

b2b digital лицом к клиенту

СЕРГЕЙ ИВАНОВ

SBERGILE TALKS 2020



что такое b2b digital



СберБизнес web/app



4.7+ оценка

50%+DAU/MAU

100₊ команд

от продукта к клиенту



делаем фичи, выводим в пром

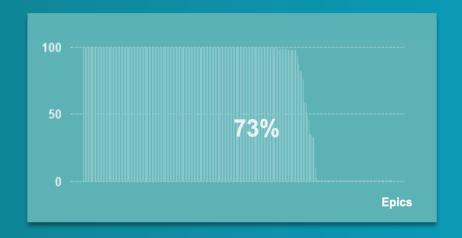
внедрение

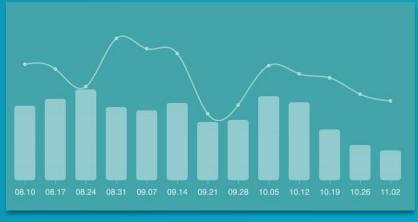
управляем производством

разработка, тестирование, тираж, баги на проме

УПРАВЛЯЕМ КЛИЕНТСКИМ ОПЫТОМ

метрическое целеполагание, влияние на клиентский опыт





создали инструменты для владельцев b2b продуктов



discovery

development

design

distribution

- анализ 30 банков-конкурентов
- usability-тесты и интервью в «1 клик»
- лучшие практики цифровых сервисов
- дэшборды и управление через метрики

• ...

результаты: трайб лучших практик





















следующие шаги



Функционал		Изменение за период				Текущая ситуация	
Функционал	Аудитория (тыс.)	Изменение аудитории	Изменение частоты звонков	Успешность тиража	Изменение длительности сценариев	Частота звонков	«Звезды»
Вход в систему	2 538						
Платежные поручения	1 832						
Восстановление логина/пароля	1 129						
Бизнес-карты	943						
Уведомления	897						
Помощь	691						

иллюстративно



Сергей Иванов

facebook.com/s.a.ivanov

