

Gestión del cambio

PWC

Isabel Rueda

Máster en Data Analytics

Fecha 29/01/2022



Isabel Rueda

Estudié ADE en Madrid Trabajo en PwC desde el 2010

¿A qué me dedico?

Lidero grandes proyectos de transformación, a nivel nacional e internacional.

Algunos de mis clientes









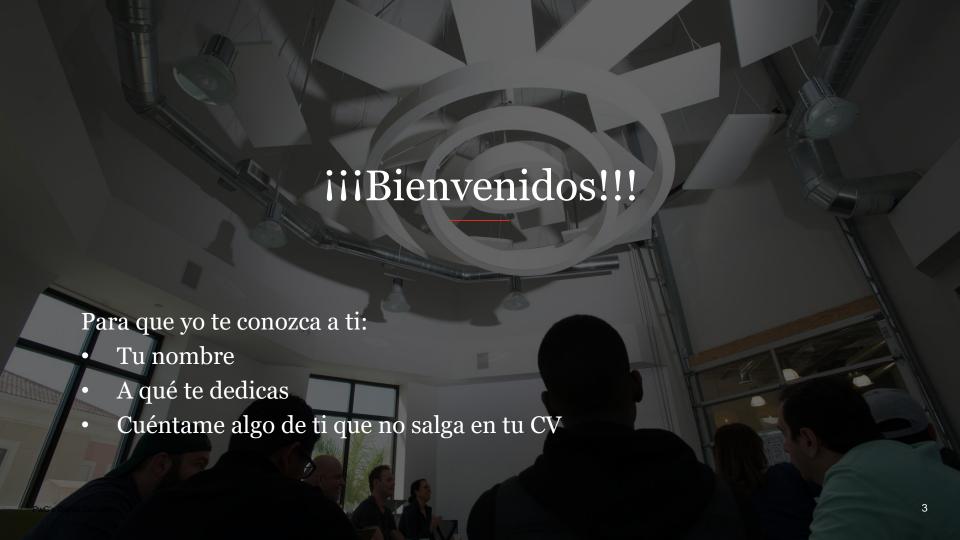




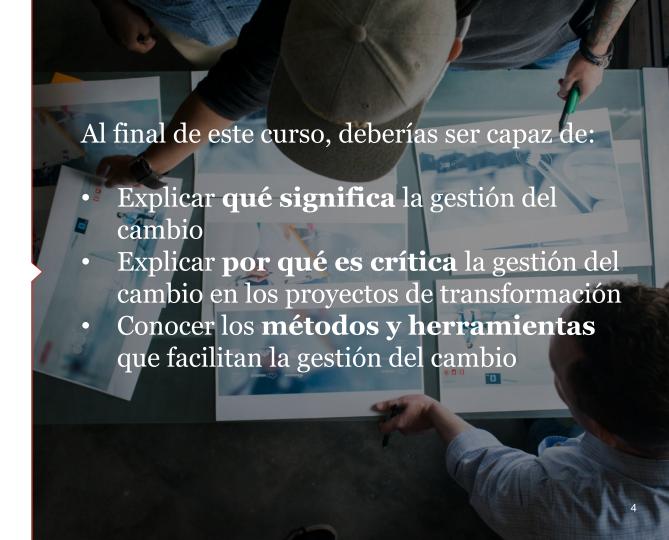


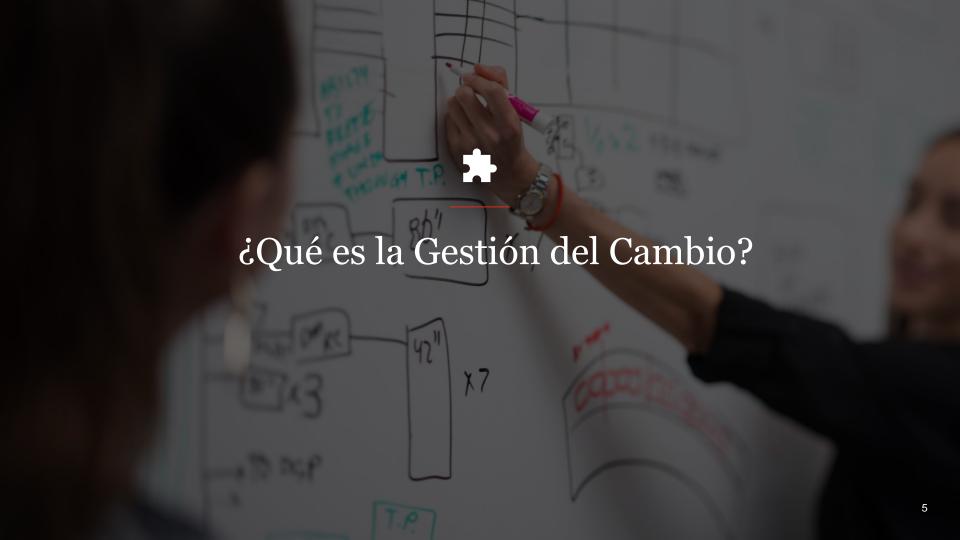






Objetivos





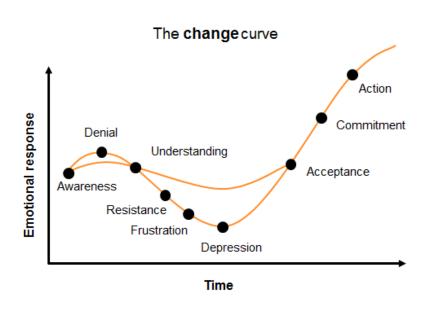
¿Cómo podemos definir Gestión del Cambio?

La **gestión del cambio** es el **proceso**, las **herramientas** y las **técnicas** para gestionar el **factor personas** de un cambio, con el **objetivo de lograr el resultado empresarial deseado**.

Se trata de crear un **enfoque estructurado** para ayudar a las personas y los equipos a medida que pasan del estado actual al estado futuro deseado.

Cuando atravesamos un cambio, la mayoría de nosotros tendrá **diferentes respuestas emocionales** en diferentes etapas del proceso. La gestión del cambio se centra en **garantizar que las personas** y los equipos **pasen por estas etapas y sigan la curva del cambio.**

No hay que tener miedo de las respuestas o actitudes negativas; es una parte natural de dejar atrás el pasado.

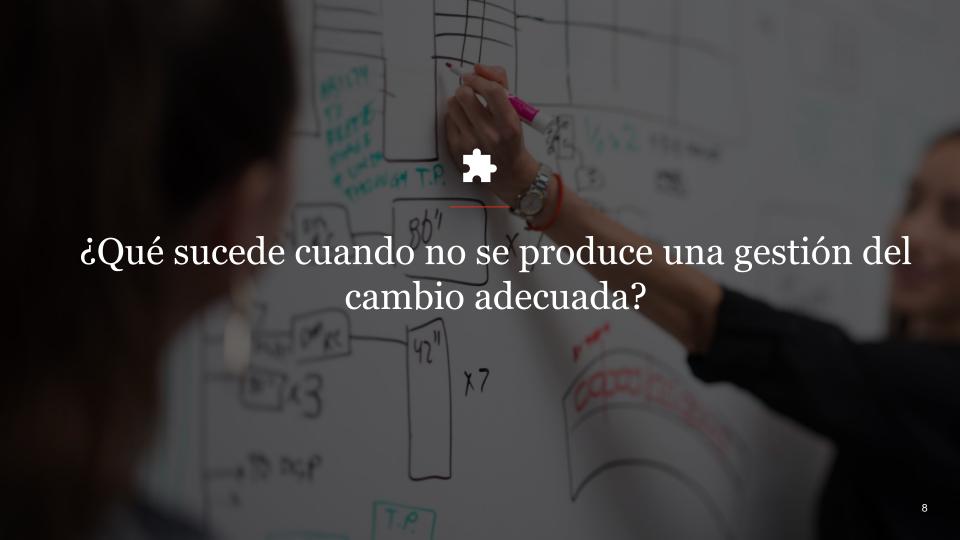


¿Por qué es tan importante?

Las organizaciones que lideran la transformación y la innovación tienen un alto nivel de madurez en la gestión del cambio. Se distinguen por:

- Asegurar un **retorno de la inversión** más alto y más rápido
- Brindar **resultados medibles** de manera **fiable**
- Trabajar con herramientas y enfoques de última generación
- Atraer y retener **talento**
- Minimizar la interrupción del negocio mediante la gestión de riesgos

Integrar con éxito el cambio conlleva una **tasa de éxito de más del <u>doble</u>** y **mayor rentabilidad**



¿Qué sucede cuando no se realiza una adecuada gestión del cambio?

Caso – London Heathrow Terminal 5

Antes de la inauguración...



La «Puerta al Siglo XXI»

- La Reina Isabel II inauguraba la terminal con estas palabras: "It gives me great pleasure to open Terminal 5 this 21st Century gateway to Britain and, to us, the wider world"
- Sir Nigel Rudd, presidente de British Airways —operador de la terminal- anunciaba: "It is by any standard a triumph of ambition, commitment and collaboration. It will breathe new life into Heathrow, allowing us to continue our transformation of the rest of the airport and will put Heathrow and BAA back where they belong at the leading edge of global travel."

¿Qué sucede cuando no se realiza una adecuada gestión del cambio?

Caso – London Heathrow Terminal 5

Después de la inauguración...



Además de otros factores, el portavoz de British Airways aludía como principal causa **la falta de familiaridad del personal con las instalaciones**.

04:00:

- Problemas localizando el aparcamiento (viajeros y personal)
- Retraso en la apertura del check-in. Largas colas.

04:42:

• Los primeros pasajeros aterrizan pronto desde Hong Kong... y esperan 1h para recoger sus equipajes.

A partir de ahí, toda la mañana:

 Fallo en las cintas de recogida de maletas deriva en largas esperas

16:30:

Fallo en el sistema de check-in impide que ningún pasajero embarque

17:00:

BA suspende el check-in de todo el equipaje

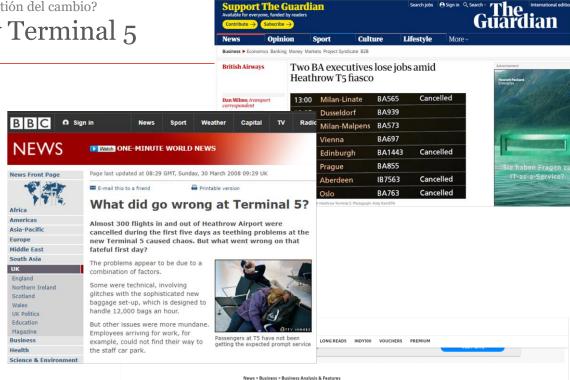
El resultado final del **DÍA** fueron 34 vuelos cancelados, 20.000 maletas perdidas y la frustración de cientos de pasajeros.

¿Qué sucede cuando no se realiza una adecuada gestión del cambio?

Caso – London Heathrow Terminal 5

Consecuencias

- Dimisión de directivos de **British Airways**
- Pago de indemnizaciones de hasta 7.000 euros por pasajero
- Pérdida de credibilidad e impacto en prensa



Terminal 5 fiasco: The new 'Heathrow hassle'

Disappearing bags, 30 cancelled flights and passenger delays are not the way that British Airways wanted to open its new terminal at Heathrow. By Danny Fortson

Friday 28 March 2008 01:00 |





Caso – London Heathrow Terminal 5

Si antes de la inauguración de la T5 hubieras tenido la oportunidad de trabajar como parte del proyecto de Gestión del Cambio:

- ¿Qué hubierais hecho?
- ¿En qué aspectos o factores os hubierais centrado?
- ¿Cómo creéis que hubiera cambiado el resultado?



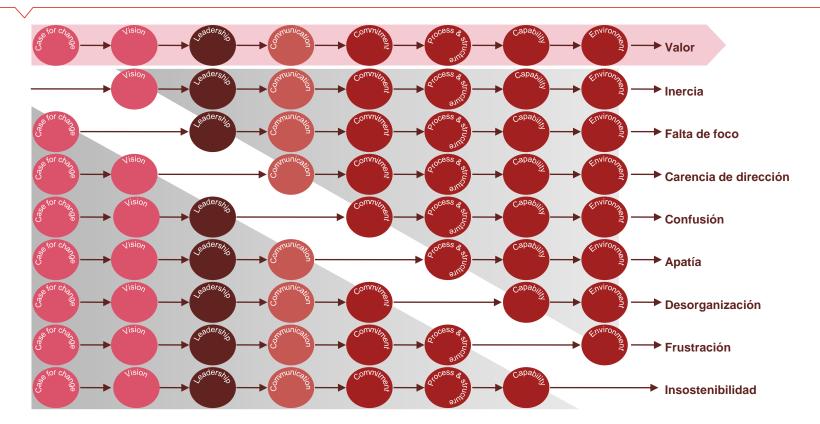


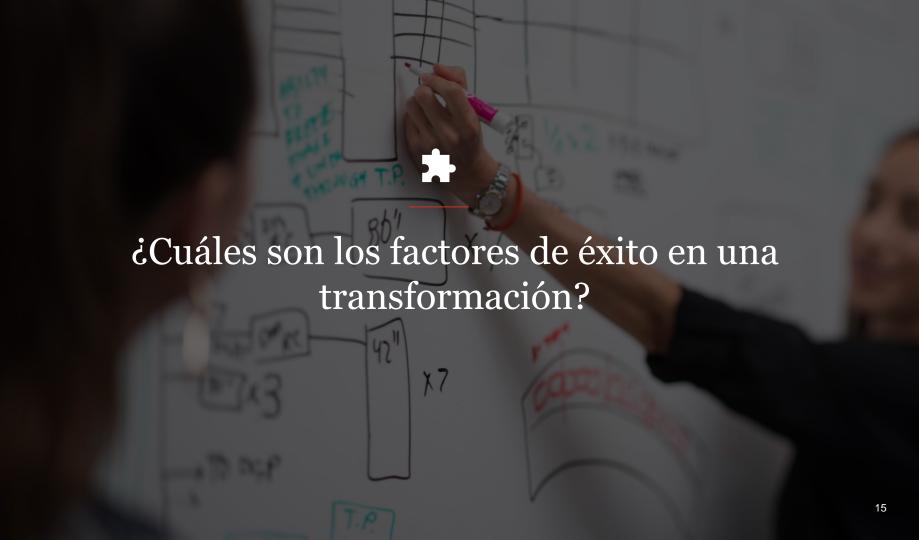


¿Por qué fallan un 70% de las transformaciones?



Pasar por alto algunos de estos factores puede suponer el fracaso del cambio





Top 10 Factores de Éxito en una transformación según estudios llevados a cabo por PwC



"Top 10 Factores de éxito"

	% de 500 compañías			% de 500 compañías
1. Asegurar "top sponsorship"	82%	6.	Utilizar medidas de desempeño claras	65%
2. Tratar a las personas de manera justa	82%	7.	Construir equipos tras el cambio	62%
3. Involucrar a los empleados	75 %	8.	Centrarse en los cambios de "cultura y	62%
4. Comunicaciones claras	70%		habilidades"	
5. Proporcionar formación suficiente	68%	9.	Recompensar el éxito	60%
		10.	Apalancarse en los embajadores internos	60%

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según McKinsey "Modelo de influencia"

Por qué funciona

La gente copia a la gente que le rodea, a veces conscientemente y otras no tanto

Modelo a seguir

"Veo a mis superiores, líderes, jefes y compañeros comportarse de otra forma"

Talento y capacidades

oportunidad para actuar de

"Tengo las capacidades y

la nueva manera"

Se le puede enseñar a un "perro viejo" un truco nuevo. El cerebro puede seguir aprendiendo de mayor

Por qué funciona

Cambiaré mi forma

de actuar si...

Entendimiento y convicción

"Entiendo lo que se espera de mí y tiene sentido"

Por qué funciona

La gente busca que exista congruencia entre sus creencias y acciones. Creer en el por qué inspira al cambio

Mecanismos formales

"Veo que la estructura organizativa, procesos y sistemas soportan el cambio que me han pedido" Asociaciones y consecuencias marcan el comportamiento aunque normalmente las organizaciones se equivocan

Por qué funciona

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según McKinsey "Modelo de influencia"

Por qué funciona

La gente copia a la gente que le rodea, a veces conscientemente y otras no tanto

Modelo a seguir "Veo a mis superiores, líderes, jefes y compañeros comportarse de otra forma"

> Cambiaré mi forma de actuar si...

Si bien el concepto de "modelo a seguir" se asocia comúnmente con líderes poderosos como Abraham Lincoln y Bill Gates, no se limita a personas en posiciones formales de autoridad.

La clave está en encontrar aquellas personas que son "**influencers**" en las organizaciones.

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según McKinsey "Modelo de influencia"

de actuar

si...

En cualquier organización, existen voces críticas, y deben existir siempre bajo un enfoque constructivo. Le da a la empresa opción de presentar flexibilidad y adaptación.

Además, al tratarse de **normas no** completamente impuestas, sino elaboradas colectivamente y que son comprendidas y aceptadas por todos los trabajadores, se garantiza su cumplimiento.

El trabajador no debe entender el cambio como una imposición sino como una necesidad.

Entendimiento y convicción "Entiendo lo que se espera

Cambiaré mi forma

de mí y tiene sentido"

Por qué funciona

La gente busca que exista congruencia entre sus creencias y acciones. Creer en el por qué inspira al cambio

Ojo con la "maldición del conocimiento".

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según McKinsey "Modelo de influencia"

Se le puede enseñar a un "perro viejo" un truco nuevo. El cerebro puede seguir aprendiendo de mayor

Por qué funciona

Talento y capacidades "Tengo las capacidades y oportunidad para actuar de la nueva manera"

Cambiaré mi forma de actuar si... "El efecto del exceso de confianza"

- 90% de los conductores estadounidenses se califican a sí mismos por encima del promedio
- Casi el 70% de los profesores se consideran a sí mismos en el 25% superior en cuanto a capacidad docente
- 84% de los franceses creen que son amantes por encima de la media

Si se supera ese efecto, puedes encontrarte con pasividad a aprender por experiencias pasadas.

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según McKinsey "Modelo de influencia"

La disonancia entre las exigencias de cambio comportamental y la infraestructura de tecnología y metodologías puede ser un inhibidor definitivo no solo de la motivación para el cambio, sino del compromiso mismo del empleado con la organización y el liderazgo que representa esas exigencias, percibidas como irreales, exageradas o ingenuas.

Además, siempre es interesante buscar **estimulación positiva** a través de mecanismos formales, como con los perros de Pavlov, y siempre bien enfocados.

El dinero no lo es todo.

Hay otros factores más allá del dinero que pueden tener mayor impacto como la colaboración, trabajo en equipo, impacto generado, reconocimiento, etc.

Cambiaré mi forma de actuar si...

Mecanismos formales

"Veo que la estructura organizativa, procesos y sistemas soportan el cambio que me han pedido" Asociaciones y consecuencias marcan el comportamiento aunque normalmente las organizaciones se equivocan

Por qué funciona

Top 10 Factores de Éxito en una transformación según Carlos Pelegrín, referente en España en RRHH y Gestión del Cambio





4 claves del éxito para las transformaciones según Isabel Rueda

Las personas en el centro

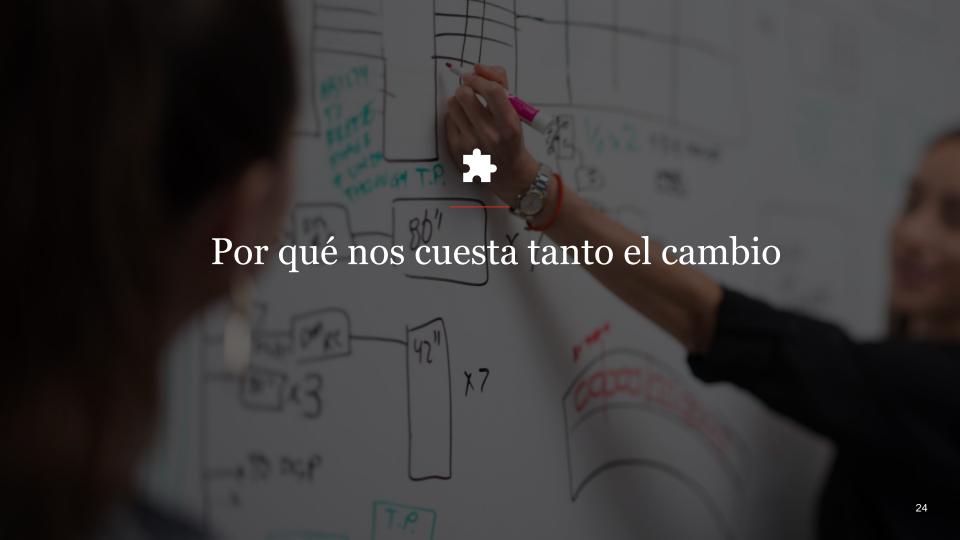


Reaccionar antes de que sea demasiado tarde evitando el modo de crisis y saturación

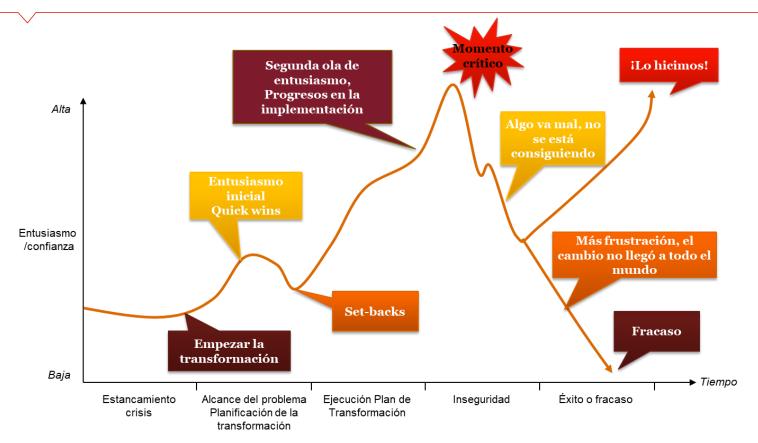
No centrarse solo en los resultados a corto plazo, tratando el cambio como un examen oficial

Buscar un objetivo más allá del económico u operativo

No liderar con miedo sino con pasión, emoción e inclusividad con el equipo



Curva de la transformación



Las 4 formas por las que las personas nos resistimos al cambio, según Kotter & Schlesinger

Interés propio

Malentendido y falta de confianza



Evaluación diferente de la situación

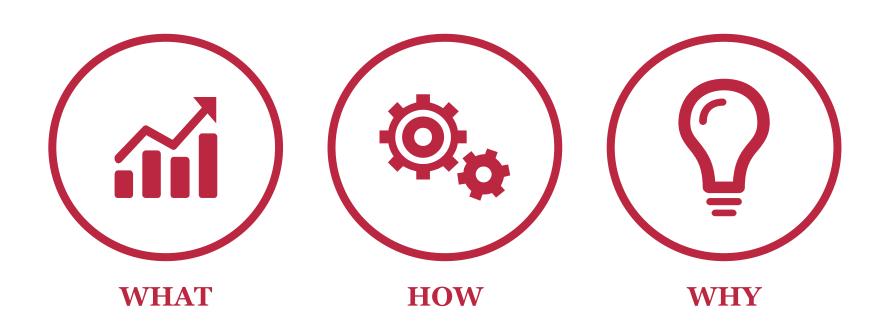
Baja tolerancia al cambio

Los 6 factores a promover para evitar o minimizar la resistencia al cambio según Kotter & Schlesinger

Factores	Cuándo usarlo	Ventajas	Inconvenientes
Educación / Comunicación	Cuando el equipo tiene falta de información o información errónea	Cuando entiendan el por qué, querrán formar parte del cambio	Lleva mucho tiempo y esfuerzo.
Participación / Involucración	Cuando la gente tiene el poder de resistirse pero los necesitas para el cambio	Los que participen del cambio acabarán más involucrados. La calidad del plan de cambio mejorará.	Lleva mucho tiempo. Se debe revisar que el plan de cambio se ha diseñado correctamente.
Soporte / Apoyo	Usar cuando la resistencia sea por miedo o ansiedad ante el cambio	Mejor herramienta en caso de miedo al cambio	Puede llevar tiempo y no siempre funciona. Coste.
Negociación / Acuerdo	Usar cuando se tiene algo que perder tras el cambio	Ir de frente para evitar resistencia.	Impacto económico si hay mucha gente involucrada.
Manipulación	Cuando el resto de opciones no funciona o son muy caras	Forma rápida y barata de redirigir resistencia.	Requiere personas con carisma y mano izquierda. Puede fallar si la gente lo identifica como tal.
Coacción explícita o implícita	Cuando el tiempo sea un factor determinante	Forma más rápida.	Da lugar a mal ambiente y enfados.



¿Por cuál empezaríamos para defender una idea o producto?



El "Golden Circle" de Simon Sinek





WHAT

Todas las compañías entienden perfectamente lo que hacen. Todo el mundo puede describir fácilmente los productos/ servicios que la compañía vende/ ofrece.



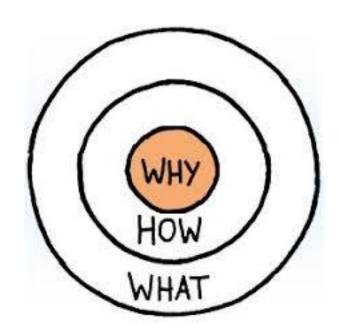
HOW

La mayoría de compañías y las personas que las componen saben hacer su trabajo. "Hows" se utilizan normalmente para explicar que algo es mejor o diferente. Muchos piensan que estos son los factores diferenciales/motivadores a la hora de tomar una decisión.



WHY

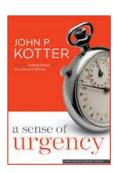
Muy pocas personas/ compañías pueden realmente decir por qué hacen lo que hacen. Con la palabra POR QUÉ nos referimos al propósito, causa o creencia. ¿POR QUÉ existe tu compañía? ¿POR QUÉ te levantas de la cama todos los días? Y ¿POR QUÉ le debería importar a la gente?



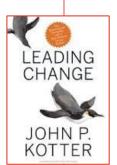


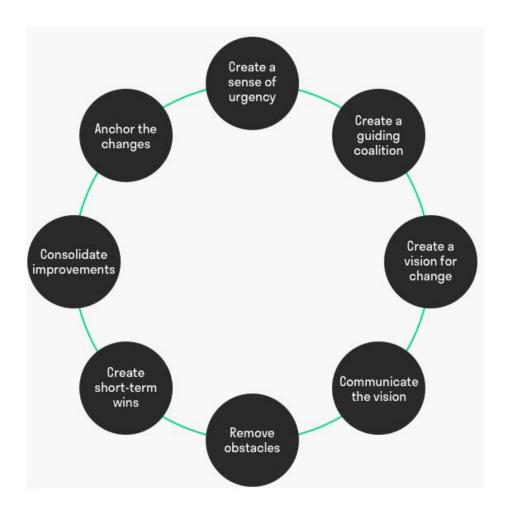
Modelo de 8 pasos de John Kotter



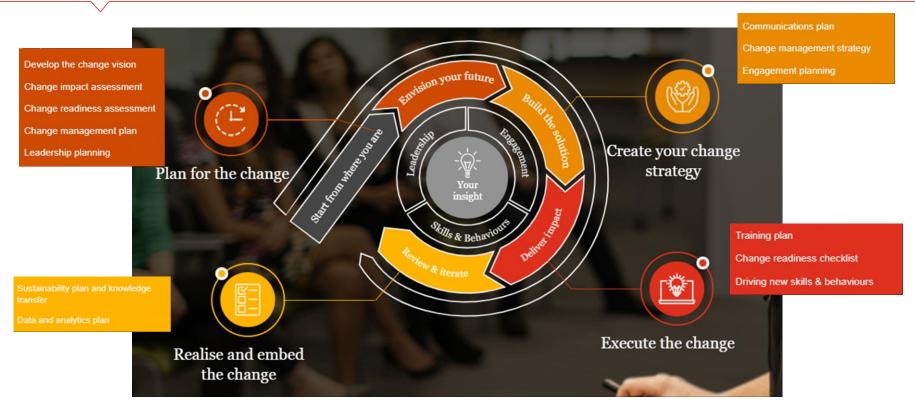








Las herramientas a utilizar varían según el ciclo de vida de la transformación



Planificar el cambio

Visión

La visión del cambio debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Qué, por qué, cuándo y cómo estamos cambiando?
- ¿Cuáles son los beneficios de este cambio a nivel de organización y a nivel individual?
- ¿Qué significa el cambio para nuestros equipos?

Instruccciones

- Revisar el contexto empresarial
- Identificar los beneficios no financieros esperados del cambio, no solo los financieros
- Facilitar la co-creación de la visión con el equipo de liderazgo
- Documentar la visión de una forma atractiva
- Obtener la aprobación formal por escrito de la visión esperada

Planificar el cambio

Visión

Para ayudar a las personas a comprender la visión del cambio, es importante llevarlas en un viaje



Planificar el cambio

Visión – metodología EPIC

Emocional

Los factores emocionales a menudo sustentan la resistencia al cambio, pero pueden también ser la clave para energizar al personal ante el potencial del cambio.

"Me preocupa lo que me pueda impactar el cambio en mi rol actual"

Político

Los factores políticos pueden interferir con el compromiso de cambio, a veces introduciendo una cuña entre los líderes y el personal, o entre equipos "Esto va de que _____ se haga más importante y gestione a más gente"

Intelectual

Los factores intelectuales se relacionan con la apreciación del motivo de cambio por parte del personal y cómo se manifestará en la práctica.

"No entiendo lo que están intentando conseguir ni cómo"

Comercial

Los factores comerciales se relacionan con el business case que sustenta comercialmente el cambio y pueden interactuar con lo E, P e I.

"Se van a gastar un dineral que se podrían gastar en cestas de navidad"

Visión – metodología EPIC

Principios EPIC dirigidos a las personas: "Durante este proceso de cambio,..."

Emocional

- Involucraremos a personas de varios equipos para diseñar el cambio
- Dar opciones / mecanismos para que la gente muestre sus preocupaciones y gestionarlas
- Implementar el cambio alineados con la cultura empresarial
- No poner ningún empleo en riesgo

Político

- Gestionar el cambio de forma profesional para que sea un proceso serio y que respete a los involucrados
- Asegurar transparencia y comunicación abierta de planes de futuro
- Aplicar criterios justos para identificar personas implicadas
- Tratar a la gente de forma justa y con respecto; todos somos personas

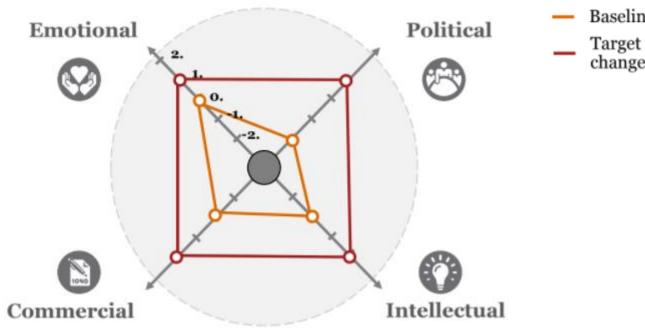
Intelectual

- Haz que el motivo del cambio llegue a todos los rincones de la organización, con palabras fáciles de entender, emoción y pasión, explicando por qué los cambios benefician
- Involucra a los empleados a medir la realidad del cambio
- Buen PMO para hacer seguimiento

Comercial

- Actualizar el business case periódicamente
- Considerar impactos de cambios de mercado, organizativos, de negocio, etc.
- Intenta no poner en riesgo el Business as Usual
- Toma decisiones que valgan a largo plazo; no te quedes en las ventajas a corto plazo
- Permanece atento y flexible durante el proceso

Visión – metodología EPIC ejemplo real



Baseline

Target for next change phase

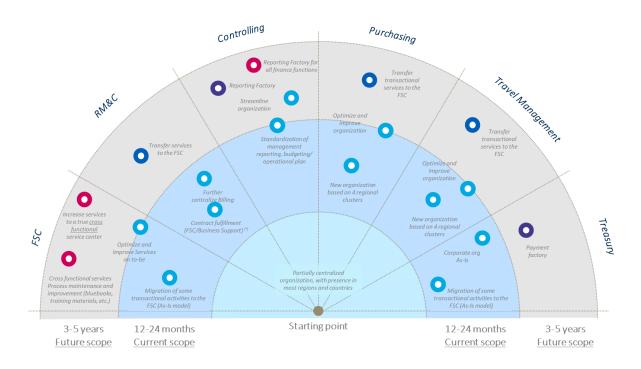
Visión – ejemplo real

52 countries and 70 locations worldwide



Visión – ejemplo real

Common vision for the Finance organization



Visión – ejemplo de Google

	Aware	Excited	Informed	Committed	
	Build awareness of Google transition	Create positive buzz and perception of the change	Educate people about the new tools	Reinforce and showcase adoption successes	
I think	my work will be disrupted	this is a great opportunity	I can make the transition	collaboration is so much easier!	
l feel	apprehensive	excited	reassured	empowered	
I say	"I'm unsure about what's coming"	, ,		"I'm connected and more productive than ever before"	
nothing differently. my preparation for my work change. I know when audience messages my training is and how the change impacts me.		my work using G Suite	everything differently		

Evaluación de impacto

La evaluación del impacto debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es la magnitud del cambio?
- ¿Cuál es el efecto sobre las personas, los procesos y la tecnología?
- ¿Cómo mitigaremos los riesgos asociados con el cambio?
- ¿Cómo podemos asegurarnos de que nuestra gente participe en todo momento?
- ¿Quiénes son las partes interesadas e influyentes clave que impulsan un cambio exitoso?
- ¿Hay detractores a los que debemos involucrar, o de los que debemos obtener alineación y aceptación?

What needs to change?

1 Lotus Notes primary tool for email, calendar and document sharing; Microsoft Office primary tool for document creation

What will happen in the future?

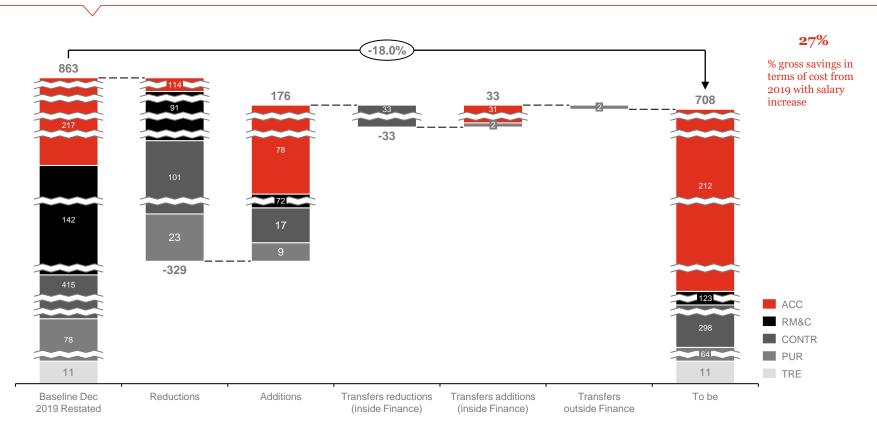
- 2 Consider the affects on people, systems processes and policies: G Suite tools used for email, calendar, document sharing and document creation, increased online collaboration by staff
- 3 Who is impacted?
 All Partners and staff
 - When will this happen?
- 4. Go live November 2016, two week transition period from Notes to GMail
- 5 What are the potential risks?
- People continue to use Office for document creation and so are unable to collaborate and email traffic stays high
- 6 What can we do to avoid that?

 Demos on how to use the new tools, Google Guides to role model and problem solve; Emails sharing top tips and benefits

Evaluación de impacto – formas de identificar impactos

Herramienta	Descripción	Racional		
Entrevista con los líderes	Entrevista con los líderes de la organización para evaluar la visión y la capacidad para el cambio.	 Ideal para utilizar en las fases de Decisión y Diseño, con el objetivos de entender el grado de preparación y la magnitud del cambio. 		
Entrevistas Entrevistas para obtener información sobre procesos a nivel funcionales (ej. Managers)		 Ayuda a entender los procesos funcionales y a los implicados impactados. 		
Encuesta (general)	Evalúa la respuesta de los implicados a cambios pasados; asume que el comportamiento en el pasado puede predecir comportamientos futuros en respuesta al cambio.	 Los implicados encuestados tienen poca o ninguna Comunicación del cambio. 		
Encuesta (específica)	Evalúa la respuesta de los implicados a cambios específicos. Mide el pulso de la organización para los cambios del proyecto.	El cambio ya se ha comunicado al grupo de implicados a encuestar.		
Focus Group (General)	Discusión en grupo facilitada con un grupo seleccionado de implicados para ganar una visión cualitativa de la situación.	 Visión cualitativa de la organización actual y de la respuesta a cambios en el pasado. Sirve para validar los resultados de la encuesta y para desarrollar tendencias, preocupaciones o barreras identificadas en las entrevistas o encuestas. 		
Focus Group (Específico)	Discusión en grupo facilitada con un grupo seleccionado de implicados para ganar una visión cualitativa de la situación. Es específico del cambio actual.	 Visión cualitativa del cambio actual. Sirve para validar los resultados de la encuesta y para desarrollar tendencias, preocupaciones o barreras identificadas en las entrevistas o encuestas. 		

Evaluación de impacto – ejemplo real



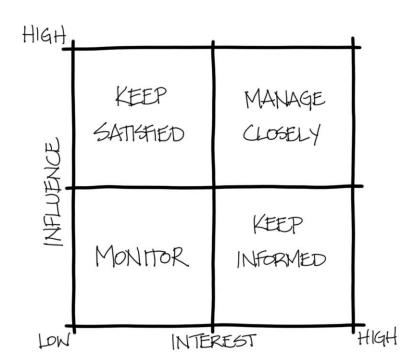
Prepararse ante el cambio

La preparación debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

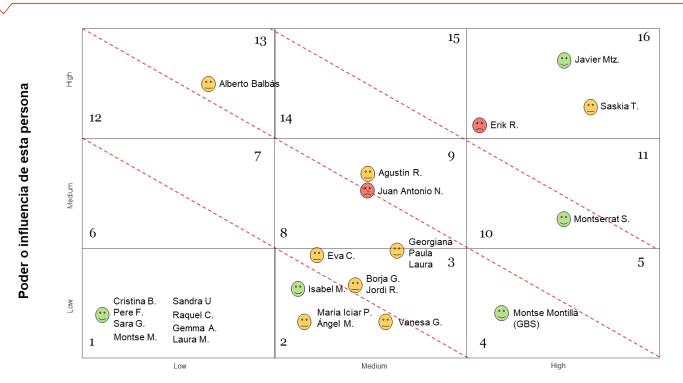
- ¿Cómo ha gestionado la organización y cómo ha respondido al cambio hasta ahora?
- ¿Cambios anteriores que podrían afectar el cambio actual?
- ¿El estado de cambio actual? ¿Cuánto más cambio puede soportar la organización?
- ¿A quién busca la organización para validar el cambio?
- ¿Cómo responden los gerentes al cambio?

- Identificar la población impactada por el cambio
- Realizar encuestas y entrevistas para comprender el punto de partida
- Buscar identificar la resistencia al cambio y los defensores
- Analizar los resultados de la encuesta
- Reiterar según sea necesario a lo largo del proyecto para medir el progreso

Prepararse ante el cambio con un mapa de implicados



Prepararse ante el cambio con un mapa de implicados – ejemplo real





Impacto del Proyecto sobre esta persona

Proyecto de gestión del cambio

La gestion del cambio debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Tiene el proyecto un patrocinio adecuado?
- ¿Estamos involucrando a las personas necesarias de manera efectiva?
- ¿Qué formación y aprendizaje debemos proporcionarle a la gente?
- ¿Las partes interesadas comprenden las habilidades y comportamientos futuros requeridos?
- ¿Hemos documentado el estado actual y los procesos del estado futuro?
- ¿Qué riesgos de ejecución del proyecto debemos abordar activamente?
- ¿Hemos definido métricas para medir la adopción de cambios?

- Definir el enfoque del cambio y desarrollar la estrategia de gestión del cambio.
- Revisar los cronogramas, los hitos y los planes de implementación del proyecto para comprender el alcance del plan de cambios.
- Pensar en tácticas de cambio para cada grupo de personas impactadas

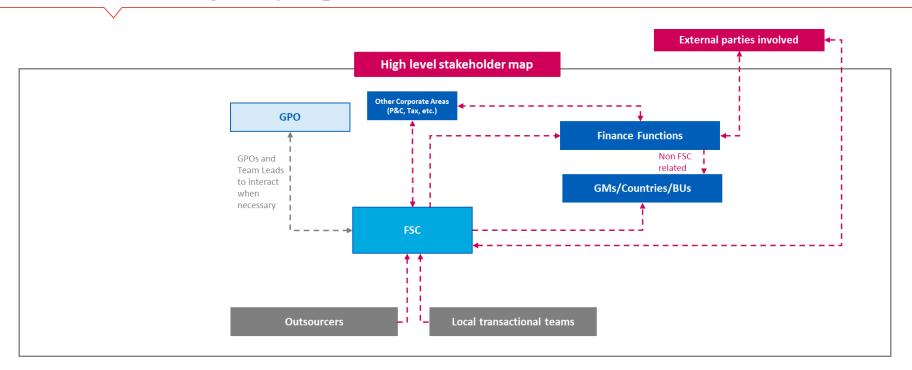
Plan de liderazgo

El plan de liderazgo debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Quiénes son los líderes clave?
- ¿Cuáles son los distintos niveles de influencia de los respectivos líderes?
- ¿Cuáles son las prioridades de los distintos líderes?
- ¿Con qué frecuencia se relacionará el equipo del proyecto con los líderes?
- ¿Cómo se relacionará el equipo del proyecto con los líderes?

- Crear un plan de liderazgo para cada parte interesada, teniendo en cuenta el nivel de influencia del líder y el compromiso actual con el programa de cambio
- Planificar eventos de liderazgo y sesiones de coaching para entusiasmar y empoderar a los líderes en sus roles de cambio.
- Supervisar activamente el compromiso del liderazgo y actualizar el plan a medida que el líder madura a través del ciclo de cambio del programa.

Plan de liderazgo – ejemplo real



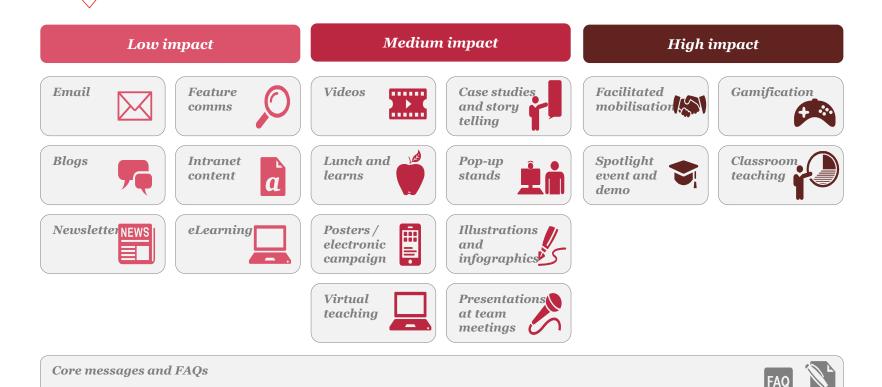
Plan de comunicación

El plan de comunicación debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es el plan requerido y el mensaje clave?
- ¿Objetivo de las actividades?
- ¿Cronograma de finalización?
- ¿Cómo se deben recopilar los comentarios?
- ¿Estructura de gobierno para contenido y actividades?

- Reiterar el mensaje clave y visión
- Siempre abordar "lo que hay para mí" y enfatizar los beneficios
- Identificar el tono y el estilo de comunicación adecuados para cada uno de los grupos de interés.
- Elegir adecuadamente el momento oportuno para la comunicación
- Comunicación de casos de éxito
- Establecer un mecanismo apropiado para el diálogo bidireccional, el cuestionamiento y la retroalimentación
- Establecer reuniones periódicas para revisar las actividades de comunicación.

Plan de comunicación – medios y su utilidad



Plan de comunicación – pasos para una buena comunicación



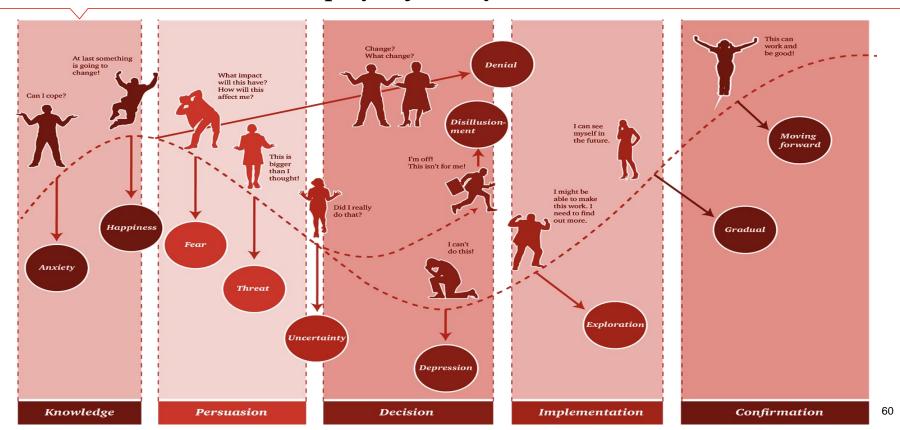
El plan de comunicación debe incluir

- Actividades
- Contenido a desarrollar
- Medio
- Audiencia
- Comunicador
- Fecha

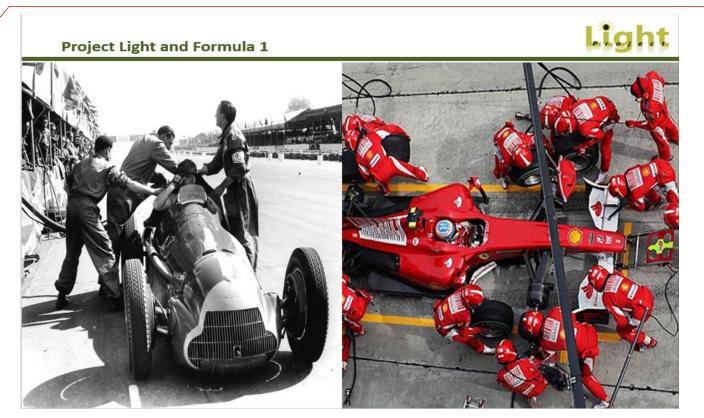
Y nunca te olvides de medir su efectividad y revisarlo a lo largo

de todo el proceso

Plan de comunicación – employee journey



Plan de comunicación – ejemplo real



Plan de comunicación – ejemplo real

Project Light and Formula 1: what do they have in common?



BEFORE

- During the race no communication between the driver and the box
- No transparency about what happens in the car
- Small team with diverse responsibilities
- Limited collaboration between team members
- Long decision making process
- Minimal tools to work with
- Performance improvement can only happen before or after the race

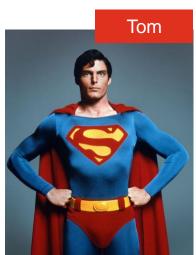
AFTER

- Constant communication between the driver and the box
- Very transparent about what happens in the car
- Specialized and committed team with specified responsibilities
- Results depend on collaboration between team members
- Very quick decision making
- Lots of measurement systems to improve performance
- Possibility to improve performance on the spot during the race

Plan de comunicación – ejemplo real







Estrategia para implementar el cambio

La estrategia de implementación del cambio debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Quién se verá más afectado por el cambio?
- ¿Cómo está involucrando a la gente en el cambio?
- ¿Cuáles han sido sus mayores desafíos para impulsar la aceptación y adopción de las partes interesadas?
- ¿Qué actividades y tácticas de cambio han funcionado bien en el pasado que tienen sentido llevar adelante en esta iniciativa?
- ¿Qué apoyo o recursos para el cambio existen dentro de la organización hoy?

- Considerar el enfoque de implementación que mejor se adapte al tipo de cambio concreto
- Determinar si hay consideraciones culturales que se deben tener en cuenta o sopesar
- Definir el enfoque de cambio y la hoja de ruta

Estrategia para implementar el cambio

Big bang

Un proceso de implementación a gran escala definido por una fecha determinada de puesta en marcha para toda la organización.

Pros

- · Transición rápida y enfocada
- · Las frustraciones se condensan en un período de tiempo, no se prolongan

Cons

- · Proceso de planificación largo
- · Tiempo limitado para que las personas se adapten: aumenta la probabilidad de resistencia

Usar cuando...

- · El producto final sea casi perfecto
- · Necesite una fecha de lanzamiento única para todos
- · Nivel de complejidad simple a medio

Capa por capa

Implementar una capa completa del modelo operativo hasta que se haya implementado por completo en todas las capas de la organización.

Pros

- · Enfoque general basado en un modelo operativo predefinido
- Centrado en una cosa a la vez: aborda el desafío de forma incremental, poco a poco

Cons

- Requiere tiempo
- Puede causar confusión y frustración temporales va que solo se implementan partes de la solución

Usar cuando...

- Sea beneficioso centrarse en una capa del modelo operativo cada vez.
- · Nivel de complejidad simple a medio

Cascada

Una implementación por etapas, que generalmente comienza desde arriba v luego se distribuye en cascada a cada nivel de la organización en diferentes momentos.

Pros

- Más tiempo adaptación de usuarios
- · Los pequeños detalles y problemas se pueden arreglar sobre la marcha
- · Utiliza el gobierno de la organización

Cons

- · Requiere tiempo
- Gran cantidad de recursos

Usar cuando...

- · Se cambien procesos top-down
- · Sea beneficioso concentrarse en una unidad a la vez
- · Nivel de complejidad medio a alto

Piloto y despliegue

Experimento o prueba del cambio en una escala limitada, seguida de iteraciones y luego una implementación completa.

Pros

Cons

Requiere tiempo

- · Disminuve el riesgo de fracaso
- · Se requieren pocos recursos
- · Valida la solución e identifica las meioras antes de su implementación

· Puede dar lugar a que la solución se centre demasiado en el grupo obietivo

Pros

· Rápido: el público objetivo obtiene soluciones a los problemas antes

Lanzamientos e implementación

con los problemas más urgentes.

continuos, generalmente comenzando

· Permite cambios v aprendizaje en tiempo real

Cons

- · Puede ser percibido como no estructurado.
- · Difícil de manejar

Usar cuando...

- · Desea probar la solución y recopilar información de la vida real antes de implementarla
- · Todos los niveles de complejidad

Usar cuando...

- · Cuando la velocidad es un problema
- · Entorno que cambia rápidamente
- · Nivel de complejidad medio a alto

Estrategia para implementar el cambio

"Follow the leader"



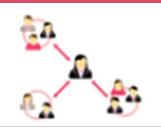
Conducción local

Equipo empoderado

Contribución local











Visión, impacto, diseño y plan de implementación definido centralmente y comunicado al resto de la organización Visión definida centralmente e impacto, diseño y plan definido por representantes en entorno colaborativo Visión, objetivos y beneficios definidos centralmente. Enfoque y plan de implementación en local. Categorización de beneficios en central, visión y plan diseñados por varios representantes. Beneficios e implementación diseñada Enfoque bottom-up. Equipos locales diseñan soluciones, impactos y planes de cambio.

IT simple, restructuración organizativa, cambios en procesos

Grandes implantaciones de IT o redefinición de procesos Estrategias de crecimiento, integración, reducción de costes

Grandes transformaciones culturales y organizativas

Innovación, mejora continua

Facilidad de comunicación

Comunicación, formación y capacidad de "facilitación"

Formación y coaching para dar soporte a equipos locales

Discusiones de grupo, actividades de empoderamiento, etc.

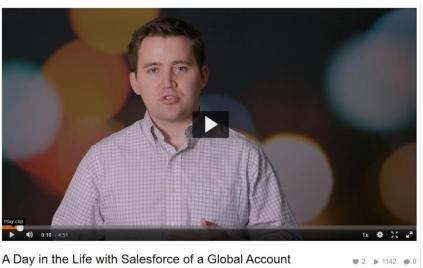
Sesiones de innovación, coaching, etc.

Proyectos Descripción

Estrategia de cambio Planificar el proyecto de cambio

La planificación del proyecto de cambio debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Cómo estructurará el trabajo?
- ¿Cómo puede asegurarse de que los distintos flujos de trabajo permanezcan conectados entre sí?
- ¿Ha identificado las interdependencias clave donde hay actividades cruzadas en el plan?
- ¿Cómo sabrá si las actividades de participación son efectivas? ¿Qué proceso tomará para adaptarse a medida que reciba comentarios?



Team

Ejecutar el plan

Plan de formación

El plan de formación debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Qué necesitan saber?
- ¿Por qué necesitan saberlo?
- ¿Qué pasaría si no lo supieran?
- Si lo saben, ¿cómo lo usan?

- Identificar a los usuarios afectados.
- Revisar los procesos y tecnología futuros para valorar gap de conocimiento
- Desarrollar el análisis de necesidades de formación junto con el equipo del proyecto y expertos en procesos

Ejecutar el plan

Plan de formación – ejemplo real

Onboarding, Training and Shadowing



Onboarding:

CLIENT' sessions:

- P&C: Onboarding, CLIENT' culture,
 CLIENT' policies, career path, learning tools, competency model...
- o DTS: AllStats

Finance sessions:

- Finance directors and managers: general overview and deep dive into the finance department
- o DTS: Finance systems

Specific function sessions:

- Corporate managers: general overview of the function
- Areas' specialists: general overview of the areas within the function

Training Academy:

Basic:

- Attendees: At Area level: Common Class on process and Group of Similar Countries on practice
- <u>Duration:</u> approximately 4 weeks
- o Methodology:
 - Lectures in form of paragraphs regarding the different process and tasks among the function
 - Practical sessions based on the different practices between regions or countries
 - Assignments done by the trainees divided by teams, depending on their working area
- Pro: Complex and exceptional cases and tasks given to all trainees at once during few days, jump to advanced level, once the basic knowledge is consolidated.

Work shadowing:

1st Way:

In between the Training Academy, during the refresh of each paragraphs days, where the newcomers shadow the trainers.

2nd Way:

Once the Training Academy is finished, where the trainers shadow the newcomers. At the beginning, give the newcomers very simple tasks so they can feel confident and then move to more complex ones.

Ejecutar el plan

Plan de formación – ejemplo real

		Monday	Tuesday	Wednesday	Thursday	Friday	Recordings
9:00	10:00	Chapter - BtP 1	Specificities per country / group of countries 1	Internal review specificities group 1	- Assignment - BtP 2	Specificities per country / group of countries 2	GFT training sessions recordings To be spited per topic
10:00	10:45			Q&A and materials review specificities group 1			
10:45	11:00	Break					
11:00	12:00	Practice session - BtP 1	Assignment - Country /	Internal review specificities group 2	Assignment - BtP 2	Assignment - Country / Group of countries 2	WAW team sessions Practice session of each chapter
12:00	13:00		Group of countries 1	Q&A and materials review specificities group 2	Q&A and Materials review - BtP 2		Q&A session for materials review and support
13:00	14:00	Lunch					MAD team sessions
14:00	15:00	Assignment - BtP 1	Specificities per country / group of countries 2	Chapter - BtP 2	Specificities per country / group of countries 1	Internal review specificities BtP 2	Explanation of the specificities per chapter of the legal entities managed today by MAD FSC Q&A session for materials review and support
15:00	15:45	7,33,6,111,611, 21, 2				Q&A and materials review specificities 1	
15:45	16:00			Break			Nove bisso seculiar assoinas
16:00	17:00	Assignment - BtP 1	Assignment - Country / Group of countries 2		Assignment - Country / Group of countries 1	Internal review specificities BtP 2	New hires working sessions Assignment -> manuals creation / update Internal review -> review of the materials previously prepared / updated before the Q8 session
17:00	18:00	Q&A and Materials review - BtP 1		Practice session - BtP 2		Q&A and materials review specificities 2	

Notes:

- · When detailing the schedule, the duration of each session may change
- · If needed, refresh sessions and self study slots can be included

Sostenibilidad del cambio

Data & Analytics

La medición del cambio debe dar respuesta a las siguientes preguntas:

- ¿Qué herramientas de análisis de datos utilizará el equipo?
- ¿Cómo definir las métricas con liderazgo ejecutivo y stakeholders?
- ¿Cómo utilizar los datos y el análisis para contribuir al desarrollo de hitos, la gestión de proyectos y las actividades de gestión de cambios?
- ¿Actualizaciones sobre nuevos comportamientos / nuevas formas de trabajar?

- Colaborar estrechamente con el equipo de tecnología
- Validar el plan de análisis y datos con el liderazgo ejecutivo y las partes interesadas
- Implemente datos y análisis a lo largo del ciclo del programa de cambio
- Incorporar herramientas de visualización para mejorar el impacto del análisis de datos
- Supervisar y modificar continuamente los datos y el plan de análisis

Sostenibilidad del cambio

Data & Analytics – ejemplo real

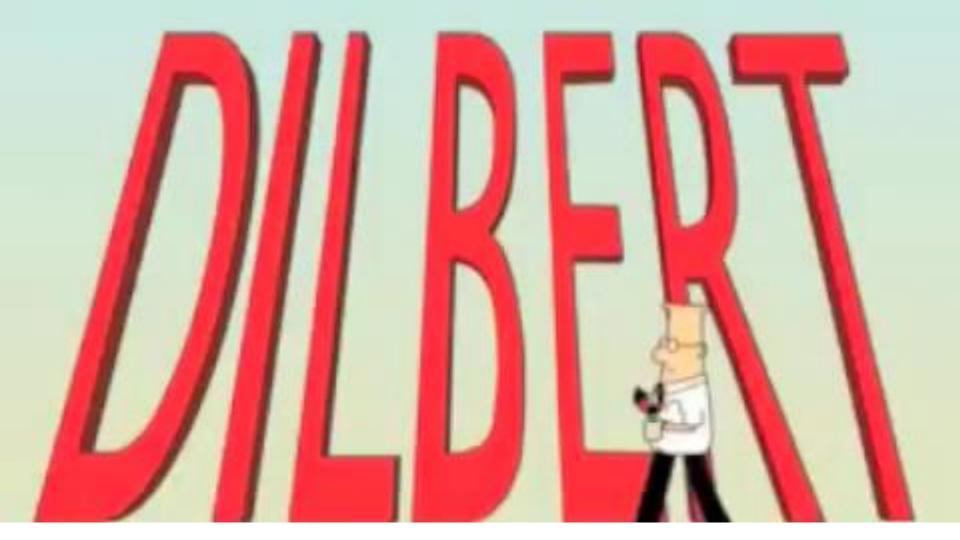


Antes



Después





Caso práctico

- 1. Robotización
- 2. Fusión / adquisición
- 3. Cambio de marca
- 4. Nuevo modelo de evaluación del desempeño
- 5. Salida a bolsa



¿Qué tengo que hacer?

- Impactos esperados en los 4 ejes del modelo operativo (procesos, personas, sistemas, datos)
- Departamentos/personas clave impactadas por el cambio
- Posibles resistencias o riesgos preliminares
- Plan de cambio: enfoque y plan de proyecto.
 ¿Cómo espero que el cambio tenga éxito?





¡Gracias!

isabel.rueda.lopez_schummer@pwc.com