

Canvas para: TotensTech

Key Partners

What are your key partners to get competitive advantage?

- Empresas de fabricação do equipamento(totens).
- Azure: espaço de armazenamentos
- Empresa de software de suporte

Key Activities

What are the key steps to move ahead to your customers?

- Desenvolvimento de software
- Performance do monitoramento
- Suporte para o cliente e para o usuário

Key Resources

What resources do you need to make your idea work?

- Dashboard elegante e sempre atualizado
- Site com fácil manuseio e interativo
- Monitoramento 24/7

Key Propositions

How will you make your customers' life happier?

Nós propomos um sistema que mantenha a eficiência dos atendimentos dos totens, reduzindo possibilidades de falhas com função no monitoramento dos mesmos. Com entrega de dados em tempo real para a supervisão e acesso do funcionamento dos totens

Customer Relationships

How often will you interact with your customers?

- Suporte 24 horas por dia
- suporte em b2b em fóruns
- atualizações constantes

Channels

How are you going to reach your customers?

- Publicidade
- Anúncios
- Rede Sociais
- Boca a Boca

Customer Segments

Who are your customers? Describe your target audience in a couple of words.

- Nosso público-alvo é as empresas de fabricação de totens

Cost Structure

How much are you planning to spend on the product development and marketing for a certain period?

- Serviços de marketing para ter mais conhecimento no mercado
- Equipe de desenvolvimento da aplicação
- Equipe de Suporte
- Serviços em Cloud

Revenue Streams

How much are you planning to earn in a certain period? Compare your costs and revenues.

- Vendendo licença da nossa aplicação