

THE GARY HALBERT LETTER

7510 SUNSET BLVD. #1020
LA, CA 90046

[Envie-nos um e-mail](#)



*Não perca tempo lendo isto se você já tem tanto dinheiro
que está preparado para o resto da vida. No entanto, se precisar de um
dinheiro extra, aqui vai...*

Como ter 100% de certeza de que você ganhará uma quantia enorme de dinheiro "de verdade" em 2005!

De:

Gary C. Halbert

Norte de Jewfish Creek

Segunda-feira, 25 de outubro, 16h37

Caro amigo e assinante,

Você já é rico? Se não, precisa ter 100% de certeza de que
ganhará uma quantia enorme de dinheiro no ano de 2005...
que... claro... está logo ali na esquina...

Eis o porquê: vivemos agora no momento mais incerto de toda
a história do nosso país. Por esta altura, no próximo ano,
poderá haver paz e democracia no Iraque. Ou poderá ser uma
confusão tão terrível que esteja a drenar centenas de
milhares de milhões de dólares do nosso país por mês...

Ou talvez a situação no Iraque seja algo entre os dois, eu
simplesmente não sei. Você também não. E ninguém mais sabe.
E quanto ao preço da gasolina?

Talvez seja dez dólares ou mais por galão. (Já é em alguns
países.) Ou talvez caia para US\$ 1,25 (ou menos) por galão.
Novamente, eu não sei, e nem você nem ninguém sabe ...

O mesmo acontece com a economia em geral. Daqui a um ano,
as coisas podem ser boas. Talvez todos tenham emprego e
bastante dinheiro. Talvez não. Talvez haja uma taxa de
desemprego de 30% e a maioria das pessoas esteja lutando
para sobreviver. Talvez acabe sendo algo no meio termo .

Terrorismo! Talvez explodam a Estátua da Liberdade, a bolsa
de valores e as duas usinas nucleares ao sul de Los
Angeles. Talvez nada aconteça. A questão é...

Ninguém no mundo
pode prever o futuro
com qualquer grau de certeza!

Mas eu vou te dizer o que EU POSSO fazer: eu posso te mostrar (se você agir agora) como ganhar muito dinheiro em 2005... não importa o que aconteça!

Olha, há cerca de 30 anos, decidi que queria me tornar o melhor redator que já existiu. Alcancei esse objetivo. Pelo menos, o alcancei na minha mente (o único lugar que realmente importa) e, para minha própria satisfação. Agora, quero algo diferente. Agora eu quero...

Ser o melhor
professor de copywriting
do mundo!

E, por Deus, acho que talvez eu seja. Escutem: eu tenho um amigo que é, sem dúvida, o homem mais mortal do mundo quando se trata de combate corpo a corpo. O que ele gosta, depois de treinar alguém, é que essa pessoa vá a bares de motoqueiros. Ele não manda a pessoa começar a brigar... porque... ele sabe que os *motoqueiros* vão cuidar dessa parte.

Enfim, só para ficar "ligado", meu amigo vai a um bar de motoqueiros de vez em quando, sozinho. Ele fica lá sentado até que um ou mais motoqueiros (quanto mais, melhor) comecem a brigar com ele... e aí...

Ele dá uma surra em
todo mundo no bar!

Ele faz isso há anos. Agora, deixa eu te perguntar uma coisa: se você TIVESSE que aprender a lutar (como se soubesse que teria que defender sua esposa, seus filhos ou um dos seus amigos mais próximos), com quem você gostaria que te ensinasse a lutar? Algum astro de cinema, lutador de kickboxing ou caratê como Chuck Norris (que literalmente nunca se envolveu numa briga na vida)?

Acho que você não o escolheria para te ensinar. Nem que sua vida dependesse disso.

Acho que você preferiria ser treinado por alguém como meu amigo que... na vida real... vem se arriscando há anos... e... que está sempre pronto para fazer isso de novo.

A qualquer hora. Em qualquer lugar. Em qualquer lugar.

A escolha é óbvia. A menos que você seja um completo idiota, você sempre aposta em alguém que "pratica o que prega" em vez de um idiota sem graça que só "fala o que prega". E, quando se trata de copywriting... eu sou aquele que "pratica o que prega"... e... pratico melhor! Sou o único professor no mundo que frequenta os "bares de motoqueiros do marketing" há mais de 30 anos... e... que está sempre pronto e disposto a provar que é o melhor redator que já existiu.

A qualquer hora. Em qualquer lugar. Em qualquer lugar.

.

Você tem coragem de entrar nos "bares de motoqueiros mais incríveis do marketing" comigo? NÃO vou mentir e dizer que vai ser fácil. NÃO vou mentir e dizer que não vai ser assustador...

NÃO é fácil. É assustador. Vai te dar um susto danado. Mas se você tiver "coragem" para isso...

**Você pode alcançar a liberdade financeira total
para o resto da sua vida!**

Você pode comprar tudo o que precisa em termos de "equipamentos" na farmácia local por US\$ 1,39. (Na verdade, eu fui lá e pesquisei o preço.) Você pode, se quiser, trabalhar em casa, na mesa da sua cozinha. Você pode morar onde quiser. Você pode ganhar muito dinheiro em uma cabana remota "tipo Unabomber", um motorhome, um barco... ou... uma mansão (você poderá pagar uma)... ou... um escritório "normal" mais convencional. Simplesmente não importa.

O melhor de tudo é que você nunca mais precisará beijar a bunda de ninguém por dinheiro... nunca mais.

Escutem: Há muito tempo, conheci um homem que eu achava que desprezava. Eu estava no Exército em Fort Knox, Kentucky, em treinamento básico. Ele era um rapazinho porto-riquenho e era meu sargento de pelotão. Ele foi muito injusto comigo. Certa vez, estávamos fazendo um treinamento com gás lacrimogêneo e minha máscara escorregou e eu vomitei. Durante a marcha de volta ao acampamento, me senti tão mal que caí. Imaginei que meu sargento pediria a alguns dos outros rapazes para me segurarem e me ajudarem a voltar.

No entanto, ele não fez exatamente isso. Não, em vez disso, ele gritou para os outros caras... " Não parem por causa dele! Passem por cima dele! Chutem-no quando passarem! CHUTEM-NO!"

Levantei-me e fiz tudo sozinho.

Ele também quase nunca me deixava dormir. Talvez uma média de três horas por noite. Ele me fazia o "bode expiatório" do pelotão. Eu ficava com todas as tarefas ruins. Não importava o quão mal eu me sentisse, o quão pouco eu dormisse, ele continuava me pressionando... pressionando... e me pressionando. Ainda me lembro dele gritando comigo logo depois que eu desmontei meu fuzil M1 (isso me deixa velho, não é?) e estava com dificuldade para montá-lo.

Esse cara simplesmente não se importava. Como eu disse, não importava se eu estivesse doente, exausto por falta de sono, enjoado por causa do gás lacrimogêneo ou qualquer outra coisa. Ele simplesmente continuava me pressionando, gritando e me forçando a me apresentar.

Eu o odiava . Quer dizer, eu REALMENTE o odiava.

Ou pelo menos foi o que eu pensei. Veja bem, quando o treinamento básico terminou (finalmente, graças a Deus), ele teve uma conversa particular comigo. Disse para eu não ter uma opinião ruim de mim mesmo. Que ele não tinha. Disse que, em todo treinamento básico, sempre tem um cara que é escolhido para ser o "bode expiatório"... e... que esse cara sempre é mais pressionado do que os outros. Que o

"bode expiatório" meio que define o padrão (no treinamento básico) do que um soldado pode suportar. Ele me disse que realmente se importava comigo. O quanto ele queria que eu conseguisse. O quanto isso era importante para ele.

Ele estava dizendo a verdade.

Sabe, desde aquela época, tive que (como tenho certeza que você também) andar por muitas ruas perigosas. Por três anos, fui policial na Europa, operando sob condições extremamente estressantes. Fui selecionado para passar por um treinamento muito especial em uma certa "instalação" do governo americano em Oberammergau, Alemanha... cuja existência... nem sequer é sonhada por civis e pouquíssimos oficiais em comando. Mesmo nos mais altos escalões das Forças Armadas. Acho que talvez eu não devesse escrever muito sobre isso, mas posso te dizer que os tipos violentos que conheci lá são muito piores do que qualquer pesadelo que você já teve. Já fui guarda prisional e detento. Enfrentei caras com armas de fogo, caras com facas... e uma vez... tive que aleijar um cara com o dobro do meu tamanho que simplesmente não me deu outra escolha.

O problema com tudo isso é que não sou uma pessoa especialmente forte e esse tipo de coisa me assusta muito. O que tem sido ainda mais assustador é enfrentar o governo dos EUA e todos os babacas implacáveis, frios, eticamente desprovidos de alma que você encontra ao tentar fazer negócios nos Estados Unidos hoje em dia. Mas até agora (graças a Deus e cruzo os dedos) sobrevivi a tudo... e até prosperei MUITO... e... acredito que parte da minha sobrevivência e parte dos meus sucessos (empresariais, pessoais e militares) podem ser creditados ao "treinamento de mentalidade" que recebi daquele pequeno sargento instrutor porto-riquenho.

Veja bem, ele sabia de algo que eu não sabia. Ele sabia que, na vida real, você não pode gritar "Tempo limite" quando está doente, cansado e com medo... e aí... o inimigo te dar uma folga. NÃO! Como a vida real nos ensina...

**O inimigo se alegrará
e
explorará sua miséria!**

Assim é nos campos de batalha da guerra. E assim é nos campos de batalha dos negócios.

Ouçá: Há algum tempo, dei um seminário que a maioria dos meus leitores desconhece. Foi um seminário brutal. No final do seminário, um homem estava soluçando. Ele estava tão emocionado que não conseguia mais falar. Será que ele estava com raiva de mim? Não, não de mim. Ele estava grato. O que eu fiz foi atacar e destruir um projeto em que ele estava trabalhando, que não tinha a mínima chance de dar certo. Eu o fiz "ENTENDER" ali mesmo... antes... que ele desperdiçasse mais tempo e dinheiro. Escrevi no meu cavalete e o fiz gritar as seguintes instruções...

**"Abandone esse
projeto idiota e idiota!"**

Não foi um ato de crueldade. Foi um ato de gentileza. E tenho orgulho de dizer que ele e todos os outros naquela sala de seminários o perceberam como tal.

Já ouviu falar de Jeff Paul? Naquela época, ele estava tão falido que não tinha dinheiro para comer no restaurante onde o seminário estava sendo realizado. O que ele estava fazendo (sem que eu soubesse) era se esconder no quarto de hotel com a esposa, enquanto eles comiam sanduíches de pasta de amendoim e geleia.

Naquela época, Jeff estava tentando vender um taco de golfe de US\$ 700... e... eu escrevi uma carta de vendas para ele no seminário, bem na frente dele e de todos os outros participantes.

Jeff e sua esposa não comem mais muitos sanduíches de pasta de amendoim e geleia. Ele é um multimilionário com infomerciais de TV e promoções na internet e mala direta que lhe dão tempo e dinheiro para comprar ou fazer... qualquer coisa que ele quiser!

E o Joe Polish? Já ouviu falar dele? O maior guru da limpeza de carpetes? Ele também estava lá. Pergunte a ele quantos milhões ele ganhou por minha causa.

Outro participante foi Ross Jeffries, um cara que ensina "Sedução Rápida". Agora ele "sofre" tentando descobrir o que fazer com todo o dinheiro e as mulheres que tem. Pergunte a ele o que aquele seminário fez por ele.

Olha, eu não posso levar o crédito pelo sucesso de Jeff Paul, Joe Polish, Ross Jeffries e todos os outros que enriqueceram graças ao que aprenderam no meu seminário. Eles próprios construíram o sucesso. E acredito que eles têm tanta garra e ambição que todos teriam conseguido, com ou sem mim.

Mas acho que posso levar um pouco de crédito por ser o "chutador de traseiros" que fez todos eles "dar o pontapé inicial".

Sabe, naquele seminário, havia várias pessoas que liam meus boletins informativos e frequentavam meus seminários há mais de dez anos. De vez em quando, uma delas se levantava e dizia algo assim:

"Escute o Gary, droga! Eu mesmo tive dificuldade em aceitar algo que ele me disse para fazer seis anos atrás... mas... ele estava certo. E agora, bem, agora eu ganho mais de US\$ 1.000.000 por ano!"

A propósito, essa observação em particular foi feita pelo Dr. Gerald McCarthy, de Omaha, Nebraska. Que disse... pelo que ele pode calcular... que ganhou cerca de 9,75 milhões de dólares fazendo tudo o que lhe ensinei.

Nunca recebi cartas de depoimentos como as que chegaram dos participantes daquele seminário. Estou pensando em encadernar todas e literalmente fazer um livro com elas. Dá para imaginar...

Ter um livro inteiro só com depoimentos elogiosos?!

Chega. Se gabar é aceitável, mas deve haver um limite... até para mim. Então, vamos ao que interessa. O que foi que eu ensinei a essas pessoas que parece ter literalmente transformado a vida de tantas delas? Bem, antes de mais nada, revelei a elas o que prometi revelar. Aqui está um

resumo de apenas uma pequena parte dos dados importantes que apresentei:

•

Desta vez, eu realmente abri o jogo! Pela primeira vez na minha carreira, revelei tudo o que sei sobre como escrever cartas de vendas "de matar". Incluindo todos os meus "truques sujos" especiais que não dão a mínima chance aos outros redatores... quando... eles estão contra mim! Eu os ensinei... sobre o que escrever... e... como escrever. Ensinei a eles as palavras exatas para usar!

•

Eu os ensinei a escrever textos brilhantes... mesmo naqueles dias... em que suas mentes estão congeladas!

•

Ensinei a eles exatamente qual "tema" eles deveriam adotar com diferentes tipos de cartas de vendas!

•

Dei a eles uma "coleção de obras-primas" de 57 cartas de vendas... já escritas e testadas... que já foram enviadas e já arrecadaram milhões de dólares!

•

Você tem ideia de quanto vale uma coleção de "cartas-obra-prima" como esta? Uma coleção real e sem rodeios de cartas "incríveis" que enriqueceram redatores? Você nunca receberá uma coleção de cartas como esta de ninguém mais. São cartas que qualquer um pode "modificar" para funcionar em qualquer campanha de mala direta no mundo inteiro!

•

Ensinei os participantes a escrever uma carta de vendas para conseguir uma mulher. Um novo emprego. Um novo cliente. Para dar um impulso a um novo negócio. Para vender a casa. Para "roubar" um funcionário valioso de outra empresa. Resumindo, ensinei a todos como escrever uma carta de vendas... que... lhes daria tudo o que quisessem!

•

Expliquei como conseguir centenas de depoimentos positivos (e verdadeiros) de todos os seus clientes gratuitamente... e exatamente... o que fazer com eles para gerar lucros maiores!

•

Ensinei-os a escrever textos que "fale a língua" de qualquer grupo de pessoas para quem escrevam uma mensagem de vendas. Essa arma secreta fará até o mais cético dos clientes em potencial... entrar na fila e implorar para quem escreveu a carta aceitar o seu dinheiro!

•

Uma maneira estranha (mas eficaz) de encontrar as listas de e-mail perfeitas para suas campanhas... e... como testar essas listas... sem enviar uma única carta!

•

Uma maneira realmente "óbvia" (mas quase sempre esquecida) de "aumentar" o tamanho do seu pedido médio em 112% ou mais... automaticamente !

•

As palavras exatas que você deve usar para escrever uma garantia de devolução de dinheiro que... aumenta as vendas... e... reduz os reembolsos!

•

Uma maneira imperdível de fazer com que investidores ricos financiem seus projetos... sem juros !

•

Como encontrar e qualificar imediatamente aquele "grupo central" especial de pessoas que serão os melhores clientes que você terá! (Parece que ninguém além de mim sabe disso... mas... sempre existe o que eu chamo de "lista escondida na lista", composta por pessoas que estão... morrendo de vontade de comprar o que você está vendendo!)

•

Uma maneira simples de identificar aquelas listas de e-mail especiais que quase não deixam de dar lucro! (É tão simples que até alguém "sem cérebro" conseguiria fazer.)

•

Que tipo de música você deve sempre tocar quando estiver trabalhando... e... qual o volume exato dela. OBSERVAÇÃO: Isso melhorará a qualidade da sua escrita em 9% !

•

Qual deve ser a temperatura exata do ambiente onde você está escrevendo? Isso lhe dará outra vantagem ! (Uma vantagem de 7%, para ser exato.)

•

Exatamente o que você deve comer (nos dias em que estiver escrevendo)... e... exatamente quando você deve comer! (Outra vantagem de 4%).

•

O incrível segredo de como fazer listas compiladas funcionarem. Estas são as maiores listas de todas (algumas delas têm 160 milhões de nomes)... e... quando você aprender isso, seu potencial de lucro se expandirá quase além do imaginável!

•

Como criar sua própria lista de e-mails super interessante para ganhar trocados... e por quê... isso pode se transformar no seu maior centro de lucro de todos os tempos!

Ouçam bem: eu ensinei aos participantes cada um desses segredos... e... MUITO MAIS! Podem perguntar a qualquer um que estivesse lá. Mas eu fui além (muito além) do que prometi entregar. O que eu realmente entreguei (além do que prometi) foi algo... muito mais valioso !

E foi esse "algo" que deixou todo mundo babando. Aqui está um trecho: Um dos participantes, Larry Lee, um rapazinho

oriental muito bacana, me fez a seguinte pergunta:

"Gary, qual é a melhor coisa que cada um de nós poderia fazer para ganhar US\$ 1.000.000 nos próximos 12 meses?"

Parei para pensar por um momento... e então... criei um método rápido e passo a passo de EXATAMENTE o que eu faria... se estivesse começando do zero... e... eu TINHA que ganhar um milhão de dólares nos próximos 12 meses.

Sabe, eu não esperava essa pergunta. E, para encontrar a resposta, tive que entrar no meu modo de pensar "arma na cabeça". É aqui que me coloco (emocionalmente) e sinto que alguém... de verdade ... vai matar meus filhos se eu não escrever um texto vencedor... ou... neste caso, elaborar um plano vencedor.

E adivinha só? Eu nem sabia que sabia o que sabia... até... ser colocada em uma situação difícil por aquela pergunta. Havia uma sensação de tensão, expectativa e admiração... mas... quando terminei de dar uma resposta BRILHANTE àquela pergunta...

**A sala inteira explodiu
em
aplausos simultâneos !**

Houve muitas surpresas naquele seminário. Até para mim. A sala estava cheia de eletricidade. Nada se compara à emoção de trabalhar com um grupo de mentes e pessoas de classe mundial, supercarregadas de entusiasmo e totalmente... "sintonizadas" e "ligadas" com o que todos nós estávamos focando!

E ouçam só: este é o melhor seminário sobre copywriting que já dei. Ou, aliás, que qualquer outra pessoa já tenha dado. Este seminário ocorreu pouco antes do novo milênio. E, principalmente, era sobre como lucrar usando o que hoje chamamos de métodos "off-line" de fazer negócios. Mas sabem de uma coisa? Tudo o que ensinei a essas pessoas agora é... por causa da viabilidade da World Wide Web e da internet...

1.000% vezes MAIS valioso!

Todo este seminário foi gravado em fita de áudio. Mas essas fitas foram roubadas e, depois de recuperadas, foram perdidas. (É uma longa história e provavelmente escreverei sobre ela algum dia em uma das minhas newsletters.) Mas adivinhem? Por causa de todos os furacões recentes na Flórida, tive que ir ao meu depósito e verificar as condições de todos os suprimentos e produtos que guardamos lá para segurança. E adivinhem? Durante a elaboração deste inventário...

**Encontrei as fitas
daquele seminário de redação!**

Se você leva a sério a ideia de ganhar dinheiro, precisa ter essas fitas. E... você provavelmente deveria ouvi-las pelo menos três ou quatro vezes... todos os anos... pelo resto da sua vida.

Ao ouvir essas fitas, você vai se sentir como se estivesse sentado ao meu lado no seminário pessoalmente. Veja bem, eu estava "microfonado" com um microfone de lapela sem fio Shure de qualidade profissional... então... VOCÊ consegue ouvir cada sussurro que eu proferi. (Algo que a maioria dos participantes frequentemente não percebia.) Havia distrações constantes no seminário também. Os participantes não conseguiam apertar o botão de "pausar" e ir ao banheiro, beber água ou ouvir qualquer insanidade que o vizinho estivesse despejando em seus ouvidos enquanto eu falava. Os participantes eram constantemente inundados de estímulos, o que era empolgante e bom para o aprendizado imediato... mas... eles frequentemente também não percebiam nada. No entanto...

VOCÊ não perderá um único segundo!

Também tive surpresas nessas fitas! Porque, veja bem, havia quatro microfones "ambientes" espalhados pela sala. Portanto, não há uma pergunta, comentário ou murmúrio grosseiro que se perca. Ouvindo essas fitas de áudio, você não é apenas uma "mosca na parede"... é mais como... você é Deus ... com o poder quase onipotente de ouvir tudo... e... saber tudo de um ponto de vista privilegiado. E se você perder alguma coisa, basta voltar e ouvir novamente!

A propósito, anunciei a procura de "Datilógrafos Demônios da Velocidade" no Miami Herald, obtive 199 respostas e contratei um "pelotão virtual" dos melhores datilógrafos de Miami para transcrever cada palavra dita no seminário.

Então, se você comprar essas fitas do seminário, você **TAMBÉM** receberá um conjunto completo do que eu chamo de "57 Cartas-Obra-Prima"... E... uma transcrição escrita do seminário.

Você está começando a achar que talvez eu tenha levado este seminário mais a sério do que qualquer outro que já dei? Se sim... VOCÊ TEM CERTEZA!

Um dia, enquanto dirigia meu carro ouvindo algumas fitas de áudio, tive uma epifania. Percebi que aquele era o primeiro seminário que eu havia ministrado onde... eu não me esquivava de nada ... e em vez de tentar agradar o público e dizer o que eles "achavam" que precisavam saber...

Eu ensinei a eles o que eles REALMENTE PRECISAVAM saber!

O que eu fiz para aquele público de participantes é muito parecido com o que aquele sargento porto-riquenho brutal fez por mim. Ele me "conquistou". De maneiras que me beneficiaram pelo resto da minha vida. E eu percebi que, o que eu tenho a ensinar, se eu NÃO me conter... pode literalmente...

Transforme a vida das pessoas!

E agora, acredito, encontrei minha "missão" na vida. Pode parecer piegas, mas eu AMO fazer a diferença. Com toda a sinceridade, acredito que o que tenho para compartilhar com

as pessoas é totalmente único, extremamente valioso... e... não está disponível em nenhum outro lugar do planeta!

Você consegue imaginar como seria nunca mais ter que puxar saco de ninguém... ou... fazer qualquer coisa... que você não queira fazer, para ganhar dinheiro? Você consegue imaginar ter um negócio que recebe milhares de pedidos todos os dias... e... administrá-lo da sua mesa da cozinha, do seu quarto ou até mesmo do seu quintal... sem nenhum funcionário? Você PODE ter!

Faça Já! Adquira Este Material!

PARE DE BRINCAR COM A SUA VIDA AGORA MESMO! Este é o real caminho direto para a independência financeira. Meus participantes elogiaram este seminário, mesmo que...

1. Eles tiveram que pagar passagem aérea de ida e volta para vir!

2. Eles tiveram que tirar uma folga de seus próprios negócios ou empregos!

3. Eles tiveram que pagar despesas de hotel e outras despesas de viagem!

4. Além disso, é claro, eles tiveram que pagar a taxa de matrícula de US\$ 2.700,00 para participar do seminário!

Alguns desses participantes desembolsaram (considerando suas despesas) quase US\$ 8.000 para participar deste evento de 3 dias. Mas tudo o que você precisa pagar para obter todos os áudios (são 18 fitas gravadas em ambos os lados), a transcrição escrita do seminário e as "57 Cartas-Obra-Prima" é a taxa de matrícula. Isso mesmo. Você só precisa pagar a taxa de matrícula de US\$ 2.700, que foi apenas uma pequena parte do que os participantes tiveram que sacrificar pelas mesmas informações.

O que este pacote é, é o ápice do trabalho da minha vida... e...

SUA chave para a independência financeira!

Você pode encomendar este material por cheque ou cartão de crédito. Eu até deixo você fazer pagamentos, se necessário. Mas há um porém. Você precisa falar comigo pessoalmente antes de encomendar... e... há um motivo para isso. Veja bem, eu descobri um segredo que qualquer um pode usar para ganhar muito dinheiro... se... usar...

**Entre agora e
o primeiro dia do ano novo!**

É um segredo que funcionará por causa do conflito no Oriente Médio. E funcionará como um louco! Se você não consegue ganhar dinheiro com esse segredo, você não tem mais esperança. E ouça: ganhar dinheiro usando esse segredo não o tornará antipatriota. Pelo contrário. Você estará ganhando dinheiro por causada situação no Oriente Médio... e... ao usar esse segredo, estará ajudando a resolver os problemas por lá.

Você NÃO vai descobrir esse segredo pela internet. E eu NÃO vou revelá-lo a você em uma carta. Você SÓ poderá descobri-lo pessoalmente, falando comigo por telefone, DEPOIS de decidir comprar as fitas do seminário que descrevi nesta carta.

Então, se você quiser obter as fitas e os materiais descritos nesta carta (e o segredo para ganhar dinheiro, que exige tempo), você precisa falar comigo pessoalmente.

Você tem interesse em alguma dessas opções? Se sim, precisa me enviar um e-mail com seu nome e número de telefone, além de me informar seu fuso horário e alguns horários diferentes para que eu possa ligar para você.

Mas temos que fazer isso rápido como um coelho. Veja bem, eu sei que esse segredo vai funcionar até o primeiro dia do ano. E acho que vai funcionar depois disso. Mas não tenho certeza porque a situação no Oriente Médio muda muito rápido.

ATUALIZAÇÃO DE 2015!: Agora temos este seminário disponível em halbertising.com... Clique aqui para ir lá agora e obter todos os detalhes interessantes!

Sinceramente,



Gary C. Halbert

PS Envie sua mensagem de e-mail com seu número de telefone, seu fuso horário e alguns horários diferentes para que eu possa ligar para você...

Paz .