DEJAVI CORPORACIÓN C.A. (CORJAVICA)

2018-2019

AUXILIAR DE FARMACIA

Responsabilidades

 Atención al cliente, manejo de ventas y reposición de estanterías.

 Revisión de inventarios, etiquetado de medicamentos y realización de fórmulas magistrales.

Logros Destacados

- Mejoras en la atención farmacéutica, aumentando la satisfacción del cliente en un 20%
- Creación de manuales para estandarizar el etiquetado y manejo de medicamentos.

Competencias Desarrolladas

- Atención farmacéutica personalizada.
- Gestión de inventarios y control de vencimientos.



2020-2022



ASESOR DE VENTAS

Responsabilidades

- Venta de medicamentos de la droguería de la empresa.
- Captar nuevos clientes y mantener relaciones comerciales con proveedores.

Logros Destacados

- Consolidación de relaciones estratégicas con laboratorios proveedores clave.
- Mejora en las estrategias de ventas, logrando un aumento en ingresos del 18%.

Competencias Desarrolladas

- Negociación con proveedores.
- Evaluación de tendencias y necesidades del sector para proponer estrategias de venta.



2019-2020



COORDINADOR DE ASUNTOS REGULATORIOS

Responsabilidades

- Venta de medicamentos de la droguería de la empresa.
- Captar nuevos clientes y mantener relaciones comerciales con proveedores.

Logros Destacados

- Aprobación de registros sanitarios clave para expandir el portafolio de la empresa.
- Optimización del proceso de documentación, reduciendo tiempos de entrega en un 20%.

Competencias Desarrolladas

- Coordinación de procesos de auditoría.
- · Redacción técnica y análisis documental.

COORDINADOR DE ASUNTOS REGULATORIOS Y COMERCIALES

Responsabilidades

- Gestionar el registro sanitario de productos naturales importados desde Estados Unidos.
- Realizar estudios de mercado para evaluar el riesgo-beneficio y rentabilidad de los productos.

Logros Destacados

- Obtención exitosa de registros sanitarios para nuevos productos naturales.
- Introducción de productos en cadenas de farmacias clave, logrando expansión de mercado.

Competencias Desarrolladas

- Liderazgo: Capacitación del equipo de ventas.
- Diseño de estrategias para posicionar productos en cadenas farmacéuticas.

TASTY AMERICAN BURGER

2023-2024



AYUDANTE DE CAMARERO

Responsabilidades

- Atención al público y servicio de pedidos personalizados.
- Recepción y control de calidad de los productos suministrados por los proveedores.

Logros Destacados

- Incremento en la satisfacción del cliente mediante un servicio rápido y personalizado.
- Fidelización de clientes a través de una atención constante y adaptada a las preferencias individuales de los clientes.

Competencias Desarrolladas

- Atención al cliente: Ofrecer una experiencia personalizada y eficiente a los clientes
- Gestión de inventarios: Recepción, control y almacenamiento adecuado de productos suministrados.



2021-2022

PREVENTUD PLUS

PREVENTUD

nmuneplus

Responsabilidades

- Armado de hamburguesas y preparación de entrantes.
- Smasheo y preparación en plancha de carnes para hamburguesas.

Logros Destacados

- Optimización en la organización de la cocina, lo que permitió mayor fluidez en el servicio.
- Mejoras en la eficiencia de preparación, reduciendo tiempos de espera en un 15%.

Competencias Desarrolladas

- Trabajo en equipo: Coordinación efectiva con el personal de cocina y servicio.
- Gestión de tiempo: Eficiencia en el manejo de múltiples tareas en un entorno de alta demanda.



2024

TASTY POKE

AYUDANTE DE COCINA

MAPA DE COMPETENCIAS



Liderazgo

Capacitación
efectiva de equipos
de ventas en
Preventud Plus
(Empresa de venta
de suplementos
naturales),
mejorando el
rendimiento y
conocimiento.

Atención al Cliente

Adaptación del servicio a las preferencias de clientes en restaurantes y clientes farmacéuticos.

Trabajo en Equipo

Colaboración efectiva con el equipo de cocina y personal de ventas para cumplir objetivos comunes.

Gestión Comercial

Diseño de
estrategias de
ventas que
contribuyeron al
aumento de la
cartera de
clientes en Dejavi
Corporación y
Preventud Plus.

Negociación

Interacción con proveedores en varios ambitos, pero con poca experiencia en negociaciones complejas.

Gestión de Proyectos

poca experiencia para gestionar proyectos a gran escala, aunque se ha trabajado en tareas de planificación y ejecución.

Manejo de CRM

Experiencia básica en el uso de herramientas de gestión de clientes, pero con área de mejora en optimización.

Análisis Dafo

Aspectos negativos

Aspectos positivos

Análisis interno

Debilidades

- Desorganización ocasional: En momentos de alta carga de trabajo, puedo sentirme un poco desorganizado
- Suelo ser muy perfeccionista: A veces me exijo demasiado y eso puede generar estrés y/o frustracion en determinados casos.

Fortalezas

- Compromiso con el trabajo: alta responsabilidad y dedicación en cualquier tarea que realizo
- Trabajo en equipo: Experiencia trabajando en colaboración con diferentes departamentos y equipos.
- Habilidades de liderazgo: Capacidad para capacitar y supervisar equipos, mejorando la eficiencia y el rendimiento.

Análisis externo

Amenazas

- Ritmo acelerado en los cambios laborales: La rápida evolución de industrias puede generar incertidumbre
- Desgaste emocional por alta carga de trabajo: Mi tendencia a sobrecargarme con tareas podría llevar a un agotamiento emocional si no aprendo a establecer límites claros
- Competencia laboral en áreas especializadas: La creciente competencia en el sector puede dificultar la progresión profesional sin una especialización clara.

Oportunidades

- Incremento de tendencias de personalización del servicio: La demanda de experiencias personalizadas para clientes puede aprovechar mis habilidades de atención al cliente y creación de estrategias comerciales.
- Formación y desarrollo profesional: Acceso a cursos y talleres que permiten mejorar habilidades en gestión de proyectos, negociación y CRM.

16 de noviembre del 2024

Rafael Neda Perdomo

Alumno Data Sciente - The Bridge

A través de este proceso de autoanálisis, he aprendido que poseo una gran habilidad y adaptabilidad para trabajar en múltiples campos, desde ventas, cocina, regulación y proximamente no me cabe duda que como Data Scientist, lo cual me hace versátil en diversos roles. Igualmente inclinado por mis propias habilidades personales, como la empatia, la buena comunicación y una sólida inversión en cualquier trabajo que haya realizado como liderazgo y crecimiento personal, ya que, como ya se he mencionado, he tenido buenos resultados en empleos anteriores. Al mismo tiempo, reconocí áreas de deficiencia, como la necesidad de perfección y desorganización en momentos de mucha persion, los cuales pueden dificultarme el tener una carga de trabajo saludable y bien gestionada. Todo esto contribuye a mi toma de conciencia de cómo gestiono mis responsabilidades y tiempo, lo que me permitirá poder optimizar estas deficiencias. En esta exploración laboral pude obtener información que será útil para mí de diversas maneras. Me ayudará a mejorar mis posibilidades de encontrar un trabajo basado en mis propias habilidades una vez finalice el bootcamp, como la comunicación, el liderazgo y mi habilidad de adaptabilidad, será un reto aceptar tareas que me ayudarán a mejorar mi gestión de tecnología y proyectos. Además, como ya me he enfocado en encontrar la manera de mantener un equilibrio entre compromisos personales y laborales, poco a poco me enfocaré en encontrar oportunidades laborales y compromisos de trabajo que me hagan sentir que me estoy desarrollando, pero al mismo tiempo cuidar mi salud emocional y física. Y, al ser más consciente de mis competencias, buscaré trabajo que me permita hacer el mejor uso de mis habilidades pero también me anime a aprender más habilidades que aún necesito mejorar.