

# オープンカンパニー I T 業界とOSK企業説明

# 内容

---

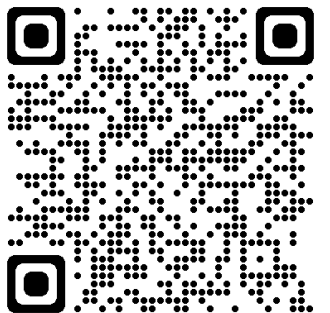
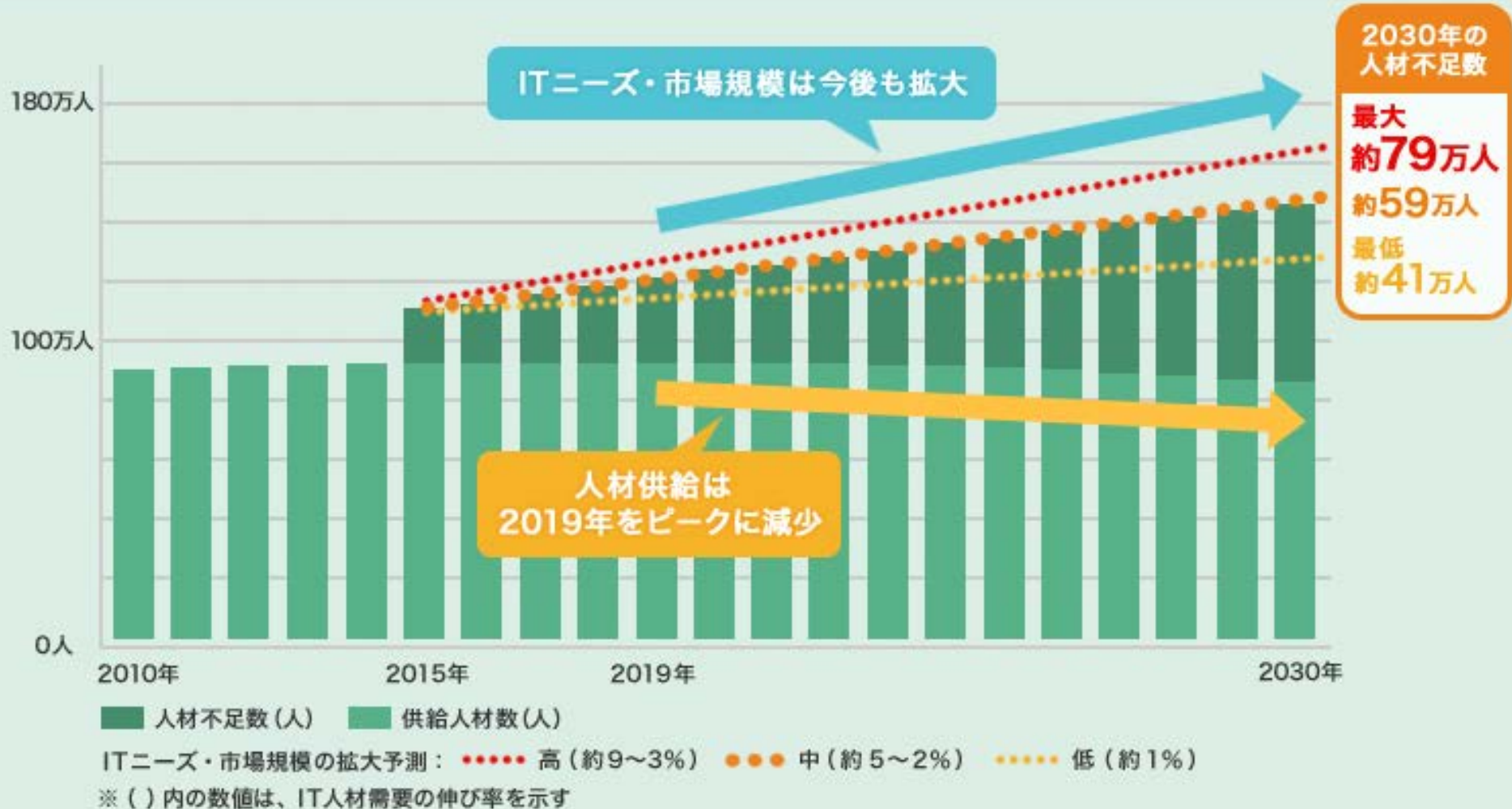
- I T 業界の概要
  - 数字／将来性／魅力
  - ポジショニングマップ
  - 職種
    - 技術職分類（概要／詳細）
    - 営業職
  - 製品開発企業の特徴
  - 受託開発企業の特徴
  - 社内開発と客先常駐開発
  - 転職と生涯賃金
  - グループディスカッション
    - 情報交換／疑問共有
- O S K 企業説明
  - 企業概要
  - 事業内容
  - 仕事内容
  - 研修
  - 福利厚生
- 質疑応答

- IT業界とは
  - 「IT（情報技術）」を活用したサービスを展開する企業の集合体
- 市場規模：19兆234億円
- IT技術者数：122万人
- IT業界の生涯賃金：2.76億円



# I T 業界：将来性

IT人材の不足規模に関する予測



# I T 業界：魅力

## チームで働ける

I T 業界の仕事は大小様々ではありますがプロジェクト単位で動くことが多いため他の業界に比べよりチームの一体感を感じて働くことができる



## 新しい価値を提供できる

構築するシステムは、私たちの生活にとっても身近なものが多いので、社会に新しいモノや価値を提供していると実感して働くことができる



## 常に刺激がある

I T 業界は、技術や専門知識などの環境の変化が他の業界に比べ非常に速い常に最先端の技術に触れ、新鮮な気持ちや刺激を得て働くことができる

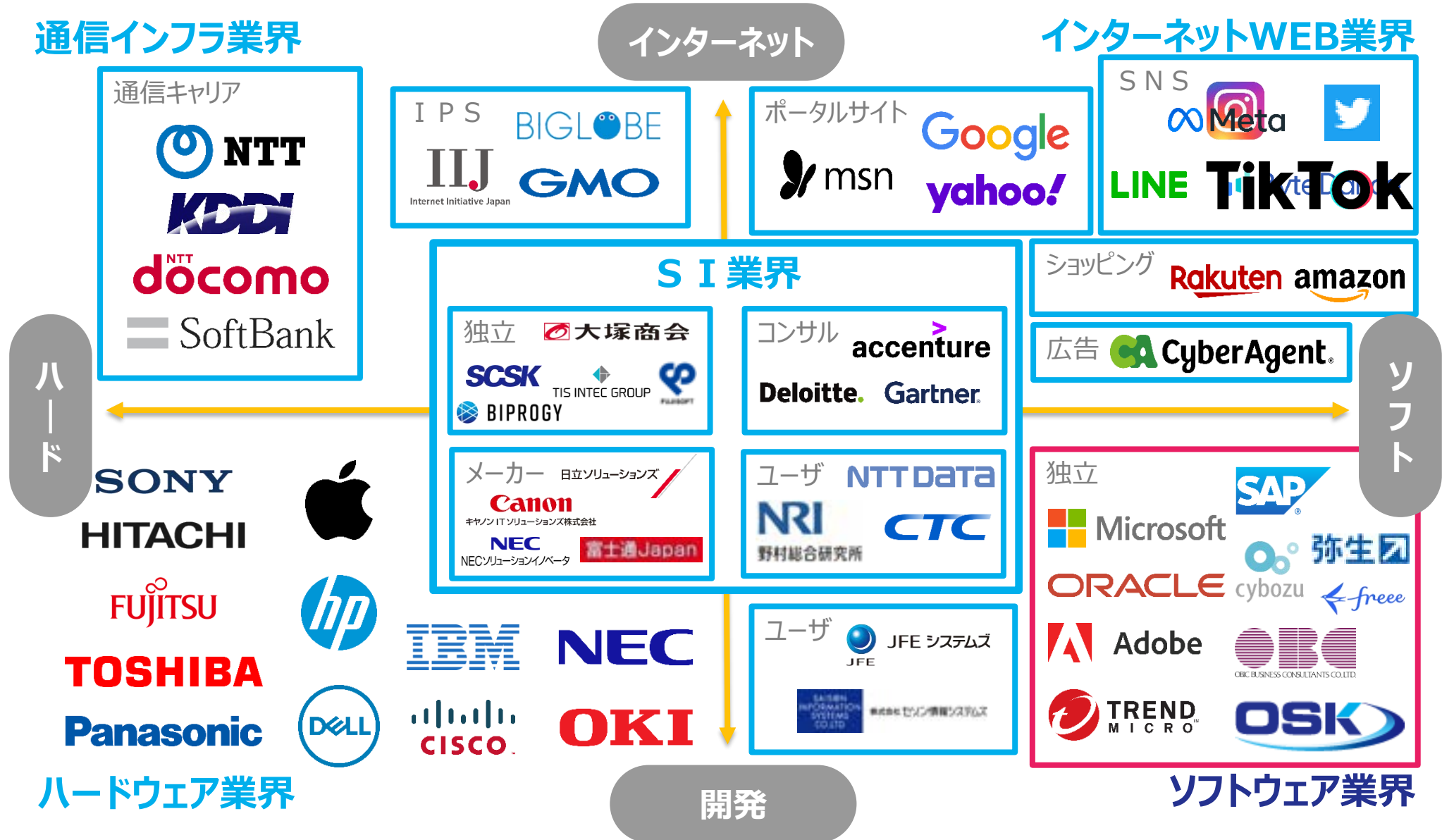


## 専門技術を身につけられる

I T 業界では、コツコツ技術力を鍛えていける環境が整っている  
経済産業省によって I T 業界共通の技術力を測るモノサシ（ITSS, ITSS+）や認定資格があるので見える形で専門的な技術を習得することができます



# I T 業界：ポジショニングマップ





## 職種：技術：分類：概要

- システムエンジニア
- プログラマ
- インフラエンジニア
- プロジェクトマネージャー



# 職種：技術：システムエンジニア

- システムエンジニアとは
  - － ITの世界で、コンピューターシステムやソフトウェアの設計、開発、導入、運用などを行う専門家
  - － 企業や組織が抱える問題を解決するためのITソリューションを提供
- 例えば
  - － 大学の授業登録システムを考えてみましょう。このシステムは、学生が自分の授業を選んだり、時間割を作成したりするために使いますよね。このようなシステムを設計し、開発し、学生がスムーズに授業を登録できるようにするのが、システムエンジニアの仕事です。
- つまり
  - － システムエンジニアは、我々が便利にコンピューターシステムを使えるようにするための「舞台上の仕事人」





# 職種：技術：プログラマ

- プログラマとは
  - － コンピューターが特定のタスクを実行するための指示を書く専門家のことを指します。これらの指示は「コード」または「プログラム」と呼ばれ、特定のプログラミング言語（例えば、PythonやJavaなど）で書かれます。
- 例えばスマートフォンでゲームをプレイするとき
  - － そのゲームはプログラマによって作成されたコードによって動作しています。ゲームがどのように動作するか、キャラクターがどのように動くか、スコアがどのように計算されるかなど、すべてがコードによって決定されています。
- つまり
  - － プログラマは、システムエンジニアが書いた設計書をコンピュータがわかる言語で書く翻訳家



# 職種：技術：分類：インフラエンジニア

- インフラエンジニアとは
  - － ITの世界で、コンピューターシステムやネットワークの「基盤」を設計、構築、運用する専門家
  - － この「基盤」は、我々が日常的に利用するインターネットや企業の内部ネットワーク、クラウドサービスなどを支える重要な役割を果たしています
- 例えば、大学の図書館で本を探すとき
  - － 図書館のシステムを通じて本の場所を調べたり、借りたりすることができますよね。このシステムがスムーズに動作するためには、裏側でサーバーやネットワークが適切に機能している必要があります。これらのシステムを設計し、構築し、問題が発生したときには修正するのが、インフラエンジニアの仕事です。
- つまり
  - － インフラエンジニアは、我々が便利にコンピューターシステムを使えるようにするための「舞台裏の仕事人」

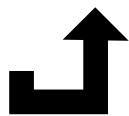




# 職種：技術：プロジェクトマネージャー

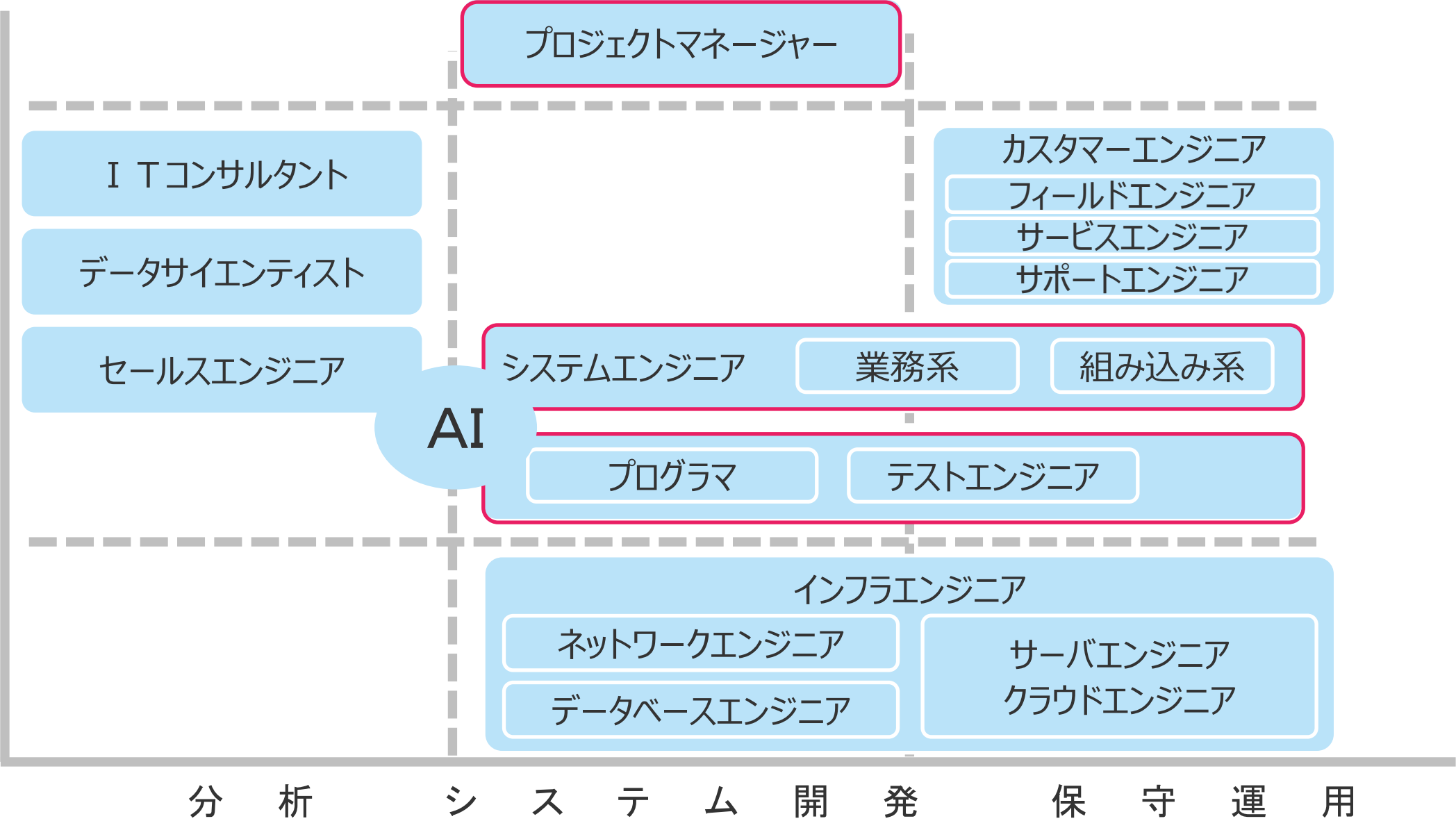
- プロジェクトマネージャーとは
  - － 特定の「プロジェクト」を管理し、その成功を確保する役割を担う専門家
- 例えば大学の文化祭
  - － 文化祭の成功を確保するためには、多くのタスクを計画し、実行し、管理する必要がありますよね。これらのタスクには、出展ブースの準備、スケジュールの作成、ボランティアの手配、広報活動などが含まれます。これらすべての活動をコーディネートし、全体の進行を監督するのが、プロジェクトマネージャーの役割です。
- つまり
  - － プロジェクトマネージャーは、目標を達成するための「舞台裏の指揮者」





管 理

インフラ





- 仕事内容

- 求められる課題を  
**AI**の専門知識や技術によって解決する役割

- 例

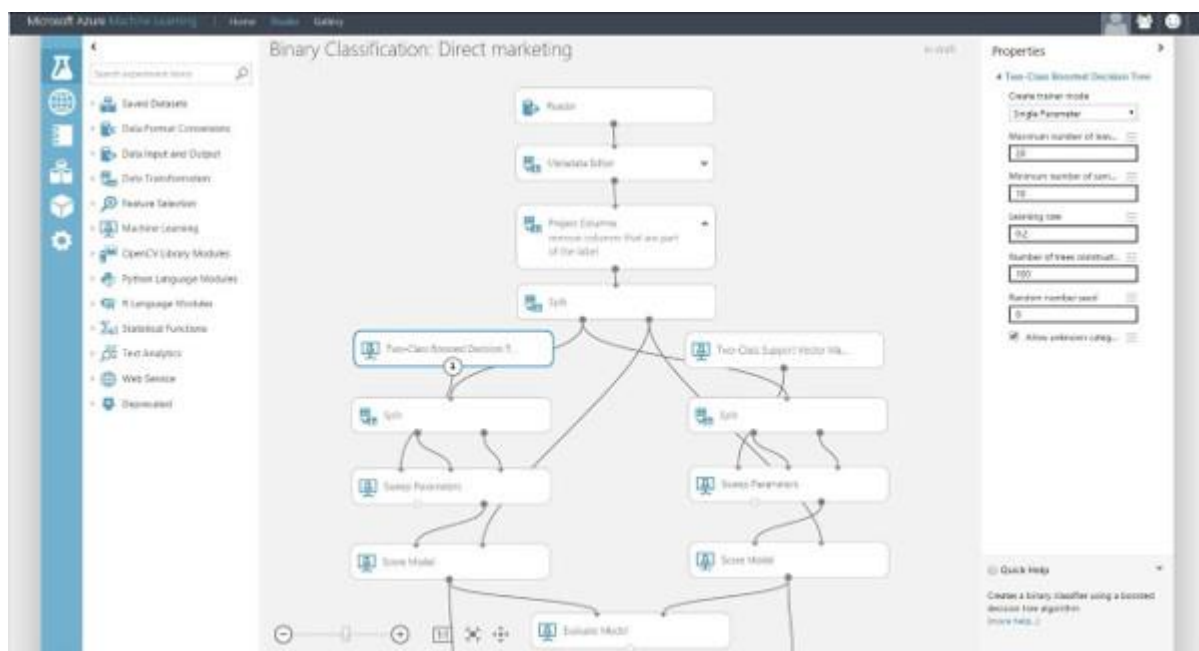
- 自動車の自動運転
- クレジットカード不正使用探知

- 必要なスキル

- 機械学習の知識
- ディープラーニングの知識
- **数学的知識**（微積分）

- 資格

- ITアーキテクト（経産省）
- G検定、**E資格**（民間）







- 仕事内容
  - － クライアント企業のIT関連分野全般における
    - アドバイス
    - システム導入支援
- 例
  - － 物流倉庫のシステムを刷新し業務改善を提案（IoTやロボットを導入）
- 必要なスキル
  - － 知識(IT/業務/マネジメント)
  - － 思考力(思考フレームワーク/分析的思考力)
  - － マインド(プロフェッショナル/成長/レジリエンス)
- 資格
  - － ITストラテジスト（経産省）
  - － 中小企業診断士（中小企業庁）

実情は特定製品の導入コンサルタント（セールスエンジニア）が多い



ORACLE

IBM

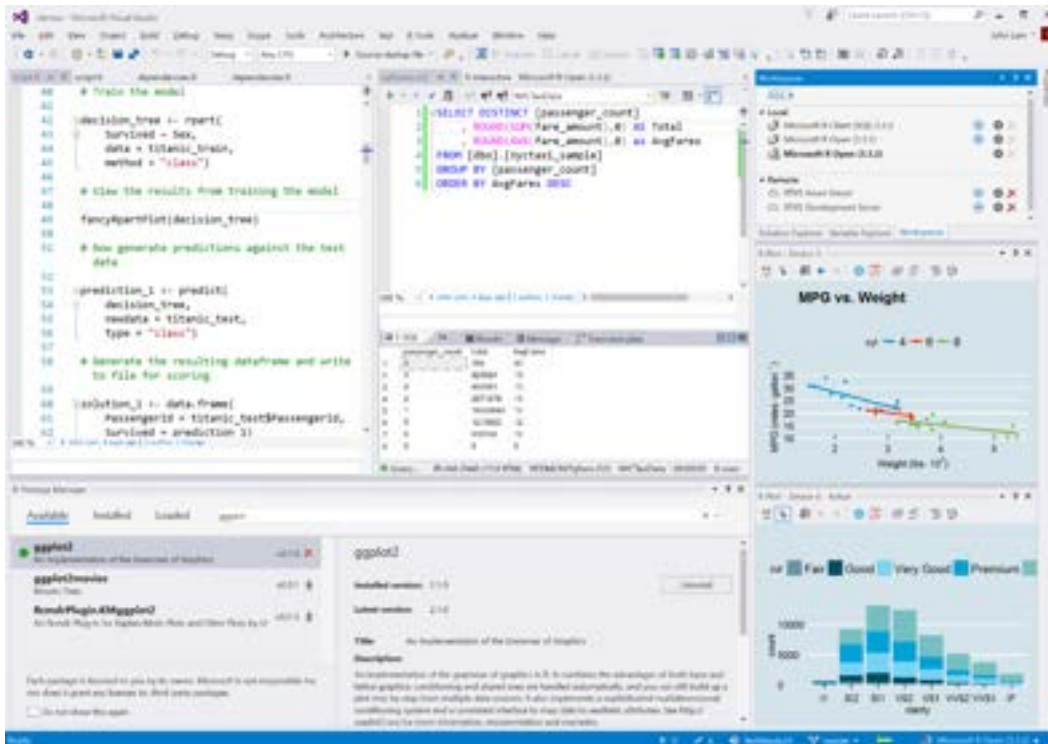


# 職種：技術：詳細：データサイエンティスト



- 仕事内容
  - **ビッグデータ**などから必要な情報を分析
- 例
  - スーパーマーケットで同時に購入される商品进行分析し商品レイアウトを作成

- 必要なスキル
  - データサイエンススキル
  - データエンジニアリングスキル
  - ビジネススキル
  - **数学的知識**（統計）
- 資格
  - データベーススペシャリスト（経産省）
  - **データサイエンティスト検定**（民間）





- 仕事内容

- － システム導入の**提案・販売**

- 技術的な側面から営業をサポート
    - ソフトウェアや電子機器をセールスするにあたって製品の説明
    - お客様の意見をから新たな提案をおこない製品のよさを伝える
    - 製品実演

- 例

- － ソフトパッケージ、ハードウェアの提案

- 必要なスキル

- － 対象のシステムに関する知識
  - － **コミュニケーション力**

- 資格

- － 基本情報技術者、応用情報技術者（経産省）
  - － ベンダー資格





- 仕事内容

- データベースの設計から保守

- データを保存したり、必要なときにデータを瞬時に取り出せるようシステムを構築・運用

- 例

- インターネット販売サイトのデータベース構築（データモデリング）

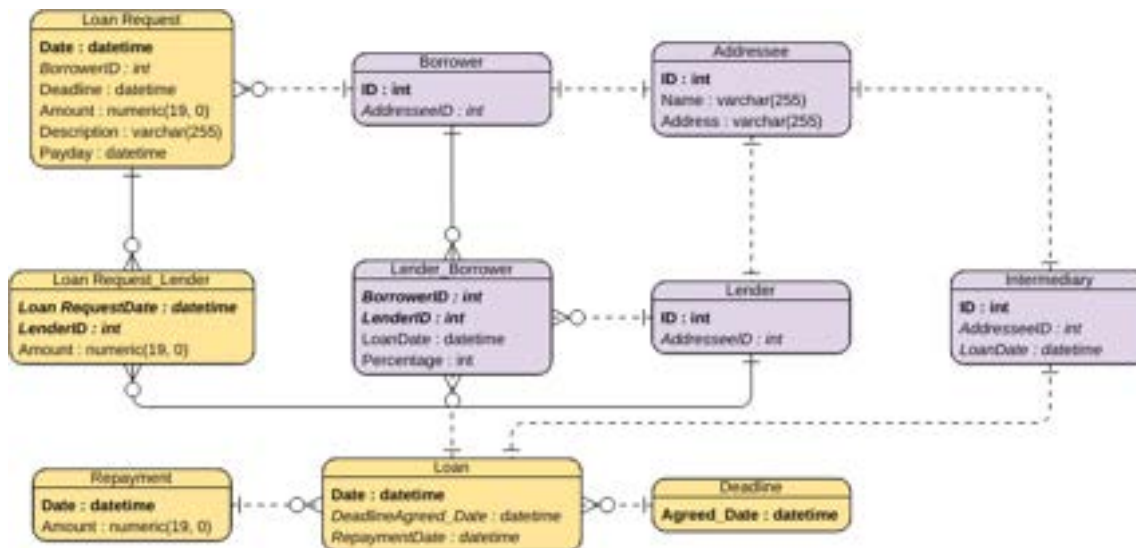
- 必要なスキル

- データベースに関する知識

- データモデリング
    - チューニング

- 資格

- データベーススペシャリスト（経産省）
  - ベンダー資格（マイクロソフト他）





- 仕事内容

- ネットワークを構築して運用する仕事

- 企業内で使用するコンピューターや電子機器をつないで、最適なネットワーク環境を構築、運用
      - 要件定義
      - 設計
      - 構築
      - 保守
      - 監視・運用

- 例

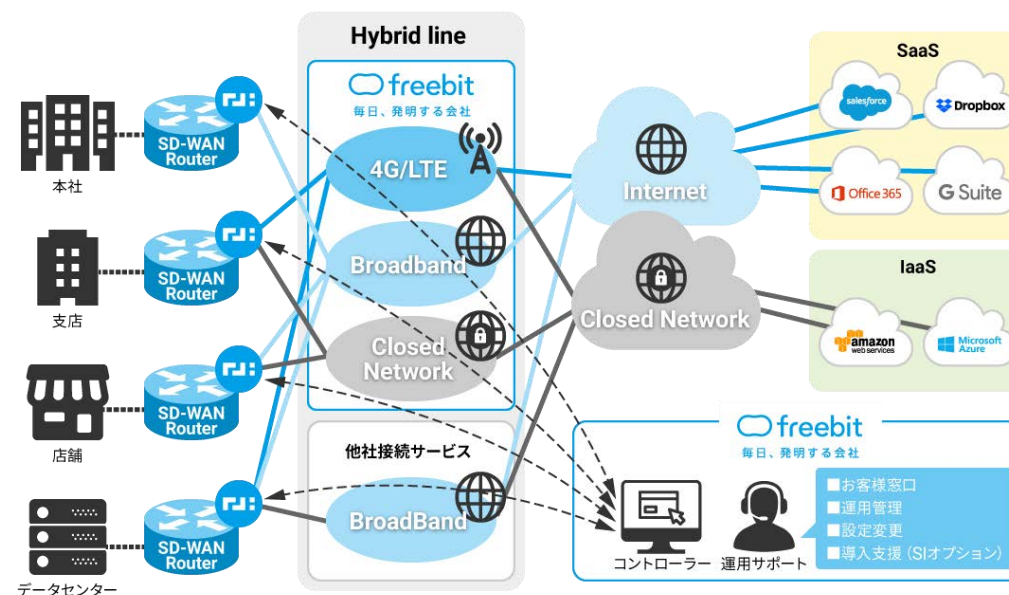
- テレワーク用VPNの構築

- 必要なスキル

- ネットワークに関する知識
    - 設計・運用・保守

- 資格

- ネットワークスペシャリスト（経産省）
  - ベンダー資格（シスコ）







- 仕事内容

- SEが設計した設計書に基づいて  
**プログラミング**を行う

- 例

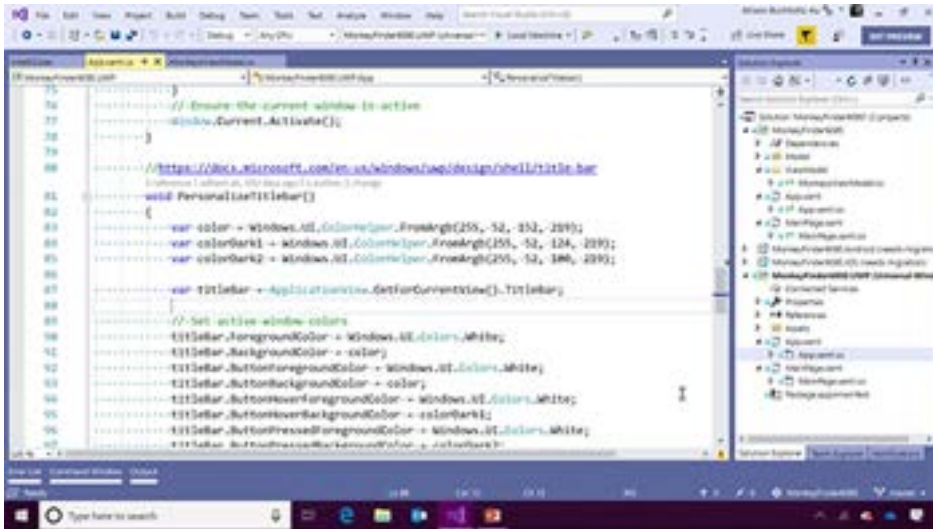
- 業務系
  - インターネット販売サイトの決裁機能をJavaでプログラミング
- 組み込み系
  - エアコンの制御機能をCでプログラミング

- 必要なスキル

- プログラミング
- デバッグ
- 論理的思考力

- 資格

- **基本情報処理技術者**（経産省）





- 仕事内容

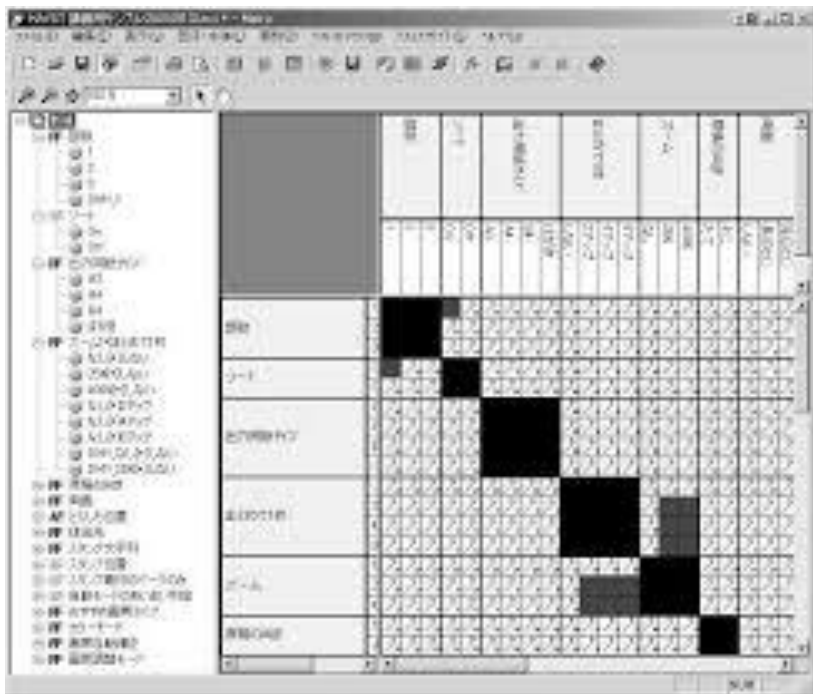
- システム開発の**テスト**を行う
  - テストの計画
  - テストの実施
  - テスト結果の確認・レビュー
  - 改善提案

- 必要なスキル

- **品質**マネジメントスキル
- テスト業務に関する知識
- テスト自動化ツールの知識

- 資格

- 応用情報処理技術者（経産省）
- **JSTQB認定テスト技術者**





- 仕事内容

- － 企業向けシステム開発

- 1. 要件定義（顧客要望）
    - 2. システム設計書作成
    - 3. テスト仕様書作成

- 例

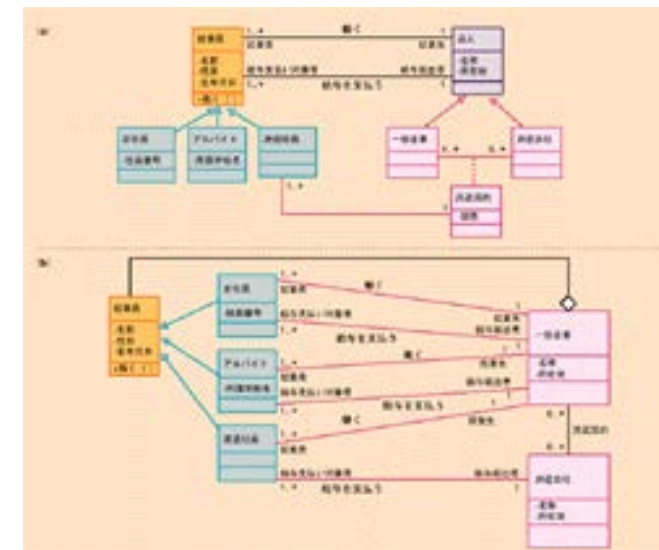
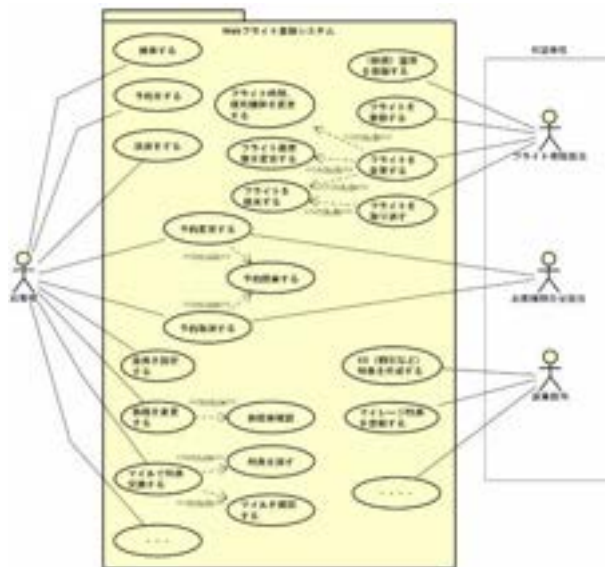
- 1. 受託開発（顧客用システム）
  - 2. パッケージソフトウェア／SaaSの開発
  - 3. 自社用システムの開発

- 必要なスキル

- － クライアントの業務知識
  - － コミュニケーション力
  - － 設計書作成のための文章力
  - － 使用するプログラミング言語の知識

- 資格

- － ITアーキテクト（経産省）





## ● 仕事内容

- 家電や機器などに搭載する**制御システム**の開発
  1. 要件定義（顧客要望）
  2. システム設計書作成
  3. テスト仕様書作成

1. 要件定義（顧客要望）
2. システム設計書作成
3. テスト仕様書作成

- ## 2. システム設計書作成

- ### 3. テスト仕様書作成

- 例

- 機器の制御
  - Wi-Fiルーター
  - テレビ、冷蔵庫、IoT機器

- Wi-Fiルーター
- テレビ、冷蔵庫、IoT機器

- テレビ、冷蔵庫、IoT機器

- 必要なスキル

- ハードウェアの知識
- コミュニケーション力
- 設計書作成のための文章力
- 使用する言語の知識

- コミュニケーション力

- 一 設計書作成のための文章力

- 使用する言語の知識

## ● 資格

- － エンデベットシステムスペシャリスト（経産省）

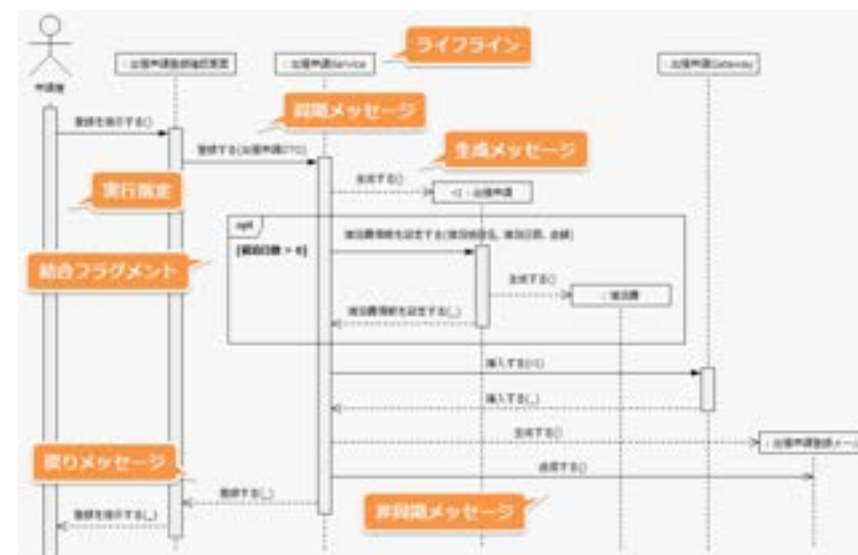
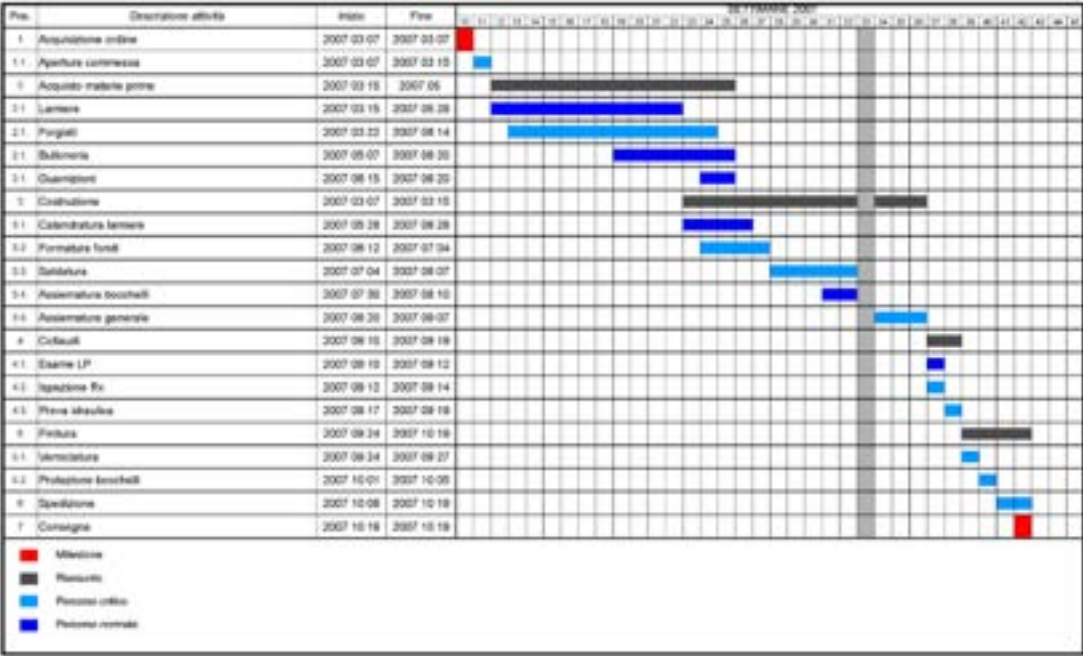


図1:シーゲンズ図の例



- 仕事内容
  - － プロジェクトの**責任者**
    - スケジューリング
    - 予算や工数の割り出し
    - 人材確保
  - － プロジェクト遂行に必要なすべての準備及び調達を行うのがプロジェクトマネージャーの仕事

- 必要なスキル
  - － 管理能力
  - － コミュニケーション力
  - － 総合的な技術・業務知識
- 資格
  - － **プロジェクトマネージャー**（経産省）
  - － PMP（国際資格）

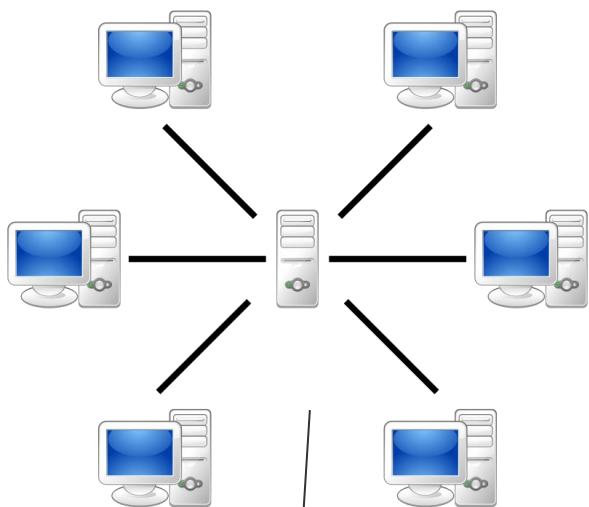






- 仕事内容

- サーバー／クラウドの設計から保守管理



サーバーは複数のクライアントP C  
からの仕事を処理します

- 必要なスキル

- サーバー知識
- クラウド知識
- セキュリティ知識

- 資格

- ベンダー資格



# 職種：技術：詳細：カスタマーエンジニア（サポート/サービス/フィールド）

- 仕事内容

- 担当する製品の問題解決など  
**顧客先**で製品に関する**サポート**

- 例

- システム問い合わせサポート
- プリンター、コピー機の点検修理



- 必要なスキル

- 担当する製品に関する知識
- IT技術の一般的な知識
- コミュニケーション力
- 問題解決能力

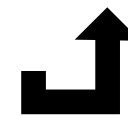
- 資格

- ベンダー資格

# 職種：営業

---

- ハードウェア営業
  - パソコンやサーバー、社内ネットワーク、モバイルデバイスなどのハードウェアを扱います
- パッケージソフトウェア営業／SaaS営業
  - パッケージソフトウェアやSaaSを扱います
  - 例：Microsoft Office／Google Cloud Platform
- SIer営業
  - 顧客の情報システムの企画や設計、開発、構築、導入、保守運用などの一貫したサービスを扱います
    - ハードウェア導入、ソフトウェア導入、通信導入、システム開発、運用まですべて
- 受託開発営業
  - 顧客のシステムの受託開発を扱います



- 業務内容

- 顧客の課題のヒアリング：顧客が抱える問題や課題を詳しく聞き出し、それに対する最適なソリューションを提案
- 提案活動：顧客のニーズに合わせたシステムを提案し、その価値を伝える
- 契約手続き：顧客との契約手続きを行う
- アフターフォロー：システム導入後のサポートや、新たなニーズに対する提案など

- 求められること

- IT知識はもちろん、コミュニケーション能力やヒアリングスキルも重要
- 顧客のビジネスや業界知識を理解することも求められます
- 営業は、顧客の課題解決に直結する重要な役割を果たします

# 製品開発企業の特長：全社的な視点

## 1. 製品のビジョンを共有する

- 自社製品を持つ企業では、製品のビジョンを社員全員で共有し、それに向かって一緒に働くことができます。これは、チームの一体感を高め、モチベーションを向上させることにつながります。

## 2. 製品の成功を直接体験できる

- 自社製品の成功は、直接的に社員の成果となります。製品が市場で成功を収めたとき、その喜びを直接体験できるのは大きなメリットです。

## 3. 製品のライフサイクルを全体的に理解できる

- 自社製品の開発から販売、サポートまでを経験することで、製品のライフサイクルを全体的に理解することができます。これは、ビジネススキルを磨く上で非常に有益です。

## 4. 協業企業との新たな出会い

- 自社製品を作る中で、新たな分野の協業企業と出会えることがあります。



# 製品開発企業の特長：営業的な視点

## 1. 収益性の向上

- 自社製品が成功すれば、その収益は直接企業の利益となります。これは、受託開発の場合とは異なり、製品の売上が直接企業の収益に反映されるためです。

## 2. 継続的な収益源

- 自社製品は、一度市場に導入されると、その製品から継続的に収益を得ることが可能です。これは、製品のライフサイクル全体で収益を得られるというメリットがあります。

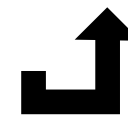
## 3. 自社の製品の強みを持つことで顧客に対して認知拡大や販売促進に繋がる

- 自社製品を持つことで、その製品の強みを活かし、顧客に対して認知拡大や販売促進に繋がるというメリットがあります。

## 4. 製品のブランド力を活用できる

- 自社製品が市場で認知されている場合、そのブランド力を活用して新たなビジネスチャンスを掴むことができます。

# 製品開発企業の特長：技術的な視点



## 1. 新しい技術に触れる機会が多い

- 自社製品を開発する企業は、新しい技術やツールを積極的に導入することが可能です。これにより、社員は最新の技術を学び、スキルを向上させる機会が多くなります。

## 2. 自社製品の開発により、専門的なスキルを習得できる

- 自社製品の開発には、その製品やサービスの企画から設計、開発までの一連の工程が含まれます。これにより、社員は製品開発の全体像を理解し、専門的なスキルを習得することができます。

## 3. 自社製品の開発により、自分のアイデアが形になる

- 自社製品の開発では、社員のアイデアが製品に反映され、自分のアイデアが形になるというやりがいを感じることができます。

## 4. 製品の改善に直接関与できる

- 自社製品を持つ企業では、製品の改善や新機能の開発に直接関与することができます。これにより、製品の成長を直接手助けすることができます。

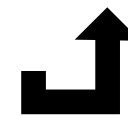
## 5. ユーザーの意見に直接触れることができる

- 自社製品を開発・運営する企業は、ユーザーからのフィードバックを直接受け取ることができます。これにより、製品の改善や新たな機能の開発につながり、ユーザーのニーズを満たす製品を提供することが可能になります。

# 受託開発企業の特長

---

1. 幅広い知識やスキルが身につく  
受託開発企業では、さまざまなクライアントからのプロジェクトを通じて、多岐にわたるIT・開発スキルが身につけられます。また、複数のクライアントとの打ち合わせを通じて、調整・交渉スキルも磨けます。
2. さまざまな企業と人脈を形成できる  
複数のクライアント企業と関わることで、幅広い人脈を形成できます。
3. 客先常駐の可能性がある  
受託開発では、クライアントのオフィスで作業を行うことが求められる場合があります
4. 製品開発企業に比べて入社難易度が低い



- 社内開発

- 企業が自社の技術者を使って、自社のためのソフトウェアやシステムを開発することを指します。これには、新しいアプリケーションの開発、既存システムの改善、または特定のビジネスニーズに対応するためのカスタムソフトウェアの開発などが含まれます。

- 客先常駐開発

- IT企業の開発者が顧客のオフィスに常駐し（つまり、顧客のオフィスで働く）、顧客のプロジェクトに直接関与することを指します。これは、顧客が自社で必要なITスキルを持っていない場合や、特定のプロジェクトに対する専門知識が必要な場合によく行われます。

# 客先常駐のメリットとデメリット

## ● 客先常駐のメリット

1. 未経験者でも歓迎してくれる企業が多い
  - 年齢が若いとき限定
2. 様々な環境で経験が積める
3. お客様や他社の人と出会う機会が多い
4. お客様の仕事の課題を聞く機会が増えるので新しい案件を受けやすい

## ● 客先常駐のデメリット

1. 休むためには自社と客先両方に連絡
2. 十分な教育が受けられない可能性がある
3. スキルアップにつながらない可能性がある
4. 給料が上がりにくい
5. 年齢とともに仕事の数が限られる
6. 自社への帰属意識がなくなる



客先常駐の仕事だけは選ばないでください  
97万 回視聴・5 年前



【就活】新卒就活にエージェントは必要ない  
10万 回視聴・4 年前

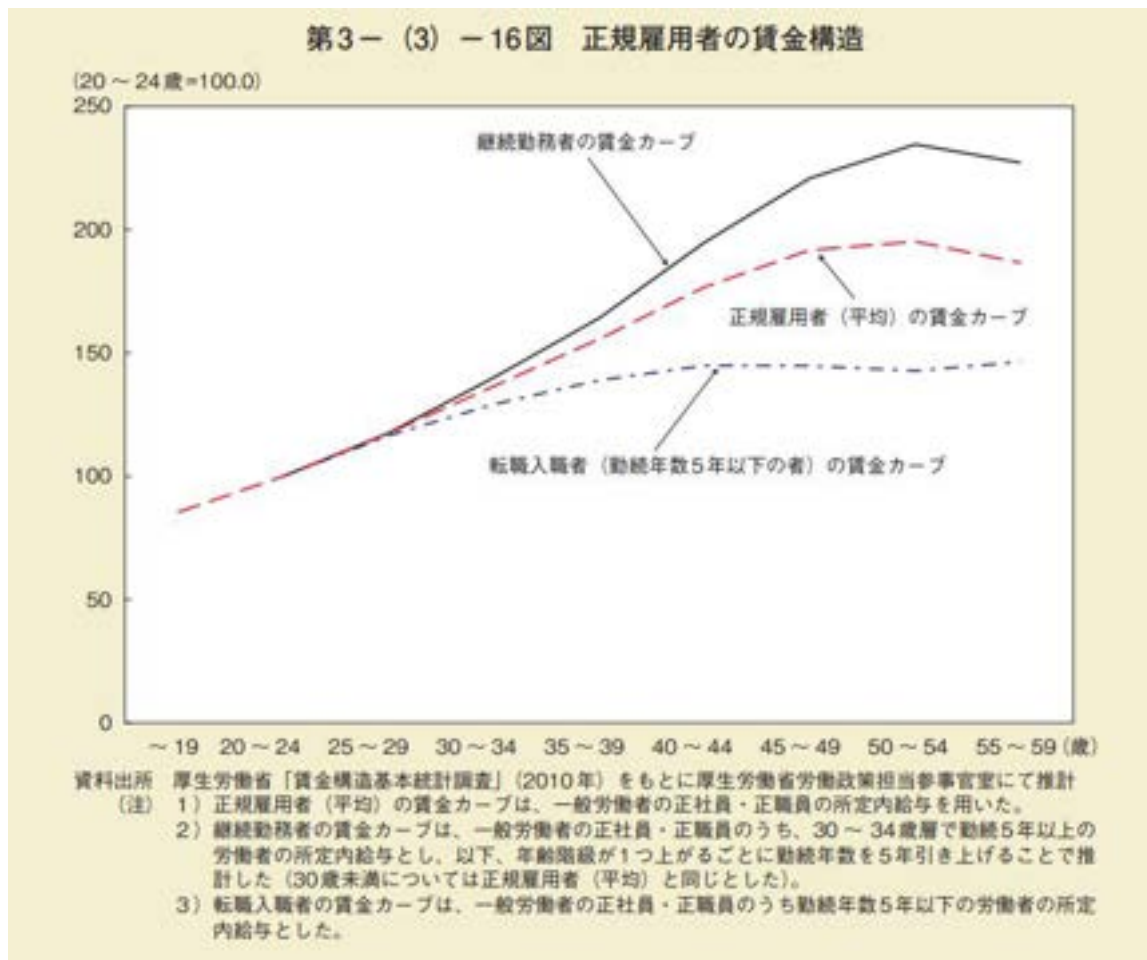


新卒SESで人生台無しに  
25万 回視聴・5 年前



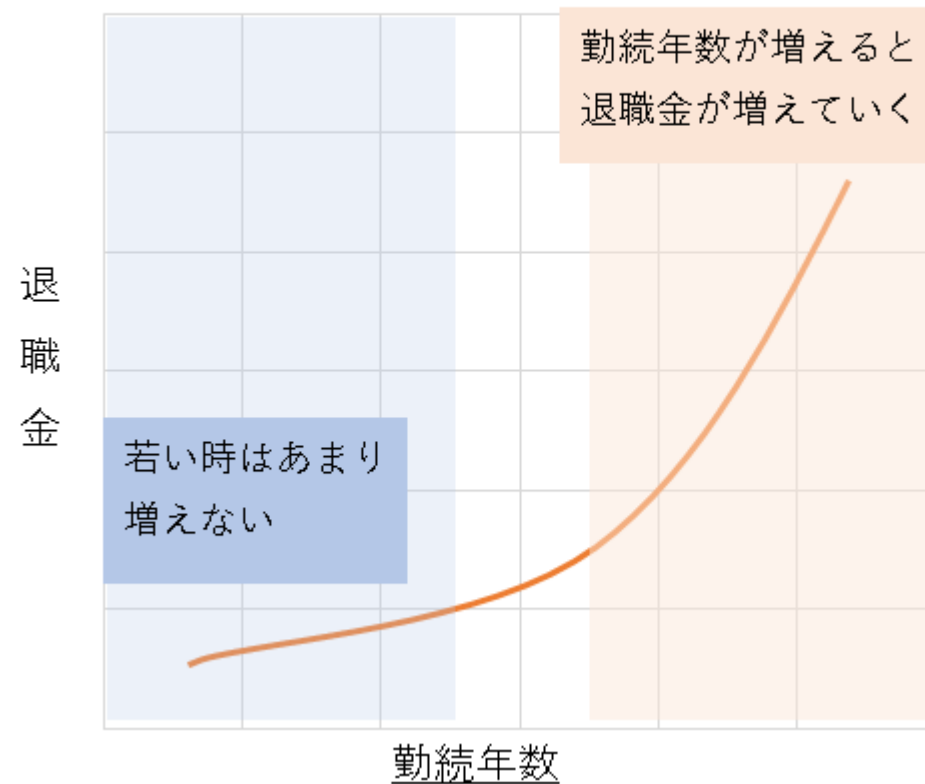
# 転職と非転職者の生涯賃金

## 転職者と非転職者の賃金カーブ



## 退職金カーブ

退職金と勤続年数の関係性（イメージ図）





- 情報交換
  - － 知らなかったこと
  - － 印象に残ったこと
- 疑問共有
  - － よくわからなかったこと

# 就活アドバイス

- 標準労働時間
  - － 会社によって異なります
    - 8時間が多い、OSKは7.5時間（月にすると10時間少ない）
    - 残業時間と合わせて標準労働時間を確認
- 退職金制度
  - － 5社に1社はありませ
- 社会保険完備
  - － 雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険
- 新卒ブランド
  - － 1回のみのプラチナカード
  - － 同期がいる
- 派遣企業の見分け方
  - － 派遣事業許可番号がHPにあるか
- 給与の例：SIer S社
  - － 月給310,000円（業務手当44,200円、学び手当5,000円、リモートワーク推進手当5,000円含む）
  - － ※業務手当は残業時間20時間相当分を支給し、超過の場合は別途支給する。
- 勤務時間の例：メーカー系 C社
  - － 勤務時間 9:00～18:00（休憩時間 1時間）
  - －  $30分 \times 20日 = 600分 = 10時間 / 月$  多い
- 勤務時間の例：独立系 S社
  - － 勤務時間 9:00～17:30（休憩時間 45分）
  - －  $15分 \times 20日 = 300分 = 5時間 / 月$  多い

# 就活アドバイス：客先常駐の見分け方

- 勤務地がアバウトな表記となっているか？
  - － 客先常駐ですので、プロジェクト毎に取引先の企業で働くことになります。そのため、どこで働くかは配属されるまで分からず、配属後もプロジェクトが終われば違う場所（勤務地）になることもありますので、勤務地の詳細までは断言できません。
- 勤務時間に注意書きがあるか？
  - － 勤務時間は基本的に客先企業に準じます。そのため、勤務時間の詳細は入社してから分かることが多いです。
- 面接回数が極端に少ないか？
  - － 面接回数が少ないことがあります。これは、人材を早急に確保したいという企業のニーズが反映されています。
- 取引先がSIer業界大手ばかりではないか？
  - － 大手SIerからの下請けが主な業務となることが多いです。そのため、取引先がSIer業界の大手ばかりである場合、SES企業である可能性が高いです。
- 月一回の帰社日あり、毎年BBQのような記載があるか？
  - － 社員は基本的に客先で働くため、社員同士の交流の機会が少ないです。そのため、月一回の帰社日や毎年のBBQなど、社員の交流の機会を設けているという記載がある場合、SES企業である可能性があります。
- 自社製品の紹介がない
  - － 自社のエンジニアを提供することが主なビジネスモデルであるため、自社製品の紹介がないことが多いです。
- 働いているエンジニアのインタビューや写真がない
  - － 社員それぞれが客先へ行って仕事をします。そのため、社員同士の交流が少なく、社内でのエンジニアのインタビューや写真が掲載されていないことがあります。

---

笑顔の先に、価値がみえる



[www.kk-osk.co.jp](http://www.kk-osk.co.jp)