

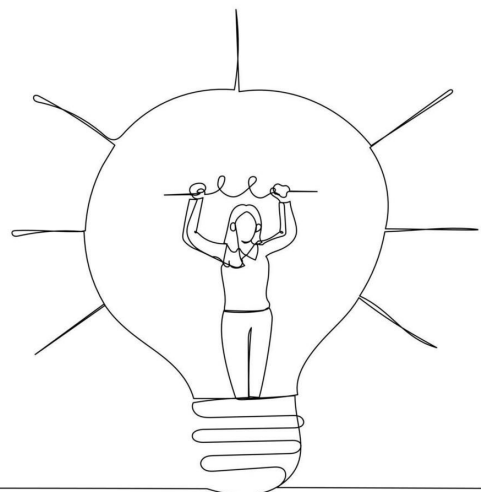
# Formando Jovens Empreendedores

**Como Criar Seu Primeiro  
Negócio**



# SUMÁRIO

1. A importância do empreendedorismo nos dias atuais
2. O que é empreender?
3. Como ter uma boa ideia de negócio
4. Valide sua ideia: será que ela funciona?
5. O que é um plano de negócios?
6. Passo a passo para criar um plano de negócios
7. Dicas para aplicar o conteúdo em sala de aula
8. Inspirando futuros empreendedores



1

# **A IMPORTÂNCIA DO EMPREENDEDORISMO NOS DIAS ATUAIS**

# A IMPORTÂNCIA DO EMPREENDEDORISMO NOS DIAS ATUAIS

## Conceitos Fundamentais do Empreendedorismo

O empreendedorismo é um conceito fundamental nos dias atuais, sendo essencial para impulsionar a economia e promover a inovação. Para compreender melhor esse termo, é importante explorar seus conceitos fundamentais.

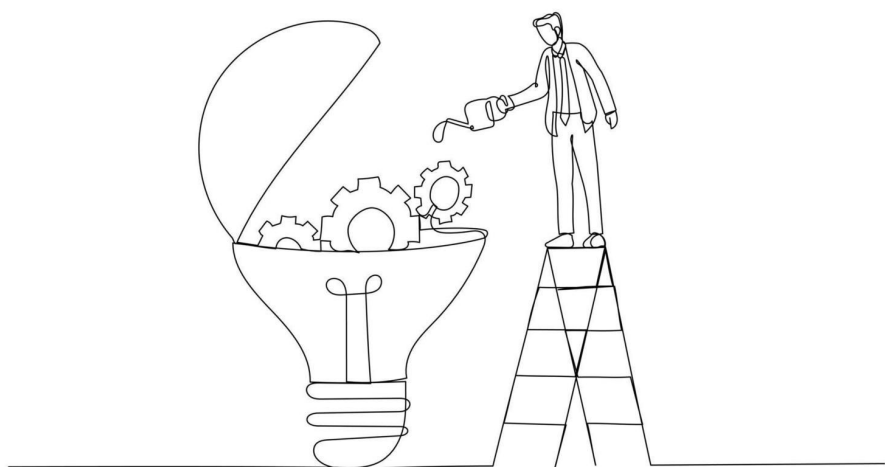
**Inovação:** Um dos pilares do empreendedorismo é a capacidade de inovar, trazendo novas ideias e soluções para o mercado. Os empreendedores estão constantemente buscando maneiras de melhorar produtos ou serviços existentes ou criar algo completamente novo.

**Risco:** O empreendedorismo envolve assumir riscos calculados. Os empreendedores estão dispostos a enfrentar desafios e incertezas em busca de oportunidades de negócio.

**Criatividade:** A criatividade é uma habilidade essencial para os empreendedores, pois os ajuda a pensar fora da caixa e encontrar soluções inovadoras para problemas complexos.

**Resiliência:** A resiliência é outra característica importante dos empreendedores, pois eles precisam superar obstáculos e fracassos ao longo do caminho sem desistir de seus objetivos.

Além desses conceitos fundamentais, o empreendedorismo também está relacionado à capacidade de identificar oportunidades de negócio, mobilizar recursos necessários para transformar ideias em realidade e gerenciar eficazmente um negócio.



2

# **O QUE É EMPREENDER?**

# O QUE É EMPREENDER?

Empreender é identificar uma oportunidade e agir para transformar essa oportunidade em algo real: um produto, serviço ou projeto. Pode ser uma lanchonete, um app, uma marca de roupas ou até um projeto social.

**Sugestão para discutir:**

"Quais problemas do seu dia a dia você gostaria de resolver?"



3

# **COMO TER UMA BOA IDEIA DE NEGÓCIO**



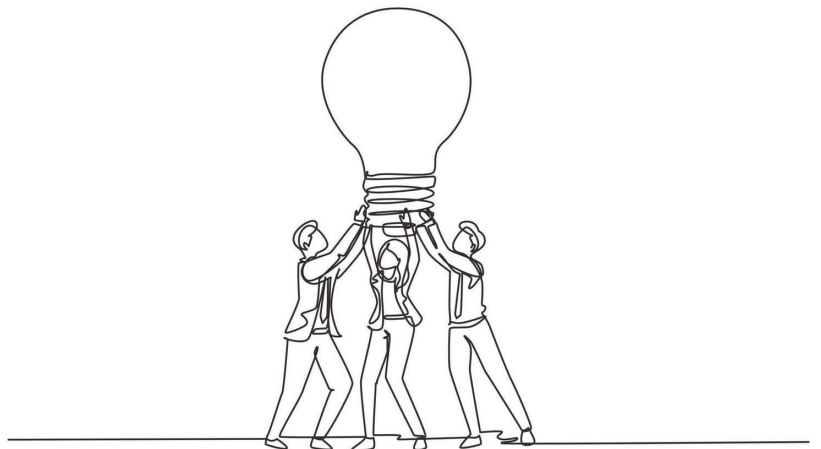
# COMO TER UMA BOA IDEIA DE NEGÓCIO

Boas ideias nascem de problemas reais. Observe seu dia a dia, converse com colegas e pense:

- O que poderia ser melhor?
- O que falta na sua escola, bairro ou cidade?

## Dica prática:

"Anote 3 ideias de negócio que você teria vontade de criar."



4

**VALIDE SUA IDEIA**

# VALIDE SUA IDEIA

Será que ela funciona?

Antes de investir tempo e energia, é bom testar se a ideia faz sentido.

Pergunte para amigos e professores:

- Você usaria esse produto/serviço?
- O que mudaria?
- Pagaria por isso?

**Sugestão de conversa em grupo:**

"Explique sua ideia e ouça a opinião dos colegas."



5

**O QUE É UM PLANO  
DE NEGÓCIOS?**

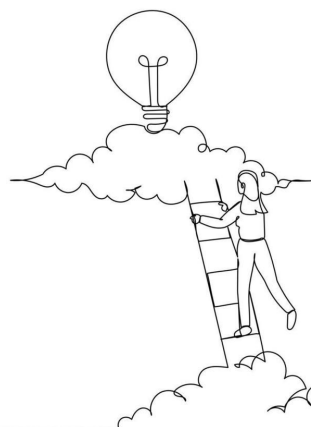
# O QUE É UM PLANO DE NEGÓCIOS?

É um documento simples que organiza sua ideia. Serve para pensar com clareza e se preparar melhor. Um bom plano responde:

- O que vou vender?
- Para quem?
- Como vou vender?
- Quanto preciso para começar?

## Atividade sugerida:

"Descreva seu negócio em uma frase. Ex: 'Uma marca de camisetas com estampas feitas por estudantes.'"



6

# **PASSO A PASSO PARA CRIAR UM PLANO DE NEGÓCIOS**

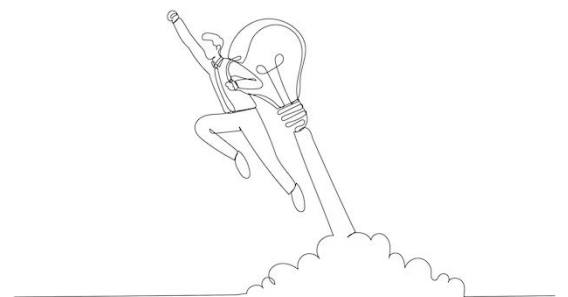
# PASSO A PASSO PARA CRIAR UM PLANO DE NEGÓCIOS

- **Resumo da ideia** – O que é o seu negócio
- **Público-alvo** – Quem vai comprar
- **Concorrência** – Quem já faz algo parecido
- **Diferencial** – O que torna seu negócio único
- **Canais de venda** – Onde vai vender (online, escola, eventos, etc)
- **Custos e ganhos** – Quanto vai gastar e quanto espera ganhar
- **Plano de ação** – O que fazer primeiro, segundo e depois

## Dica de atividade:

"Monte seu plano com tópicos simples.

Um parágrafo por item já é um ótimo começo!"



7

# **DICAS PARA APLICAR O CONTEÚDO EM SALA DE AULA**



# DICAS PARA APLICAR O CONTEÚDO EM SALA DE AULA

- Use exemplos reais de jovens empreendedores
- Faça debates sobre ideias de negócio
- Promova feiras escolares de empreendedorismo
- Trabalhe em grupos para montar planos de negócios
- Estimule a apresentação dos projetos para a turma

## Sugestão:

"Que tal um desafio em sala para criar negócios com impacto social?"



8

**INSPIRANDO  
FUTUROS  
EMPREENDEDORES**

# INSPIRANDO FUTUROS EMPREENDEDORES

Ensinar empreendedorismo é ensinar atitude. É mostrar que qualquer aluno pode pensar diferente, criar soluções e até transformar sua realidade. Com orientação certa, o que começa como uma ideia pode virar um projeto incrível — e até mudar vidas.

"Você não está apenas ensinando negócios. Está ensinando jovens a acreditarem no próprio potencial."

