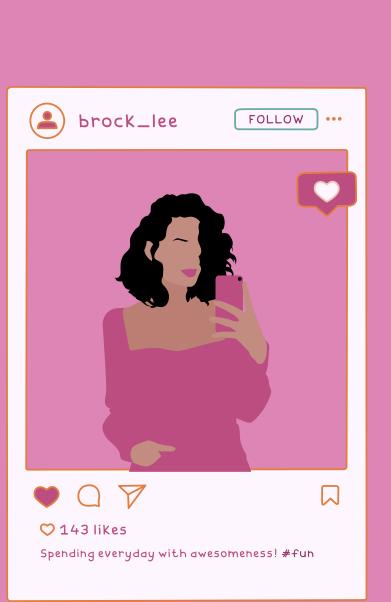
# INSTAGRAM-INSTAGRAM

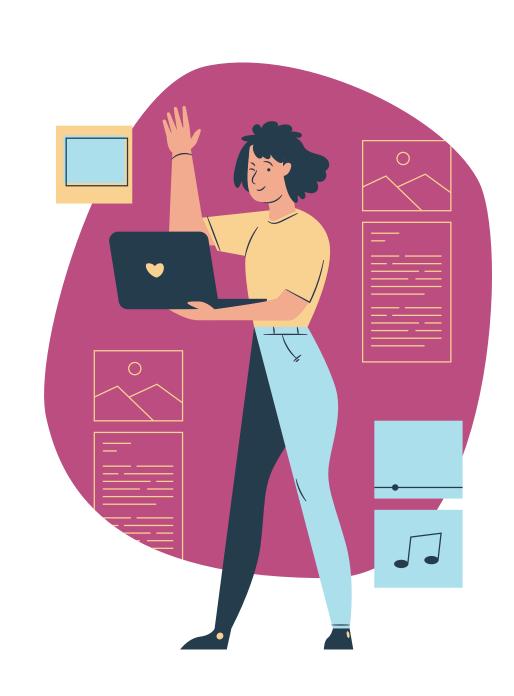
# INSTAGRAM ESTRUTURANDO SEU NEGÓCIO



Andresa Barbosa



# MEU INSTAGRAM, MEU NEGÓCIO



## INSTAGRAM

#### ESTRUTURANDO SEU NEGÓCIO ONLINE

Um dos maiores responsáveis pelo crescimento do Instagram e para vendas recorrentes é a ESTRUTURA

Ela é a base do seu negócio, para onde você vai atrair sua audiência.

E o que você precisa parar criar uma boa estrutura no INSTAGRAM ?



#### NICHO

Qual o segmento do mercado você irá abordar no seu negócio?

#### SUBNICHO

Escolha uma área do seu nicho para se especializar e ser reconhecido por esse conhecimento.

#### PERSONA

Para quem você vai direcionar o seu negócio? Defina seu cliente ideal!

#### IDENTIDADE VISUAL

O visual é responsável por atrair quem ainda não te conhece, manter quem te segue e deixar atraente sua vitrine.

#### CONTEÚDO

Vai transmitir o que o seu negócio é, o que ele produz, a utilidade dele, vai envolver e solucionar problemas.

#### FREQUÊNCIA

Mostra responsabilidade e compromisso, saber que todos os dias você vai alimentar seu cliente de conteúdo naquele mesmo horário, naquela frequência.

# O QUE VOCÊ VAI PRECISAR

# CONEXÃO VOCÊ E O SEU CLIENTE

A estrutura é a conexão entre você, seu negócio e seu cliente.

Através dela você marca um posicionamento, uma autoridade e uma visão de mercado!

CUIDE DA SUA ESTRUTURA!





# Instagram do zero

# TIPOS DE CONTA







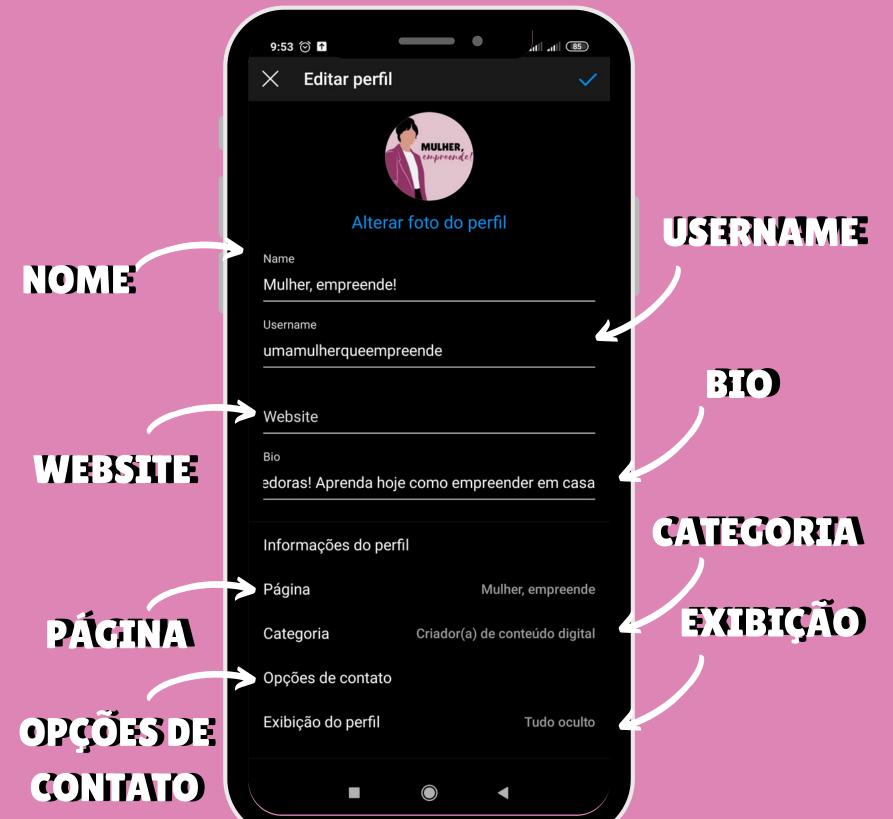


COMERCIAL

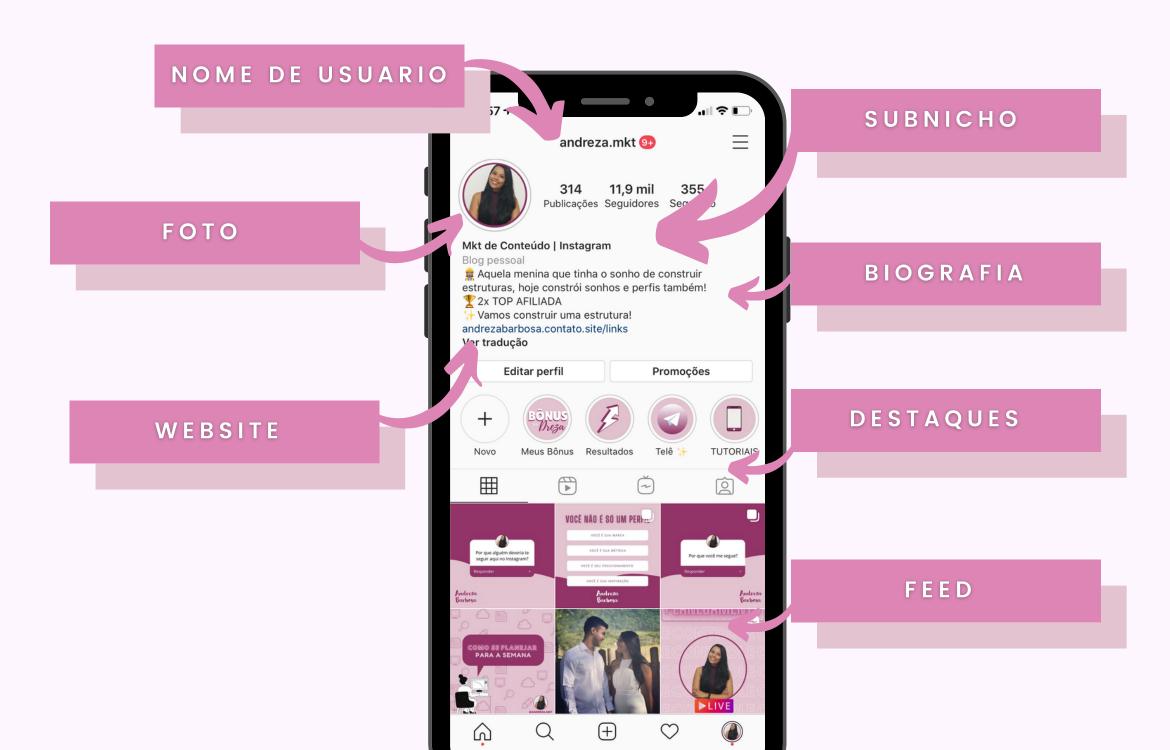


CRIADOR DE CONTEÚDO

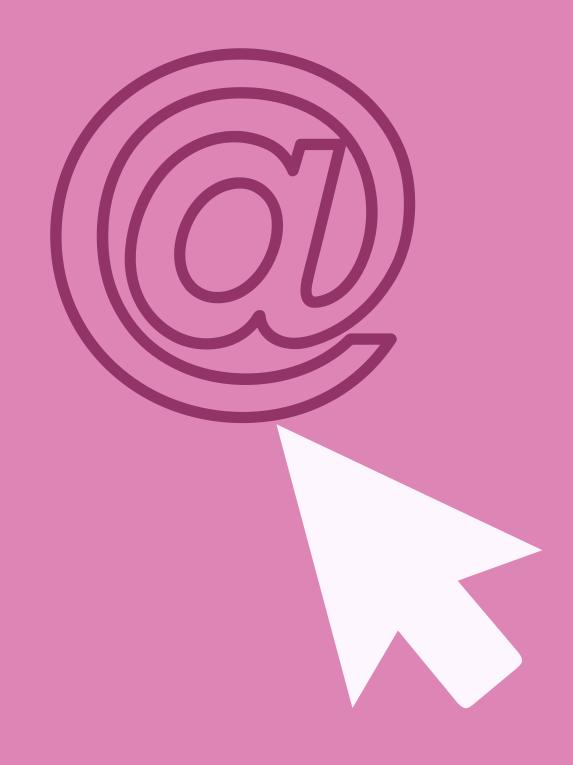
CONFIGURAÇÕES DA CONTA



# ANATOMIA DO Instagram



Andre2a Barbosa



# COMO VOCÉ QUER SER RECONHECIDO?

Sobre o nome de usuário, sei que não é fácil definir, e para isso vou te trazer uma "história" que sempre penso na hora de definir meus nomes de usuário, nomes de páginas, empresas.

Conhece o Will Smith?

Provavelmente sim, ele é o Ator principal de "Um maluco no pedaço", série na qual ele estreou na TV.

Quando foi indagado sobre qual nome ele queria usar para o personagem, ele ficou em dúvida, essa mesma dúvida, então resolveu pedir um conselho.

Como você quer ser reconhecido? Sim, esse foi o conselho dado para o Ator.

E ele respondeu: Quero ser reconhecido como eu, Will Smith!

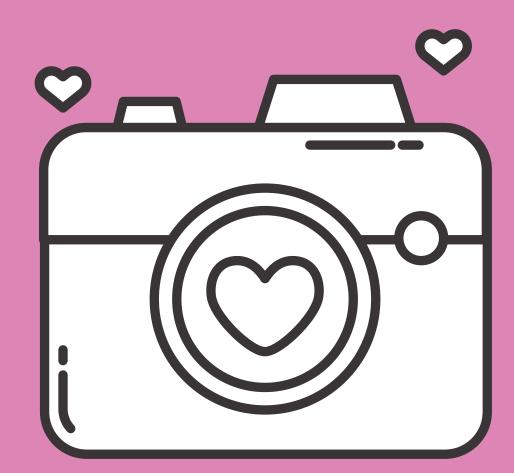
Então ele definiu que o nome do personagem seria esse. E não é que deu certo?

E você, como quer ser reconhecido?

- SEU NOME
- SUA MARCA
- SEM EXCESSOS DE LETRAS OU PONTOS
- CURTA A MÉDIA EXTENSÃO
- FÁCIL ENTENDIMENTO
- FÁCIL DE SER LEMBRADO
- SEJA ORIGINAL

## NOME DE USUÁRIO

DICAS DE COMO ESCOLHER



# COMO VOCÉ QUER SER VISTO?

Seguindo a mesma linha de raciocínio anterior, como você que ser visto?

A maneira como você se posiciona reflete a credibilidade que você passa, e consequentemente como você será reconhecido.

Uma marca ou um negócio transmite suas intenções e objetivos em poucos elementos.

Sua foto de perfil transmite o que você quer passar e qual o grau de relacionamento.

Através dela você consegue passar um pouco da sua essência, e demonstrar um pouco da sua personalidade.

Uma foto diz muito, não é mesmo?

- FOTO CLARA
- OLHANDO PARA FRENTE
- SEM ACESSÓRIOS QUE CUBRAM
  O SEU ROSTO
- COM NITIDEZ E QUALIDADE
- MOSTRE AUTORIDADE
- FÁCIL DE SER LEMBRADO
- FUNDO LIMPO

# FOTO DICAS DE COMO ESCOLHER

## QUEM É VOCÊ?

Sua biografia faz parte do seu cartão de visitas, mostra quem é você, suas principais características e como você pode agregar valor na vida do seu cliente!

Mostre o quão interessante você é, e porque a pessoa precisa te seguir.

É muito difícil definir quem somos em 150 caracteres, mas seja direto e transmita a mensagem que quer passar!



- COLOQUE SUAS MELHORES CARACTERÍSTICAS.
- SUA PROFISSÃO
- DEIXE CLARO SUA INTENÇÃO. EX: AJUDO VOCÊ A...
- FAÇA UMA CITAÇÃO
- USE FRASES DE EFEITO
- **EMOJIS**
- CTA CHAMADA PARA AÇÃO

#### BIOGRAFIA

DICAS DE COMO CUSTOMIZAR



## LINK NA BIO

A captação de leads é essencial para o crescimento do nosso negócio, ou para conversão das vendas.

E como fazer essa captação ou geração de resultados aqui no Instagram?

Através do Link na Bio! E o que as pessoas vão encontrar no seu link da bio?

Preparamos toda parte de visual e chamada do seu cartão de visitas, e o objetivo é que o cliente permaneça e que claro clique no link da bio.

Mas o que tem no seu link?

- CATÁLOGOS
- WHATSAPP
- BLOG
- SITE
- LINK DE AFILIADOS
- CANAL DE TRANSMISSÃO
- REDES SOCIAIS

# LINK NA BIO O QUE COLOCAR

# 0 0 0

## AGRUPADOR DE LINKS

A Otimização dos links, e o agrupamento deles, facilita a visualização do cliente para as possibilidades do seu negócio.

No slide anterior falamos sobre quais links poderíamos colocar. Agora que você já sabe quais colocar, vou te mostrar os agregadores que podem te auxiliar nisso:

- Canva
- Instabio
- Milkshake
- Linkaboss
- Conectabio



## DESTAQUES

É necessário destacar os pontos imporatntes o que o seu visitante precisa ver primeiro, afinal, ali é o primeiro contato que ele tem com você, seu produto, sua estrutura.

Manter eles atualizados, é essencial, para que saibam exatamente o que está acontecendo nos bastidores.

#### O QUE DESTACAR?

- Seja bem-vindo
- Comece aqui
- Quem sou eu?
- Produtos ou Serviços
- Depoimentos
- Resultados
- Tutoriais
- Dicas
- Dúvidas



## FEED

Aqui é sua vitrine virtual, onde você vai atrair mais pessoas para a sua estrutura.

E o que ter no feed: CONTEÚDO

O poder que o conteúdo de valor nos permite agregar, é importante para a evolução do nosso negócio, do nosso cliente em potencial e também nossa evolução pessoal.

## CONTEÚDO

O poder que o conteúdo de valor nos permite agregar, é importante para a evolução do nosso negócio, do nosso cliente em potencial e também nossa evolução pessoal.

Esses são os 3 pontos que são gerados pela produção de conteúdo:

- AUTORIDADE
- IDENTIFICAÇÃO
- RELACIONAMENTO

# TIPOS DE CONTEÚDO



#### **MOTIVACIONAL**

Para motivarmos não somente nossa audiência, como para nos manter motivados. Ex: Frases, vídeos, fotos pessoais.



#### **ENTRETENIMENTO**

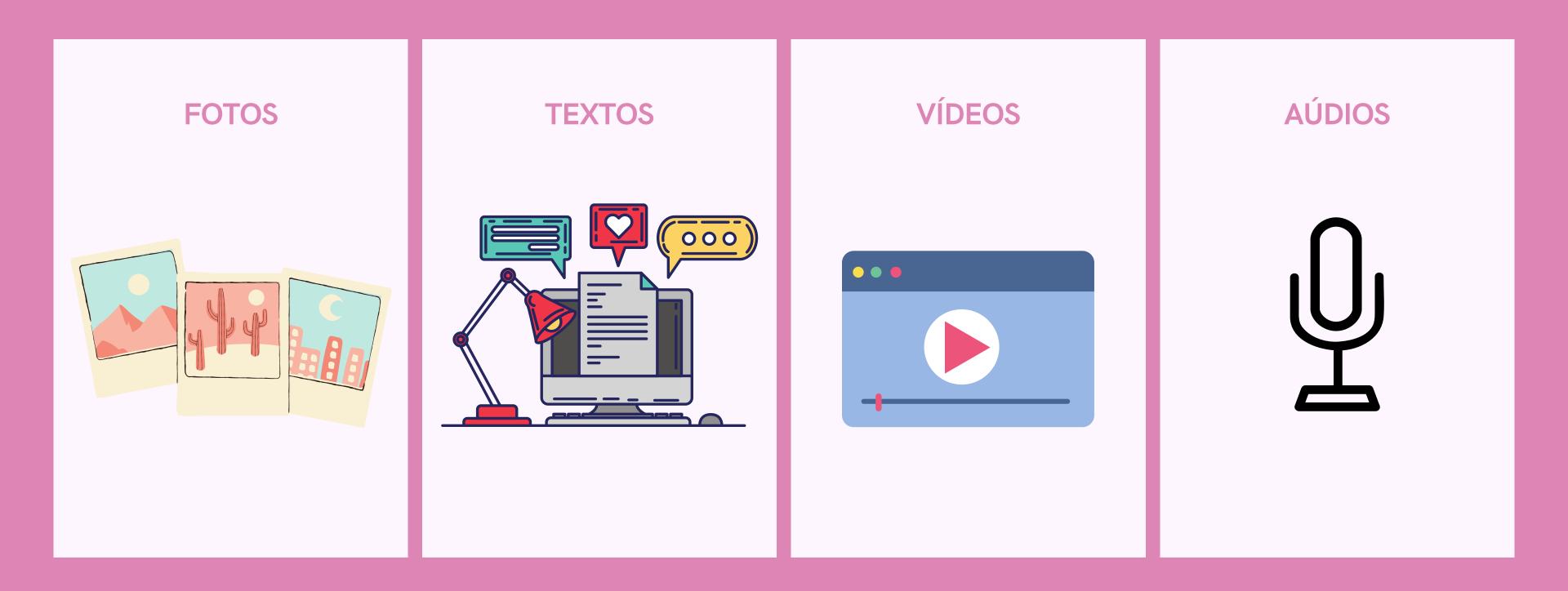
Para criar conexão com o público, gerando interação. Ex: Humor, pesquisas, perguntas.



#### **TÉCNICO**

É o conteúdo que vai te gerar autoridade, que mostra um pouco do seu conhecimento e que pode ajudar sua audiência. Ex: Tutoriais, dicas.

# FORMATOS DE CONTEÚDO



## IDENTIDADE VISUAL

Todos nós temos uma marca que nos diferencia dos outros, e essa marca é única, nossa identidade.

O mesmo deve acontecer com o nosso negócio, nosso perfil, termos um diferencial.

A identidade visual é responsável pela identificação da marcar, ela é importante para caracterizar, tornar única a sua marca.

- LOGO
- CORES
- TIPOGRAFIA
- **TEMPLATES**
- DESIGN
- ÍCONES

## PRINCIPAIS ELEMENTOS

IDENTIDADE VISUAL

# CAPTAÇÃO DE LEADS

Atrair tráfego é uma das tarefas mais difíceis de se fazer no início, e como encontrar seguidores qualificados:

- Hashtags
- Explorar
- Ferramentas novas
- Facebook ads
- Instgram ads

Com uma persona definida, você consegue saber quem atingir e consegue direcionar melhor a captação





# AGORA É A SUA VEZ!

- Estruture seu negócio online
- Defina seus pontos principais
- Esteja alinhado e atualizado
- Estruture seu perfil
- Defina sua identidade visual
- Crie seus conteúdos
- E vamos a prática



RUMO AO TOPO!