

## **1. Tổng quan về khởi nghiệp**

- . 3/4 chuẩn bị và 1/4 thực hành
- . tạo ra tính hệ thống, chạy tuần từ tránh đốt cháy giai đoạn

## **2. Quy luật doanh nghiệp**

- . bản chất kinh doanh là bỏ tiền ra mua rủi ro, lợi nhuận là phần thưởng của rủi ro
- . nhiệt tình + ngu dốt = phá hoại
- . thương hiệu là quá trình trải nghiệm khách hàng
- . học cách lấy thất bại của người khác làm bài học
- . tồn tại -> tấn công -> phát triển -> thành công -> thất bại -> làm lại -> thành công -> trường tồn

## **3. Bao nhiêu tuổi thì khởi nghiệp**

- . thời điểm phụ thuộc vào sự chuẩn bị của người đó đã được bao nhiêu
- . 1% thông minh + 14% bằng cấp + 85% kiến thức khác

## **4. Tránh sai lầm**

- . Những sai lầm có thể gặp
  - . đổ lỗi và nguy hiểm cho những sai lầm hay thất bại
  - . kinh doanh là bẩm sinh
  - . thành công là do may mắn
  - . thành công tạo ra đam mê
  - . cá nhân là người khai sinh ra công ty
  - . cá nhân khi khởi nghiệp sẽ tạo ra tài chính
  - . để khởi nghiệp thành công mỗi người nói 1 ý
  - . linh hồn của khởi nghiệp là lãnh đạo/phải có tiền
  - . khởi nghiệp mà không chú trọng sản phẩm đầu tiên

## **5. Khởi nghiệp chạy quy trình**

- . hướng nghiệp -> thu thập kinh nghiệm -> khởi động khởi nghiệp -> kỹ năng kinh nghiệm -> Nuôi nghiệp
  - . không ai có thể hướng nghiệp thay bản thân
  - . mỗi kẻ chỉ làm được 1-4 việc nào đó

- . người ta nói theo góc nhìn của họ
- . khởi nghiệp là theo từng giai đoạn và có thể chết bất cứ lúc nào

## **6. Hai hình thức khởi nghiệp**

- . Kiến thức cận biên là kiến thức của những người đã nắm hết kiến thức hữu biên
- . Linh hồn của khởi nghiệp là tạo ra sản phẩm
- . Có hai loại start up - khởi nghiệp sáng tạo
  - . cải tiến 1 sản phẩm/dịch vụ cũ
  - . tạo ra 1 cái mới hoàn toàn

## **7. Khởi nghiệp là gì**

- . nghiệp là nghề theo mình đến cuối
- . nghiệp không khởi được thì phải dùng nghề kiếm tiền để nuôi nghiệp mình thích
- . start up chỉ là 1 hình thái khởi nghiệp, nó tạo ra 1 cái khác hoàn toàn hoặc mới hoàn toàn so với cái cũ

## **8. Giới thiệu các bước khởi nghiệp**

### **9. Hướng nghiệp**

- . ý tưởng là thứ rẻ mạt nhất vì nó chỉ là ý định của 1 cá nhân, đâu thể thương mại hóa
- . Các bước hướng nghiệp
  - . nhận biết các nghề đòi hỏi những điều kiện nào
  - . định vị chính mình

### **10. Tinh thần khởi nghiệp**

- . làm thuê -> tự doanh -> làm chủ -> đầu tư
- . làm thuê là làm theo ý chí người khác, lương là giá cả người ta mua mình
- . tinh thần khởi nghiệp là dám nghĩ
- . tự doanh là làm theo ý chí của mình

### **11. Khởi động khởi nghiệp**

- . khởi nghiệp là tạo ra 1 sản phẩm hoặc cải tiến nó xuất sắc hơn để đáp ứng nhu cầu của khách hàng
- . ý định phải được thị trường công nhận mới trở thành ý tưởng

### **12. Kỹ thuật khởi nghiệp**

. khách là ai ?

. điểm xuất phát của sản phẩm phải là khách hàng

. tìm khe hở khách hàng - sản phẩm làm ntn để vào khe

. cạnh tranh để đá văng sản phẩm của người khác ra

. phân đoạn thị trường : đi tìm thị trường mà quy mô đủ lớn, độ tuổi đủ dài

. khởi nghiệp đầu tiên phải là tìm người trả tiền cho mình

. tìm khách bằng cách thả lượn nhu cầu của khách trên nền tảng số liệu

. chọn đường để đi : trước/ven/sau thị trường

. khớp năng lực công ty với nhu cầu từng phân khúc để ra quyết định phân khúc mình chọn

. vẽ được chân dung khách hàng

. xác định quy mô thị trường

. sản phẩm

. Tạo sản phẩm : ý tưởng -> mô tả (công năng, vật chất, dịch vụ, kỳ vọng, ngạc nhiên) -> lỗi cạnh tranh (điểm mạnh nhất trong mô tả)

. bán hàng

. ai là người quyết định mua hàng ?

. quy trình bán hàng

. bán - lấy ý kiến khách hàng - đưa hàng - hậu mãi

. tạo lập mô hình kinh doanh

. mô hình kinh doanh là cách thức đưa sản phẩm từ nơi sản xuất đến nơi tiêu thụ sản phẩm

. mô hình kinh doanh khác mô hình tổ chức

. thiết kế sản phẩm chi tiết

. lên các giả định và cách xử lý khi nó xảy ra

. tiến độ thực hiện

. cải tiến sản phẩm theo phản hồi từ thị trường