



# Metas y mediciones de Desempeño













# Metas y Mediciones de Desempeño

#### **Objetivo**

Discutir la importancia del establecimiento de objetivos, de la elaboración de planes concretos para alcanzarlos y del seguimiento oportuno de los mismos como medio para alcanzar la misión y visión de la empresa.

#### **Temas**

- Definición de Metas
- Planeación Operativa
- Despliegue de Indicadores
- Monitoreo y Control







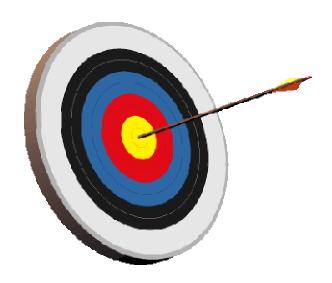






### Definición

# Un objetivo es una situación deseada que la empresa intenta lograr







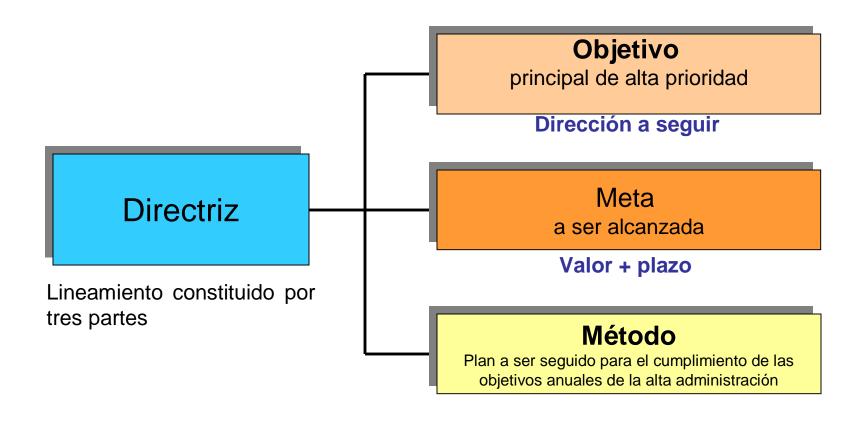








### Constitución de una Directriz

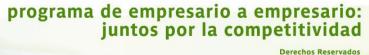


4













# Objetivo

Un objetivo está constituido de tres partes:

- Dirección
- Valor
- Plazo

#### **Ejemplo**

Incrementar la productividad de la Empresa en 12% a Diciembre del 2008.

Dirección = Incrementar la productividad

Valor = 12%

Plazo = hasta diciembre de este año













## Objetivo

#### Características:

- El objetivo debe ser mensurable y enfocado al resultado esperado.
- El objetivo debe ser alcanzable, realizando un análisis de la situación actual del área o departamento.
- El establecimiento de las Objetivos debe basarse en las necesidades de la organización.
- Es importante que el objetivo sea retador, fuera de la rutina habitual y realizable.













## Planeación Operativa

#### **Algunos nombres**

- Administración por Objetivos (APO)
- Administración por Directrices
- Hoshin Kanri
- Policy Deployment













# Administración Por Objetivos

#### ¿Qué es?

Actividades sistemáticas buscando lograr los objetivos prioritarios de la organización a través de una mejor gestión.

#### **Beneficios**

- Visión a largo plazo
- Alinear los esfuerzos en la dirección deseada
- Definición de actividades
- Soporte para objetivos de calidad, costos, productividad, utilidad, plazos de entrega, etc.



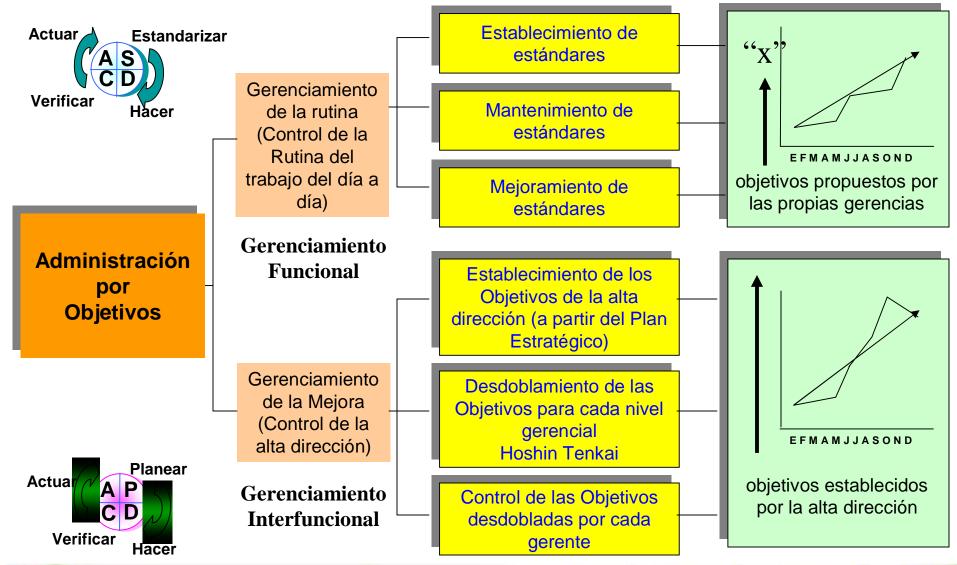


























# Indicadores Principales

### **Objetivos a definir**

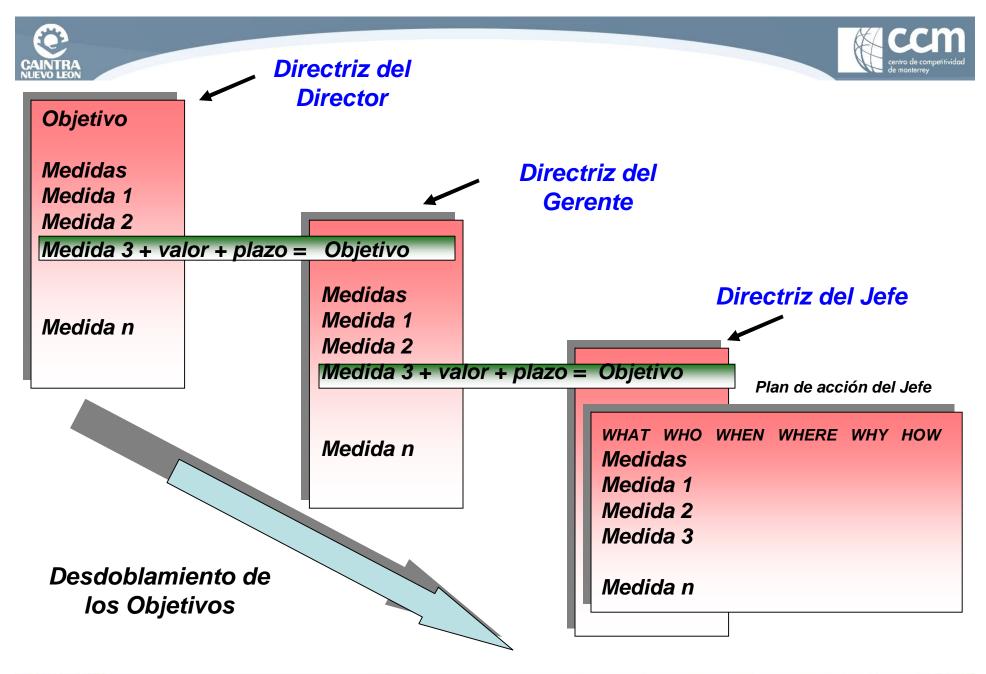
- Calidad
- Costo
- Entrega
- Seguridad
- Moral















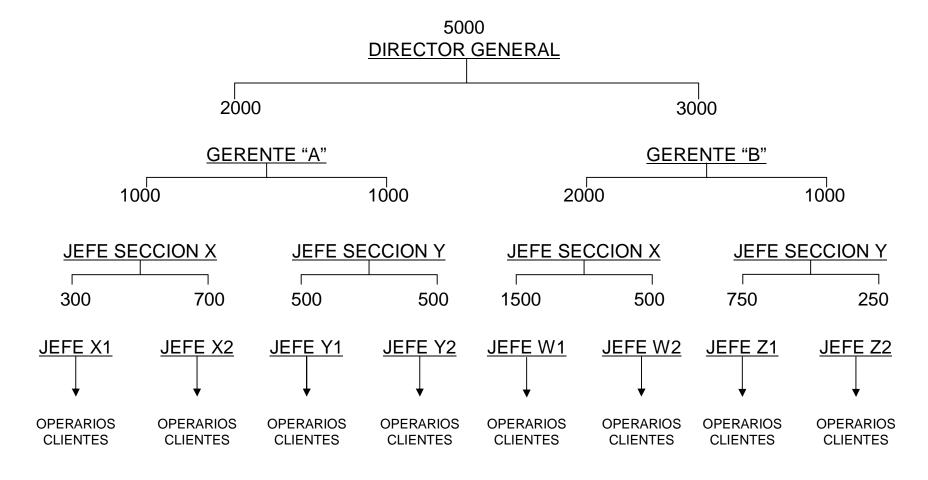








# Desdoblamiento de Objetivos















### Establecimiento de Medidas

#### ¿ Qué características deben tener las medidas?

- Ayuden a alcanzar el objetivo (alineadas)
- Eficaces
- Simples
- De bajo costo
- Rápidas de ser implantadas.





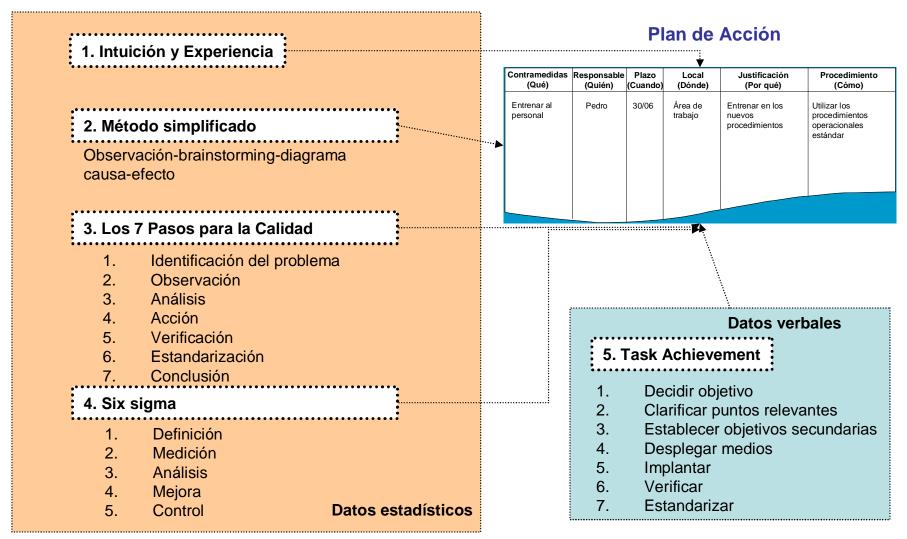








### Elaboración de Planes de Acción



El plan debe ser aprobado por su Jefe antes de ponerlo en acción.













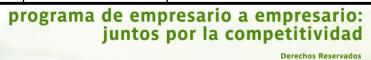
### Plan de Acción

PLAN DE ACCIÓN No.	Resp	onsable:	APROBÓ					
Objetivo:		Fecha:						
MEDIDA (Qué)	RESI (Quié		PLAZO (Cuándo)			RAZÓN (Porqué)		PROCEDIMIENTO (Cómo)













# Monitoreo y Control

Establecer seguimiento a objetivos dependiendo del plazo y características del mismo.

Plazo del Objetivo	Seguimiento Recomendado
Anual	Mensual
Mensual	Semanal / Diario
Diario	Turno / Hora







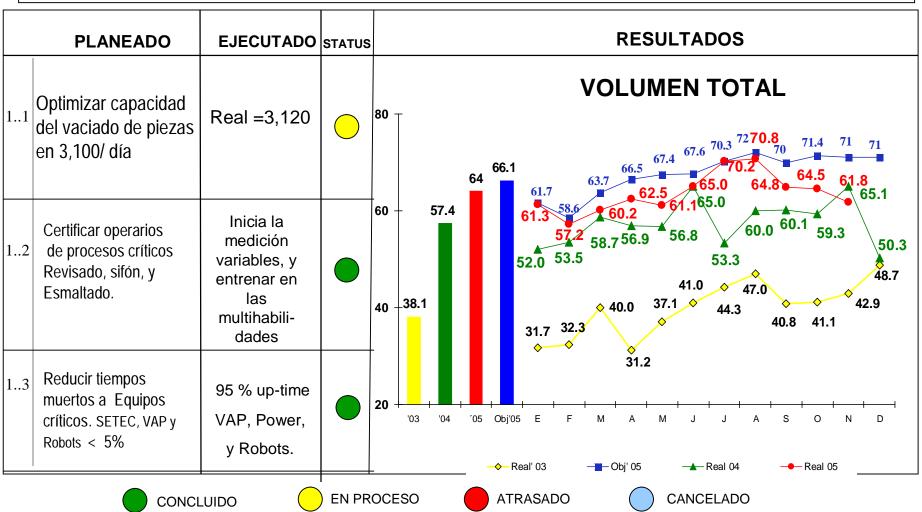






Meta No. 1a: LOGRAR VOLUMEN TOTAL DE 66,100 piezas mensuales a Dic 2005

Área : PLANTA BENITO JUAREZ Fecha: Diciembre 8, 2005















# Ejemplo

Objetivo: Incrementar las ventas en un 20% en valor a Dic 2008

Desarrollar 3 Nuevos Productos a Mayo del 2008

- 1. Lanzar Impermeabilizante en Feb 08
- 2. Lanzar Adhesivo Pegafácil en Mar 08
- 3. Lanzar Línea de Porcelanato en May 08

Determinar Estrategia de Precios a Ene 08

- 1. Hacer convenio con mayorista 1 a Ene 10
- 2. Determinar precios para estacionalidad baja a Ene 20
- 3. Determinar precios para estacionalidad alta a Ene 31

Ganar 3 Nuevos Clientes a Jun 08

- 1. Cerrar contrato con Plomería García a Feb 08
- 2. Cerrar contrato con LOWE a Abr 08
- 3. Cerrar contrato con canal ferretero a Jun 08

Lanzar 3 Campañas de Promoción en los diferentes medios a Dic 08

- 1. Hacer campaña mensual en radio de Ene a Dic 08.
- 2. Hacer campaña trimestral en televisión durante todo el 2008.
- 3. Hacer campaña en periódico mensual de Ene a Dic 08.













### Plan de Acción

PLAN DE ACCIÓN No.		Resp	onsable: Ing. P	APROBÓ					
Objetivo: Lanzar Imper	meabiliz	ante en Feb 08				cha:			
ACTIVIDAD (Qué)	RESI (Quié			LUGAR (Dónde)		RAZÓN (Porqué)	,	PROCEDIMIENTO (Cómo)	













### **EJERCICIO**

Eres Gerente de una Planta y recibes el lineamiento de disminuir costos. En base a los datos que se te proporciona debes de determinar el objetivo para el año 2008 y presentarlo a la Dirección del Negocio.

#### Datos:

- 1.- La capacidad nominal de producción de la Planta es de 10,000,000 m2/año
- 2.- La planta tiene 4 líneas de producción con las siguientes capacidades de prensado

Línea 1: 3,200,000 m2/año Línea 2: 2,200,000 m2/año Línea 3: 3,200,000 m2/año Línea 4: 2,200,000 m2/año

3.- Para producir 1 loseta cerámica (Formato 33 cm. x 33 cm.) se necesitan:

50 grs. de Esmalte a \$57.22 / kg. 150 grs. de Barbotina a \$19.07 / kg.

4.- A continuación se muestran los desperdicios en m2 en cada mes del año

LINEA	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
1	19000	19500	19200	18500	18600	17900	18200	19000	18000	18500	18700	18900
2	11500	11100	11000	10500	10600	10700	11200	11400	11200	11000	10800	11000
3	25000	24500	23000	24100	23900	23200	23800	24300	23700	24400	23600	24500
4	19000	17700	18300	18300	18900	17800	19300	18000	18100	18000	18400	18200













### MATRIZ DE DESPLIEGUE DE OBJETIVOS

OBJETIVO	MEDIDAS	Jefe de Producción	Supervisor A	Supervisor B	Ing. de procesos	Inspector		INDICA- DOR	META













### Conclusiones

- Lo que no se mide, no se mejora.
- Los objetivos son indicadores que nos ayudan a lograr la misión y la visión de la empresa.
- Debe existir una relación causa-efecto entre las medidas y el objetivo.
- Revisión continua de objetivos e indicadores. ¿Cómo vamos? ¿Cuál es el Plan de Acción?







