需求靠感性

计划是理性

决策大部分时间靠感性

犹豫是受以前的教育和经历影响的，可能还有天性的一部分

一、认为只有问题分析清楚了才能判断，所以问题没分析清楚前都会犹豫

二、认为自己没有能力判断

认清楚：分析清楚只是判断的参考，作判断的关键是时间。

## 得失

得失通常用经济计算，期望值的计算。

## 需求

人不同时间对需求的期望不同

缺乏的某种需求的时间花很大代价都会去获取，很多需求靠钱无法买来。

## 用时间X劳动强度计算

似乎也不科学