

Hãy nói theo cách của bạn

### ***Kính gửi Quý Doanh nghiệp!***

Lời đầu tiên, Chi nhánh Viettel Hà Nội – Tập đoàn Viễn thông Quân Đội (Viettel) xin kính gửi đến Quý Doanh nghiệp lời chào trân trọng và lời cảm ơn sâu sắc về sự quan tâm ủng hộ đối với VIETTEL.

Với mong muốn được là nhà cung cấp dịch vụ sản phẩm: Phần mềm quản lý bán hàng trực tuyến **DMS.ONE** tới Quý Doanh nghiệp, chi nhánh Viettel Hà Nội xin cung cấp tóm tắt sản phẩm và chính sách giá như sau:

## **I. GIỚI THIỆU SẢN PHẨM**

### **1. Định nghĩa**

**DMS.ONE** là phần mềm quản lý bán hàng trực tuyến từ Trụ sở Công ty đến các Giám sát, các nhân viên bán hàng trên thị trường có sử dụng Smartphone, Tablet kết nối 3G & tích hợp bản đồ số Viettel. Cung cấp và truyền tải tức thời thông tin thị trường, kết quả kinh doanh, vị trí và lộ trình bán hàng của nhân viên bán hàng.

### **1.1 Tính năng**

#### ***1.1.1 Quản lý hệ thống kinh doanh***

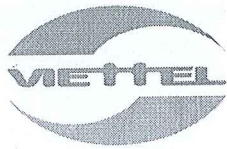
- ✓ Quản lý hàng hóa
- ✓ Quản lý xuất nhập kho
- ✓ Đơn hàng online, duyệt hàng tức thời, in phiếu giao hàng
- ✓ Thiết lập tuyến bán hàng
- ✓ Quản lý doanh số tức thời
- ✓ Hình ảnh, phản ánh, góp ý của hệ thống đại lý
- ✓ Báo cáo thống kê

#### ***1.1.2 Quản lý nhân viên***

- ✓ Quản lý thông tin nhân viên
- ✓ Quản lý lộ trình dịch chuyển, thời gian làm việc thực tế của nhân viên
- ✓ Doanh số từng nhân viên
- ✓ Báo cáo thống kê

### **1.2 Sự khác biệt**

- ✓ Thương hiệu Viettel



Hãy nói theo cách của bạn

- ✓ Quy trình đồng bộ, khép kín (Đặt đơn hàng online -> duyệt đơn hàng-> in đơn hàng-> giao hàng)
- ✓ Thu phí bằng thẻ cào điện thoại (Linh hoạt)
- ✓ Chi phí hợp lý : 100.000-150.000/ user/tháng
- ✓ Kênh bán hàng rộng khắp trên toàn quốc
- ✓ Hệ thống chăm sóc khách hàng tư vấn, hỗ trợ 24/7 qua tổng đài

### 1.3 Lợi ích từ sản phẩm

#### 1.3.1 Đối với nhà quản lý

- ✓ Nắm bắt thông tin thị trường một cách tức thời.
- ✓ Chủ động xây dựng chương trình khuyến mãi hợp lý tại từng thời điểm.
- ✓ Quản lý kho hàng, đơn hàng một cách khoa học.
- ✓ Quản lý chặt chẽ lộ trình dịch chuyển, thời gian làm việc cũng như doanh số từng nhân viên một cách tức thời.
- ✓ Hệ thống báo cáo đầy đủ toàn bộ hoạt động của hệ thống kinh doanh.

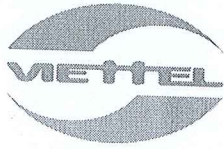
#### 1.3.2 Đối với nhân viên

- ✓ Đặt hàng trực tuyến qua internet, 3G.
- ✓ Tự động thống kê doanh số, chỉ tiêu hàng ngày và lũy kế.
- ✓ Cập nhật tức thời các thông tin từ người Quản lý về sản phẩm mới cũng như các trương trình hỗ trợ thương mại.
- ✓ Giảm thiểu thời gian tổng hợp viết báo cáo, nâng cao hiệu quả SXKD.

## II. CHÍNH SÁCH GIÁ

STT	Chi phí	Thời gian cam kết sử dụng	Đơn vị tính	Đơn giá (VNĐ)
I	<b>Phí kích hoạt</b>			
1	Phí khởi tạo		Doanh nghiệp	2.000.000
II	<b>Phí thuê dịch vụ</b>			
1	DMS.ONE	03 tháng	1ND/03 tháng	450.000
2		06 tháng	1ND/06 tháng	780.000
3		12 tháng	1ND/12 tháng	1.200.000





**TẬP ĐOÀN VIỄN THÔNG QUÂN ĐỘI  
CHI NHÁNH VIETTEL HÀ NỘI**

Hãy nói theo cách của bạn

✓ **Cước phí thuê bao DMS 3G:** 50.000 VNĐ/1tháng, mỗi thuê bao có 600MB lưu lượng tốc độ cao sử dụng trong 1 tháng. Khách hàng đóng cước phí thuê bao DMS 3G theo gói phần mềm (3 tháng, 6 tháng, 12 tháng).

✓ **Giá thiết bị:**

- Với dòng máy GalaxyCPrime: 3.190.000 VNĐ/1thiết bị
- Với dòng HTC Desire 320: 2.990.000 VNĐ/1 thiết bị

**Mọi chi tiết về sản phẩm, Quý Doanh nghiệp vui lòng liên hệ theo đầu mối:**

**Địa chỉ:** .....

**Email:** .....

**Điện thoại:** .....

**TRÂN TRỌNG CẢM ƠN!**



Mô tả chức năng hệ thống tương ứng với nghiệp vụ thực tế

Vai trò	Chức năng chương trình	Mô tả nghiệp vụ
<b>Admin công ty</b>	Quản lý cây đơn vị	Khai báo các dữ liệu thông tin nhân viên, khách hàng, đơn vị
	Quản lý cây nhân viên	Khai báo, import danh sách nhân viên của công ty
	Quản lý cây khách hàng	Khai báo, import danh sách khách hàng điềm lẻ của công ty
	Quản lý chương trình khuyến mại	Khai báo các chương trình khuyến mãi hỗ trợ thương mại
	Quản lý phân bổ chỉ tiêu	Thiết lập chỉ tiêu đánh giá, chỉ tiêu bán hàng cho nhân viên
	Quản lý tuyển bán hàng	Thiết lập tuyển bán hàng, theo dõi vị trí của nhân viên
	Báo cáo thống kê	Theo dõi báo cáo số liệu kinh doanh (doanh số, sản lượng) của các nhân viên theo khách hàng, sản phẩm
	Quản lý hình ảnh	Tìm kiếm các hình ảnh do nhân viên chụp tại điềm bán
<b>Kế toán nhà phân phối (Secretary)</b>	Quản lý đơn hàng	Thực hiện duyệt, hủy, từ chối đơn đặt hàng từ khách hàng
	Quản lý xuất nhập kho	Thực hiện xuất nhập, theo dõi tồn kho, quản lý chi tiết giao dịch kho
	Báo cáo thống kê	Theo dõi số liệu bán hàng (doanh số, sản lượng) tại nhà phân phối
	Quản lý hình ảnh	Tìm kiếm các hình ảnh do nhân viên chụp tại điềm bán
<b>Giám sát bán hàng sử dụng cả trang web và smart phone (hoặc tablet) (Supervisor)</b>	Quản lý chỉ tiêu nhân viên	Thiết lập chỉ tiêu doanh số, sản lượng, KPI cho nhân viên bán hàng
	Quản lý tuyển bán hàng	Thiết lập tuyển bán hàng cho nhân viên
	Quản lý vị trí tiến độ bán hàng	Quản lý, kiểm soát các hoạt động bán hàng tại NPP, quản lý công việc bán hàng của NVBH cấp dưới (tiền độ, doanh số, vị trí)
	Báo cáo thống kê	Theo dõi số liệu bán hàng (doanh số, sản lượng) tại nhà phân phối
	Quản lý hình ảnh	Tìm kiếm các hình ảnh do nhân viên chụp tại điềm bán
<b>Nhân viên bán hàng sử dụng smart phone (hoặc tablet) (Salesman)</b>	Quản lý khách hàng	Ghé thăm khách hàng theo tuyến giám sát phân, theo dõi lộ trình bán hàng, thực hiện tạo khách hàng mới
	Quản lý đơn hàng	Lập đơn đặt hàng của khách hàng
	Tìm kiếm sản phẩm	Xem thông tin chi tiết sản phẩm, giá, hình ảnh, video.
	Tìm kiếm chương trình khuyến mại	Xem thông tin chi tiết các chương trình khuyến mãi tặng tiền, tặng sản phẩm.
	Báo cáo thống kê	Báo cáo bán hàng hàng ngày, lũy kế tháng, báo cáo theo KPI bán hàng
	Quản lý hình ảnh	Tìm kiếm các hình ảnh chụp tại điềm bán