THE GARY HALBERT LETTER

7510 SUNSET BLVD. #1020 LA, CA 90046

PHONE 323-851-8275

KevinHalbert@thegaryhalbertletter.com

De:

Norte de Jewfish Creek

Caro amigo e assinante,

No mês que vem (setembro), enviarei a você um boletim informativo que não lhe dará nenhuma desculpa para não ficar rico.

Mas sabe de uma coisa? Dinheiro $n\tilde{a}o$ resolve tudo. Muitas vezes, piora as coisas. Como pode ser? Veja bem...

Dinheiro é poder!

Mas o poder pode ser usado tanto para o bem... quanto para o mal. Pense desta forma: poder é algo, por exemplo, que pode ser usado para operar uma serra elétrica. Um mestre carpinteiro pode usar essa serra para construir uma casa magnífica. No entanto, um idiota mecânico pode usar essa mesma serra para amputar a própria perna.

E o mesmo acontece com o dinheiro. O dinheiro pode lhe dar o poder de melhorar muito a sua vida... ou... pode lhe dar a capacidade de destruí -la. Um exemplo simples: o dinheiro pode lhe dar o poder de comprar os últimos avanços médicos para melhorar a sua vida... ou... pode lhe dar a capacidade de comprar um suprimento infinito de heroína e destruir ou até mesmo acabar com a sua vida.

Eu, pessoalmente, acredito que é muito mais difícil usar o dinheiro com sabedoria do que ganhá-lo. Veja todas as pessoas, como astros do rock, celebridades e ganhadores da loteria, que *de repente* têm quantias enormes de dinheiro... e então... rapidamente *arruínam* (ou até mesmo acabam) com suas vidas com drogas e outros comportamentos insanos.

Já que vou desvendar o mistério de como você pode enriquecer na minha próxima edição, pensei em usar este mês para lhe contar algumas verdades que valem a pena refletir... antes de ... enviar a edição do mês que vem. Talvez algo nas páginas a seguir o impeça de usar o dinheiro que ganhará (depois de ler a edição de setembro da minha newsletter) para se matar, se machucar... ou... pelo menos, ajudá-lo a evitar alguns "obstáculos" terrivelmente ruins.

Muito do que você está prestes a ler foi escrito por Dave Kekich em "O Credo de Kekich" e em seu próximo livro, *Triumph 101*. Mas também, muito do que você está prestes a ler foi escrito por mim. E muito do que você está prestes a ler foi escrito por pessoas cuja identidade é incerta. Tudo isso realmente não importa. O que *realmente importa* é... Estou lhe dando...

Uma coleção de verdades, ideias e observações que podem melhorar drasticamente sua qualidade de vida!

Aproveitar.

Autoestima é <u>tudo</u> : o primeiro "requisito" para o sucesso é... a crença sincera e sincera de que você <u>merece</u> o sucesso!

Nada vence mais do que uma preparação <u>superior</u> .

As pessoas fazem quase tudo para permanecer na sua "zona de conforto". <u>Nunca</u> tire alguém da sua zona de conforto quando estiver tentando vender algo.

Por outro lado, se você tiver a coragem de <u>se</u> colocar fora da sua "zona de conforto"... <u>repetidamente</u> ... você certamente ganhará recompensas enormes.

Todos os homens são muito parecidos. São seus $\underline{\text{hábitos}}$ que os diferenciam.

O tempo é o elemento irrecuperável. A escolha mais importante que você fará é como usar seu tempo. Lembre-se... cada segundo conta!

Se você tem dinheiro suficiente para resolver um problema... então... você não tem um problema.

Os banqueiros só emprestam dinheiro para pessoas que não precisam.

O marketing é o combustível que impulsiona o seu negócio.

Nunca compre um hotel quando tudo o que você quer é um quarto para passar a noite. É como se casar com uma mulher e se comprometer com ela para o resto da vida... quando... tudo o que você <u>realmente</u> quer é um pedaço de bunda.

Você pode ser bom em dar desculpas... ou... pode ser bom em produzir resultados. Não é possível ser bom nas duas coisas. Só

você pode decidir.

Nunca puna ninguém... incluindo você mesmo... por qualquer erro cometido por entusiasmo.

Se você deseja ficar rico, você precisa ter seu próprio negócio.

Leva quase a mesma quantidade de tempo e energia para gerenciar pequenos projetos ou negócios como para gerenciar grandes projetos... mas... os grandes projetos são aqueles que lhe dão grandes <u>recompensas</u>.

Desconfie de pessoas que se descrevem como empresários cristãos frequentadores de igrejas. Ir à igreja e dizer que é cristão é como entrar em uma garagem e dizer que é um carro.

A primeira riqueza é a saúde.

Sempre, sempre pague o <u>preço de varejo</u>. É muito mais barato (a longo prazo).

Não se consegue algo de graça. O preço é muito alto.

Contrate um personal trainer que você tenha que pagar... mesmo que... não apareça para a sua sessão de exercícios. Assim, ou você se exercita... ou... paga o preço <u>imediatamente</u> por não ter se exercitado.

Uma mente alerta, focada e afiada pode superar qualquer desafio.

A riqueza é o resultado da capacidade do homem de pensar .

As pessoas tratam você do jeito que você as ensina a tratá-lo.

Corte todos os laços com pessoas desonestas, negativas ou preguiçosas. Isso inclui parentes e amigos próximos. Você simplesmente <u>não pode se dar ao luxo</u> de tê-los em sua vida.

Seu trabalho não é sua vida. É apenas uma <u>parte</u> dela. Pessoas obcecadas pelo trabalho estão <u>fugindo</u> da vida. Não importa quanto dinheiro ganhem, ainda são <u>perdedoras</u>.

Gaste a sua vida. Não a poupe. Se a poupar, morrerá um homem amargo, muito amargo.

As situações não são importantes. O importante é como você <u>reage</u> a elas. Você tem que jogar onde a situação se apresenta.

Se o seu propósito na vida é ter segurança, você será um fracasso. Segurança é a forma mais ínfima de felicidade. (Além disso, segurança simplesmente não existe.)

Grande amor e grande realização envolvem grande risco.

É muito melhor pedir desculpas por algo que você <u>já</u> fez... do que... pedir permissão para algo que você <u>quer</u> fazer. Afinal, essa permissão pode ser negada.

A maioria das pessoas dedica 90% do seu tempo àquilo em que não são boas... e... apenas 10% do seu tempo à sua melhor habilidade. Pessoas <u>bem-sucedidas</u> delegam esses 90%... e... conseguem, portanto, dedicar todo o seu tempo à sua habilidade "única".

A fórmula para o sucesso empresarial é simples: descubra o que as pessoas querem e ofereça isso a elas. Mas você precisa descobrir o que elas <u>realmente</u> querem... não... apenas o que <u>dizem</u> que querem.

A melhor maneira de começar é começar.

O movimento sempre produz mais resultados que a meditação.

Ataque a vida. Não espere por nada.

Aquele que começou já fez metade da ação.

O futuro começa hoje (<u>agora mesmo</u>)... não amanhã.

Quando se trata de produzir ou passar fome, as pessoas não passam fome.

Contrate uma assistente pessoal de primeira classe como minha inestimável Theresa (Hah! Boa sorte tentando!) e faça <u>o que for preciso</u> para mantê-la em sua vida.

Acredito que as pepitas de sabedoria aqui contidas são tão vitais para o seu bem-estar que pedi à minha fiel assistente Theresa que preparasse esta edição em um formato incomum. As quatro primeiras páginas correspondem a uma edição completa deste boletim informativo. Mas você notará que as páginas 5 a 8 repetem apenas as "pepitas". Isso porque quero que você faça duas coisas com esta edição:

- (1) Mantenha esta edição à mão (páginas 1 a 4) e leia-a do começo ao fim pelo menos uma vez por semana.
- (2) Recorte as "caixas de nuggets" (páginas 5 a 8) e cerque-se delas. Coloque uma ou duas nas gavetas de roupas íntimas e meias para ter certeza de que as verá e começar o dia com o pé direito. Grampeie algumas em post-its e prenda-as na lateral da tela do computador ou na parede acima da mesa para se manter animado durante o dia. Use aqueles pequenos ímãs na geladeira para segurar algumas, assim você se

alimentará regularmente com as "Tiras do Guru". Cole algumas no espelho onde você se exercita para que você também faça um exercício mental. Coloque outras no seu travesseiro para vê-las assim que se deitar para dormir à noite e você terá bons sonhos.

Por que eu quero que você faça essas coisas? Porque eu quero você em plena forma, mental e emocionalmente, antes de começar a juntar os cogumelos. E, falando em cogumelos, se você quiser fazer uns buckaroos de verdade ... e fazê-los rápido ... então certifique-se de...

Leia a edição do próximo mês do meu boletim informativo no mesmo dia em que ele chegar na sua caixa de correio!

Sinceramente,

Gary C. Halbert "Plágio de Meio Período"

PS Se você conhece alguém que mora ou viaja com frequência para a Costa Rica, adoraria conversar com essa pessoa.

Paz.

Autoestima é <u>tudo</u> : o primeiro "requisito" para o sucesso é... a crença sincera e sincera de que você <u>merece</u> o sucesso! Nada vence mais do que uma preparação <u>superior</u> .

As pessoas fazem quase tudo para permanecer na sua "zona de conforto". <u>Nunca</u> tire alguém da sua zona de conforto quando estiver tentando vender algo.

Por outro lado, se você tiver a coragem de <u>se</u> colocar fora da sua "zona de conforto"... <u>repetidamente</u> ... você certamente ganhará recompensas enormes.

Leva quase a mesma quantidade de tempo e energia para gerenciar pequenos projetos ou negócios

como para gerenciar grandes projetos... mas... os grandes projetos são aqueles que lhe dão grandes <u>recompensas</u> .

Todos os homens são muito parecidos. São seus <u>hábitos</u> que os diferenciam.

O tempo é o elemento irrecuperável. A escolha mais importante que você fará é como usar seu tempo. Lembre-se... cada segundo conta!

Se você tem dinheiro suficiente para resolver um problema... então... você não tem um problema.

Os banqueiros só emprestam dinheiro para pessoas que não precisam.

O marketing é o combustível que impulsiona o seu negócio.

Nunca compre um hotel quando tudo o que você quer é um quarto para passar a noite. É como se casar com uma mulher e se comprometer com ela para o resto da vida... quando... tudo o que você realmente quer é um pedaço de bunda.

Você pode ser bom em dar desculpas... ou... pode ser bom em produzir resultados. Não é possível ser bom nas duas coisas. Só você pode decidir.

Nunca puna ninguém... incluindo você mesmo... por qualquer erro cometido por entusiasmo.

A maioria das pessoas dedica 90% do seu tempo àquilo em que não são boas... e... apenas 10% do seu tempo à sua melhor habilidade. Pessoas bemsucedidas delegam esses 90%... e... conseguem, portanto, dedicar todo o seu tempo à sua habilidade "única".

Se você deseja ficar rico, você precisa ter seu próprio negócio.

Desconfie de pessoas que se descrevem como empresários cristãos frequentadores de igrejas. Ir à igreja e dizer que é cristão é como entrar em uma garagem e dizer que é um carro.

A primeira riqueza é a saúde.

Sempre, sempre, sempre pague o preço de varejo . É muito mais barato (a longo prazo).

Não se consegue algo de graça. O preço é muito alto. Contrate um personal trainer que você tenha que pagar... mesmo que... não apareça para a sua sessão de exercícios. Assim, ou você se exercita... ou... paga o preço <u>imediatamente</u> por não ter se exercitado.

Uma mente alerta, focada e afiada pode superar qualquer desafio.

A riqueza é o resultado da capacidade do homem de <u>pensar</u> .

As pessoas tratam você do jeito que você as <u>ensina</u> a tratá-lo.

Corte todos os laços com pessoas desonestas, negativas ou preguiçosas. Isso inclui parentes e amigos próximos. Você simplesmente <u>não pode se dar ao luxo</u> de tê-los em sua vida.

Seu trabalho não é sua vida. É apenas uma <u>parte</u> dela. Pessoas obcecadas pelo trabalho estão <u>fugindo</u> da vida. Não importa quanto dinheiro ganhem, ainda são <u>perdedoras</u>.

Gaste a sua vida. Não a poupe. Se a poupar, morrerá um homem amargo, muito amargo.

As situações não são importantes. O importante é como você <u>reage</u> a elas. Você

Se o seu propósito na vida é ter segurança, você será um fracasso. Segurança é a forma mais ínfima de felicidade. tem que jogar onde a situação se apresenta.

(Além disso, segurança simplesmente não existe.)

Grande amor e grande realização envolvem grande risco.

É muito melhor pedir desculpas por algo que você <u>já</u> fez... do que... pedir permissão para algo que você <u>quer</u> fazer.
Afinal, essa permissão pode ser negada.

A fórmula para o sucesso empresarial é simples: descubra o que as pessoas querem e ofereça isso a elas. Mas você precisa descobrir o que elas realmente querem... não... apenas o que dizem que querem.

A melhor maneira de começar é começar.

O movimento sempre produz mais resultados que a meditação.

Ataque a vida. Não espere por nada.

Aquele que começou já fez metade da ação.

O futuro começa hoje (<u>agora</u> <u>mesmo</u>)... não amanhã.

Quando se trata de produzir ou passar fome, as pessoas não passam fome.

Contrate uma assistente pessoal de primeira classe como minha inestimável Theresa (Hah! Boa sorte tentando!) e faça <u>o que</u> for preciso para mantê-la em sua vida.

Clique aqui para ver nosso arquivo de boletins informativos Clique aqui se você quiser

estar na minha

lista de anúncios do

boletim informativo

Copyright © 2003 Gary C. Halbert. Todos os direitos reservados.