**产品愿景和商业机会**

**（被测软件）**

**定义：**

1、有利于公司的健康发展和整体凝聚力提升。

2、有利于公司各部门转变管理观念和工作模式，提高办事效率，克服传统管理模式和办公模式带来的不良做法，是各部门权利与义务明确，方便公司领导监督与指导。

3、有利于我节约行政开支，节省人力、财力。

**商业机会：**

1.用户群适合于中小型企业，系统功能精简不冗余。

2.系统可根据企业类型进行升级和改造。

**商业模式：**

直接出售。

**（测试工程）**

**定义：**

1. 发现系统错误。
2. 有效定义和实现系统成分由低层到高层的组装过程。
3. 验证系统是否满足需求规格说明书所规定实现的需求。
4. 为系统质量模型的建立提供依据。

**商业机会：**

辅助系统上市后获得用户好评，减小维护成本。

**商业模式：**

辅助系统盈利。