Seminare zum E-Business



Kick-off

Prof. Dr. Ralf Peters Lehrstuhl für Wirtschaftsinformatik, insbesondere Electronic Business Martin-Luther-Universität Halle-Wittenberg

Agenda

- Materialien
- Lehrstuhl-Team und Ansprechpartner
- Vorstellungsrunde
- Ablaufplan und wichtige Termine
- Teilleistungen und Gesamtbewertung
- Themenvergabe
- Diskussion



Materialien

Handreichung zu schriftlichen Ausarbeitungen am Lehrstuhl für E-Business

- Abrufbar auf den Webseiten des Lehrstuhls
- Alle darin enthaltenen Vorgaben sind verbindlich!

Präsentation zum Seminar-Kick-off

- Diese Präsentation zum Nachlesen
- Abrufbar in der Stud.IP-Veranstaltung

Präsentation zum Wissenschaftlichen Schreiben

- Die anschließende Präsentation zum Nachlesen
- Abrufbar in der Stud.IP-Veranstaltung

Präsentation zum Wissenschaftlichen Präsentieren

- Später im Semesterverlauf
- Anschließend abrufbar in der Stud.IP-Veranstaltung

Erfolgskritisch
- Bitte sehr sorgfältig lesen!

Lehrstuhl für E-Business

Prof. Dr. Ralf Peters



Vereinbarung
ralf.peters@wiwi.uni-halle.de

Sprechstunde nach

In Nachbesetzung



Tel.: +49 345 55 23473
...@
wiwi.uni-halle.de

M. Sc. René Theuerkauf



Tel.: +49 345 55 23479

rene.theuerkauf@
wiwi.uni-halle.de

M. Sc. Rupert Urbanski



Tel.: +49 345 55 23478

rupert.urbanski@
wiwi.uni-halle.de

Sekretariat: Dana Jurczok

Tel.: +49 345 55 23481 E-Mail: ebusiness@wiwi.uni-halle.de

+ Ansprechpartner

Seminar	Ansprechpartner	
Bachelor-WiWi	M. Sc. Rupert Urbanski	
Bachelor-WI	M. Sc. Rupert Urbanski	
Master-WI	M. Sc. Rene Theuerkauf	

Wichtig:

Fachliche Konsultationen erfolgen im Rahmen des **Jour Fixe**.

Anfragen per E-Mail bitte nur in dringenden Ausnahmefällen!

+ Vorstellungsrunde

- Name
- Studiengang
- Semester
- Vorkenntnisse beim wissenschaftlichen Schreiben und Präsentieren
- Erwartungen
- ... ?

Modulteilleistungen

	Gewichtung		
Seminarveranstaltung	Seminararbeit	Seminarvortrag	
	- Teilleistung 1 -	- Teilleistung 2 -	
Bachelor-WiWi (Zuteilungsverfahren)	50 %	50 %	
Bachelor-WI	50 %	50 %	
Master-WI	50 %	50 %	

- Zu beiden Teilleistungen findet grundsätzlich eine individuelle Bewertung jedes Teilnehmers statt (auch bei Gruppenvorträgen!)
- Es müssen beide Teilleistungen bestanden werden, um das gesamte Modul zu bestehen.

Sylves

Ablaufplan und wichtige Termine

	Kickoff-Veranstaltung und Themenvergabe (Anwesenheitspflicht)	
18.10.2023	Rücktritt von der schriftlichen Teilleistung spätestens 14 Tage danach (*)	
	Anfertigung der schriftlichen Ausarbeitung (8 Wochen)	
18.10. –13.12.2023	Jour Fixe am Mittwoch: Zwischenpräsentationen und Diskussion Bitte Ankündigungen in Stud.IP beachten!	
13.12.2022	Abgabe der schriftlichen Ausarbeitung	
13.12. – 16.01.2023	Anfertigung der Präsentation	
	Jour Fixe am Mittwoch: Zwischenpräsentationen und Diskussion Bitte Ankündigungen in Stud.IP beachten!	
16.01.2023	Abgabe der Vortragsfolien per E-Mail an das Sekretariat	
	Seminarvorträge (Anwesenheitspflicht)	
ab 17.01.2023	Rücktritt von der mündlichen Teilleistung spätestens acht Tage davor (*)	

^(*) Der Rücktritt ist beim <u>Prüfungsamt</u> **und** beim <u>Lehrstuhl</u> für E-Business <u>schriftlich</u> anzuzeigen. Anderenfalls wird das Seminar bzw. die Teilleistung bei Nichtabgabe/Nichtantritt als *nicht bestanden* bewertet.

Räume und Zeiten

Bachelor-WiWi

- Mittwoch, 8:15 9:45 Uhr c.t.
- Raum: Projektraum am Lehrstuhl
- 9 Teilnehmer

Bachelor-WI

- Mittwoch, 10:15 11:45 Uhr c.t.
- Raum: Projektraum am Lehrstuhl
- 9 Teilnehmer

Master-WI

- Mittwoch, 12:15 13:45 Uhr c.t.
- Raum: 222
- 14 Teilnehmer

Kapazitätsausgleich?

- Nur bei ungleichmäßiger Auslastung!
- Erfassen: Wer ist an einem Wechsel interessiert?
- Nach Umverteilung auch in Stud.IP entsprechend eintragen!

Themenvergabe Bachelor-WiWi: Chancen und Risiken der Digitalisierung

Name	Anwesend	#_
Jummrich, Alina	krank -	S
Permien, Maike		4
Bezushenko, Dmitrii		3
Haustein, Josefine	X	Z
Kremsier, Julia		
Le, Viet Duc	X	5
Radtke, Toren		2
Saglam, Berkin Can	X	1
Uhlich, Carlo	X	3
Cankaya, Kardelen	X	4

#	Thema
1	Big Data als zukünftiger Baustein der Gesundheitsversorgung
2	Europäische digitale Identität (eID): Status-quo, Perspektiven und Herausforderungen
3	Elektronische Patientenakte: Konzepte, Status-quo und Perspektiven
4	Kryptowährungen als Zahlungssystem - Chancen und Risiken
5	Automatische Bezahlsysteme im stationären Einzelhandel - Konzepte, Chancen und Risiken

Zuteilung: 3 + x

Themenvergabe Bachelor-WI: Theorie und Praxis der Internet-Ökonomie

Name	Anwesend	#
Jergus, Paul	X	4
Semenova, Mariya	X	
Vorobjev, Andreas	,	
Brendler, Marc		1
Jaloliddinova, Durdonakhon		5
Zhang, Meiqi	\times	3
Mezentsev, Yaroslav		6
Zhadykov, Omar		5
Liakhouchyk, Anastasiya	X	3
Dawood, Mike Bachelor!		7
Sieber, Simon	X	7

#	Thema
1	Theorie und Praxis von Online-Auktionen am Beispiel von justiz-auktion.de
2	Konzepte und Anwendungen von Preismodellen für Online-Dienste am Beispiel des Mobilfunkanbieters Congstar
3	Konzepte und Anwendungen von Wettbewerbsstrategien für Online-Dienste am Beispiel des Mobilfunkanbieters Telekom
4	Theorie und Praxis von Online-Bewertungsportalen am Beispiel von TrustedShops.de
5	Konzepte und Anwendungen von Recommendersystemen am Beispiel von YouTube
6	Selling versus Leasing am Beispiel des Sprachlernprogramms Babbel
7	Erlösmodelle für Online-Spiele am Beispiel von Fortnite

Teilnehmerbegrenzung: 18

Themenvergabe Master-WI: ChatGPT & Co. - Konzepte, Chancen und Risiken

Name	Anwesend	#
Michaelis, Justin	×	14
Weiße, Clemens	X	3
Berkau, Luca	X .	1
Klapproth, Benedikt		2
Hirsekorn, Sebastian		6
Bach, Adrian Michael		6
Jäkel, Eric	\rightarrow	2
Tradler, Fabian	X	5
Lebek, Martin Arne	X	5
Feilcke, Albrecht Christian	X	7
Bernert, Johannes	X	7
Durak, Daniel Tobias	X	K
Musayev, Fuad	X	7

#	Thema
1	Anwendungsgebiete und Praxisbeispiele für Sprachmodelle
2	Prompt Engineering für Sprachmodelle
3	Manipulation von Sprachmodellen - Prompt Injection und weitere Ansätze
4	Datenschutz und Urheberrecht in Sprachmodellen
5	Missbrauch von Sprachmodellen - Szenarien und Konzepte
6	Benchmarking von Sprachmodellen - Konzepte und Rankings
7	Sprachmodelle als Grundlage autonomer KI - Konzepte, Möglichkeiten und Grenzen

Teilnehmerbegrenzung: 18

Seminare E-Business

Viel Erfolg!

