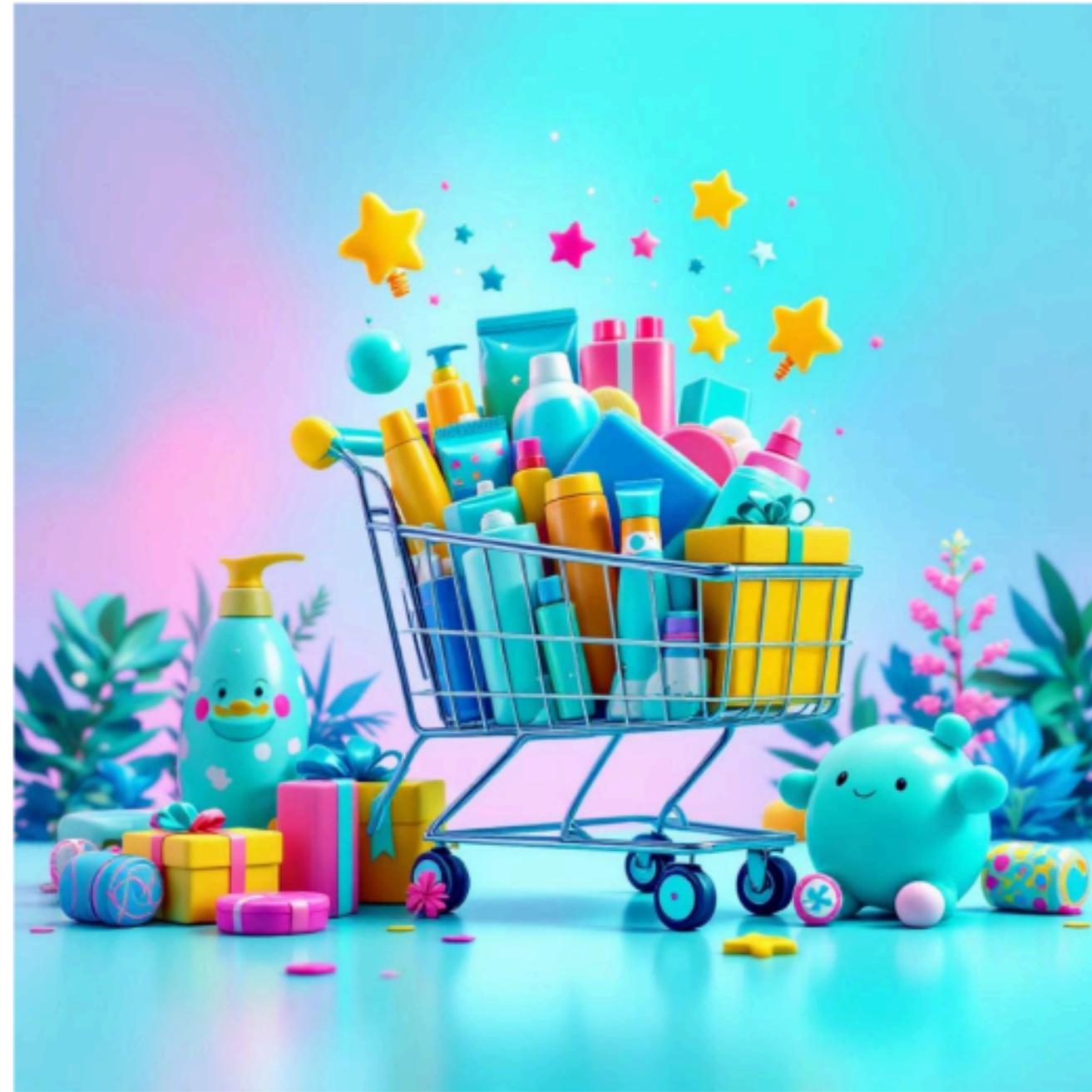




मॉड्यूल 6 ऑनलाइन सेलिंग प्लेटफॉर्म का परिचय

डिजिटल युग में अपने व्यवसाय को नई ऊंचाइयों तक पहुंचाने का सबसे
प्रभावी तरीका

ऑनलाइन सेलिंग क्या है?



ऑनलाइन सेलिंग का अर्थ है — अपने उत्पादों को इंटरनेट के माध्यम से ग्राहकों तक पहुंचाना और बेचना। यह आधुनिक व्यापार का सबसे तेज़ी से बढ़ता हुआ क्षेत्र है जहां आप घर बैठे देश भर में अपने उत्पाद बेच सकते हैं।

इंटरनेट की पहुंच और स्मार्टफोन के बढ़ते उपयोग ने छोटे व्यवसायों के लिए भी बड़े बाजार तक पहुंचना संभव बना दिया है। अब आपको भौतिक दुकान की आवश्यकता नहीं — बस एक अच्छा उत्पाद और सही प्लेटफॉर्म चाहिए।

Amazon: विश्व का सबसे बड़ा ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म

Amazon विश्व का सबसे बड़ा और भरोसेमंद ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म है। यहां आप **Amazon Seller Central** पर रजिस्टर होकर अपने उत्पाद बेच सकते हैं। Amazon की सबसे बड़ी खासियत है इसकी **FBA (Fulfilled by Amazon)** सेवा, जिसमें ग्राहक सेवा, पैकिंग और डिलीवरी Amazon स्वयं संभालता है।

01

वेबसाइट पर जाएं

sellercentral.amazon.in पर जाएं और "Start Selling" पर क्लिक करें

03

दस्तावेज़ जमा करें

GST नंबर, बैंक विवरण और पता जैसी जानकारी भरें

CD

अकाउंट बनाएं

मोबाइल नंबर और ईमेल से अपना विक्रेता अकाउंट बनाएं

04

उत्पाद लिस्ट करें

अपने उत्पाद की फोटो, विवरण और मूल्य डालकर लिस्ट करें



बहुत बड़ा ग्राहक आधार
करोड़ों ग्राहकों तक पहुंच



तेज़ डिलीवरी
प्राइम सेवा से जल्दी पहुंच



ट्रस्टेड प्लेटफॉर्म
विश्वसनीय और सुरक्षित

□ **ध्यान दें:** Amazon पर फीस व कमीशन लागू होते हैं, इसलिए कीमत तय करते समय इन खर्चों को ध्यान में रखें।

Flipkart: भारत का लोकप्रिय मार्केटप्लेस

Flipkart भारत का सबसे लोकप्रिय ऑनलाइन मार्केटप्लेस है जहां से लाखों ग्राहक रोज़ खरीदारी करते हैं। यह प्लेटफॉर्म विशेष रूप से भारतीय बाज़ार के लिए डिज़ाइन किया गया है और यहां विक्रेताओं के लिए **Flipkart Seller Hub** ऐप उपलब्ध है।

Flipkart पर बेचने का सबसे बड़ा फायदा यह है कि यह भारतीय त्योहारों और सेल्स के दौरान बहुत अच्छा प्रमोशन देता है, जिससे आपकी बिक्री बढ़ सकती है।



Flipkart: भारत का लोकप्रिय मार्केटप्लेस



रजिस्ट्रेशन

seller.flipkart.com पर जाकर रजिस्टर करें



दस्तावेज़ अपलोड

GST, बैंक विवरण और पहचान पत्र जमा करें



उत्पाद जोड़ें

फोटो और विवरण के साथ उत्पाद अपलोड करें



डिलीवरी शुरू

Flipkart ऑर्डर की पिकअप और डिलीवरी करता है



Create your Seller Account

Enter Your Email Address

+91 - Enter Your Mobile Number

Send OTP

Enter Your Full Name

Set Password

Show

Minimum 4 characters

By filling this form, I agree to Terms of Use

SIGN UP

Already a Seller? Login Here

Sell to crores of customers on Flipkart, right from your doorstep!

All you need to sell on Flipkart is



GSTIN*



Bank Account



Products to sell

*GSTIN is not required for sellers who only sell books.

How will this information be used?

You can use your email address or mobile number as 'Username' to login to your Flipkart Seller Account.

Please note, the 'Username' and 'Password' used here are only to access your Flipkart Seller Account and can't be used on Flipkart.com shopping destination.

1,270 x 611

Meesho: छोटे व्यवसायों के लिए आदर्श

Meesho छोटे व्यवसायों और गृहिणियों के लिए सबसे आसान और सुलभ प्लेटफॉर्म है। इसकी सबसे बड़ी खासियत यह है कि आप मोबाइल ऐप से सीधे उत्पाद अपलोड और शेयर कर सकते हैं। बिना वेबसौइट बनाए, सिर्फ अपने फोन से व्यापार शुरू हो सकता है।

Meesho विशेष रूप से उन लोगों के लिए बनाया गया है जो घर से काम करना चाहते हैं और जिनके पास तकनीकी ज्ञान कम है। यहां कोई लिस्टिंग फीस नहीं है और शुरुआत करना बेहद आसान है।

1

ऐप डाउनलोड करें

Meesho Seller App को Google Play Store से डाउनलोड करें

2

अकाउंट बनाएं

अपने मोबाइल नंबर से तुरंत अकाउंट बनाएं

3

प्रोडक्ट जोड़ें

"Add Product" पर क्लिक करके उत्पाद की जानकारी भरें

4

फोटो अपलोड करें

अपने उत्पाद की साफ और आकर्षक फोटो अपलोड करें

5

विवरण भरें

नाम, विवरण, मूल्य और स्टॉक की जानकारी डालें

6

पब्लिश करें

"Publish" पर क्लिक करें और आपका प्रोडक्ट लाइव हो जाएगा।

विभिन्न ऑनलाइन प्लेटफॉर्म की तुलना

विशेषता	Amazon	Flipkart	Meesho	WhatsApp Business	Instagram / Facebook
शुरुआत की आसानी	मध्यम	मध्यम	बहुत आसान	बहुत आसान	आसान
ग्राहक आधार	बहुत बड़ा	बड़ा	बढ़ता हुआ	आसपास के ग्राहक	युवा ग्राहक अधिक
फीस / कमीशन	अधिक	मध्यम	कम	नहीं	नहीं
डिलीवरी सेवा	FBA उपलब्ध	उपलब्ध	उपलब्ध	खुद करनी होती है	खुद करनी होती है
छोटे व्यवसाय के लिए	अच्छा	अच्छा	सर्वोत्तम	बहुत अच्छा	अच्छा
मोबाइल ऐप	हां	हां	हां	हां	हां
प्रचार / विज्ञापन सुविधा	उपलब्ध (पेड)	उपलब्ध (पेड)	सीमित	स्टेटस और ब्रॉडकास्ट से	बहुत अच्छा (पोस्ट, रील, विज्ञापन)
सीधा ग्राहक संपर्क	सीमित	सीमित	सीमित	सीधा	सीधा
गांव की महिला / SHG के लिए उपयुक्तता	कम	मध्यम	बहुत अच्छी	बहुत अच्छी	अच्छी

प्रैक्टिकल प्रशिक्षण: Meesho में प्रोडक्ट डालना

अब हम व्यावहारिक रूप से सीखेंगे कि Meesho App में अपना पहला उत्पाद कैसे डालें। यह प्रक्रिया बेहद सरल है और कुछ ही मिनटों में पूरी हो जाती है।



ऐप खोलें

Meesho Seller ऐप को अपने फोन में खोलें



लॉगिन करें

अपने मोबाइल नंबर से लॉगिन करें



Add Product क्लिक करें

होम स्क्रीन पर "Add Product" बटन पर क्लिक करें



फोटो अपलोड करें

साफ बैकग्राउंड में 3-4 अच्छी फोटो लें और अपलोड करें



विवरण भरें

नाम, विवरण, साइज, रंग और मूल्य की जानकारी डालें



Save और Publish

"Save" और फिर "Publish" पर क्लिक करें



लाइव हो गया!

बधाई हो! आपका उत्पाद अब Meesho पर लाइव है

Lets Solution
India's No. 1 E - Commerce service provider.
Guaranteed Boost your sales with LETSSOLUTION

meesho

SELLER PANEL MANAGEMENT SERVICE

Streamline your e-commerce operations with our expert Seller Panel Management services.

For more details 8851315809

Info@letssolution.in www.letssolution.in

1,200

सफल ऑनलाइन विक्रेता बनने के टिप्प



उच्च गुणवत्ता की फोटो

हमेशा साफ, उज्ज्वल और प्रोफेशनल फोटो का उपयोग करें। अच्छी लाइटिंग और सादे बैकग्राउंड का ध्यान रखें। उत्पाद को अलग-अलग कोणों से दिखाएं।



प्रतिस्पर्धी मूल्य

बाज़ार में अपने प्रतिस्पर्धियों की कीमतें जांचें। उचित और आकर्षक मूल्य रखें। समय-समय पर ऑफर और डिस्काउंट दें।



सुरक्षित पैकिंग

उत्पाद को अच्छी तरह पैक करें ताकि डिलीवरी में कोई नुकसान न हो। प्रोफेशनल पैकिंग से ब्रांड इमेज बनती है।



विस्तृत विवरण

उत्पाद का पूरा और सटीक विवरण दें। साइज, रंग, मटेरियल, उपयोग की विधि — सभी जानकारी स्पष्ट रूप से लिखें। ग्राहकों के सवालों का अनुमान लगाएं।



त्वरित प्रतिक्रिया

ग्राहकों के सवालों और ऑर्डर का जल्दी जवाब दें। अच्छी ग्राहक सेवा से विश्वास बनता है और रिपीट ऑर्डर मिलते हैं।



रिव्यू मांगें

संतुष्ट ग्राहकों से अच्छे रिव्यू और रेटिंग मांगें। सकारात्मक रिव्यू से नए ग्राहक आकर्षित होते हैं।

आज से ही शुरू करें अपना ऑनलाइन व्यवसायA

अब आपकी बारी है

आपने सीखा कि कैसे Amazon, Flipkart और Meesho जैसे प्लेटफॉर्म पर अपने उत्पाद बेच सकते हैं। आपने WhatsApp Business Catalog का उपयोग भी सीखा। अब समय है इस ज्ञान को व्यवहार में लाने का।

पहला कदम उठाएं

आज ही किसी एक प्लेटफॉर्म पर अपना विक्रेता अकाउंट बनाएं। Meesho से शुरुआत करना सबसे आसान है।

अपना पहला उत्पाद लिस्ट करें

अच्छी फोटो लें, विवरण लिखें और अपना पहला उत्पाद अपलोड करें। शुरुआत छोटी करें, लेकिन शुरुआत ज़रूर करें।

सीखते रहें और बढ़ते रहें

हर दिन कुछ नया सीखें। ग्राहकों की प्रतिक्रिया से सीखें। धीरे-धीरे अपने व्यवसाय को बढ़ाएं।

"हज़ार मील की यात्रा भी एक कदम से शुरू होती है। आज ही अपना पहला कदम उठाएं और डिजिटल दुनिया में अपनी सफलता की कहानी लिखें!"

डिजिटल मार्केटिंग से ग्रामीण महिलाओं का सशक्तिकरण

आर्थिक स्वतंत्रता की ओर एक कदम

इस प्रशिक्षण कार्यक्रम के माध्यम से ग्रामीण महिलाएं अपने पारंपरिक कौशल और उत्पादों को डिजिटल दुनिया से जोड़कर अपनी आय बढ़ा सकेंगी। वे न केवल स्थानीय बाजार तक सीमित रहेंगी, बल्कि राष्ट्रीय और अंतरराष्ट्रीय स्तर पर अपने उत्पादों को पहुंचा सकेंगी।

यह प्रशिक्षण आपको डिजिटल रूप से साक्षर बनाकर आत्मनिर्भर बनने में मदद करेगा।

E-mail id-
digitalmarketingchuru@gmail.com



Thank You