно | 0000 | A B C | |
| Умею вести переговоры | 0000 | A B C | |
| Развитие каких трех навыков является для вас наиболее приоритетным и почему? | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ



Задания:

| 1. | Пройдите тест Р. Белбина (в Moodl запишите свои результаты с баллам | | ределение ваших командных ролей и |
|----|---|--------------------|-----------------------------------|
| | Реализатор | | |
| | Координатор | | |
| | Формирователь | | |
| | Генератор идей | | |
| | Исследователь ресурсов | | / \ ''- |
| | Аналитик | | 1711 |
| | Дипломат | | |
| | Завершитель | | |
| 2. | Какие ваши две ключевые роли? | | |
| | | | |
| | | | |
| 3. | Какие сильные качества ролей у вас | с присутствуют? | |
| | | | |
| | | | |
| 4. | Какие допустимые слабые качества | а можете у себя от | гметить? |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Я сделал табличку в Excel, которая сама считает результаты теста. Если сочтёте нужным, можете добавить её в moodle. Ссылка https://dck.ru/3J2R74

| 5. Какую работу вы в | Какую работу вы выполняете лучше всего? | | |
|---------------------------------------|--|--|--|
| | | | |
| 6. Какая работа не по | дходит вам исходя из ваших команды | ных ролей? | |
| | | | |
| 7. В каких жизненн ключевых ролей? | ых ситуациях проявляются сильн | ые и слабые стороны ваших | |
| Сильн | ые стороны | Слабые стороны | |
| | | | |
| | | | |
| Командная роль | Жизненные ситуации, в которых проявляется сильная сторона роли | Жизненные ситуации, в которых проявляется ограничение роли | |
| | | | |
| | | | |

Рефлексия по теме "Основы командной работы"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой.

| Знаю (что я узнал?) | |
|---|--|
| Умею (чему я научился?) | |
| Хочу (что еще я хочу освоить?) | |
| Применю (где я применю эти знания?) | |
| | |
| | |

ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Перед выполнением задания вернитесь к теоретическому материалу о правилах постановки открытых вопросов. Учитывая рекомендации, составьте свои вопросы другому человеку по вашему личному кейсу.

Задание: вспомните и кратко опишите ситуацию, где вы были не совсем довольны поведением другого человека, или ситуацию, в которой у вас возникли разногласия с другим человеком. Составьте от 5 до 10 вопросов этому человеку по данной ситуации. Проверьте вопросы с помощью чек-листа:

| Критерий | Присутствие критерия |
|--|-------------------------|
| Мой вопрос является открытым, на него нельзя ответить односложно "да / нет" | |
| В моем вопросе отсутствует намерение критиковать или осуждать другого человека | |
| Если бы я отвечал на этот вопрос, у меня возникло бы желание ответить на него развернуто | |
| Мой вопрос отражает мое желание узнать точку зрения другого человека | |
| Мой вопрос не является риторическим | |
| В мой вопрос не заложен ответ на него, в нем нет моей оценки ситуации | 0 |



| Сил | Ситуация: | | | |
|-----|-----------|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| Вог | просы; | | | |
| 1. | | | | |
| 2. | | | | |
| 3. | | | | |
| 4. | | | | |
| 5. | | | | |
| 6. | | | | |
| 7. | | | | |
| 8. | | | | |
| 9. | | | | |
| 10. | | | | |

Нетворкинг

Нетворкинг — это инструмент, который нам помогает в достижении целей. Один из самых сложных этапов в нетворкинге — это начать диалог с незнакомым человеком. Для того, чтобы новое знакомство было легче завести, необходимо продумать самопрезентацию. Она должна быть короткая и яркая, чтобы человек, с которым вы знакомитесь, сразу понял, чем вы занимаетесь и чем можете быть полезны друг другу.

| 3a, | _ | | |
|------------|------|--------------|------|
| ~ ~ | 71 ~ | TTT | ÆCT• |
| Ja. | Дα | \mathbf{n} | 171. |

| | , , , , , , , , , , , , , , , , , , , |
|----|--|
| 1. | Составьте свою визитную карточку – небольшую речь на 1 минуту. Укажите в ней самую важную информацию о себе. |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 2. | Запланируйте 2-3 мероприятия, на которых вы сможете использовать свою самопрезентацию и завести новые профессиональные знакомства. |
| 1. | |
| 2. | |
| | |
| 3. | |
| | |

Обратная связь

Обратная связь, которую мы ежедневно получаем, это мощный инструмент саморазвития. Получив отзыв о нашей работе, мы можем сделать выводы, скорректировать свои действия и в итоге повысить свою эффективность. Очень важно уметь принимать и анализировать обратную связь, чтобы она приносила вам пользу. Особенно это касается критики, слов, которые нам кажутся несправедливыми.

Задание: вспомните обратную связь (с содержанием критики), которую вы недавно получили от кого-либо (например, от преподавателя, коллеги, руководителя, одногруппника, друга и т.д.).

| .• | Кратко опишште ситуацию, по которой вы получили обратную связь: |
|----|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| • | О каких своих сильных сторонах/правильных действиях вы услышали в обратной связи и какие чувства испытали: |
| | |
| | |
| | |
| | |
| • | Что, по мнению человека, который дал обратную связь, вы сделали неправильно/что, по его мнению, следует исправить: |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | Если вы исправите в будущем свои действия, какие позитивные изменения, на ваш взгляд, могут произойти в работе и личной жизни: |
| | |
| | |
| | |
| | |

| 5. | В подобных ситуациях в будущем, что вы сделаете по-другому: |
|----|---|
| | |
| | |
| | |



Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой

| Знаю (что я узнал?) | |
|---|--|
| Умею (чему я научился?) | |
| Хочу (что еще я хочу освоить?) | |
| Применю (где я применю эти знания?) | |



ШАГ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

Целеполагание по методике SMART

Сформулируйте три индивидуальные цели по технике **SMART**. Проверьте ваши цели по чек-листу:

| S | Моя цель конкретна. Я четко описал, чего хочу достигнуть, в моей формулировке нет абстрактных слов. Моя цель написала про меня и мои действия. | 0 | | | |
|-----------|--|---|--|--|--|
| M | Я могу измерить достижение моей цели с помощью конкретных критериев. В цели прописан качественный и количественный показатель цели. | | | | |
| A | Цель достижима за тот срок, который я обозначил. | 0 | | | |
| R | Цель для вас актуальна и значима. Цель соотносится с другими моими целями. | 0 | | | |
| Т | Цель ограничена по времени. | 0 | | | |
| Цель №2: | | | | | |
| предълучи | | | | | |
| Цель №3: | | | | | |
| | | | | | |

ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ ОБЩЕНИЕ

Техника «ННО»

Цель: понимание и применение техники "Ненасильственное общение" М. Розенберга (далее - HHO).

Инструкция:

- 1. Выберите ситуацию, в которой вы регулярно срываетесь на неприятный для самого себя способ общения (обвиняете друга, раздраженно разговариваете с родителями, выговариваете свои обиды любимому и т. д.) запишите ситуацию в месте для записи.
- Проанализируйте эту ситуацию, используя правила ненасильственной коммуникации, последовательно обдумывая и заполняя таблицу – наблюдение, чувства другого, мои чувства, потребности и просьба.
- 3. Попробуйте технику ненасильственной коммуникации в общении с близкими, наблюдайте за собой и за тем, какое усилие дается вам сложнее всего.

ПРИМЕР:

| Ситуация | Ваш друг периодически дает вам непрошенные советы. И вот снова он начал вам рассказывать, чем вы должны питаться и какие книги читать. | | |
|---|--|--|--|
| Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно) | Саша, ты мне говоришь о том, как я должен питаться и что читать. | | |
| Чувства другого (опишите возможные чувства по общению) | Я понимаю, что ты хочешь, чтобы я был здоровым и мог с тобой обсудить важные для тебя темы. | | |
| Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции) | Я злюсь и испытываю раздражение. | | |
| Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами) | Я злюсь, потому что мне хочется принимать решения в своей жизни самостоятельно и не чувствовать давления от близких | | |
| Просьба (сформулируйте конкретную просьбу) | Пожалуйста, если ты хочешь мне что-то предложить, формулируй это в качестве вопросов или предложений. | | |

Ваша ситуация:

| Ситуация | |
|--|--|
| Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно) | |
| Чувства другого (опишите возможные чувства партнера по общению) | |
| Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции) | |
| Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами) | |
| Просьба (сформулируйте конкретную просьбу) | |

Применяя технику в реальной ситуации, запишите, что из приведенных этапов получается сложнее всего, подумайте, как можно преодолеть эту трудность.





ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

Упражнение «Факты и Интерпретации»

Цель: научиться анализировать свои эмоции в ходе коммуникации, объективно оценивать ситуации, которые происходят в жизни, понимать причины возникновения эмоций и уметь находить конструктивные варианты удовлетворения своих потребностей.

Инструкция: вспомните 2 ситуации (кейса), в которых вы испытывали негативные эмоции в общении с другими людьми. Проанализируйте их с помощью таблицы.

ПРИМЕР:

| Факт (краткое безоценочное описание события) | Мой друг раскритиковал мое фото в инстаграмме. |
|--|---|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | Я испытал гнев и раздражение. Я ничего ему не сказал, проглотил обиду. |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | Я испытал гнев, потому что думал, что мой друг меня не уважает, раз позволяет себе такие злые комментарии. |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | Не была удовлетворена моя потребность в уважении. |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | Поговорить с другом, рассказать ему о своих эмоциях, о связи его резких замечаний с отсутствием уважения. Попросить его быть более аккуратным в выборе слов, а лучше спрашивать разрешения дать мне обратную связь. |





Кейс №1



| Факт (краткое безоценочное описание события) | |
|---|--|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | |

Кейс №2



| Факт (краткое безоценочное описание события) | |
|---|--|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | |

ВИДЕОВИЗИТКА

Дорогие студенты, рефлексия - это один из важных инструментов в обучении. Размышляя на темы, связанные с предметом изучения, анализируя их, выражая свое отношение к ним, мы улучшаем их понимание. Рефлексия дает нам возможность осмыслить тот опыт, который мы получали на занятиях. Рекомендации по формату видеовизитки описаны ниже. Удачи!



| | Присутствие критерия | |
|---|--|---------|
| Тема вашей речи связан | 0 | |
| На видео вы снимаете са | амого себя | \circ |
| Во вступлении вашей ре | ечи вы указали тему | 0 |
| Длительность вашей реч | \circ | |
| Содержание вашей реч | 0 | |
| В вашей речи есть структура: | • вступление: содержит общее описание вашей темы, озвучивает проблему, которую вы будете описывать; | \circ |
| | • основная часть: раскрывает и развивает основную идею, содержит примеры и аргументы, подкрепляющие вашу точку зрения; | 0 |
| | • заключение: суммирует и резюмирует пункты в основном части. | 0 |
| Вы включили в рабочую выложили видео, либо в | 0 | |
| Вы проверили наличие | \circ | |
| Идеи, которые вы рассказываете на видео, являются вашими собственными, а не заимствованными | | 0 |
| Если вы ссылаетесь на д в вашем видео | 0 | |

| п | T TITE | TTO | TO T # 78 | 00 |
|---|--------|-----|-----------|----|
| | | | | |
| ۸ | ілка | ши | DVLA | - |

| Ссылка на видео: | | |
|------------------|--|--|
| | | |
| | | |

^{*} Креативность приветствуется!

ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

лидер

У нас не было занятия "семинар Сократа", преподаватель сказала пропустить эту страницу

Самодиагностика участника семинара Сократа

Ваша роль в семинаре:

| C | |
|---|--|
| 9 | |

наблюдатель

| • | - | J | \bigcirc | \bigcirc | \bigcirc |
|------------|----------|----------------|------------------|--------------|------------|
| Инструиния | OHOUH#TO | CDOO TATOCHIAO | D COPO MIGHINION | CONTAINO 110 | |

<u>V</u>Частник</u>

Инструкция: оцените свое участие в сегодняшнем семинаре по следующим критериям: 5 = отлично 4 = хорошо 3 = есть над чем поработать 2 = критерий отсутствовал

| Критерий | Оценка |
|--|--------|
| Я прочитал(а) текст, активно с ним работал(а) и сделал(а) заранее необходимые заметки | |
| Я пришел/пришла с заранее проработанными вопросами по тексту. | |
| Во время семинара я сделал(а) несколько значимых для дискуссии комментариев. | |
| Я делал(а) ссылки на текст, чтобы поддержать высказанную идею. | |
| Я задал(а) хотя бы один хорошо сформулированный и значимый вопрос. | |
| Я попросил(а) другого участника дискуссии пояснить его/ее мысль. | |
| Я высказал(а) мысль/идею, основываясь на комментариях другого участника, переформулируя/перефразирую его/ее. | |
| Я приглашал(а) других участников принять участие в беседе. | |
| Я относился/относилась к другим участникам семинара с максимальным уважением. | |
| Я внимательно/активно слушал(а) других участников дискуссии. | |
| Я избегал резких и токсичных комментариев | |



| Что получилось у меня лучше всего: |
|---|
| |
| |
| |
| |
| |
| Над чем мне стоит еще поработать в будущем: |
| |
| |
| |
| |
| |
| Где я смогу применить навыки ведения дискуссии в своей жизни: |
| |
| |
| |
| |



подведём итоги



| 5 изменений, которые произошли со мной на курсе | |
|---|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 3 вещи, которые я могу делать сейчас, но не мог делать раньше | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| Что показалось трудным в курсе? | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |



| Что | удивило меня (во мне) за время курса? |
|-----|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |



Составители рабочей тетради:

Автор и руководитель курса **Романенко Юлия Николаевна** yulia_romanenko@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Гофман Ольга Олеговна** oogofman@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Федорова Антонина Владимировна** avfedorova@itmo.ru Дизайнер и иллюстратор **Кузнецова Анна Павловна** apkuznetcova@itmo.ru

Институт международного развития и партнерства Университет ИТМО Ломоносова, 9, Санкт-Петербург, Россия, 191002