



CÂMPUS DOIS VIZINHOS
BACHARELADO EM ENGENHARIA DE SOFTWARE
EMPREENDEDORISMO E INOVAÇÃO

Fernando Pacheco - 2152916

foliveira.2001@alunos.utfpr.edu.br

Mateus Lazarotto - 2162180

mateusl@alunos.utfpr.edu.br

Omar Junior - 2162199

OmarJ@alunos.utfpr.edu.br

**PESQUISA 01 EMPREENDEDOR, EMPRESÁRIO(A)
ÍTENS A PESQUISAR, FALAR E APRESENTAR ARQUIVO**

DOIS VIZINHOS

2021

CARACTERIZAÇÃO DO EMPREENDEDOR PESQUISADO:

Nome: Mauricio Kameyama

Cidade: São Paulo

UF: São Paulo

Idade: 46 anos

Fone: (11)98173 - 9173

Estado Civil: Casado

Formação: Ensino Superior Completo

Principal Ocupação (antes de abrir negócio próprio): Banco CIBRASEC (Gerente de projetos), companhia listada na CVM.

Principal Ocupação Atualmente: Sócio da Run Investimentos LTDA (área de produtos).

A sua principal ocupação antes de abrir seu negócio/empresa e agora.

CARACTERIZAÇÃO DA EMPRESA:

Empresa: RUN INVESTIMENTOS LTDA

Cidade: São Paulo

UF: São Paulo

Ramo de Atividade da Empresa: Gestão de Investimentos

Distribuição por Setor e Atividade:

() Agricultura () Pecuária () Indústria () Comércio () Construção Civil (**X**) Serviços

Data da Fundação / abertura da Empresa: 17/Julho/2014 = 7 anos e 8 meses

Quantidade de Unidades / Filiais: Apenas a matriz até o momento.

Quantidade de Funcionários: 5 Funcionários.

UM POUCO DA SUA HISTÓRIA E ENVOLVENDO ITENS COMO SEGUEM....

"Conhecia o Eduardo Donadi, fundador da Liber Capital (Fintech) que no ano passado por exemplo fez desconto de 18 bilhões de recebíveis, que estava com a proposta de montar uma gestora para alavancar seu principal empreendimento. Devido a isso fui convidado para entrar no projeto e estruturar essa nova gestora".

SOBRE O EMPREENDEDORISMO E INOVAÇÃO:

O seu Empreendedorismo ocorreu pelas razões / motivos de: As razões principais eram a conquista da liberdade financeira com a independência dos projetos e a oportunidade de começar a empreender.

São Características Básicas e Indispensáveis ao Perfil Empreendedor: As características básicas da minha perspectiva são flexibilidade, resiliência e disciplina como os pilares, sendo indispensáveis do profissional que busca empreender.

TIPO DE EMPREENDEDOR

Em Qual ou Quais você se Classifica / se enquadra mais:

Nato - de nascença, nascido, congênito, com sangue empreendedor, visionário, otimista, brilhante...começa cedo a trabalhar e a empreender

por Necessidade - cria seu negócio porque não tem outra alternativa ou opção, questão de subsistência, sobrevivência.

Serial/Série - apaixonado por Criar Novos Negócios, novas empresas e pelas empresas que cria, ... pessoa dinâmica, de desafios e adrenalina

Herdeiro - recebeu o negócio/capital da família por sucessão familiar - levar à frente o legado da família, empresas, negócios e o patrimônio

Corporativo - aquele que faz as organizações crescerem, de se renovar, inovar e criar novos negócio

Normal / Planejado - pelo planejamento, uma das mais importantes atividades desenvolvidas pelos empreendedores para crescerem com segurança

Que Aprende - aquele que se depara com o inesperado, menos esperava, transformou numa oportunidade de negócio . Tomou a decisão de mudar, para se dedicar ao negócio próprio

Social - a missão de vida construir um mundo melhor para as pessoas. Envolve-se em causas humanitárias e da comunidade.

=====

No início da carreira poderia ser classificado como empreendedor **NATO** desde os 9 anos de idade, **Serial/Série** pelas múltiplas ideias implementadas e que aprende pelas oportunidades inesperadas que surgiam. Hoje, com mais experiência, além dos que foram citados me enquadro **em todos** com exceção do empreendedor de **herança** e **por necessidade** pois eu não dependia do meu empreendimento exclusivamente para obter sucesso.

A sua Ocupação como Empreendedor, antes de se formalizar com esta sua empresa:

Atuava na venda de jogos aos 15 anos com meu irmão.

Quando iniciou o seu Negócio, a sua Empresa, os primeiros passos, onde começou/iniciou?

Os primeiros passos mais estruturados foram aos 15 anos com meu irmão Sérgio Kameyama, nessa época vendíamos disquetes na escola de jogos para computadores programados em DDoS. Como os jogos eram vendidos separadamente a gente organizava todos eles sob um único menu de abertura podendo selecionar qual seria jogado, esse menu se chamava "Impact Soft" (marca registrada da empresa).

Como Formalizou a sua empresa no início (abertura e a documentação em geral da empresa):

Meu sócio comercial da empresa era o André (colega de faculdade) que detinha 60% da participação na empresa e o restante da empresa ficavam comigo com os 40% de participações com a responsabilidade de tratar a parte de contas a pagar, faturamento de notas, planilhas, etc. Essa ideia foi planejada através de um "Business Plan" e esboços idealizando o empreendimento. A documentação formal foi realizada pelo contador que tínhamos contratado na época (contrato social, Cartão CNPJ, etc).

A Natureza Jurídica da sua empresa é:

Empresa do tipo "Sociedade Limitada" (LTDA) voltada para gestão de fundos.

Qual foi o Principal Motivo para o sr(a) ter Registrado a empresa e tornar-se Empreendedor:

Existia a vontade de implementar a ideia de um produto que o mercado não tinha e não fazia de forma eficiente, isso atrelada a independência de criar novos projetos e não depender de outras estruturas.

Como aprendeu melhor as suas atividades sobre o seu negócio(s), sobre a sua empresa:

Existia uma bagagem fundamentada na faculdade e na experiência no mercado de finanças que foi o segmento do qual atuei desde o início.

As chamadas Avenidas Empreendedoras, são as várias modalidades possíveis de se buscar a Inovação, no seu caso, mais se envolve(u) com:

Procuro estar no nicho de tecnologia com criatividade, para inovação ou facilitação (tornar mais fácil) e, conseqüentemente, mais eficiente.

Qual é ou são os seus Maiores Diferenciais na empresa, nos seus negócios, produtos e serviços, etc?

Diferencial na RUN foi a conversão de micro processos físicos em processos digitais mais ágeis e eficientes do que diz respeito a conexão entre o real e o virtual relacionado a fundos.

Indique as suas Ações para Aumentar a Capacidade de Empreendedorismo e a Inovação na vossa empresa:

Manter o perfil de empreendedor no ambiente corporativo citado anteriormente (Flexibilidade, resiliência e disciplina).

Qual é o seu Plano de Crescimento da sua Empresa, onde vais investir nos seus negócios e na sua empresa:

O meu próximo movimento de crescimento está em uma aquisição ou fusão de parceiros que contemple as partes faltantes de análise de crédito no mercado, além do investimento em marketing ativo e passivo para divulgação.

Relacione os Maiores Avanços, Realizações e Conquistas alcançados pela prática do empreendedorismo e inovação na sua empresa e nos negócios em geral:

Começamos com a empresa do zero em maio da pandemia e hoje temos 18 fundos, essa é a nossa maior realização concretizada em apenas 1 ano e meio.

Faça sugestões acerca da melhoria do Empreendedorismo e Inovação na sua empresa e negócios.

Se olhar para o mercado no geral, por exemplo, temos ondas tecnológicas que substituem e até mesmo inutilizam outras tecnologias.

Isso vale para qualquer segmento, sendo que essa afirmação nos remete a prestar atenção a outras empresas que prestam serviços parecidos ou para um mercado saturado de um determinado produto não mais eficiente. Por consequência, temos o desemprego estrutural para cada nova melhoria ou invenção.

=====