



SEBASTIÁN VALENZUELA

Dirección: Lambaré, Paraguay.
Celular: +595 986 404 102
Email: sebasvpastore@gmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con más de 6 años de experiencia en ventas, compras y logística en entornos multiculturales. Capaz de liderar procesos de procurement, desarrollar estrategias comerciales B2B y optimizar cadenas de suministro. Alta orientación a resultados, pensamiento estratégico y habilidades de negociación.

EXPERIENCIA LABORAL

Procurement Coordinator - BORD. Febrero 2025 – Junio 2025.

- Gestión de compras internacionales end-to-end (orden, pago, logística, entrega).
- Negociación con proveedores globales (costos, plazos, condiciones).
- Análisis de datos (Metabase) para stock estratégico y mejora de márgenes.
- Coordinación documental y de pagos en plataformas internas.
- Seguimiento diario de órdenes y soporte a clientes B2B.
- Actualización de catálogos regionales según demanda.

Ejecutivo de ventas - COMPUMARKET S.A. Octubre 2022 - Enero 2025.

- Gestión de ventas B2B end-to-end: prospección, negociación, cierre y postventa.
- Desarrollo y fidelización de cuentas clave (account management, client retention).
- Cumplimiento sostenido de objetivos comerciales y expansión de cartera.
- Uso de CRM para forecast, seguimiento de pipeline y reportes de performance.

Encargado de local - AH CORTES. Agosto 2020 – Octubre 2022.

- Gestión integral de operaciones de punto de venta, incluyendo supervisión de personal, control de inventarios, manejo de caja y administración de recursos.
- Coordinación y optimización logística para garantizar la reposición oportuna de mercadería y el cumplimiento de metas comerciales.
- Atención al cliente y liderazgo de equipo, promoviendo un servicio eficiente, resolución de incidencias y mejora continua en la experiencia de compra.

Agente de Check In - LONGPORT PARAGUAY, OPERACIÓN AIR EUROPA. Noviembre 2019 – Abril 2020.

- Procesamiento y verificación documental de pasajeros durante el check-in, asegurando cumplimiento de normativas.
- Cumplimiento de protocolos de seguridad aeroportuaria y procedimientos operativos estandarizados.
- Atención al cliente y soporte personalizado, gestionando consultas y facilitando procesos de embarque eficientes.
- Coordinación operativa con aerolíneas y equipos de tierra para optimizar el flujo de pasajeros y minimizar demoras.

EDUCACIÓN

- | | |
|--|--------------------------------|
| Intensive English Course - ANGLO. | Junio 2025 - Actualidad. |
| Curso de PPA (Piloto Privado Aviador) - INAC. | Agosto 2024 - Actualidad. |
| Curso Agente de Check In. - Instituto Pz Flight, Asunción. | Julio 2019 - Noviembre 2019. |
| Curso intensivo de Alemán - Aschaffenhurh University of Applied Sciences, Alemania. | Agosto 2017 - Febrero 2019. |
| Bachillerato en Administración de Negocios. - Colegio Palomino. | Febrero 2014 - Diciembre 2016. |

SOFTS SKILLS

- Trabajo en equipo.
- Resolución de problemas.
- Adaptabilidad al cambio.
- Pensamiento crítico.
- Comunicación efectiva.
- Orientación a resultados.

HARD SKILLS

- Gestión de proyectos.
- Conocimiento en herramientas de CRM.
- Negociación con proveedores internacionales.
- Conocimientos en ciberseguridad.
- Análisis y evaluación de proveedores.
- Gestión de órdenes de compra.

IDIOMAS

- Español.
- Alemán.
- Guaraní.
- Inglés.

REFERENCIAS

Marcelo Alonso Jefe de Escala Longport. +595 981 952 663	Joaquin Diaz de Bedoya Lider de Mkt y Comunicación estratégica. JFC. +595 982 220406	Rodrigo Querzola COO Founder Bord. +52 55 34 82 78 17	Dahiana Escobar Jefa de Ventas. Compumarket S.A. +595 986 601 611
---	---	--	--