

# O funil

## RE-INVENTADO

Esqueça as 5 etapas do funil, utilize apenas três com nossa metodologia.



#### **Lead Otimizado**

Além de conhecer o comportamento do usuário, você receberá apenas o contato dos que tem maior chance de comprar seu produto.



#### **Delivery**

O serviço que você oferece pode ser online, ou em uma loja física o que importa é que sua empresa já está faturando com um processo de vendas mais ágil e seu cliente também ganha com isso.



#### **Visualizar**

Analisar o comportamento do usuário nas paginas de vendas ou sites.



### **Contato**

Sabendo que o usuário tem interesse no seu produto, entre em contato com ele pedindo mais informações.



### **Aproveite!**

Seu cliente ficará feliz em receber seus produtos e sua empresa encontrará o cliente que realmente quer comprar seus produtos.

# Ficou interessado em saber como funciona?

Deixe seu e-mail em nossa Landing Page.