

1.Những sai lầm có thể mắc phải

- . đừng bao giờ làm quá nhiều việc trước khi chính thức được thuê
- . biết giới hạn của mình ở đâu
- . xác định rõ những gì cần làm và chuẩn bị tinh thần sẵn sàng say NO
- . đừng tin khách hàng tốt ở giai đoạn đầu thì sau này vẫn vậy
- . đừng đau lòng khi làm proposal "tâm huyết" nhưng rồi bị trượt
- . khách hàng không biết họ cần gì, đừng để họ dẫn dắt
- . đừng sợ khi đưa ra giá cao => đây là cách định vị bản thân cao hơn

2.Kết