晋升路线

- 1. 晋升为区域代理
 - 0 条件

员工卖出一单货,收到付款12600或13800元,(金额不同针对的不同款式的产品,但是提成一样)

- ο 提成
 - 单次奖励2000元
 - 服务人员3000元(服务人员可以是任一层级的人员,软件界面可配置)
- 2. 区域代理晋升为市级代理
 - 条件
 - 1. 有三个销售区域
 - 2. 累计订单30单
 - ο 提成
 - 1. 单次奖励1000元
 - 2. 直推一单可拿2000元提成
- 3. 市级代理晋升为省级代理
 - 0 条件
 - 1. 一共有六个横排,出现最少三个市级代理,剩下的可以是区域代理,可用的组合有(3,34,25,16,0)
 - 2. 六个区域累计100单
 - o 提成
 - 1. 单次奖励1000元
 - 2. 直推一单可拿2000元提成
 - 3. 直推同级别省级代理每单拿30元
- 4. 省级代理晋升为董事
 - o 条件

当横排出现六个省级代理时,将第一个省级代理升级为董事

- o 提成
 - 只要卖出一单货,董事将拿到利润的15%
 - 直推股东每单30元

每十天为一结账周期

业绩不归零,佣金每10天归零,因为每10天结算佣金