6.Sơ lược chiến lược về mặt nguồn

- . Vốn kinh doanh
 - . tài sản cố định
 - . nguyên liệu tồn kho
 - . tiền vốn
 - . tài sản lưu động
 - . tài sản lưu động thường xuyên
 - . tài sản lưu động thời vụ

7. Các tư tưởng về nguồn vốn (p1)

- . chiến lược bảo thủ
 - . vốn tài sản cố định + tài sản thường xuyên + tài sản thời vụ
- . chiến lược linh hoạt
 - . Vốn dài gồm vốn chủ sở hữu và nợ dài
- . tài sản là biểu hiện bằng tiền ở nguồn vốn
- . M&A là xu hướng của chủ nghĩa tư bản tích tụ vốn
- . Nhà nước tăng lãi huy động để giảm huy động vốn bên ngoài
- . vốn ngắn hạn (tài sản lưu động thời vụ) là phương án cho doanh nghiệm đủ uy tín, hỗ trợ tối ưu hóa sử dụng vốn

8.Các tư tưởng về nguồn vốn (p2)

- . chiến lược kết hợp
 - . vay 1 phần ngắn 1 phần dài
 - . tài sản cố định + tài sản luuw động thường xuyên + tài sản lưu động thời vụ

9.Các tư tưởng về nguồn vốn (p3)

- . tài sản lưu động thời vụ có thể dùng vốn ngắn, có thể thừa vốn nhưng có vốn để dùng.
- . nếu không gọi được thì kinh doanh ở quy mô mình có

10.Khái niệm các nguồn vốn

- . Vốn chủ sở hữu
 - . Vốn chủ sở hữu là vốn mình có quyền sở hữu và sử dụng
 - . do cá nhân và người góp đứng đồng chủ sở hữu tạo thành, người góp được hưởng cổ tức

- . lời ăn lỗ chịu, tạo quyền tự chủ kinh doanh
- . Vốn vay
 - . vốn vay là vốn có quyền sử dụng mà không có quyền sở hữu
 - . vốn này tạo áp lực phải trả lãi, trả vốn và trả đúng hạn
 - . vốn vay tạo sự lệ thuộc vào chủ sở hữu, nhưng vốn này mang lại hiểu quả cao

11.Các nguồn vốn có thể gọi (p1)

- . Ngân hàng và các định chế phi ngân hàng
- . quỹ đầu tư, quỹ đầu tư mạo hiểm
- . nhà đầu tư, nhà đầu tư thiên thần
- . cộng đồng, nhà đầu tư đại chúng

12. Các nguồn vốn có thể gọi (p2)

- . từ chính mình
- . cộng đồng nhỏ
- . góp dịch vụ, nghiệp vụ
- . góp vốn từ đối tác kinh doanh (trả chậm, tái cấu trúc nợ,...)
- . chính quyền các cấp

13.Các nguyên tắc về kỹ năng gọi vốn

- . nghiên cứu thật kỹ người góp vốn
- . tìm người giới thiệu đáng tin cậy
- . tuyệt đối kiên nhẫn để tạo sự tin tưởng
- . trong bản thuyết minh phải làm rõ tầm nhìn, lợi thế cạnh tranh, các yếu tố chắc chắn thành công

14.Khi nào người ta góp vốn

- . Doanh nghiệp phải chứng minh được mình đáng tin, nhà đầu tư chỉ góp vốn khi tin
- . lòng tin chính là tín dụng
- . ngân hàng là tổ chức kinh doanh lòng tin

15.Sơ đồ lòng tin (p1)

- . Lòng tin được cấu tạo bởi
 - . năng lực tài chính

- . tài sản đảm bảo
- . pháp lý
- . uy tín
- . mục đích
- . người đảm bảo
- . năng lực tạo lợi nhuận của người được góp vốn
- . môi trường vĩ mô

16.Sơ đồ lòng tin (p2)

- . uy tín có các cấp độ
 - . không bao giờ trả
 - . sẵn lòng trả
 - . mong muốn làm điều đó
 - . kiên quyết trả
 - -> biểu hiện ở quá khứ, phỏng vấn và dư luận xã hội
- . Một số lớn của hiện tượng bằng bản chất hiện tượng đó

17.Sơ đồ lòng tin (p3)

- . Thẩm định dự án
 - . nhân cách quyết định việc có trả hay không chứu không phải việc thành bại của dự án
 - . tài chính ngoài dự án, tài sản đảm bảo
 - . nghĩa vụ tài chính của các bên