

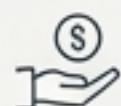


차세대 클라우드 비즈니스의 정상을 향한 여정

AWS Managed Service Provider (MSP) 파트너 프로그램 가이드

AWS Managed Service Provider (MSP) 파트너 프로그램 가이드

우리가 오를 산은 기회로 가득 차 있습니다



전 세계 매니지드
서비스 시장

**2025년
5,950억 달러**

규모로 성장 (13% 성장률)

Source: Canalys estimates,
MSP Analysis, January 2025

북미: \$267.8B

라틴 아메리카: \$17.9B

EMEA: \$136.8B

아시아 태평양 &
유럽: 각각 \$20.2B

북미:
\$32.3B



전 세계 클라우드
마이그레이션 시장

**2031년
808.4억 달러**

규모 전망

Source: KBV Research, 2025;
Allied Market Research, 2023

치열한 시장에서 MSP는
가장 확실한 성장 동력입니다.

정상의 셰르파: 차세대 MSP의 역할



차세대 MSP는 기술을 넘어 고객의 비즈니스 가치를 극대화하는 전략적 파트너입니다.

정상을 향한 전체 등반 경로



*표시는 3rd party 감사/컨설팅 비용이 발생할 수 있음을 의미합니다.
NotebookLM

베이스캠프: 등반을 위한 필수 전제 조건



비즈니스 (BUSINESS)

- 공개 랜딩 페이지 보유 (BUSP-001)
- 영업/마케팅팀 AWS 인증 보유 (BUSP-002)
- AWS 고객 사례 연구 4건 이상 (공개 2건 포함) (BUSP-003)



인력 (PEOPLE)

- 직원 기술 향상 전략 보유 (PEOP-001)



거버넌스 (GOVERNANCE)

- 공급업체 관리 프로세스 (GOVP-001)
- 운영 개선 프로세스 (GOVP-002)
- 지속 가능성 비전 선언 (GOVP-003)



플랫폼 (PLATFORM)

- 전문가 설계 검토 정책 (PLATP-001)



보안 (SECURITY)

- 액세스 키 노출 탐지 및 대응 절차 (SECP-001)
- 의도치 않은 퍼블릭 리소스 공개 방지/탐지 절차 (SECP-002)



운영 (OPERATIONS)

- 인시던트/문제 관리 프로세스 (OPSP-001, OPSP-002)
- 배포 위험 관리 및 서비스 연속성 계획 (OPSP-003, OPSP-005)
- 클라우드 재무 관리 (비용 최적화 제안) (OPSP-004)

이 전제 조건들은 전체 감사를 진행하기 전, 자체 평가 단계에서 반드시 증명되어야 합니다.

등반 계획: 새로운 하이브리드 감사 프로세스



1단계: 전제 조건 제어 검토 (Pre-requisite Controls Review)

목표: 견고한 기반 역량 증명

프로세스:

1. 자체 평가 스프레드시트(Self-Assessment Spreadsheet) 작성
2. 필요 증거 자료와 함께 AWS MSP 팀에 제출 (감사 희망일 최소 30일 전)
3. AWS 팀이 검토 및 승인



2단계: 기술 검증 (Technical Validation)

목표: 심층적인 기술 및 운영 역량 검증

프로세스:

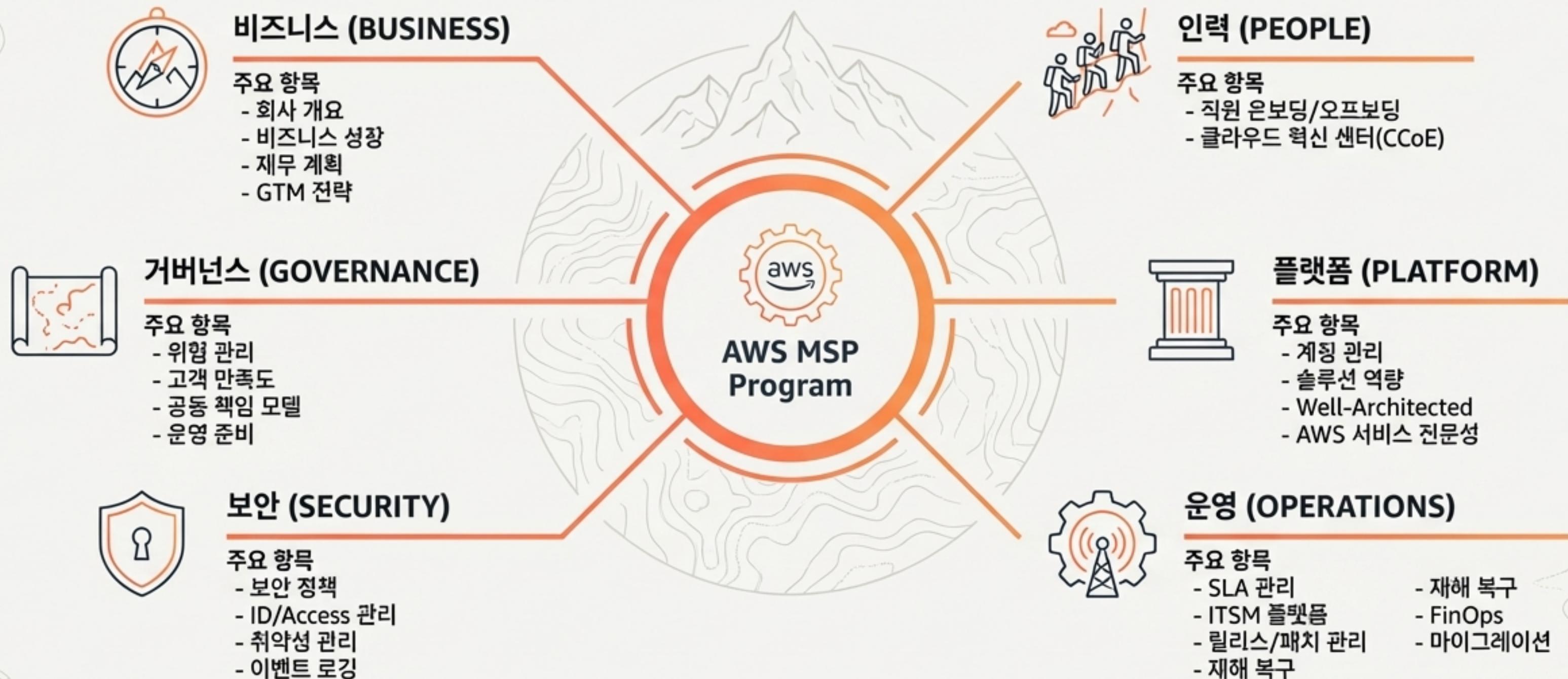
1. 제3자 감사 기관(ISSI)과 일정 조율
2. 하루 동안 진행되는 라이브 감사 (1-day audit)
3. 나머지 모든 기술 검증 제어 항목 평가

선택 사항 (Optional Support)

- 프로세스 및 제어 개요 (사전 평가, \$2,000)
- 전제 조건 컨설팅 서비스 (ISSI 제공)

사전 준비에 집중하여 전체 감사 프로세스를 간소화하고 성공률을 높일 수 있습니다.

6개의 핵심 역량: MSP가 검증하는 가치



총 61개 제어 항목이 이 6가지 핵심 비즈니스 역량으로 구성됩니다.

전문가를 위한 더 빠른 경로: 감사 면제 조항



AWS DevOps
Competency

OPS-009: 고객 배포 파이프라인 제어 면제



AWS Level 1 MSSP
Competency

Section 5: 보안 섹션 전체 면제



AWS Migration
Competency

OPS-017: 마이그레이션 제어 면제



3개 이상 AWS
Competency/Service
Delivery

PLAT-005: AWS 서비스 전문성 제어 면제



SOC 2 / ISO 27001

SEC-001 (보안 정책), PEO-003 (직원 오프보딩),
GOVP-001 (공급업체 관리) 면제



ISO 22301

OPSP-005: 서비스 연속성 면제

귀사의 기존 전문성은 MSP 여정의 강력한 자산입니다. 중복 없는 효율적인 감사를 지원합니다.

정상에서 누리는 특별한 가치와 혜택



Funding (자금 지원)

MDF

\$50K 현금 + \$3K 크레딧

Tooling Funding

추천 3rd Party 툴 구매 지원

MSP Incentives (2026.1.1 시행)

고객 관리, 공공 부문, 전략
서비스에 대한 인센티브



Recognition (시장 인지도)

Visibility

AWS Partner Solutions
Finder 우선 검색 순위 및
Marketplace 특별 섹션 노출

Public Recognition

AWS MSP 파트너 공식 등재 및
배지 사용

Thought Leadership

MSP Day 등 기술 이벤트
참여 기회



Enablement (역량 강화)

NDA Content

PartnerEquip 등 NDA 콘텐츠
접근 권한

GTM Resources

MSP 전용 GTM 키트, 템플릿,
마케팅 컨시어지

MSP Essentials Badge (Q4 2025)

MSP 세일즈 및 기술 교육 과정

MSP ROI Calculator (Q1 2026)

MSP 비즈니스 ROI 분석 모델 제공

고객 관점의 가치

- 더 큰 규모의 고객 계약
(Larger engagements)
- 더 장기적인 고객 관계
(Longer engagements)

- 더 장기적인 고객 관계
(Longer engagements)
- 지속적인 고객 성장
(Customer growth)

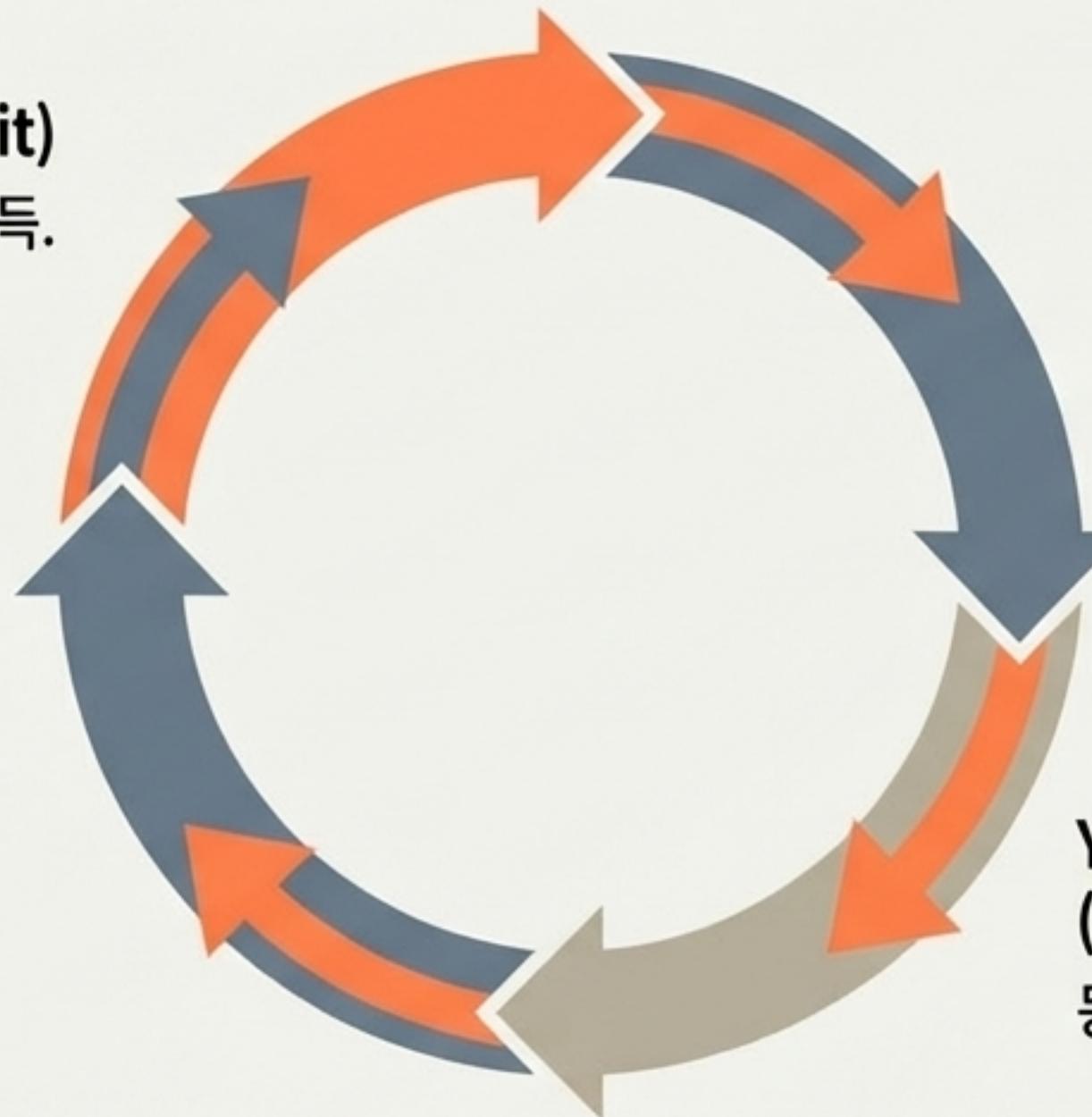
정상을 지키는 법: 감사 및 갱신 주기

Year 0: 전체 감사 (Full Audit)

최초 MSP 자격 획득.

Year 3: 전체 감사 (Full Audit)

최신 버전 체크리스트 기준으로
전체 감사 다시 수행. (주기 반복)



Year 1: 성과 기반 갱신 (Performance Based Renewal)

- ✓ 요구사항: APN 티어 유지
- ✓ 'Managed Services' 태그된
ACE 영업기회 5건 등.

Year 2: 성과 기반 갱신 (Performance Based Renewal)

동일한 성과 기반 요구사항 층족.

중요 사항

- Partner Central의 얼라이언스 리드 연락처를 항상 최신으로 유지해야 합니다.
- 인수/합병/매각 발생 시 MSP 자격에 영향이 있을 수 있으며, 경우에 따라 재신청 및 전체 감사가 필요할 수 있습니다.

MSP는 끊임없이 발전하는 기준에 맞춰 비즈니스의 탁월성을 지속적으로 증명하는 과정입니다.

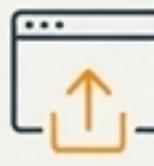
당신의 등반은 지금 시작됩니다



Review (검토): AWS MSP 프로그램 가이드 및 검증 체크리스트(VCL 7.1) 상세 검토.



Prepare (준비): 자체 평가(Self-Assessment)를 시작하고 전제 조건 증거 자료 준비.



Apply (신청): AWS Partner Central을 통해 프로그램 신청서 제출.



- AWS MSP 프로그램 가이드
- VCL 7.1 및 조정 가이드
- MSP 모범 사례 문서
- APN 블로그

질의 및 상담: 등반 준비에 도움이 필요하십니까?

연락처: 지금 바로 MSP 팀에 연락하여 미팅을 신청하십시오.

aws-msp@amazon.com