



PLAN FINANCIERO

Lucía Barranco, Sergio Bueno,
Alejandro Rojo y Alba Tejerina

INVERSIONES

Local	La fianza del local (pagaríamos 2 mensualidades).	1.680€ *2 mes ↓ 3.360€
Mobiliario y enseres de oficina	Estanterías, escritorios, sillas, suelo acolchado, microondas, cafetera, pizarra...	1500€
Equipos informáticos	Ordenadores e impresora.	659€ * 4 (equipos) + 45,73€ (impresora) ↓ 2681,73€
Acondicionamiento del local	Mantenimiento, pintura, adecuación del espacio para el correcto funcionamiento...	10000€

GASTOS

Local	Alquiler del local (al principio se pagan 3 mensualidades). Con Luz y Gas.	1680€
Gastos de personal	Seremos 4 trabajadores: empezaremos cobrando el SMI	1.134€/mes * 4 ↓ 4.536€/mes -> 54.432€/año
Gestión de envío y distribución	Servicio de recogida y envío de Amazon.	39€/mes (468€/año)
Gastos necesarios para constituir y poner en marcha la empresa	Registro de Marca	200€
	Constitución de S.L.	3000€
	Gastos notariales para registrarlo en el Registro Mercantil	150€
	Contabilidad y asesoría	111€/mes (1332€/año)
	Impuestos y tasas	25% de los beneficios
	Darse de alta como autónomo	80€/mes (960€/año) el 1er año. Luego, 266,80€/mes
Gastos normales de la empresa	Servidor	113,99€/mes (1367,88€/año)
	Plan de marketing: 1. SEO (Optimización de Motores de Búsqueda) Básico. 2. Gestión de Redes Sociales (Meta Ads). 3. Marketing de contenidos (DIY con Canva Pro)	1. 100€/mes (1200€/año) 2. 100€/mes (1200€/año) 3. 12€/mes (144€/año)

Gastos de producción y fabricación	Fabricación	$75€ \times 250 \text{ und}$ ↓ 18.750€
	Envío y aranceles	1. Envío express a Barcelona y transporte a Madrid = 400€ 2. 14% + 21% de IVA por ser productos tecnológicos $400 + 56 + 84$ ↓ 540€

Total de inversiones -> 17.541,73€

Total de Gasto anual -> 85.243,88€

Total -> $102.785,61€ / \text{año} / 12 = 8565,47€$ cada mes; por cuatro meses = 34.261,87€

Ahora vamos a calcular el total necesario. Para ello primero cogemos el total calculado entre los 4 primeros meses, junto al gasto que tendremos que aplicar al comienzo de la empresa, como será el stock inicial y el gasto en publicidad y servidor.

Se desglosa: $34.261,87€$ (total 4 meses) + $(18.750€ + 540$ de la producción + $455,96$ de 4 mensualidades del servidor = $19.745,96)$ + 2544 (todo el plan de marketing) = $56.551,83€$

Total que necesitaremos -> $56.551,83€ + 17.541,73€ = 74.094€$

STOCK INICIAL:

- Fabricación: 18.750€
- Envío y aranceles: 540€

TOTAL STOCK INICIAL: $18.750 + 540 = 19.290€$

GASTOS OPERATIVOS INICIALES (PRIMEROS MESES)

- Local: 1.680€/mes. Pagando 3 mensualidades por adelantado sería $1.680 \times 3 = 5.040€$
- Gastos de personal: 1.134€ x 4 = 4.536€ y calculándolo por 3 meses de personal serían $4.536€ \times 3 = 13.608€$
- Gestión de envío y distribución: Servicio de recogida y envío de Amazon: 39 €/mes. Calculándolo en 3 meses sería: $39 \times 3 = 117€$
- Gastos para construir y poner en marcha la empresa:
 - Registro de marca: 200€
 - Constitución de S.L.: 3.000€
 - Notarios y Registro Mercantil: 150€
 - Contabilidad y asesoría mensual: 111€/ mes. Calculando los 3 meses de contabilidad sería: $111 \times 3 = 333€$

TOTAL: $200 + 3.000 + 150 + 333 = 3.683€$

GASTOS NORMALES DE LA EMPRESA:

- Servidor: $113,99 \times 3 = 341,97€$
- Marketing: $100 \times 3 = 300€$

TOTAL DE GESTOS OPERATIVOS INICIALES (3 PRIMEROS MESES):

- Local: 5.040€
- Personal: 13.608€
- Amazon: 117€
- Constitución: 3.683€
- Servidor: 342€
- Marketing: 300€
- Alta como autónomo: 240€

TOTAL: 23.330€

TOTAL DE EFECTIVO NECESARIO:

Stock inicial: 19.290 €

Gastos operativos iniciales: 23.330€

Total: 42.620€

Como conclusión, se necesitará aproximadamente 42.620€ en efectivo para de esa forma poder cubrir el stock inicial y los gastos operativos de los 3 primeros meses.

FUENTES DE FINANCIACIÓN

① Préstamo bancario

Es una cantidad de dinero que concede por ejemplo un banco a cambio de unos intereses durante un periodo de tiempo determinado (año a año, mes a mes...).

Nosotros al ser una empresa con una idea tecnológica e innovadora creemos que nos podrían conceder un préstamo sin garantía.

② Business Angel

Existen empresas y organizaciones que ofrecen financiación a otras empresas de nueva creación. Algunas de estas empresas se centran en proyectos innovadores y tecnológicamente avanzados.

La cantidad financiada varía.

③ Ayudas públicas. Subvenciones

Son recursos económicos ofrecidos por administraciones públicas con el objetivo de impulsar el desarrollo de empresas y autónomos.

Uno de los principales programas de financiación de la UE para la investigación y la innovación es *Horizonte Europa*, en el cual proyectos innovadores en educación tecnológica pueden recibir hasta el 100% de financiación en costes directos, además de un 25% adicional para costes indirectos.

4 Incubadoras de empresas

Es un espacio que ayuda a emprendimientos, startups o negocios nuevos a acelerar su crecimiento y éxito.

Existen aceleradores que ofrecen programas de incubación para empresas en sectores de la educación y la tecnología que están comenzando como por ejemplo Wayra o Impact Hub.

Espacio

