

THE GARY HALBERT LETTER

7510 SUNSET BLVD. #1020
LA, CA 90046

PHONE 323-851-8275

KevinHalbert@thegaryhalbertletter.com

De:

Ao norte de Jewfish Creek

Caro amigo e assinante,

Continuação de ontem...

Certo, buscadores da verdade. Vamos ver se consigo trazer esse otário para casa.

Tenho mais duas histórias aparentemente sem relação para contar a vocês (mas que realmente estão relacionadas) e depois vou juntar tudo para que tudo faça sentido para vocês.

Aqui está a primeira história: há algum tempo, recebi uma mensagem de um jovem na Irlanda que queria que eu o orientasse. Contei a ele sobre o valor exorbitante que eu cobrava por tal coisa e imediatamente esqueci sua existência. Então, um dia, ele me enviou um e-mail dizendo que estava transferindo o dinheiro e que combinaríamos quando ele viria para Miami. Àquela altura, eu ainda não acreditava nele, mas que se dane. Era pelo menos possível que ele estivesse me dizendo a verdade. Para meu completo espanto, o dinheiro apareceu e ele também.

À medida que comecei a orientá-lo e a conhecê-lo melhor, não pude deixar de me perguntar como um rapaz tão jovem (ele tem 21 anos) conseguiu juntar todo o dinheiro necessário para me contratar para três semanas de mentoria, além das despesas consideráveis de viajar da Irlanda para a Flórida. Além disso, ele teve que pagar para se hospedar em um hotel perto do prédio onde moro.

O que descobri foi que seu irmão mais velho, John, estava financiando os esforços do irmão mais novo (Caleb). Acontece que John trabalhou pessoalmente com Michael Dell por vários anos.

John e Caleb têm outro irmão que é completamente cego. John (o irmão mais velho) tem filhos. Um desses filhos é um menino que já é completamente cego. A outra é uma menina que certamente ficará cega em um futuro próximo. Veja bem, eles têm algum tipo de...predisposição genética à cegueira que afeta alguns, mas não todos, os membros da família.

John também veio para a Flórida por algumas semanas e tem planos de voltar daqui a aproximadamente uma semana. Perguntei a ele por que ele investiu tanto dinheiro para enviar Caleb para estudar comigo. Bem, acontece que os irmãos O'Dowd têm um sonho. O sonho deles é ter um negócio multimilionário de resposta direta... e contratar todos os membros da família como funcionários desse negócio... e trazê-los para cá para que possam morar nos Estados Unidos.

Também perguntei a John por que eles escolheram estudar comigo. Ele me disse que, enquanto trabalhava para Michael Dell, o principal princípio de Michael para progredir nos negócios e na vida era encontrar a pessoa que fosse a melhor em sua área e então contratá-la... não importava o custo. John disse que, depois de muita pesquisa...

**Ele concluiu
Eu, Gary Halbert,
Era quase certamente o
O melhor especialista na área**

De Resposta Direta!

Devo admitir que isso alimentou muito meu ego.

Nunca conheci ninguém mais empenhado em alcançar o sucesso do que esses dois irmãos. Eu disse a eles, sem nenhuma consideração financeira adicional, que se quisessem ficar aqui em Miami, eu os orientaria até que alcançassem o sucesso financeiro necessário para trazer a família para os Estados Unidos.

Esses dois caras são extremamente inteligentes, trabalham como cães 14 horas por dia, seguem todas as minhas instruções à risca e são honestos como o dia é longo. Então, como uma pessoa decente poderia dizer "não" para ajudar uma família como essa, com tantos desafios para superar no Monte Everest?

Essa é a primeira história. Agora vou contar outra: há pouco tempo, fui contatado por um homem chamado Vincent James. Conheci esse cara. Ele é de Nova Jersey, o mais esperto que existe, e tem a energia de um idiota sob efeito de anfetaminas. O que ele queria me dizer é que se recusou a ouvir um conselho meu sobre um assunto comercial importante e o quanto sua falta de atenção lhe custou caro.

O que aconteceu foi que ele estava ouvindo uma fita de áudio que gravei em um seminário. Meu conselho sobre aquela fita de áudio foi: se você ganhar muito dinheiro nos Estados Unidos da América, não compre uma casa e coloque-a em seu nome... não compre um prédio comercial no qual você tenha muito patrimônio... não guarde a maior parte do seu dinheiro em uma conta corrente ou poupança, CDBs ou algo assim. Eu disse que, se fizer isso, você estará se expondo a ter algum advogado canalha ou alguma agência de advocacia tirando tudo de você num piscar de olhos.

Vincent disse que não prestou atenção ao que eu disse naquela fita de áudio porque sentiu que isso nunca aconteceria com ele. Afinal, ele sentia que não estava fazendo nada de errado.

Então, um dia, sem qualquer aviso, uma agência do alfabeto o atacou e levou US\$ 48 milhões do seu dinheiro. Eles até confiscaram o anel de noivado de sua noiva.

Antes que a agência Alphabet "roubasse" seus US\$ 48 milhões, ele havia criado um negócio que gerou US\$ 100 milhões em apenas 23 meses. Vincent fez isso com apenas uma caneta, um bloco de notas e uma ideia simples. Ah, sim, Vince disse que tinha outro ativo crucial, que era...

Todas as informações Eu tinha disponibilizado Através dos meus boletins informativos, Seminários e teleconferências!

Bem, Vincent não só perdeu seus US\$ 48 milhões, como também teve que ficar preso por quatro meses. Mas antes de ir para a cadeia, ele passou 17 dias criando um infoproduto chamado "O Milionário de 12 Meses".

Acredito que este seja (até agora neste novo século) o produto de marketing mais importante já criado. Nele, ele revela muitos segredos que eu nunca havia revelado a ninguém (exceto a alguns clientes e meus amigos mais próximos). Seu produto de informação conta a história de como, seguindo meu conselho (você sabe que eu precisava mencionar essa parte), ele arrecadou US\$ 100 milhões em apenas 23 meses... e como... por NÃO seguir meu conselho, ele perdeu cada centavo do lucro que havia obtido (US\$ 48 milhões) em um único dia.

Eu poderia escrever um anúncio incrível para o infoproduto dele. Mas não vou fazer isso. Em vez disso, vou apenas publicar a "Introdução" dele para "O Milionário de 12 Meses":

Introdução

Se você acha que aprender sobre uma nova profissão com um cara que se declarou culpado de fraude e lavagem de dinheiro é uma má ideia... "O Milionário de 12 Meses" não é para você .

Se você acha que aprender como ganhar milhões de dólares com um cara que quase perdeu US\$ 48 milhões em um processo brutal – praticamente o deixando sem teto – é uma má ideia... "O Milionário de 12 Meses" não é para você .

Se você acha que descobrir como viver uma "boa vida" com um cara que estava enfrentando 10 anos de prisão é uma má ideia... de novo... "Um Milionário de 12 Meses" não é para você .

Mas se você está procurando o verdadeiro... o genuíno... o *jeito sem enrolação* de ficar podre de rico – e ao mesmo tempo – evitar qualquer uma das armadilhas que o sucesso massivo traz... esta será a informação mais gratificante que você já encontrou .

Veja bem, eu ganhei mais de US\$ 100 milhões em menos de 10 anos usando as mesmas técnicas que vou revelar em "O Milionário de 12 Meses". Também quase perdi toda a minha fortuna sendo estúpido com o meu sucesso. Vou te ensinar como ganhar muito dinheiro – e tão importante quanto... vou te mostrar como manter seus milhões na *sua* conta bancária sem ser estúpido como eu era.

Este é meu primeiro grande produto de informação. Não sou um autor ou palestrante talentoso, então este produto terá algumas falhas. Se você lê por estilo ou qualidade literária, como eu disse antes, este pode não ser o produto para você.

Mas há parágrafos neste produto – ideias neste produto – capítulos inteiros em "O Milionário de 12 Meses" que eu nunca tive coragem de revelar antes! E eles abrirão portas para você – talvez já amanhã – que, de outra forma, levariam uma vida inteira esperando para serem atravessadas.

Neste momento... Tenho certeza de que você está cético pra caramba. Você pode até estar pensando que comprou o diário de um louco. Mas deixe-me fazer uma pequena promessa:

Dê-me alguns dias.

Estude este produto.

Você nunca mais será o mesmo.

Depois que você aprender o que tenho a lhe ensinar... *a menos que, de alguma forma, perca a memória...* será impossível para você voltar a ser "comum". Seria impossível para você não saber como ganhar rios de dinheiro – começando praticamente do nada, como eu fiz há 10 anos.

Espero que você me dê o benefício da dúvida com a minha promessa. Se der, por favor, continue lendo. Mas se não consegue deixar de lado o ceticismo, por favor, não perca mais tempo lendo. A menos que acredite em mim, "O Milionário de 12 Meses" não valerá nada para você.

De qualquer forma, antes de nos lançarmos de cabeça nisso... vamos nos conhecer. Talvez eu devesse contar um

pouco sobre mim, como cresci e de onde vim.

Nasci no norte de Nova Jersey em 23 de janeiro de 1974.

Cresci pobre – sem pai. Acho que tinha algum tipo de dificuldade de aprendizagem, porque, quando criança, não conseguia reter nada do que aprendia na escola. Eu estudava como um louco para uma prova que se aproximava... mas assim que terminava de ler um capítulo do meu livro escolar... não conseguia me lembrar do que tinha acabado de ler. Aquilo não entrava no meu cérebro. Era extremamente desanimador, então desisti. Reprovei em tudo... até na aula de Educação Física.

Acabei largando os estudos no 10º ano. Ninguém pareceu se importar.

Por mais que eu tentasse, sempre parecia que eu não chegaria a nada realmente importante na vida. E isso era péssimo, porque eu tinha paixão pelas coisas boas. Eu queria o Rolex de ouro, a Mercedes esportiva, a Mega Mansão de um Milhão de Dólares!

Mas quando me olhei no espelho, não gostei do que vi. Estava convencida de que a vida boa que eu queria era apenas um sonho.

Mas tudo isso estava prestes a mudar. Sério – aos 19 anos, eu tinha um Corvette novinho. Aos 20, eu tinha dois Mercedes-Benz novinhos. E aos 21, eu era o orgulhoso dono de um Rolls Royce Silver Spur!

Quando completei 28 anos... faturei mais de US\$ 100 milhões em vendas brutas. Lucrei mais de US\$ 50 milhões. Eu tinha duas casas – uma delas tinha 1.300 metros quadrados e tinha garagem para sete carros, sala de bilhar e piscina estilo resort com bar subaquático! E paguei à vista pela casa!

Na minha garagem, eu tinha um Lamborghini Diablo vermelho, uma Ferrari 360 Spider amarela, um Bentley Arnage Red Label branco, cerca de 4 Mercedes e um Lincoln Town Car Limo com capacidade para 12 passageiros!

Minha conta corrente tinha mais de US\$ 10 milhões. Eu ganhava US\$ 400.000 de salário por semana. Isso dá US\$ 80.000 por dia... ou US\$ 10.000 por hora! E esses valores eram se eu trabalhasse 5 dias por semana, oito horas por dia... *o que não era o meu caso!*

No ano de 2002, ganhei mais dinheiro que os CEOs da Federal Express... eBay... Amazon.com... Time Warner... Apple Computer... McDonalds... Microsoft... Nike... Yahoo... Ford Motor Company... General Motors... e Goodyear Tire – COMBINADOS!

Sim – COMBINADO.

Na edição de 12 de maio de 2003, a revista *Forbes* listou os 500 CEOs mais bem pagos dos Estados Unidos. Da lista proeminente e prestigiosa dos 500 CEOs, ganhei mais do que 483 deles.

US\$ 17.549.000 A MAIS que o CEO da Starbucks.

US\$ 13.030.000 A MAIS que o CEO da Target.

US\$ 17.225.000 A MAIS que o CEO da Motorola.

Agora, tudo isso pode parecer que sou um babaca rico se gabando de quão rico sou... e você está parcialmente certo. Estou me gabando! Mas, mais importante, o motivo pelo qual estou falando sobre tudo isso é que este produto é sobre enriquecer muito rapidamente. Se falar de dinheiro obscuro te deixa desconfortável, ou até mesmo te irrita, talvez você não queira realmente ser rico.

A razão pela qual estou contando a vocês sobre todos os brinquedos que eu tinha quando tinha apenas 28 anos é para provar que se um cara como eu... com uma deficiência de aprendizagem... uma infância ruim... e nenhuma educação formal pode ficar pobre de rico quando eu tiver 28 anos... você pode seguir meus passos e construir seu próprio império de riqueza!

Lembro-me de quando eu tinha 18 anos, sentado na escada da casa da minha tia. A algumas portas dali, morava uma garota com quem estudei no ensino médio. Enfim, enquanto eu estava sentado na escada dela fumando um Marlboro, vi uma Mercedes-Benz SL500 vermelha parar na casa dessa garota.

Um nerd bonitinho saiu do carro com o suéter enrolado no pescoço e foi até a porta da frente dela. Ele ia buscá-la para uma viagem de fim de semana, presumi, porque ela o fez carregar uma pequena mochila até o porta-malas de sua Mercedes vermelha reluzente.

As coisas eram bem diferentes de quando nós dois cursávamos o Ensino Médio juntos. Se naquela época aquela garota talvez não tivesse problema em sair comigo... hoje em dia, os namorados dela tinham que ser financeiramente bem-sucedidos. Quando vi aquela Mercedes vermelha se afastar e passar por mim, lembro de ter dito a mim mesmo: *"Preciso me recompor!"*. E me recompos. Cerca de um ano depois, eu tinha uma Mercedes Benz SL500 do mesmo modelo e cor na minha garagem.

Como consegui o carro? Não o roubei. Não ganhei na loteria. Certamente não recebi uma herança de algum parente que não via há muito tempo e que acabou de morrer. Ganhei o dinheiro sozinho. Comecei do zero com nada além de uma caneta, um bloco de notas e uma ideia maluca. Agora vou te ensinar como fazer o mesmo.

Por que eu ensinaria esses segredos incríveis de riqueza para completos estranhos pela pequena taxa que este produto cobra? Não sei. Talvez eu goste de ensinar coisas às pessoas. Talvez eu queira ser imortal. Talvez eu queira deixar algo para trás nesta Terra depois que eu morrer, que dure para sempre. Seja qual for o motivo, você vai se surpreender.

Chamei este produto de "O Milionário de 12 Meses" porque é para isso que ele foi criado. Ele foi criado para transformar você em um MILIONÁRIO completo e certificado em até 12 meses após a leitura.

Talvez você não queira se tornar um magnata milionário podre de rico... talvez você só queira uma vida melhor para sua família... tudo bem... mas eu tenho que te dizer uma coisa...

É tão difícil obter uma "boa" renda neste negócio quanto ficar podre de rico, ganhando milhões por ano... e não digo isso de forma negativa... digo isso da forma mais positiva possível.

É tão difícil transformar um dólar em três dólares *cem* vezes quanto fazer isso um *milhão* de vezes, então por que não fazer isso ao máximo? Eu faço.

Então, vamos começar logo com isso. Estou muito animada por você. Lembro-me de quando aprendi esses segredos pela primeira vez, aos poucos, há mais de 10 anos. Foi como um orgasmo mental. Eu não conseguia parar de devorar essas coisas de todas as fontes possíveis... fosse gastando US\$ 10.000 em livros que datavam do início do século XX... ou gastando US\$ 5.000 para ir a um único seminário de fim de semana... ou abrindo mão de toda a minha vida pessoal dos 19 aos 24 anos... *incluindo mulheres* ... só porque eu estava tão animada com o que estava descobrindo.

Sério, eu te invejo. Gostaria de poder vivenciar *novamente* o que você está prestes a aprender... mas é claro que não posso. Então, tenho que me contentar com a alegria de ver as luzes se acenderem na mente de milhares de pessoas que adquirirem este produto.

Na minha cabeça, este produto me implorava para experimentá-lo há cinco anos. Finalmente, cedi e fiz. Estou feliz com o resultado final? Pode apostar que sim. O produto que você tem em mãos não é apenas um monte de papel, tinta, cola e coisas do tipo... é literalmente um roteiro... um projeto... uma fórmula para enriquecer nos Estados Unidos hoje.

Esses segredos são usados tanto pela mãe solteira que tenta matricular o filho em uma boa escola particular quanto pelo pequeno empresário que ganha muito bem... até mesmo por homens que administram empresas de capital aberto de UM BILHÃO DE DÓLARES, como a The Sharper Image. Essas técnicas não são do Mickey Mouse. São poderosas. Transformam vidas. Podem até ser perigosas se não forem usadas corretamente.

Então, gostaria de lhe dar as boas-vindas ao "Melhor" da sua vida. Espero que, depois de ganhar milhões, você ainda se lembre deste produto e conte a todos que conhece como ele te ajudou.

Já chega — vamos começar a festa.

Se você quiser fazer seu pedido por cheque, basta enviá-lo para " **Cherrywood Publishing** " para:

Editora Cherrywood
3101 SW 34ª Avenida #905-467
Ocala, FL 34474
EUA

Se você quiser fazer um pedido com cartão de crédito, há duas maneiras de fazer isso.

A primeira maneira (*que é a melhor de todas*) é escrever ou digitar TODAS as informações a seguir e enviá-las **por FAX para 1-352-861-1665** . Essa é uma linha de fax dedicada e funciona 24 horas por dia, 7 dias por semana. Veja o que precisamos:

- (1) Seu nome conforme consta no seu cartão de crédito;
- (2) O tipo de cartão de crédito que você está usando (Visa, MasterCard ou American Express);
- (3) O número do cartão de crédito;
- (4) A data de validade do cartão de crédito;
- (5) O "código de segurança" do seu cartão de crédito. Se for Visa ou MasterCard, são 3 dígitos e estão no verso do cartão, no final do campo de assinatura. Se você usa American Express, são 4 dígitos na frente do cartão, acima do número do cartão de crédito.
- (6) Precisamos do endereço de COBRANÇA do seu cartão de crédito. Por favor, não se confunda. NÃO precisamos saber para onde você envia seus pagamentos... precisamos saber para qual endereço a administradora do seu cartão de crédito envia as faturas.
- (7) Por fim, informe-nos se você tem um endereço diferente para o qual gostaria que "The 12-Month Millionaire" fosse enviado.
- (8) Não é obrigatório, mas seria útil se você nos fornecesse um número de telefone ou fax para que pudéssemos entrar em contato caso tenhamos algum problema com seu pedido.

A segunda opção para pagar com cartão de crédito é fazer uma **ligação telefônica** de longa distância . O número para ligar é **1-305-534-7577** . Ao ligar para este número, você precisará nos fornecer as mesmas informações que usaria para enviar um fax. Se não conseguir falar conosco "ao vivo" neste número, basta deixar os dados do seu cartão de crédito e, por favor, lembre-se de falar devagar e com clareza, além de soletrar nomes ou palavras incomuns. Novamente, aqui estão as informações de que precisaremos:

- (1) Seu nome conforme consta no seu cartão de crédito;
- (2) O tipo de cartão de crédito que você está usando (Visa, MasterCard ou American Express);
- (3) O número do cartão de crédito;
- (4) A data de validade do cartão de crédito;
- (5) O "código de segurança" do seu cartão de crédito. Se for Visa ou MasterCard, são 3 dígitos e estão no verso do cartão, no final do campo de assinatura. Se você usa American Express, são 4 dígitos na frente do cartão, acima do número do cartão de crédito.
- (6) O endereço de COBRANÇA do seu cartão de crédito. Por favor, não se confunda. NÃO precisamos saber para onde você envia seus pagamentos... precisamos saber para qual endereço a administradora do seu cartão de crédito envia as faturas.
- (7) Se você tiver um endereço diferente para o qual gostaria que "The 12-Month Millionaire" fosse enviado.

- (8) Seria útil se você nos fornecesse um número de telefone ou fax para que pudéssemos contatá-lo caso tivéssemos algum problema com seu pedido.

Pronto. Seja qual for a sua escolha de "O Milionário de 12 Meses", ele será enviado imediatamente.

E agora, antes de terminar a história sobre "O Milionário de 12 Meses", vou te contar algo que pode te irritar (se você for um babaca antiético). Este produto, por decisão minha, NÃO está sendo vendido com garantia de devolução do dinheiro. Se você ousa dizer que as informações que obtém deste produto já eram conhecidas por você ou que não valiam o dinheiro, você é muito mais do que um mentiroso descarado e antiético. Acredite ou não, muitas dessas informações são tão eletrizantes que eram desconhecidas até para mim. E agora estou usando esses segredos quando crio anúncios para mim ou para meus clientes.

Tudo bem então, vamos para a próxima notícia.

Tornei-me um bom amigo de Mark Joyner. Certa vez, contei a ele que sabia cerca de 15 segredos para tornar sites mais lucrativos... e... eu apostava que, mesmo com sua vasta experiência na internet, ele não fazia a mínima ideia desses segredos. Quando Mark descobriu o quão analfabeto eu era em relação à internet, duvidou que isso fosse verdade. Então, ele e eu concordamos que eu lhe contaria apenas um dos meus segredos para ganhar dinheiro na internet e que ele pudesse decidir por si mesmo.

Contei o segredo a ele (levei cerca de 60 segundos) e ele ficou impressionado. Mark disse: *"Meu Deus! Esse é provavelmente o segredo mais poderoso para ganhar dinheiro na internet que já ouvi. E eu nunca tinha a mínima ideia da sua existência. Depois que você me explicou, é tão transparente e tão simples que não acredito que não pensei nisso. Nunca ouvi ninguém ou nenhum guru da internet revelar um segredo tão poderoso."* Ele continuou: *"E você conhece aproximadamente 14 ou 15 outros segredos tão poderosos quanto este?"*

"Sim", respondi. "Mas não vou revelá-los a você. Ninguém mais no mundo saberá de todos esses segredos até junho deste ano." (Já revelei esses segredos ao Mark e você descobrirá o porquê em breve.)

Você conhece o John Reese, não é? Ele é o cara mais esperto que existe quando se trata de ganhar dinheiro na internet. Ele é um grande amigo meu. Aliás, o John acabou de escrever uma longa resenha elogiosa sobre mim no site dele, o que eu aprecio muito. Mas, por mais que eu goste, admire e respeite o John, posso te dizer uma coisa...

Você nunca aprenderá isso Segredos para ganhar dinheiro na Internet Até Dele!

Você não vai aprendê-los com Corey Rudl, Marlon Sanders, Ken Evoy ou qualquer outro guru da internet. Você só pode aprender esses segredos comigo. Só que agora você também pode aprendê-los com Mark Joyner.

Eis o motivo: Mark e eu estamos nos unindo para dar um seminário em junho. Será aqui em Miami. Não será um seminário supercaro, porque quero que o maior número possível de leitores esteja lá. Na verdade, isso não é bem verdade. Não quero que nenhum dos meus leitores que são completamente fracassados e que vivem debaixo de pontes venham. E não quero nenhum dos meus leitores que são apenas curiosos e não usam as informações. E não quero nenhum dos meus leitores que dizem que realmente apreciam minhas informações, mas, na verdade, só as leem porque são de graça.

As únicas pessoas que eu quero que estejam lá são pessoas dedicadas, trabalhadoras, como O'Dowd... que sinceramente querem um plano para alcançar liberdade financeira total e sucesso em TODAS as áreas de suas vidas.

O preço deste seminário é de US\$ 3.750,00... e... você pode trazer um convidado pela metade do preço (US\$ 1.875,00). Nesse seminário, vou ensinar todos os segredos que acabei de mencionar sobre como tornar sites mais lucrativos. Além disso, vou dar vida a todas as informações que Vince James incluiu em "O Milionário de 12 Meses". E suspeito que Mark Joyner possa ter algo a acrescentar quando se trata de marketing digital. (Principalmente agora que Mark conhece meus segredos.)

Ah, e a propósito, se for humanamente possível, Vince James também estará no meu seminário como meu convidado especial.

Mas o seminário NÃO será apenas sobre marketing digital. Não, ele também abordará os verdadeiros segredos de como ganhar dinheiro com marketing... usando praticamente qualquer mídia.

Escreverei novamente em breve e darei todos os detalhes necessários para participar deste seminário espetacular. Posso garantir que, dólar por dólar, libra por libra, você obterá informações mais valiosas no meu seminário do que em qualquer outro que já tenha participado. Mas...

Há um porém!

Você não pode participar do meu seminário... a menos que... tenha adquirido o produto informativo de Vincent James, "O Milionário de 12 Meses"... E... já tenha lido todos os boletins informativos publicados no meu site. Há uma razão prática para esses requisitos.

Este seminário NÃO é para pessoas que entram pela porta sem ter a mínima noção de marketing. Este seminário É para pessoas que levam a sério a ideia de ganhar dinheiro e alcançar o sucesso. Ao ler todas as newsletters do meu site e devorar todas as informações de "O Milionário de 12 Meses", não precisarei reduzir meu ritmo de ensino ao nível de um jardim de infância.

Outra coisa que lamento ter que lhe dizer... mas... você não consegue obter todas as informações necessárias lendo livros, assistindo a vídeos ou ouvindo fitas de áudio e CDs. Veja bem, existem certas "epifanias mágicas" que só ocorrem quando você obtém as informações pessoalmente, de um ser humano REAL.

De qualquer forma, como eu disse, o seminário será em junho e será em Miami.

A propósito, estou oferecendo um bônus incrivelmente valioso para as primeiras 30 pessoas que se inscreverem e pagarem por este seminário. Você consegue adivinhar qual é o bônus? É...

MEU!

As primeiras 30 pessoas que comprarem "O Milionário de 12 Meses" e depois se inscreverem e pagarem pelo meu seminário terão direito... após o seminário... a 6 meses de consultoria comigo em qualquer projeto em que estejam trabalhando. Ajudarei você com as ideias, os conceitos, a encontrar os produtos e, se necessário, escreverei um pouco de graça para você.

E agora, deixe-me terminar com alegria e dor no coração o restante deste boletim.

Deixe-me começar dizendo algumas coisas:

Primeiro, NÃO enviei um e-mail perguntando se alguém está lendo "The Boron Letters" porque sou uma pessoa desesperada por atenção e feedback.

Em segundo lugar, Theresa NÃO te enviou um e-mail dizendo "Gary precisava de um pouco de ânimo" porque estávamos te preparando, de uma forma maquiavélica, para qualquer tipo de situação de vendas manipulativa. Theresa fez isso porque achou que eu precisava de um pouco de ânimo. Eis o que aconteceu.

Minha filha e sua família vieram da Alemanha me visitar. A filha dela tinha um tipo de vírus nazista que ela transmitiu para a mãe e para mim. Era uma doença muito forte, que me impossibilitava de viver.

Depois disso, descobri que meu filho mais velho, Jeff, estava possivelmente a poucos passos da morte. Ele ligou para o pai, desesperado, pedindo minha ajuda. Jeff conseguiu a ajuda de que precisava, está livre de problemas agora e voltou a trabalhar na construtora que possui. Mas foi MUITO assustador para mim.

Além de tudo isso, a Receita Federal decidiu que quer dar uma olhada nas minhas declarações de imposto de renda dos últimos seis anos. Tenho lutado com a Receita Federal desde que me tornei empreendedor. Quando meu negócio de brasões estava a todo vapor, tínhamos nosso próprio agente da Receita Federal com sua própria mesa em nosso escritório. Ele estava lá quase com a mesma frequência que nossos funcionários. Então, um dia, passei um cheque de US\$ 20 e ele voltou. Fui ao meu banco, furioso, e disse: *"Como você pôde devolver um cheque de US\$ 20? Tenho mais de US\$ 20.000 no seu banco."*

"Não mais", ela me informou. *"A Receita Federal veio e esvaziou sua conta."*

A Receita Federal fez isso sem abrir nenhum tipo de processo contra mim, nem julgamento, nem qualquer tipo de processo legal. Desde então, descobri que algo assim acontece com dezenas de milhares de pessoas todos os dias úteis do ano.

Outra batalha que tive com a Receita Federal foi quando meu ex-sócio (Dennis Haslinger, já falecido) declarou que grande parte do dinheiro que pagou para comprar minha participação na Halbert's Inc. não era para a compra de minhas ações... mas sim... um pagamento a mim por um acordo de não concorrência, sobre o qual eu deveria pagar imposto como renda ordinária. Isso não era verdade. Mas levei aproximadamente US\$ 30.000 (em valores atuais) e cinco meses para provar isso. Então, eu "ganhei" o caso.

Na próxima vez que a Receita Federal veio atrás de mim, disseram que eu devia US\$ 600.000. O caso foi resolvido quando recebi um cheque de reembolso da Receita Federal.

O que vai acontecer desta vez? Quem sabe?

Mas mesmo para mim é assustador lidar com essas pessoas.

Então, aqui estou eu, lidando com um vírus nazista, a Receita Federal, um filho que está perigosamente perto da morte e muito trabalho para clientes, tudo me pesando. Além disso, a pressão de ter que escrever um boletim mensal excelente. Eu sou bom... mas... não sou Deus... e a pressão estava começando a me afetar.

Então, quando escrevi que você estaria lendo a Carta Final de Gary Halbert, não foi porque eu queria te vender um produto da Vince James, ou porque eu queria te marcar para um seminário, ou por qualquer outro motivo financeiro ou comercial. Mas os e-mails começaram a chegar e muitos deles me agradeciam por publicar meus boletins informativos e pela contribuição que eu havia dado às suas vidas. Muitos deles queriam que eu respondesse a mais algumas perguntas antes de "sair de cena". Sabe, assim como aqueles caras sobre quem escrevi ontem, que levantaram minha tenda de oxigênio para fazer só mais uma pergunta rápida.

Mas a maior parte desses e-mails, de longe, implorava para que eu, por favor, não fosse embora. Para que, por favor, não parasse de escrever. Para que, por favor, não parasse de dar teleconferências. E para que, por favor, não parasse de realizar seminários.

Tenho algo a dizer a todos vocês. E falo sério...

**Malditos sejam todos vocês!
Duplamente malditos todos vocês!
Malditos sejam os olhos de todos vocês!
E droga!**

A verdade é que estou presa. Não apenas por todos vocês. Estou presa por mim mesma. Minha newsletter é uma grande parte da minha identidade. Está no meu sangue. Sou duplamente condenada pelo fato de amar verdadeiramente meus leitores. Então, após uma longa, ponderada e, sim, até mesmo cheia de oração...

**Eu decidi
Para continuar publicando!**

Mas, assim como naquele segmento do programa de Bill Maher, haverá algumas novas regras.

A regra nº 1 é: não será mais um boletim mensal. Não será um boletim anual, trimestral, semanal, diário ou qualquer outra coisa. Será "A Carta do Gary Halbert" sempre que eu tiver vontade de escrevê-la. Talvez haja um ou dois meses em que você não receba nenhum boletim informativo. Talvez você receba cinco ou seis cartas por mês. Talvez, em vez de um boletim informativo, eu publique uma informação curta ou algo engraçado ou algum "pedaço da vida" que o anime. A questão é: eu publicarei quando eu quiser. Quando eu escolher entre obrigações com clientes, a Receita Federal, emergências médicas e coisas assim.

Nada disso foi manipulação. Juro por Deus que é verdade. E juro pelas almas de todos os meus filhos. E você pode ir direto para o inferno se não acreditar em mim.

Sinceramente,



Gary C. Halbert
O Rei Indiscutível dos Shitweasels

PS: Você não tem mais esperança se não encomendar "O Milionário de 12 Meses" assim que terminar de ler esta mensagem. Sua mão deve estar se esticando para pegar o talão de cheques, o fax ou o telefone neste exato momento.

Escreverei e contarei tudo sobre meu seminário de junho nos próximos dias.

Paz.

[Clique aqui para ver
nosso arquivo de boletins
informativos](#)

[Clique aqui se você quiser
estar na minha
lista de anúncios do
boletim informativo](#)