Primeras observaciones sobre data recibida:

1. Puedo afirmar que para cada articulo existe una única clasificación del 1-6, es decir no puede existir un producto con clasificaciones:

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Clasificacion1** | **Clasificacion2** | **Clasificacion3** | **Clasificacion4** | **Clasificacion5** | **Clasificacion6** |
| Medicamentos | Naprod | ONCOLOGICOS | SEPTIMO PRODUCTO | CJA | CAJA \* 1 |

Y al mismo tiempo:

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Clasificacion1** | **Clasificacion2** | **Clasificacion3** | **Clasificacion4** | **Clasificacion5** | **Clasificacion6** |
| Medicamentos | Naprod | ONCOLOGICOS | SEPTIMO PRODUCTO | CJA | CAJA \* 30 |

1. La columna “Articulo” (g) es lo mismo que la columna “Código” (ak)
2. ¿Qué significa la columna “Mismo Cliente”, parece un numero adicional relacionado a un cliente particular, ¿puedo entenderlo como una clasificación más de cliente?
3. Que significa la columna “Numero SKU” parece ser un consecutivo, pero no está vinculado directamente al lote del producto.
4. Presentación (az) es lo mismo que clasificación 6 (f)
5. ¿Qué significan estas 2 columnas?:

|  |  |
| --- | --- |
| **CORRELATIVOMES** | **MESCONCATENA** |

-La primera a simple vista parece ser el valor numérico de cada mes y la segunda es un booleano que no se en que se basa.

También existe otra columna que no entiendo que refleja, son números consecutivos asignados aparentemente a cada mes, pero en base 100 por ejemplo 109 corresponde a agosto 2023, desconozco el cálculo que realizan para llegar a ese número:

|  |
| --- |
| **CORRELATIVOMES2** |

**CORRELATIVOME**

1. Las columnas en naranja son fórmulas que sacan promedios en base a otros libros, y las azules son cálculos que hacen en base a dichos promedios; ¿tienen algún valor para el análisis?:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **TIENEPRESUPUESTO** | **ULTIMOCOSTO** | **EQUIVALENCIA** | **CONVERSION** | **CANTIDADCONVERTIDA** |

1. La tabla en blanco que aparece en la pestaña DATA\_DIFERENCIA ¿Es el modelo de información que ocuparías recibir?

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ARTICULO** | **DESCRIPCION** | **CANTIDAD** | **PRECIO\_UNITARIO** | **FECHA** | **SEMANA** | **MES** | **YEAR** | **Ruta** | **CODE\_CLIENTE** | **NOMBRE\_CLIENTE** | **factura** | **COSTO\_UNITARIO** | **VENTATOTAL** | **COSTOTOTAL** | **CONTRIBUCION** |

\*\* 🡺Si todos estos valores no son relevantes, puedo asumir que lo único importante que debería de enfocarme son las siguientes columnas:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **VENTATOTAL** | **COSTOTOTAL** | **CONTRIBUCION** |

Por supuesto incluyendo las clasificaciones por clientes y productos que he ido desglosando, así como todos los demás valores referentes a facturas y ventas que me puedan ayudar a diseñar la vista.