



ONE SYSTEM. YOUR SOLUTION.

לכבוד

אור פז,

Glass Dynamics

הנדון: הצעת מחיר למערכת ניהול

אפיון מערכת לניהול מפעל - פרויקט "Dynamic

מטרת המערכת

מעבר מניהול "רישומות" (Monday) למערכת הפעלה ייעודית למפעל ("OS Digital"), האוכפת נהלי עבודה מסודרים, מחברת בין המשרד, רצפת הייצור והשטח, ומונעת טעויות אנוש ברכש ובספקה.

עקרונות הליבה והתועלות העסקיות

1. הלב הפועם: מודול רכש חכם (Batching) האתגר היום הוא ניהול יدني של הזמנות חומר מספקים שונים עבור פרויקטים שונים.

- **הפתרון:** המערכת "אוספת" אוטומטית את כל הפריטים הפתוחים מכל הזמן, ומגדת אותם לרישומות רכש מרוכזות לפי ספק (למשל: רשימה מרוכזת לקליל, רשימה לצוכית).
- **התועלות:** מניעת "שכחת" פריטים, חיסכון בזמן חישוב כמות, ושליטה מלאה בסטטוס הגעת החומר (חיוי/חרס/קיים במלאי).

2. רצפת הייצור: מסך ניהול ייצור ממשק מינימליסטי המיעד למנהל הייצור, ללא הסחות דעת.

- **הפתרון:** מסך המציג ארכו ורקע הזמן המוכנות לייצור (כלומר, שכל חמרי הגלם שלון סומנו כ"הגיעו").
- **התועלות:** ייעול תהליכי העבודה במפעל ומניעת מצב שבו מתהילים עבודה ונתקעים בגל חוסר בבורג או פרופיל.



ONE SYSTEM. YOUR SOLUTION.

3. השטח: אפליקציית מתקנים סגירת המעל מול הלקוח הסופי.

- **פתרונות:** המתקן מקבל לניד רק את המשימות שלו להיום. הממשק כולל גישה לכתובות (Waze),
חווג ללקוח, צפיה בשרותים טכניים.
- **התועלות:** ירידה דרסטיבית בכמות השיחות למשרדים לבירורים, ותיעוד בזמן אמת של סיום העבודה
כולל צילום מהשיטה.

4. המשרד: שליטה ובקרה (CRM) מרכז העקבים של העסק.

- **פתרונות:** תמונה מלאה על כל הזמן ("כרטיס למשך 360") - החל משלב הצעת המחיר, דרך
המדייה והיצור, ועד התקינה. כולל ציר זמן (Timeline) ויזואלי לכל פרויקט.
- **התועלות:** מתן תשובות מהירות ללקוחות וסדר ארגוני.

5. אבטחת מידע וניהול הרשות המערכת מפרידה בין בעלי התפקידים לשמירה על המידע:

- **הנהלה:** גישה מלאה להכל.
- **משרד:** ניהול הזמנות ולקוחות.
- **יצור:** צפיה ואישור ביצוע בלבד.
- **מתקנים:** צפיה במשימות היומיות בלבד.





ONE SYSTEM. YOUR SOLUTION.

הצעת מחיר - פיתוח מערכת Glass Dynamics

בניתי עבורך שני מסלולי פיתוח אפשריים. המטרה בשנייהם היא ליצר לך נכס דיגיטלי בבעלותך המלאה, שיחליף את התלות בתוכנות חיצונית (כמו Monday) ויחסוך זמן עבודה יקר.

אפשרות 1: הליבה התפעולית (Core)

מסלול זה מתמקד בפתרון "כאבי הראש" המידיים של המפעל: סדר בהזמנות, ברכש וביצור.

- **מערכת CRM:** ניהול הזמן, סטטוסים ועקב שוטף.
- **מנגנון רכש חכם:** איגוד אוטומטי של פריטים לרשיונות רכש מרכזיות לפי ספקים.
- **מסר ניהול יצור:** ממשק ייעודי למפעל המציג רק הזמן שחומרי הגלם שלו הגיעו.
- **ניהול הרשות:** הפרדה בסיסית בין ניהול, משרד ויצור.

עלות פיתוח חד פעמי: **5,900 ₪** (לא כולל מע"מ)

אפשרות 2: מעטפת מלאה - מהמשרד לשטח (End-to-End)

זהו הפתרון המומלץ והמקיף, היכול את כל מה שיש באפשרות 1, בתוספת כלים שסוגרים את המעלג מול המתיקינים והלקוח הסופי.

- **אפליקציית מתקנים:** ממשק מובייל למתokin הכלול ניוט, חיוג וצפיה במשימות.
- **ניהול קבצים ותמונות:** שמירת שרוטטים בכרטיס הלקוח וחיבור צילום תמונה בסיום התקנה.
- **כרטיסים לקוח מרחיב:** ציר זמן ויזואלי (Timeline) והיסטורית טיפול.
- **טופס הזמן דינמי:** גמישות מלאה בהוספה פריטים מורכבים להזמנה.

עלות פיתוח חד פעמי: **9,200 ₪** (לא כולל מע"מ)

הטבה אישית לפרויקט

במידה ונלך על האפשרות המלאה (אפשרות 2), חשוב לי **שהמערכת תעבוד בצורה "חלקה" ואוטומטית מהיום הראשון.**

לכן, החלטתי לכלול בפיתוח זהה גם את **מודול האוטומציות המלא** ללא עלות נוספת (בשווי מוערך של כ-4,000 ₪). זה כולל:

1. **איןטגרציה לוואטסאפ:** המערכת תשליך הודעות אוטומטיות ללקוחות ("החומר הגיע", "מחר התקנה").
2. **מנוע אוטומציות (ח8ח):** הפקת מסמכים ודוחות רקע בצורה אוטומטית.



ONE SYSTEM. YOUR SOLUTION.

סה"כ לתשלום עבור המערכת המלאה (כולל האוטומציות): 9,200 ש"ח בלבד.

תנאי ההתקשרות

1. **לוחות זמנים:** מסיררת המערכת תוך כ-30 ימי עסקים מרגע אישור ההזמנה.
2. **אחריות:** אני מספק לך 3 חודשים אחריות מלאים לתיקון תקלות (Bugs) ללא עלות.
3. **עליות צד ג' (شكיפות מלאה):**
 - שירות ואחסון פרטיו (שלר): כ-40 ש"ח בחודש (משולם ישירות לשפק הענן).
 - עליות וואטסאפ (בשימוש במודול האוטומציה): כ-100-50 ש"ח בחודש (משולם לשפק ה-API). במידה ויתאפשר, יעשה שימוש באוטומציה חינמית (API).
4. **שינויים עתידיים:** כל תוספת שלא מופיעה באפין תותחן בנפרד לפי שעת פיתוח (250 ש"ח + מע"מ).
5. **תנאי תשלום:** 30% מראש בחתימה, 70% במסיררת המערכת.

בברכה,

רפאל גניש

