

## Rubrica de Avaliação do Elevator Pitch

**Nome:**

**Matrícula:**

<b>Critério</b>	<b>Excelente (9-10)</b>	<b>Bom (7-8)</b>	<b>Satisfatório (5-6)</b>	<b>Precisa Melhorar (0-4)</b>	<b>Nota</b>
Clareza na Definição do Problema	Problema claramente definido e bem contextualizado; forte relevância para a área.	Problema definido e contextualizado, mas poderia ser mais específico ou relevante.	Problema é um pouco claro, mas carece de profundidade ou de completa contextualização.	Problema não é claro, mal definido ou carece de relevância.	/10
Objetivos e Hipótese	Objetivos claramente definidos, com uma hipótese bem justificada e inovadora.	Objetivos e hipótese são claros, mas podem carecer de justificativa completa ou originalidade.	Objetivos e hipótese estão presentes, mas poderiam ser mais específicos ou melhor justificados.	Objetivos e hipótese são vagos, pouco claros ou não justificados.	/10
Abordagem Metodológica	Procedimento metodológico é detalhado, realista e se alinha perfeitamente aos objetivos e hipótese.	Abordagem metodológica é clara e, na maior parte, se alinha aos objetivos e hipótese.	Abordagem metodológica é um pouco clara, mas pode carecer de alinhamento ou detalhes.	Abordagem metodológica não é clara, é irrealista ou está mal alinhada.	/10
Persuasão e Engajamento	Pitch altamente persuasivo, envolvente e confiante; comunica efetivamente a importância e viabilidade.	Pitch é claro e envolvente, mas pode carecer de alguma persuasão ou confiança.	Pitch comunica a ideia, mas pode carecer de energia, engajamento ou persuasão.	Pitch não convence, carece de engajamento ou é mal apresentado.	/10

**Nota Total: /40**