EMPRESA Y ORGANIZACIÓN NIVEL MEDIO PRUEBA 1

Miércoles 8 de mayo de 2002 (tarde)

1 hora 30 minutos

INSTRUCCIONES PARA LOS ALUMNOS

- No vuelva esta página hasta que se lo autoricen.
- Lea con atención el caso que se expone y luego conteste todas las preguntas.

222-098 2 páginas

1. ¿Por qué cree José Ballesteros que la mejor estrategia de crecimiento para Vacaciones de Ensueño es el crecimiento orgánico, en lugar de cotizarse en la bolsa o fusionarse con otras empresas? [3 puntos] Analice si las empresas de pequeña y mediana envergadura, tales como Vacaciones de Ensueño, tienen ventajas comerciales y competitivas sobre multinacionales como McGregor's y Océano Azul. [8 puntos] Examine el planteamiento de marketing actual de Vacaciones de Ensueño y (c) [6 puntos] considere si éste necesita revisión o refinación. 2. Explique lo que significa ser un director autocrático (línea 116). [2 puntos] (a) (b) Discuta la eficacia de la postura de liderazgo y del estilo gestor de José Ballesteros. [4 puntos] Seleccione cuatro incentivos monetarios y dos incentivos no (c) (i) monetarios que José Ballesteros y Peter Storm podrían utilizar para mejorar la productividad y/o motivación de su personal. [3 puntos] Evalúe el probable éxito de los incentivos que Ud. haya (ii) seleccionado, bien individualmente o en combinación, en Brisa Cálida y en la oficina central. [5 puntos] 3. Calcule el promedio de ocupación (media) de habitaciones en *Brisa Cálida* (a) para cada uno de los años desde 1999 hasta 2001 (apéndice 4). [3 puntos] (b) Valore si las propuestas presentadas por Manjit y José para mejorar los niveles de ocupación durante el año, coinciden con el perfil del cliente objetivo de Vacaciones de Ensueño (apéndice 1), y si José tiene motivos para estar preocupado. [6 puntos] 4. Prepare un análisis SWOT (Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas) para Vacaciones de Ensueño. [8 puntos]

Utilizando la información de su análisis SWOT, elabore un informe procedente de Marc Leroux y dirigido a José y Manjit donde se perfilen las

estrategias futuras de operación y crecimiento para los próximos cinco años. [12 puntos]