

Roberto



Puesto

Ventas ejecutivas

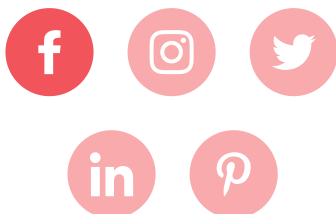
Edad

Entre 45 y 54 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Comercio

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Mensajes de texto

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Software de programación de empleados
- Programas de procesamiento de texto
- Correo electrónico
- Software de facturación

Responsabilidades laborales

Coordinar las ventas de los colaboradores a su cargo.

Su superior es

Gerente de ventas

Su trabajo se mide en función de

Metas cumplidas de los equipos

Obtiene información a través de

Conferencias con líderes de ventas en otras regiones.

Metas u objetivos

Ser el área con mayor cantidad de ventas durante el primer y segundo trimestre del año 2022.

Dificultades principales

- Recursos
- Gestión de proyectos y falta de organización