

POTA POTATOES INDONESIA



POTA POTATOES

PELUANG USAHA MURAH TANPA
SUSAH



Berbagi Keceriaan Tanpa Batas
www.potapotatoes.com

SELAMAT DATANG DI POTA POTATOES INDONESIA



Pota Potatoes Indonesia
Kearifan lokal, menguasai pasar

“Berbagi Keceriaan Tanpa Batas”

Dikelola penuh oleh **Mitra Pota**
Tanpa Bagi Hasil dan Tanpa Royalti
Sebagai langkah berwirausaha

designed by Pota Potatoes Indonesia

TENTANG POTA POTATOES



Pota Potatoes hadir sejak tahun 2006 dan pada akhir 2009 mulai ditawarkan sebagai peluang usaha.

Pota Potatoes terus mengembangkan dan berinovasi dengan kentang untuk menciptakan berbagai olahan kentang yang lebih baik, lucu serta lezat bagi seluruh masyarakat.

Mitra dan outlet terus bertambah karena bahan baku yang mudah diperoleh, jumlah konsumen baru yang terus tumbuh terus dan pengolahan yang mudah.

Kami merupakan pilihan tepat investasi hemat bagi pelaku usaha dimanapun berada, dengan desain booth yang sederhana dan menarik serta menu yang bervariasi. Hal ini membuktikan bahwa makanan yang berstandar Internasional memiliki eksistensi bisnis yang dapat dipertahankan ke depannya.

Peluang bisnis dibidang kedai makanan ringan seperti kentang atau olahan umbi goreng menjadi solusi di era saat ini, karena kemudahan mendapatkan bahan baku dan bukan merupakan makanan musiman.

Dengan konsep usaha yang sangat mudah dan praktis untuk dijalankan.

100% PENJUALAN UNTUNG

Begitu banyak fasilitas yang akan Anda peroleh, salah satunya dengan keuntungan 100% semua keuntungan menjadi milik Anda. Manajemen Pota Potatoes tidak menggunakan sistem royalty/sharing profit/bagi hasil, sehingga SEMUA KEUNTUNGAN PENJUALAN MENJADI MILIK ANDA



MISSION

Konsumen

Kami berusaha untuk menjadi rantai usaha kentang terbesar di dunia dengan menjunjung tinggi kualitas, makanan terjangkau dan sehat dengan layanan terbaik bagi pelanggan kami

Mitra/Franchisee

Memberikan kesempatan kepada pengusaha dan pihak lain untuk memiliki bisnis yang berkelanjutan dengan sistem operasi yang telah terbukti.



Kemudahan bagi para mitra dalam proses pembelian hingga layanan konsultasi dan operasional merupakan suatu hal yang selalu kami jaga untuk kemajuan dan perkembangan Pota Potatoes dimanapun mitra berada.

Kata Mereka





VISION

Mendorong semangat Entrepreneurship atau kewirausahaan.

Terciptanya Good Corporate Governance (Pengelolaan Perusahaan yang baik).

Mendukung program Pemerintah dalam menciptakan lapangan kerja dan penggerak ekonomi sektor riil.



POTA POTATOES, KECERIAAN & POTA LOVERS

www.potapotatoes.com



POTA POTATOES

KEUNTUNGAN POTA

Banyak keuntungan yang dapat diperoleh dengan bergabung dengan Pota Potatoes. Mulai dari manajemen support yang disiapkan untuk membantu Anda dalam mendapatkan hasil penjualan yang maksimal, optimal, dan balik

Hadir dengan konsep baru, desain baru, fasilitas ekstra, dan branding box eksklusif serta desain kekinian.

Siap membantu Anda memaksimalkan penjualan dan meningkatkan keuntungan.



POTA POTATOES

KEMUDAHAN POTA POTATOES, PROSESNYA CEPAT

CARA BERGABUNG DENGAN POTA POTATOES

GA PAKE
SUSAH &
RIBET!!

Kami memberikan kemudahan bagi calon mitra
yang ingin bergabung dengan kami



Calon mitra menghubungi marketing untuk
menanyakan informasi waralaba.



Pembayaran dilakukan calon mitra sesuai
harga paket dan ongkir, konfirmasi kepada
marketing.



Divisi ekspedisi akan mempersiapkan paket
franchise Anda dan akan mengirimkan
sampai tujuan



Setelah sampai, mitra bisa langsung jualan
Pota Potatoes dan bentuk PotaLovers di
daerahmu.

3 HARI SIAP JUALAN

SIAPKAN PENJUALAN FANTASTIS



POTA POTATOES

PAKET NON GERAI

4 Jt

Merupakan paket tanpa gerai yang kebanyakan dipilih mitra karena kemudahan, fleksibel, dan dinamis saat berjualan.

TERMASUK DALAM PAKET:

Adjustable desk
Dokumen Pota
Kompas
Deep fryer (2Ltr)
Wadah bumbu
Botol mayo
Capitan
Shaker
Serbet
Boks Kentang
Bumbu Keju, BBQ,
Pizza, Pedas,
Jagung Manis

Mayo Ori
Mayo Keju
Mayo BBQ
Kemasan cup
Kemasan cone
Sendok
Seragam
Banner
Kentang 100 Porsi
Pota Karage
Panduan GoFood
& GrabFood



Biaya kirim belum termasuk dalam paket.

SIAP JUALAN

www.potapotatoes.com

PAKET STANDAR

7^{Jt}



Dimensi ukuran P X L x T
100 x 60 x 190 skala centimeter

Biaya kirim belum termasuk dalam paket.

TERMASUK DALAM PAKET:

Gerei
Lampu gerai
Kompur
Deep fryer (2tr)
Wadah bumbu
Botol mayo
Capitan
Shaker
Serbet
Boks Kentang
Bumbu Keju, BBQ,
Pizza, Pedas,
Jagung Manis
Mayo Ori
Mayo Keju
Mayo BBQ
Kemasan cup
Kemasan cone
Sendok
Seragam
Banner
Kentang 100 Porsi
Pota Karage
Dokumen Pota
Panduan GoFood & GrabFood

SIAP JUALAN

www.potapotatoes.com

PAKET SUPER

8.2 jt



Dimensi ukuran P X L x T
110 x 60 x 190 skala centimeter

Biaya kirim belum termasuk dalam paket.

TERMASUK DALAM PAKET:

Gerei	Invoice print
Lampu gerai	Lampu Pota
Deep fryer (4-6Ltr)	Adjustable desk
Wadah bumbu	
Botol mayo	
Capitan	
Shaker	
Serbet	
Boks Kentang	
Bumbu Keju, BBQ,	
Pizza, Pedas,	
Jagung Manis	
Mayo Ori	
Mayo Keju	
Mayo BBQ	
Kemasan cup	
Kemasan cone	
Sendok	
Seragam	
Banner	
Kentang 150 Porsi	
Pota Karage	
Dokumen Pota	
Panduan GoFood & GrabFood	

SIAP JUALAN

www.potapotatoes.com

PILIHAN MENU





KEUNGGULAN POTA

1. Kentang goreng merupakan makanan yang disukai dan dapat dikonsumsi semua kalangan.
2. Kualitas bahan terbaik dengan harga termurah di kelasnya.
3. Desain tampilan gerai yang eksklusif, kekinian, dan dengan konsep up to date serta mudah dalam perawatan.

@POTAPOTATOESINDONESIA



**CARA BARU,
BUKAN MAKANAN
MUSIMAN,
KECERIAAN**

www.potapotatoes.com



POTA POTATOES



PERHITUNGAN BREAK EVEN POINT / CALCULATION OF BEP SALES PARTNERS

Menu	Pota Stick	Pota Lintang	Queen Friz (optional)	Mozaku (optional)	Mozadas (optional)	Crazy Chiz	Vaganza
Pota Potatoes	3,000	4,000	3,000	3,000	4,000	3,000	3,000
Gas / Fuel	85	85	85	85	85	85	85
Minyak goreng / Oil for Fry	100	100	100	100	100	100	100
Pekerja (tentative) rp 1.500.000/bulan / store worker	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100
Sewa tempat rp 1.500.000/bulan / store rent	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100	1,100
Bumbu @ Rp 100/porsi / ingredients	100	100	100	100	100	100	100
Bungkus / packaging	500	500	500	500	500	500	500
Bahan tambahan / additional cost	0	0	2,700	2,000	2,000	2,000	2,000
Total biaya / Total Cost	5,985	6,985	8,685	7,985	8,985	7,985	7,985
Laba diinginkan 35% / Profit	2,095	2,445	3,040	2,795	3,145	2,795	2,795
Total	8,080	9,430	11,725	10,780	12,130	10,780	10,780
Harga Jual Minimum Disarankan / Min. Recommended Selling Price	8,000	10,000	12,000	10,000	12,000	10,000	10,000
Harga Jual Maksimal Disarankan / Max. Recommended Selling Price	10000	10000	20000	20000	20000	20000	20000

* Harga jual bisa ditentukan kembali oleh mitra, mengingat tingkat ekonomi wilayah Indonesia berbeda.

* The selling price can be determined again by the partners, considering the economic level of the regions of Indonesia and other countries is different.

* Harga dalam Indonesia Rupiah (IDR)

* Prices in Indonesian Rupiah (IDR)

* Optional adalah menu yang dapat disesuaikan dengan kondisi dan lingkungan mitra masing-masing

**PERHITUNGAN BEP PENJUALAN MITRA / CALCULATION OF BEP SALES
PARTNERS
TYPE NON GERAJ**

Penjualan per hari 47 porsi / <i>Selling per day</i>	Rp376,000
Penjualan per bulan / <i>selling per mount</i>	Rp11,280,000
Penjualan menu lain 10% / <i>other menu selling</i>	Rp1,917,600
TOTAL	Rp13,197,600
Rerata biaya per hari / <i>Average cost per day</i>	Rp305,500
Rerata biaya per bulan / <i>Average cost per mount</i>	Rp9,165,000
Keuntungan per bulan / <i>Profit per mount</i>	Rp4,032,600
Rerata BEP (tipe Non gerai) / <i>Average Break Even Point</i>	2 bulan / <i>mount</i>

Catatan/noted:

- * Cost dihitung berdasarkan biaya pengeluaran per porsi per hari
- * *Cost is calculated based on expenditure per portion per day*
- * Perbedaan harga jual disetiap daerah dipengaruhi perbedaan harga bahan baku yang berbeda di setiap wilayah (15% - 18%)
- * *Differences in selling prices in each region are affected by differences in the prices of different raw materials in each region (15% - 18%)*
- * Data yang digunakan dalam perhitungan di atas adalah data wilayah Jabodetabek
- * *The data used in the calculation above is data on the Jabodetabek area*
- * Perhitungan tersebut adalah rata-rata penjualan per hari mitra Pota potatoes pada batas minimal (47 porsi), tergantung dari performa/market tiap wilayah masing-masing unit
- * *The calculation is the average sales per day of Pota potatoes partners at a minimum limit (47 servings), depending on the performance / market per region of each unit*
- * Penjualan terendah 53 porsi per hari dan tertinggi 211 porsi per hari.
- * *The lowest sales are 53 servings per day and the highest is 211 servings per day.*
- * Validasi per April 2021
- * *Validation as of April 2021*

GALERI POTA POTATOES



FASILITAS LAINNYA

Selain keuntungan yang telah diinformasikan Pota Potatoes Manajemen juga akan memberikan bantuan panduan dalam pelayanan melalui GrabFood & GoFood.

Mitra dapat melakukan penjualan lebih baik, lebih mudah dan lebih banyak.

KONSEP POTA BISNIS+DIGITAL = INOVASI



POTA POTATOES



POTA POTATOES



CONTACT US



Jl. Sariwangi Kav KSM 81C
Bandung, Indonesia



+62 813 2000 4532



potapotatoes@gmail.com



www.potapotatoes.com

designed by Pota Potatoes Indonesia