

Договор для Производителей товаров
на платформе PowerMarket

г. Екатеринбург

Дата размещения: _____

1. Общие положения

- 1.1. Настоящий договор заключается между ООО «PowerMarket» (далее — Агент, Платформа) и определяет условия оказания услуг по содействию в поиске контрагентов, заключении и исполнении сделок между пользователями —Российскими производителями (далее Производитель) и Покупателями.
- 1.2. К правоотношениям между Агентом и Производителем применяются положения ГК РФ о возмездном оказании услуг (глава 39), о комиссии (глава 51) — в случаях, предусмотренных в Договоре, и иные правовые акты, принятые в соответствии с ними. Договор является рамочным договором (ст. 429.1). Договор не является публичным (ст. 426).

2. Предмет договора

- 2.1. Агент (Платформа PowerMarket) оказывает Производителю посреднические услуги, направленные на информирование Покупателей о продукции Производителей посредством функционала платформы PowerMarket.
- 2.2. Агент действует как информационная платформа, оказывающая услуги популяризации товаров Российского производства и способствующая информированию Покупателей о выпускаемых Производителями товаров.
- 2.3. В рамках исполнения настоящего договора Агент:
 - Осуществляет техническое сопровождение Платформы;
 - обеспечивает размещение предложений Производителя (Лотов) на платформе PowerMarket;
 - предоставляет Производителю доступ к инструментам коммуникации с Покупателями;
 - предоставляет Покупателям доступ к инструментам коммуникации с Производителями.
- 2.4. Производитель самостоятельно оформляет карточки на реализуемые им товары, самостоятельно определяет цену таких товаров в личном кабинете (ЛК) Производителя.

3. Права и обязанности сторон

- 3.1. Агент обязан:
 - обеспечивать бесперебойную работу платформы;
 - привлекать потенциальных покупателей товаров, путем продвижения платформы;
 - предоставлять Производителю возможность размещать предложения товаров/услуг на Платформе, передавать информацию о заказах товаров Производителя, и информационное обслуживание Покупателей путем организованного на платформе Чата;
 - своевременно осуществлять техническое обслуживание и администрирование ЛК Производителя;
 - модерировать, не публиковать или снимать с публикации карточки, нарушающие условия договора, законодательство РФ или правила платформы.
- 3.2. Агент имеет право:

- удерживать агентское вознаграждение в размере % от совершенной посредством платформы сделки.
- временно блокировать учётную запись при нарушении условий договора.

3.3. Производитель обязан:

- Самостоятельно и своевременно наполнять и обновлять карточки товаров.
- устанавливать цену на реализуемые товары/услуги с учетом скидки в 1-3% от цены товара, реализуемого вне Платформы.
- предоставлять Покупателям необходимую информацию и своевременно отвечать на вопросы Покупателя в Чате. Для этого Продавец обязуется регулярно проверять ЛК. Агент не отвечает за любые негативные последствия в связи с несвоевременным ознакомлением Продавца с уведомлениями.
- выставлять счета Покупателям на оплату реализуемых товаров только через ЛК. Выкладывать в ЛК УПД, товарные накладные или иные документы, подтверждающие отгрузку товара.
- выполнять заказы в соответствии с описанием Лота и договорённостями с Покупателем;
- не вступать в прямые расчёты с Покупателями, привлечёнными через PowerMarket после совершения первой сделки и в течении 12 месяцев после совершения последней сделки на платформе;
- предоставлять достоверные сведения о себе и своих товарах/услугах;
- Не размещать информацию, подпадающую под запреты (контрафакт, товары без обязательной маркировки, запрещенные товары и т.д.).
- Гарантировать наличие всех необходимых разрешительных документов на товары (сертификаты, декларации соответствия, свидетельства о госрегистрации).
- Соблюдать правила платформы.
- соблюдать действующее законодательство РФ, включая налоговое и авторское.

4. Вознаграждение и порядок расчётов

- 4.1. Производитель оплачивает вознаграждение Агенту из расчета 1% от суммы сделки (без учета НДС), совершенной посредством Платформы.
- 4.2. Оплата вознаграждения Агента производится в течение 3 рабочих дней после получения денежных средств от Покупателя (авансовых, окончательных), а если товар продан в рассрочку - в течение 3 рабочих дней после принятия Товара Покупателем.

5. Запрет обхода платформы

- 5.1. Производитель обязуется не вступать в прямое взаимодействие и расчёты с Покупателем, привлечёнными через PowerMarket, в обход платформы, в течение 12 месяцев после совершения последней сделки с данным Покупателем на платформе.
- 5.2. Нарушение указанного запрета влечёт штраф в размере 50 % от суммы сделки, заключённой в обход Платформы.
- 5.3. Агент вправе расторгнуть договор в одностороннем порядке при выявлении нарушения.

6. Отчётность и доказательства

- 6.1. Данные, зафиксированные в системе PowerMarket (логи, переписка, счета), признаются надлежащими доказательствами факта совершения действий на Платформе.

7. Срок действия и расторжение

- 7.1. Договор заключается на неопределённый срок с момента акцепта оферты.

7.2. Каждая сторона может расторгнуть договор, направив уведомление за 10 календарных дней.

7.3. Все сделки, заключённые до расторжения, подлежат исполнению в соответствии с условиями настоящего договора.

8. Порядок разрешения споров

8.1. Споры и разногласия решаются в претензионном порядке. Срок рассмотрения претензии — 10 рабочих дней.

8.2. При невозможности урегулирования спора стороны обращаются в Арбитражный суд по месту регистрации Агента.

9. Заключительные положения

9.1. Настоящий договор имеет силу письменного договора и не требует двустороннего подписания.

9.2. Агент вправе изменять условия договора путём публикации новой редакции на сайте PowerMarket.

9.3. Все уведомления и отчёты направляются в электронном виде через интерфейс платформы и считаются полученными в момент их размещения.