

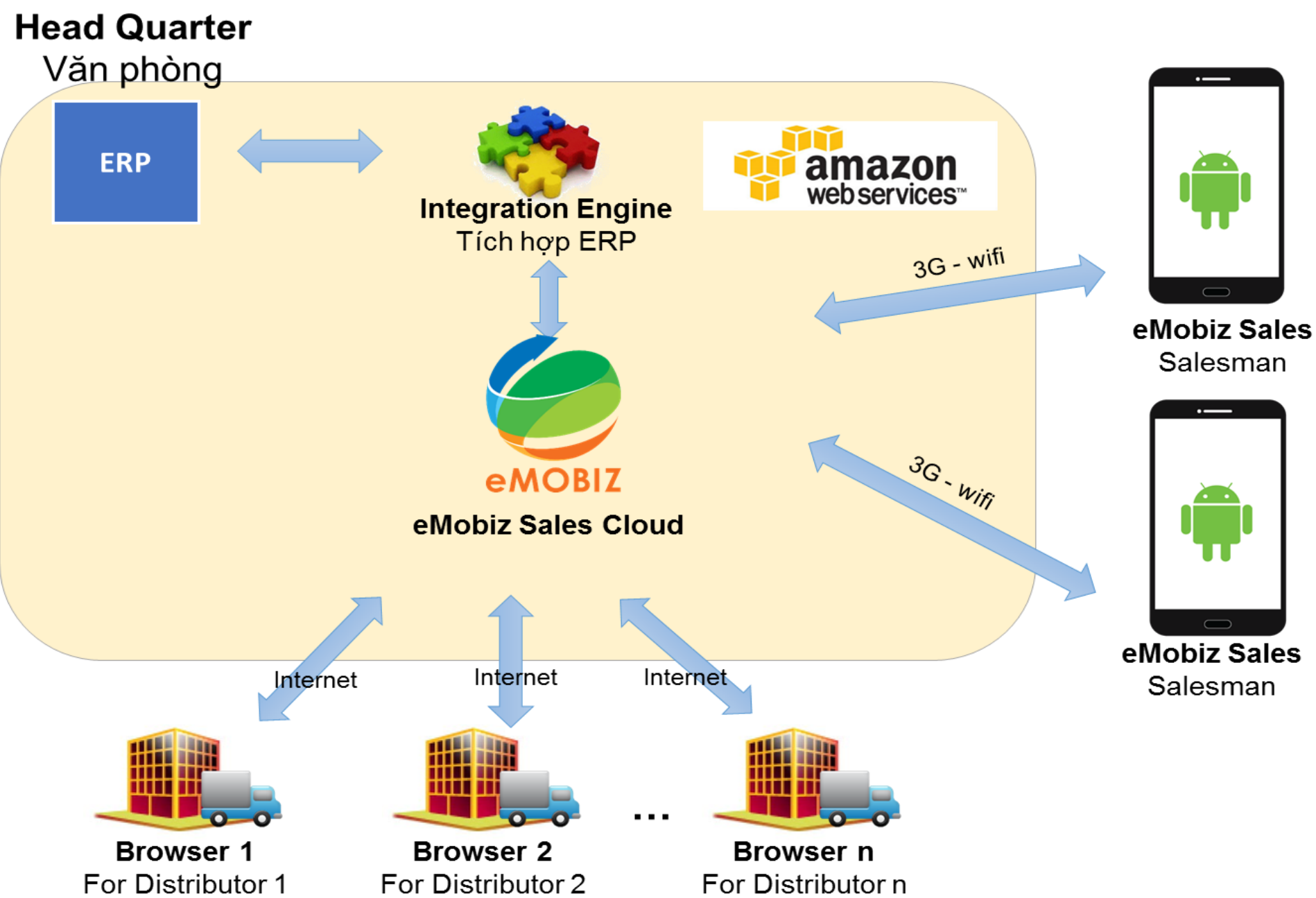


FPT Software Ho Chi Minh Ltd.
F-town Building Lot T2, D1 Str, Saigon Hi-tech Park, HCMC, Vietnam
Tel: (84) 8 3736 2323 Fax: (84)8 3736 2333

Báo Giá Phần Mềm eMobiz

Chi Phí Phần Mềm eMobiz						
#	Loại (Type)	Đơn Vị Tính (UOM)	Loại Giá (Payment)	Giá (Unit Price)	Số Lượng (Qty)	Ghi Chú (Remark)
Bản quyền phần mềm eMobiz - eMobiz License						
1	eMobiz cho Nhà Phân Phối (Distributor license)	Người dùng (users)	Hàng Tháng (Monthly)	\$ 10	1	Giá license bao gồm chi phí bảo trì hàng năm (bản vá lỗi, nâng cấp phần mềm theo hệ điều hành)
2	eMobiz dành cho salesman (Salesman license)	Người dùng (users)	Hàng Tháng (Monthly)	\$ 5	1	The license fee include annual maintenance (hotfixed, annual OS upgrading)
Chi phí triển khai - Implementation						
1	Chi phí triển khai Nhà Phân Phối (Implementation Fee per distributor)	Nhà Phân Phối (Distributor)	1 lần (One Time)	\$ 1,200	1	Chưa bao gồm phụ cấp tại chỗ (ăn ở và đi lại) - The fee doesn't include onsite expense (accommodation, travel, per diem) Chi phí triển khai bao gồm: (the fee includes) - 1 tuần huấn luyện tập trung (1 week centralized training for distributor) - 2 tuần triển khai hệ thống và master data (2 weeks cutover) - 1 tuần hỗ trợ tại nhà phân phối (1 week intensive care at distributor)
Chi phí hỗ trợ - Call Center and Technical Maintenance Service						
1	Call Center	Nhà Phân Phối (Distributor)	Hàng năm (Annual)	\$ 500	1	
2	Hỗ trợ Kỹ Thuật (Technical Management)	Nhà Phân Phối (Distributor)	Hàng năm (Annual)	\$ 200	1	
Chi phí cơ sở hạ tầng - Infrastructure Cost						
1	Sim 3G	Người dùng (users)	1 lần (One Time)	\$ 3	1	
2	Dịch vụ 3G - 3G Service	Người dùng (users)	Hàng Tháng (Monthly)	\$ 3	1	1GB / tháng (1 GB / month)
3	Máy chủ AWS (AWS Server)	Máy chủ (Server)	Hàng năm (Annual)	\$ 20,000	1	Chi phí tạm tính - Provisional Estimation

Mô Hình Hoạt Động của Ứng Dụng



Hệ thống hoạt động trên nền tảng cơ sở hạ tầng đám mây AWS (Amazon Web Service)
eMobiz system works on Cloud infrastructure

Thiết bị di động Samsung màn hình ≥ 5 inches
Samsung smartphone with screen size equal or greater than 5 inches



Tính Năng Sản Phẩm eMobiz

Tính Năng (Feature)	Mô Tả (Description)
1. Tổng Quan giải pháp (General)	
Vận hành trên thiết bị di động Android (Mobile Friendly, adaptive design for Android)	
Thân thiện người dùng, dễ sử dụng (Tool Tip, Tip for field if required)	Người dùng dễ dàng nhận biết các thông tin liên quan tới nghiệp vụ kinh doanh và cách tương tác với các tính năng của phần mềm
Hiệu suất cao (High performance RDBMS)	Hiệu suất vận hành cao, ổn định, không gây cản trở thao tác người dùng. Chi phí thấp
2. Quản lý dữ liệu chuẩn vận hành nghiệp vụ kinh doanh (Master data)	
2.1 Cây phân cấp sản phẩm (Product Hierarchy)	Quản lý đến từng nhà phân phối
2.2. Thông tin sản phẩm (Product Master)	Quản lý thông tin sản phẩm (bao gồm cây phân cấp - Hierarchy). Khách hàng chủ động định nghĩa đơn vị đo lường cho từng sản phẩm
2.3. Nhóm Sản Phẩm (Product Group)	Quản lý các sản phẩm có cùng nhóm thuộc tính (màu sắc, khối lượng, loại quy cách)
2.4 Cây phân cấp Đại lý (Secondary Customer Hierarchy)	Định nghĩa cây phân nhóm khách hàng theo nghiệp vụ kinh doanh
2.5. Thông tin Đại lý (Secondary Customer)	Định nghĩa thông tin khách hàng: tên, mã, địa chỉ, ... Tạo và quản lý kế hoạch viếng thăm cho từng đại lý (gán tuyến cho nhân viên bán hàng - theo kế hoạch hoặc ngoài kế hoạch)
2.6. Quy cách đặt mã trên hệ thống (CodeMaster - CodeDetail)	Cấu hình 1 lần khi triển khai hệ thống cho khách hàng
2.7 Cây phân cấp khu vực bán hàng (SalesRegionHierarchy)	Theo chuẩn công ty
Các vùng địa lý (Region)	Theo chuẩn quốc gia
2.8 Phân cấp Nhà Phân Phối (CustomerHierarchy)	Quản lý cây phân nhóm cho các Nhà phân phối (NPP)
Thông tin NPP (Customer)	Tạo và quản lý NPP và chi nhánh
2.9. Định nghĩa Kho bãi (WareHouse)	Tạo và quản lý thông tin kho bãi (vị trí, chức năng, loại kho)
2.10 Quản lý độ ngũ Sales (SalesForce)	
Cây phân cấp (SalesForce Hierarchy)	
Tuyến đường bán hàng (SalesRoute)	
Nhân viên bán hàng (SalesPerson)	
Kế hoạch bán hàng (BeatPlan)	
Gán tuyến cho đại lý (BeatPlanCustomer)	
Các bước quy trình bán hàng (StepNoReason)	
Giá bán lẻ ra thị trường (SecondarySalePriceHeader - SecondarySalePriceDetail)	
Báo cáo chỉ tiêu kinh doanh (Sales Target By Volume, Value)	Theo tháng
2.11 Chương trình khuyến mãi (Promotion)	
Đối tượng áp dụng (NPP, Đại Lý) (ApplyForHeader - ApplyForCustomer - ApplyForSecondaryCustomer)	
Các loại CTKM (PromotionHeader - PromotionLine - PromotionDetail)	
3. Quản lý tồn kho (Inventory)	
Điều chỉnh kho (Stock Adjustment)	
Chuyển hàng trong kho (Stock transfer)	
Kiểm kho (Stock count)	
4. Mua Hàng (Purchase)	
Nhập hàng vào kho NPP (Purchase receipt)	
Trả hàng mua về công ty (Purchase return)	
5. Quản lý bán hàng (Sales order)	
Quản lý đơn bán hàng (Sales order listing)	
Xác nhận - Từ chối đơn hàng (Confirm, Reject order)	
Phiếu giao hàng (Print delivery note)	
Phiếu xuất kho (Print load out sheet)	
Đơn trả hàng (Sales Order Return)	
6. Bán hàng trên thiết bị di động (eMobiz Mobile Sales)	
Danh sách Đại lý (Customer Activity)	Danh sách thông tin theo tuyến đường, thời gian
Toàn cảnh thông tin khách hàng (Customer 360 degree)	- Địa chỉ, vị trí trên bản đồ (Addresss, Map) - Lịch sử giao dịch (History Order) - Đề xuất đơn hàng (Recommendation) - Lần giao dịch gần nhất (Last activities) - Hình ảnh cửa hàng (Photos)
Thực hiện giao dịch đơn hàng (đặt trước giao sau hoặc bán hàng theo xe) (Sales Order Entry (Pre sales, Van sales))	Nhập và Chính sửa nội dung đơn hàng Lưu và đồng bộ đơn hàng về nhà phân phối
Báo cáo kinh doanh theo ngày (Daily Report)	
Báo cáo kinh doanh theo tháng (Monthly Report)	
Báo cáo hiện thực hóa chỉ tiêu (Sales Target Report)	So sánh chỉ tiêu và thực tế theo tháng
Báo cáo kinh doanh theo sản phẩm theo tháng (Sales report by SKU by Month)	
7. Quản lý người dùng và hệ thống (User and Role)	
Tạo người dùng mới (Add New)	
Gán vai trò và quyền hạn cho người dùng (Role Assignment)	
Thêm bớt tính năng (Add new customization)	Hỗ trợ khách hàng gắn thêm các tính năng vào hệ thống DMS
8. Bản Đồ Kinh Doanh (Maps)	
Giám sát hoạt động viếng thăm Đại lý (Customer Visit tracking)	
Giám sát hoạt động kinh doanh hàng ngày của nhân viên bán hàng (Salesman daily sales performance tracking)	
Thông tin các mặt hàng được tiêu thụ trên thị trường (Product Coverage)	
9. Báo cáo kinh doanh (Dynamic Report/Dashboard)	
Báo cáo phân tích kinh doanh (Sales Dashboard)	
Báo cáo phân tích tồn kho (Distributor Stock Dashboard)	So sánh tồn kho và tình hình kinh doanh, thông báo các sản phẩm tồn kho thấp
Báo cáo kinh doanh của thị trường (Sales Report)	Tùy chọn loại thông tin muốn hiển thị
Báo cáo giao dịch kho bãi (Stock transaction Summary report)	Toàn bộ giao dịch liên quan đến kho bãi (bao gồm Tồn Đầu và Tồn Cuối)
10. Tính năng thông báo (Notifcation Service)	
Qua tin nhắn OTP (SMS Notification)	
Qua email (email notification)	
Qua thiết bị di động (Mobile notification)	