

## **Análisis de competencias**

### **1. Zeus Gestión**

Ubicación: Alicante, España

Tipo de Clientes: Empresas pequeñas y medianas, principalmente del sector de comercio y servicios.

Tiempo en el Mercado: Desde 2008

#### Ventajas:

Muy conocida por su plataforma específica para la gestión de inventarios y contabilidad, lo cual la hace popular en empresas de comercio minorista.

Su interfaz es sencilla y cuenta con soporte local, lo que resulta ideal para empresas en Alicante que buscan una solución con atención a la cliente cercana.

Ofrece funcionalidades integradas de facturación y contabilidad, cubriendo las necesidades básicas de gestión financiera.

#### Desventajas:

Carece de funcionalidades específicas para la gestión de proyectos y equipos, limitando su uso en empresas que requieren control de tareas y plazos.

Las opciones de colaboración en equipo son limitadas, sin herramientas avanzadas como el tablero Kanban o mensajería interna.

La base de datos de clientes no cuenta con un módulo de CRM completo, lo que dificulta una gestión de clientes más robusta.

### **2. Billage**

Ubicación: Barcelona, España (con clientes en Alicante)

Tipo de Clientes: Pymes, freelancers, y empresas de servicios.

Tiempo en el Mercado: Desde 2013

#### Ventajas:

Solución SaaS que incluye funcionalidades para CRM, gestión de proyectos y facturación, lo que la hace ideal para empresas que buscan una solución todo-en-uno en gestión básica de negocios.

Su diseño y usabilidad son intuitivos, permitiendo una fácil adopción por parte de empresas sin experiencia en software de gestión.

Ofrece integración con bancos y servicios financieros, simplificando la contabilidad para empresas pequeñas.

#### Desventajas:

Sus funcionalidades son básicas y no incluyen una gestión avanzada de inventarios o proveedores.

Carece de opciones de personalización y escalabilidad para empresas que puedan necesitar adaptaciones específicas a medida que crecen.

El sistema de inventario es limitado, por lo que no es adecuado para empresas que necesitan un control de stock detallado o funcionalidades de generación automática de pedidos.

### 3. Holded

Ubicación: Barcelona, España (con clientes en Alicante y en toda España)

Tipo de Clientes: Freelancers, pymes y empresas en crecimiento.

Tiempo en el Mercado: Desde 2016

#### Ventajas:

Holded es una plataforma ERP que combina funcionalidades de facturación, gestión de inventarios, CRM, y gestión de proyectos, proporcionando una solución integral y adaptable.

La interfaz es moderna e intuitiva, lo que facilita su uso y es ideal para empresas que buscan simplicidad en la gestión de sus operaciones.

Ofrece un módulo de contabilidad integrado y la posibilidad de gestionar tareas de proyectos en un mismo entorno, ayudando a centralizar la información.

#### Desventajas:

la gestión de proyectos en Holded no cuenta con herramientas avanzadas para el seguimiento de hitos o tablero Kanban.

los planes avanzados pueden resultar caros para pymes con un presupuesto ajustado.

La gestión de proveedores es algo básica, y aunque tiene gestión de inventario, no se centra en soluciones de inventario avanzadas para empresas con necesidades logísticas más complejas.