

## Lista de Referencias Comerciales

845 E. Geneva Rd. Carol Stream, IL E.U. 60188-3520 Teléfono 630-668-3500 • Fax 630-344-0359 Correo Electrónico: info@bluebookservices.com Sitio Web: www.producebluebook.com

Centro de Servicio y Información

ESTA INFORMACÓN SE MANTENDRA EN ESTRICTA CONFIDENCIA

Referencias de Negocios de:		•
(# DE BLUE BOOK/NOMBRE DE EMPRESA)	(CIUDAD, ESTADO, PAIS)	
Referencias de Vendedo	res de Perecederos	

- compra perecederos.
- 2. Por favor haga un cálculo del volumen de sus compras para cada vendedor en comparacion a su compra total de perecederos (marque [✓] alto—mediano—bajo).
- 1. Identifique a sus Vendedores de Perecederos; esos de quien usted 3. Identifique que tan regularmente usted hace negocios con cada contacto.
  - 4. Evalúe a cada vendedor basándose en sus Prácticas Comerciales. [4X = Excelente · 3X = Bueno · 2X = No Satisfactorio · 1X = Malo]

		(Si no está listado en el Blue Book.)		olumen o Compras (vea #2)	6	Frequ	uencia de (vea #3)			icas Co comerci Vende	o de su	
# de Blue Book	Nombre de Vendedor	Dirección/Ciudad/Estado/C.P.	Alto	Mediano	Bajo	Semanal	Mensual	Por Temporada	4X	3X	2X	1X

## Referencias de Compradores de Perecederos

- 1. Identifique a sus Compradores de Perecederos; esos a quien usted le vende 3. Identifique que tan regularmente usted hace negocios con cada contacto. perecederos (excluya cuentas de instituciones, escuelas, hoteles, o restaurantes).
- 2. Por favor haga un cálculo del volumen de sus ventas para cada cliente en comparación a sus ventas total de perecederos (marque [✓] alto—mediano—bajo).
- 4. Evalúe a cada Cliente basándose en sus Prácticas Comerciales de Comercio y su Ejecución de Pago con Usted.

[4X = Excelente	• <b>3X</b> = Bueno	• <b>2X</b> = No Satisfactorio	• <b>1X</b> = Malo
-----------------	---------------------	--------------------------------	--------------------

		(Si no está listado en el Blue Book.)		Volumen de Compras (vea #2)  Frequencia de Tratos (vea #3)  Evalúe las Prácti Comerciales de Comercio de Clientes				ciales cio de s ntes	sus		de (# de d	su ías en	ución Cliento recibir	e pago)				
# de Blue Book	Nombre de Empresa	Dirección/Ciudad/Estado/C.P.	Alto	Mediano	Bajo	Semanal	Mensual	Temporada	4X	<b>3X</b>	<b>2X</b>	1X	10 14	1 21	28	35 4	60	60+

																		-
		(Si no ostá listado en el Divo Deck )	Volumen Compra (vea #2	as	Freq	uencia de (vea #3)			Comer	s Práction rciales rcio de sentes		Ev		de	su (	ución Client	e	
# de Blue Book	Nombre de Empresa	(Si no está listado en el Blue Book.) Dirección/Ciudad/Estado/C.P.	Alto Median	о Вајо	Semanal	Mensual	Por Temporada	4X	3X	2X	1X	10				35 4		
acarrean o a 2. Por favor ha en compara	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe	Referencias de Intermediari Insporte / Transportistas; esos que a usted. In de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique <b>úe a c</b> aticas C	que ta ada Int Comerc	n regula ermedia iales de	armente de Tr Comercio o • 2X =	<b>usted</b> ansp	l hace	/ Trans	sport	tista	<b>a</b> ba					S
acarrean o a 2. Por favor ha	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe	ansporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [✓] alto—	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique <b>úe a c</b> aticas C	que ta ada Int Comerc	n regula ermedia iales de X = Buen	rmente i irio de Tr Comercia	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans	Sport  1X =	Malo	<b>a</b> ba	Eva Coi	ndos alúe I merc Trans term	se er las Preciales sportis	áctic de si stas/	eas us
acarrean o a 2. Por favor ha en compara	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe	ansporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique <b>úe a c</b> aticas C	que ta ada Int Comerc ente • 3	n regula ermedia iales de X = Buen Vo	armente de Tr Comercio o • 2X =	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans torio •	Sport  1X =	Malo	a ba	Eva Coi In	ndos alúe I merc Trans term	las Priciales sportis	áctic de si stas/ ios de rte	eas us
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).	insporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.)	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique ú <b>e a c</b> iticas C Excele	que ta ada Int Comerc ente • 3	n regula ermedia iales de X = Buen Vo	armente de Trio de Tri	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans torio • encia de (vea #3)	Sport  1X =	Malo Malo	<b>a</b> ba	Eva Coi In	ndos alúe I merc Trans term	las Priciales sportis	ráctic de si stas/ ios de rte	eas us e
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).	insporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.)	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique ú <b>e a c</b> iticas C Excele	que ta ada Int Comerc ente • 3	n regula ermedia iales de X = Buen Vo	armente de Trio de Tri	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans torio • encia de (vea #3)	Sport  1X =	Malo Malo	<b>a</b> ba	Eva Coi In	ndos alúe I merc Trans term	las Priciales sportis	ráctic de si stas/ ios de rte	eas us e
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).	insporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.)	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique ú <b>e a c</b> iticas C Excele	que ta ada Int Comerc ente • 3	n regula ermedia iales de X = Buen Vo	armente de Trio de Tri	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans torio • encia de (vea #3)	Sport  1X =	Malo Malo	<b>a</b> ba	Eva Coi In	ndos alúe I merc Trans term	las Priciales sportis	ráctic de si stas/ ios de rte	eas us e
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).	insporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.)	3. Iden 4. <b>Eval</b> Prác	ifique ú <b>e a c</b> iticas C Excele	que ta ada Int Comerc ente • 3	n regula ermedia iales de X = Buen Vo	armente de Trio de Tri	ransp o. No Sa	orte /	/ Trans torio • encia de (vea #3)	Sport  1X =	Malo Malo	<b>a</b> ba	Eva Coi In	ndos alúe I merc Trans term	las Priciales sportis	ráctic de si stas/ ios de rte	eas us e
acarrean o a  2. Por favor ha en compara mediano—b  # de Blue Book	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).  Nombre de Empresa	insporte / Transportistas; esos que a usted.  n de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [/] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.)	3. Iden 4. Eval Prác [4X =	ifique úe a c ticas C Excele	que ta ada Int Comerc ente · 3	vo Alto Mo	lumen ea #2) ediano Bajo	ransp D. No Sa	I hace orte //	/ Trans torio • encia de (vea #3) Mensual	Trato	Malo Malo	a ba	Eva Con In	ndos hilúe I meros frans term Tra 3X	las Priciales sportis	ráctic de si stas/ ios de rte	eas us e
acarrean o a  2. Por favor ha en compara mediano—b  # de Blue Book	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de pe pajo).  Nombre de Empresa	Insporte / Transportistas; esos que a usted.  In de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [✓] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.) Dirección/Ciudad/Estado/C.P.  Proveedores de lales usted compra insumos para poder o	3. Iden: 4. Eval Prác [4X =	ifique  úe a c  ticas C  Excele  Teléfo  DS y  ejemplo i no está	que ta ada Int Comerc ente • 3	vo Alto Mo	Introduction of the control of the c	ransp D. No Sa	I hace orte //	/ Trans torio • encia de (vea #3) Mensual	Trato Temp	Make Make Make Make Make Make Make Make	uinastá li	Eva Con In	ndos ndos ndos ndos	las Priciales sportis	áctic de se stas/los de rte	eas us de
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b  # de Blue Book  1. Identifiqu	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de perajo).  Nombre de Empresa	Insporte / Transportistas; esos que a usted.  In de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [✓] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.) Dirección/Ciudad/Estado/C.P.  Proveedores de lales usted compra insumos para poder o	3. Iden: 4. Eval Prác [4X =	ifique  úe a c  ticas C  Excele  Teléfo  DS y  ejemplo i no está	que ta ada Int Comerc ente • 3	regularia de la	Introduction of the control of the c	ransp D. No Sa	I hace orte //	/ Trans torio • encia de (vea #3) Mensual	Trato Temp	Mald Mald Mald Mald Mald Mald Mald Mald	uinastá li	Eva Con In	ndos ndos ndos ndos	se err las Priciales sportis de diarinsportis [ [ [ [ ] ] ] ] [ [ ] ]	áctic de se stas/los de rte	eas us de
acarrean o a 2. Por favor ha en compara mediano—b  # de Blue Book  1. Identifiqu	sus Intermediarios de Tra arreglan los transportes para aga un <i>cálculo</i> del volumer ción a sus transportes de perajo).  Nombre de Empresa	Insporte / Transportistas; esos que a usted.  In de sus cargas o arreglos de carga erecederos en total (marque [✓] alto—  (Si no está listado en el Blue Book.) Dirección/Ciudad/Estado/C.P.  Proveedores de lales usted compra insumos para poder o	3. Iden: 4. Eval Prác [4X =	ifique  úe a c  ticas C  Excele  Teléfo  DS y  ejemplo i no está	que ta ada Int Comerc ente • 3	regularia de la	Introduction of the control of the c	ransp D. No Sa	I hace orte //	/ Trans torio • encia de (vea #3) Mensual	Trato Temp	Mald Mald Mald Mald Mald Mald Mald Mald	uinastá li	Eva Con In	ndos ndos ndos ndos	se err las Priciales sportis de diarinsportis [ [ [ [ ] ] ] ] [ [ ] ]	áctic de se stas/los de rte	eas us de