### POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR ANGKUTAN NON PUBLIC

# Informasi yang dibutuhkan terkait dengan industri angkutan non publik:

- A. Posisi calon debitur sebagai apa? [pemilik cargo/ Kontraktor Pengangkutan]
- B. Apabila sebagai pemilik cargo, maka:
- B.1 Jenis barang yang diangkut terdiri atas apa saja? [satu karakter atau berbeda karakter]
- B.2 Berapa banyak pekerjaan yang di handle oleh calon debitur saat ini?
- B.3 Berapa banyak truck yang dikelola saat ini ? Berapa banyak komposisi unit lunas dan yang terikat pembiayaan?
- B.4 Kerjasama dengan bowhier / distributor umumnya sudah berjalan berapa lama?
- B.5 Masing masing project disupport oleh berapa unit pengangkutan?
- B.6 Masing masing project tersebut melayani rute pengangkutan mana saja? Dan berapa jarak masing masing rute pengangkutan?
- B.7 Berapa ritase angkut atas masing masing unit per hari / bulan pada masing masing project tersebut?
- B.8 Berapa harga pengangkutan yang diterapkan pada masing masing project [sesuai dengan jarak pengangkutannya]
- B.9 Masing masing project ditargetkan mampu mengangkut hingga berapa M3 / bulan? Dan berapa kapasitas angkut masing masing project?
- B.10 Penambahan unit yang dilakukan terkait dengan untuk memenuhi volume produksi yang belum terpenuhi/ replacement unit / terkait dengan ekspansi usaha?

# POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR ANGKUTAN NON PUBLIC

# Informasi yang dibutuhkan terkait dengan industri angkutan non publik :

- C. Apabila sebagai kontraktor pengangkutan, maka:
- C.1 Jenis material yang diangkut meliputi apa saja [bila yang diangkut lebih dari 1 jenis material]?
- C.2 Kerjasama dengan bowhier sudah berlangsung berapa lama?
- C.3 Posisi calon debitur sebagai kontraktor langsung atau sebagai sub kontraktor?
- C.4 Berapa kontraktor yang terlibat untuk project tersebut?
- C.5 Berapa banyak unit yang sudah dimiliki hingga saat ini? Berapa kompoisisi unit lunas dan berapa komposisi unit yang masih terikat pembiayaan?
- C.6 Bila project yang dijalankan lebih dari 1, uraikan alokasi jumlah unit untuk masing masing project?
- C.7 Masing masing project tersebut melayani rute pengangkutan mana saja? Dan berapa jarak masing masing rute pengangkutan?
- C.8 Berapa ritase angkut atas masing masing unit per hari / bulan pada masing masing project tersebut?
- C.9 Berapa harga pengangkutan yang diterapkan pada masing masing project [sesuai dengan jarak pengangkutannya]
- C.10 Masing masing project ditargetkan mampu mengangkut hingga berapa M3 / bulan? Dan berapa kapasitas angkut masing masing per harinya untuk masing masing project?
- C.11 Penambahan unit yang dilakukan terkait dengan untuk memenuhi volume produksi yang belum terpenuhi/ replacement unit / terkait dengan ekspansi usaha?

#### POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR ANGKUTAN PUBLIC

### Informasi yang dibutuhkan terkait dengan industri angkutan publik :

- A. Berapa lama usaha yang dikelola hingga saat ini?
- B. Berapa unit armada yang dikelola oleh Cadeb saat ini?
- C. Wajib melampirkan ijin trayek yang dimiliki. Bila cadeb mempunyai beberapa ijin trayek, berapa unit yang dioperasikan untuk masing masing trayek yang dikelola?
- D. Komposisi unit yang masih terikat pembiayaan dan unit lunas pada saat mengajukan fasilitas pembiayaan
- E. Kapasitas angkut masing masing bus / kendaraan lebih kurang berapa banyak?
- F. Masing masing trayek mampu beroperasi hingga berapa ritase per harinya?
- G. Estimasi jarak tempung atas masing masing trayek yang dijalankan?
- H. Jika bus digunakan untuk angkutan pariwisata, berapa tarif sewa per hari atas masing masing unit?
- I. Berapa okupansi pemakaian atas masing masing unit per bulannya?
- Wajib melampirkan ijin trayek pariwisata dari DISHUB.
- K. Penambahan unit yang dilakukan, terkait dengan penambahan volume pekerjaan [ekspansi usaha] atau lebih kearah penggantian unit yang sudah tua?

# POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR PERTAMBANGAN

#### JASA KONTRAKTOR TERMASUK JASA ANGKUTAN

- A. Berapa lama menggeluti usaha angkutan pertambangan?
- B. Hubungan dengan pihak bowhier / pemberi kerja sudah berlangsung berapa lama?
- C. Apakah bowhier / pemberi kerja adalah pemilik IUP / Kontraktor Utama / Sub Kontraktor?
- D. Berapa unit alat dump truck yang dioperasikan untuk kegiatan pengangkutan overburden dan berapa unit yang digunakan untuk kegiatan hauling batubara?
- E. Terkait point D berapa komposisi komposisi unit lunas dan komposisi unit yang masih terikat pembiayaan [dijelaskan komposisi lembaga pembiayaan / bank dan berapa besar outstanding pada masing masing kreditur tersebut]
- F. Apakah dalam menjalankan aktivitas pengangkutan adakah unit pihak ketiga? Bila iya mohon dijelaskan komposisi unit rental tersebut.
- G. Pengangkutan hasil tambang dari mana menuju kemana? Berapa jarak hauling yang ditempuh dari tambang / stockroom sampai dengan pelabuhan?
- H. Terkait dengan point G, Berapa ritase angkut per unit per harinya?
- I. Bagaimana mekanisme pembayaran kontrak? Apakah menggunakan system rental / berdasarkan volume pengangkutan?
- J. Terkait point I, bila menggunakan system rental berapa nilai rental per unit / bulan? Dan apakah kewajiban masing masing kedua belah pihak?
- K. Terkait point I, bila menggunakan kontrak produksi, berapa nilai pengangkutan per ton per Km?
- L. Berapa total pengangkutan [dalam Volume MT] yang dapat dilakukan per bulan?

# POINT PENTING UNTUK DIGALI - SEKTOR PERTAMBANGAN / GALIAN

- L. Apakah pengangkutan yang dijalankan sudah sesuai dengan target produksi / dibawah target produksi? Bila dibawah target produksi apa yang menjadi factor penghambat?
- M. Pengangkutan hasil tambang dari mana menuju kemana? Berapa jarak hauling yang ditempuh dari tambang / stockroom sampai dengan pelabuhan?
- N. Selain CADEB, berapa banyak kontraktor yang bekerja pada bowhier tersebut?
- O. Apakah jalan hauling yang digunakan oleh CADEB milik dari bowhier / pihak ketiga? Berapa banyak kontraktor yang menggunakan akses jalan tersebut? [informasi tambahan].



#### BILA CALON DEBITUR ADALAH KONTRAKTOR UTAMA

- A. Kerjasama dengan pihak bowhier sudah berlangsung berapa lama?
- B. Apakah sebelumnya CADEB sudah pernah bekerjasama sebelumnya dengan pihak bowhier?
- C. Spesifikasi pekerjaan meliputi apa saja?
- D. Jangka waktu kontrak pekerjaan untuk berapa lama?
- E. Berapa jumlah unit truck & alat berat yang dioperasikan oleh CADEB?
- F. Dari total unit handling yang dikelola, apakah seluruhnya atau apakah ada unit rental / terikat pembiayaan ? [didetaikan pada saat Analisa]
- G. Berapa kapasitas pencapaian produksi per bulan berdasarkan spesifikasi yang dikerjakan sesuai point D?
- H. Terkait dengan kebutuhan bahan baku produksi, apakah CADEB mempunyai sumber daya sendiri atau harus membeli dari pihak ketiga?
- I. Bila memberi dari pihak ketiga, untuk masing masing jenis kebutuhan bahan baku, berapa volume pembelian per bulannya?
- J. Berapa total biaya produksi yang dikeluarkan terkait dengan pembelian bahan baku?
- K. Rata rata jam operasional project mencapai berapa jam / bulan?
- L. Bagaimana mekanisme pembayaran dari bowhier? Apakah continue setiap bulan atau berdasarkan kapasitas produksi yang ditentukan oleh pihak bowhier / pemberi kerja?
- M. Bila mengacu pada kapasitas produksi yang ditentukan oleh pihak bowhier, maka bagaimana tahapan pencairan pembayaran dari pihak bowhier / pemberi kerja?
- N. Berapa lama selisih hutang dagang dengan piutang dagang yang terjadi?
- O. Apakah CADEB mendapatkan fasilitas pendanaan modal kerja dari bank? Dan berapa besar fasilitas yang dikelola?

#### BILA CALON DEBITUR ADALAH KONTRAKTOR UTAMA

- P. Apakah untuk menjalankan pekerjaan yang dibebankan dari pihak bowhier / pemberi kerja, CADEB juga menggunakan jasa pihak ketiga [sub-kontraktor]? Bila iya spesifikasi pekerjaan apa yang dikerjakan oleh sub kontraktor?
- Q. Berapa nilai pembayaran yang diberikan CADEB kepada sub kontraktor? Dan bagaimana mekanisme pembayaran yang dilakukan kepada sub kontraktor?

#### BILA CALON DEBITUR SUPLLIER AMP / MATERIAL

- A. Berapa jumlah AMP [Asphalt Mixing Plant] yang dimiliki?
- B. Berapa kapasitas masing masing AMP per Hari? [dalam satuan M3].
- C. Untuk bahan baku AMP, apakah CADEB mempunyai tambang SIRTU sendiri atau membeli dari pihak ketiga?
- D. Bila material SIRTU dihasilkan dari tambang sendiri : Berapa jumlah unit alat berat yang dimiliki kapasitas berapa ton? Berapa jumlah dump truck yang dioperasikan? Berapa kapasitas tambang SIRTU yang dikelola / Hari?
- E. Bila material SIRTU dibeli dari pihak ketiga berapa harga beli per satuan volume? Berapa volume pembelian per bulannya?
- F. Berapa % estimasi HPP untuk pembuatan AMP dari total omzet usaha?
- G. Penjualan AMP dilakukan sampai dengan tujuan buyer atau pembelian di lokasi AMP milik CADEB?
- H. Bila mekanisme penjualan kombinasi pada point G, berapa [%] dari total produksi yang dijual sampai dengan lokasi buyer dan berapa [%] yang dijual dilokasi AMP?
- I. Untuk penjualan yang dilakukan ke lokasi buyer, berapa armada truck yang dioperasikan? Dan masing masing truck mempunyai kapasitas angkut hingga berapa Ton?

#### BILA CALON DEBITUR SUPLLIER AMP / MATERIAL

- J. Apakah seluruh armada yang digunakan untuk pengangkutan milik sendiri atau terdapat unit pihak ketiga? Bila terdapat unit pihak ketiga berapa banyak yang dioperasikan?
- K. Jarak pengiriman terjauh dan terdekat masing masing berapa Km.
- L. Ritase angkut per unit / hari berapa kali
- M. Harga jual per satuan volume berapa rupiah
- N. Tujuan investasi untuk apa? Bila terkait dengan penggantian unit [apakah untuk mengganti unit rental atau unit yang telah tua]
- O. Bila seluruh unit adalah milik sendiri dan tujuan investasi untuk mengcover kekurangan armada pengangkutan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS target pengangkutan yang belum dapat dilakukan berdasarkan DO / Kontrak penjualan.
- P. Bila seluruh unit adalah milik sendiri dan tujuan investasi untuk meningkatkan volume penjualan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS kontrak / DO baru yang diperoleh atau berdasarkan potensi pekerjaan yang belum tergarap?

# SUPPLIER MATERIAL [khususnya tanah merah]

- A. Kerjasama dengan dengan pemilik project atau kontraktor sudah berlangsung berapa lama?
- B. Material yang diperjual belikan apakah dihasilkan dari lahan milik sendiri atau dibeli dari pihak lain? Bila dihasilkan dari lahan sendiri :
- 1. IUP yang dikelola milik sendiri atau milik pihak lain?
- Luas IUP berapa Ha?
- 3. Aktivitas penambangan sudah berjalan sejak kapan?

#### SUPPLIER MATERIAL [khususnya tanah merah]

- A. Kerjasama dengan dengan pemilik project atau kontraktor sudah berlangsung berapa lama?
- B. Material yang diperjual belikan apakah dihasilkan dari lahan milik sendiri atau dibeli dari pihak lain? Bila dihasilkan dari lahan sendiri :
- 1. IUP yang dikelola milik sendiri atau milik pihak lain?
- 2. Luas IUP berapa Ha?
- 3. Aktivitas penambangan sudah berjalan sejak kapan?
- 4. Berapa Jumlah alat berat dan dump truck yang dioperasikan?
- 5. Berapa M3 rata rata kapasitas produksi?
- 6. Bila IUP milik pihak lain, berapa besar [Rp] fee yang diberikan kepada pemilik lahan?
- 7. Penjualan material apakah dimulut tambang atau dilakukan sampai ke lokasi project?
- C. Bila material dibeli dari pihak lain, berapa harga beli per M3?
- C. Saat ini CADEB bekerjasama dengan berapa buyer?
- D. Untuk masing masing buyer tersebut, berapa M3 volume penjualan per bulannya?
- E. Berapa harga jual per M3?
- F. Dari total buyer yang membeli produk CADEB, berapa % volume penjualan yang bersifat captive dan berapa % penjualan yang bersifat spot charter?
- G. Apakah CADEB memberikan TOP atas penjualan produk material yang dihasilkan? Bila iya, berapa lama jangka piutang yang diberikan?

#### **BILA JASA ANGKUT MATERIAL**

- A. Jumlah unit handling yang dikelola saat ini mencapai berapa unit.
- B. Komposisi unit milik sendiri VS terikat pembiayaan
- C. Komposisi unit kategori II dan Kategori III masing masing berapa banyak
- D. Saat ini terlibat berapa project pengangkutan
- E. Bila project yang dikelola > 1, maka detailkan jumlah unit operasional pada masing masing project.
- F. Sistem pembayaran yang diterima atas masing masing project existing: hitungan ritase / hitungan tonase / hitungan rental.
- G. Bila system pembayaran menggunakan system ritase, maka perlu diketahui : Rata rata ritase per unit per hari, rata rata jarak pengangkutan dan tarif angkut per ritase
- H. Bila system pembayaran menggunakan system tonase maka perlu diketahui : rata rata kapasitas angkut per unit / hari, rata rata ritase pengangkutan / unit / hari, rata rata jarak angkut dan tarif angkut per M3.
- I. Bila system pembayaran menggunakan system rental, berapa nilai rental yang diperoleh per unit / bulan.
- J. Tujuan investasi untuk apa? Bila terkait dengan penggantian unit [apakah untuk mengganti unit rental atau unit yang telah tua]
- K. Bila tujuan investasi untuk mengcover kekurangan armada pengangkutan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS target pengangkutan yang belum dapat dilakukan berdasarkan DO / Kontrak penjualan.
- L. Bila investasi untuk meningkatkan volume penjualan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS kontrak / DO baru yang diperoleh atau berdasarkan potensi pekerjaan yang belum tergarap?

# POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR PERKEBUNAN KELAPA SAWIT

#### JASA ANGKUTAN TBS dan ANGKUTAN CPO

- Lama usaha bergerak dibidang jasa angkutan TBS / CPO.
- 2. Jumlah unit handling yang dikelola. Bila jumlah unit yang dikelola tidak seraga, berapa unit truck KAT II dan berapa unit KAT III
- 3. Komposisi unit milik sendiri VS terikat pembiayaan.
- Project pengangkutan yang dikelola saat ini berapa banyak? [Bila pekerjaan pengangkutan lebih dari 1 bowhier].
- 5. Jelaskan masing masing project dicover oleh berapa unit termasuk kapasitas angkut unit yang dioperasikan.
- 6. Sistem pembayaran apakah : system ritase / system tonase / system rental
- 7. Kapasitas angkut masing masing unit yang dioperasikan atas masing masing project
- Ritase angkut per unit per hari
- Jarak angkut yang ditempuh
- 10. Nilai per satuan pengangkutan berapa Rp
- 11. Tujuan investasi untuk apa? Bila terkait dengan penggantian unit [apakah untuk mengganti unit rental atau unit yang telah tua]
- 12. Bila tujuan investasi untuk mengcover kekurangan armada pengangkutan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS target pengangkutan yang belum dapat dilakukan berdasarkan DO / Kontrak penjualan.
- 13. Bila tujuan investasi untuk meningkatkan volume penjualan harus dicross check kapasitas actual pengangkutan VS kontrak / DO baru yang diperoleh atau berdasarkan potensi pekerjaan yang belum tergarap?

#### POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR PERKEBUNAN KELAPA SAWIT

# CALON DEBITUR PEMILIK KEBUN

- Luas kebun yang dikelola.
- Berapa Ha yang sudah ditaman.
- 3. Usia tanam kisaran berapa tahun.
- 4. Berapa [%] luas lahan yang sudah menghasilkan buah sawit siap panen, produksi TBS per bulan berapa Ton.
- 5. Siapa buyer atas TBS yang dihasilkan [bila lebih dari 1 sebutkan masing masing volume penjualan pada masing masing buyer
- 6. Berapa volume penjualan per bulan.
- 7. Berapa harga jual TBS per Kg
- 8. Pengangkutan TBS menggunakan jasa milik sendiri atau menggunakan jasa pihak ketiga?
- 9. Terkait dengan mekanisme pengangkutan, dapat digali dengan menggunakan slide sebelumnya.

### CALON DEBITUR PEMILIK PABRIK KELAPA SAWIT

- Pabrik kelapa sawit sudah beroperasi sejak kapan?
- 2. Kapasitas pengolahan / produksi pabrik berapa Ton / Jam
- 3. Kapasitas existing produksi saat ini berapa Ton / Jam
- 4. Dari total bahan baku TBS yang dibutuhkan, berapa ton yang dibeli dari pihak ketiga dan berapa ton dari kebun sendiri
- Harga beli TBS / Kg
- 6. Buyer CPO siapa saja
- 7. Produksi CPO / Jam mencapai berapa Ton
- 8. Harga jual CPO / Ton
- 9. Pengangkutan CPO menggunakan armada milik sendiri / pihak ketiga. Terkait dengan mekanisme pengangkutan, dapat digali dengan menggunakan slide sebelumnya.

#### POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR PERKEBUNAN KELAPA SAWIT

### CALON DEBITUR ADALAH PENGEPUL TBS

- Usaha dijalankan sejak kapan
- Saat ini bekerjasama dengan berapa pengepul
- 3. Berapa ton volume penjualan yang dilakukan
- 4. Buyer TBS terdiri atas siapa saja dan masing masing buyer melakukan pembelian hingga berapa ton / bulan
- 5. Harga beli dari pengepul berapa Rp. / Kg
- 6. Harga jual ke buyer berapa Rp. / Kg
- 7. Terkait pengangkutan TBS, berapa armada truck yang dioperasikan & menggunakan truck kategori berapa.
- 8. Pengangkutan TBS menggunakan armada sendiri atau menggunakan unit pihak ketiga. Bila kombinasi, berapa unit milik sendiri VS milik pihak ketiga
- 9. Sehubungan dengan mekanisme pengangkutan, untuk mengetahui detail operasional dapat dilihat pada slide 'CALON DEBITUR JASA PENGANGKUTAN"

JENIS UNIT FINANCED Kategori II – Bak Besi, Bak Kayu, Tangki CPO, Dump Truck

Kategori III – Bak Besi, Bak Kayu, Tangki CPO, Dump Truck



# POINT PENTING UNTUK DIGALI – SEKTOR RENTAL [TERINTEGRASI DENGAN SEKTOR INDUSTRI LAIN]

#### Informasi yang dibutuhkan terkait dengan industri rental:

- A. Berapa jumlah unit yang saat ini dikelola oleh CADEB?
- B. Apakah seluruh unit yang dikelola dioperasikan dengan system rental? Bila tidak berapa [%] portfolio unit yang dikelola dengan system rental?
- C. Apakah CADEB memiliki kontrak langsung dengan pihak bowhier / pemberi kerja atau tercatat sebagai subkontraktor?
- D. Bila CADEB tercatat sebagai subkontraktor, berapa lama hubungan kerjasama yang sudah terjalin antara kontraktor utama dan pemberi kerja?
- E. Jangka waktu kontrak dengan pihak bowhier / pemberi kerja berapa lama?
- F. Apakah kontrak dengan pihak bowhier / pemberi kerja tersebut merupakan kontrak pertama atau merupakan perpanjangan kontrak / pembaharuan dari kontrak sebelumnya?
- G. Jam operasional unit / alat berapa jam per hari?
- H. Bagian tanggung jawab pihak penyewa meliputi apa saja?
- I. Bagian tanggung jawab dari pihak pemilik unit meliputi apa saja?
- J. Apakah system pembayaran dengan cara lumpsum atau berdasarkan kapasitas produksi?
- K. Sistem pembayaran berapa lama sejak proses invoicing?
- L. Bagaimana system maintenance yang dilakukan oleh CADEB atas unit unit yang direntalkan?

#### UNIT FINANCED YANG DAPAT DIDANAI UNTUK SEMUA TYPE KAROSERI