

## **PROPOSTA SISTEMA DI RICERCA E QUALIFICA VENDITORI**

### **CO.MO.L.A.S.- COMMERCIO MOBILI LEGNAMI E AFFINI**

### **SIENA - S.R.L.**

#### **1. Chi Siamo**

RecruitFlow è il tuo partner strategico per potenziare la tua forza vendita. Ci occupiamo di assistere le aziende nell'implementazione di un sistema di ricerca e qualifica dei venditori, permettendoti di creare una squadra di vendita d'élite.

#### **2. Obiettivo**

CO.MO.L.A.S.- COMMERCIO MOBILI LEGNAMI E AFFINI SIENA - S.R.L. ha un obiettivo chiaro: Inserire un venditore qualificato

#### **3. Come Raggiungiamo l'Obiettivo di CO.MO.L.A.S.- COMMERCIO MOBILI LEGNAMI E AFFINI SIENA - S.R.L.**

- Sistema di ricerca e qualifica venditori - CHIAVI IN MANO

RecruitFlow funge da estensione strategica della vostra squadra, concentrando i suoi sforzi nel localizzare i candidati più idonei in base alle specifiche delineate durante la nostra sessione di assessment.

- 1. Setup infrastruttura di recruiting:** Descriviamo il processo dettagliato di setup dell'infrastruttura di recruiting, che include:
  - a. Call di assessment con il cliente:** Iniziamo con una call di assessment dettagliata con voi per comprendere appieno le esigenze, gli obiettivi e le specifiche del ruolo del venditore che desiderate inserire.
  - b. Sviluppo di una landing page e una thank-you page personalizzata:** Creiamo pagine web personalizzate su un dominio o sotto-dominio fornito dall'azienda per ottimizzare la raccolta di candidati.
  - c. Creazione di slide di presentazione aziendale:** Prepariamo slide professionali che illustrano la vostra azienda, la cultura aziendale e i requisiti del ruolo.
  - d. Creazione della VisionClip (Video di Presentazione Aziendale):** Produciamo un video di presentazione che mette in luce i valori e gli obiettivi della vostra azienda, facilitando la comunicazione efficace con i potenziali candidati.
- 2. Ricerca mirata:** Utilizzando una varietà di strumenti e metodi, individuiamo potenziali venditori che si allineano con i requisiti e le aspirazioni della vostra azienda.

3. **Qualifica dei Candidati:** I candidati identificati vengono sottoposti a un processo rigoroso di valutazione utilizzando strumenti come il Sales Personality Test, garantendo che siano in sintonia con le esigenze e la cultura della vostra impresa.
4. **Presentazione dei Candidati**

## 4. Descrizione dei servizi

In questo contratto, RecruitFlow offre una tipologia di servizio di supporto alla ricerca e selezione dei venditori. L'opzione di servizio è disponibile dettagliatamente di seguito.

### Articolo 1: Inserimento Una Tantum

1.1 Servizio Offerto: RecruitFlow offre un servizio di inserimento una tantum che comprende la ricerca, la selezione e la qualifica di un venditore basato sulle specifiche fornite dall'azienda cliente.

1.2 Costo del Servizio: Il costo per il servizio di inserimento una tantum è di 6.000€ (IVA esclusa).

**L'offerta a te riservata è di 3.900€ (Iva esclusa).** Questo importo copre tutti gli aspetti del processo di ricerca e selezione fino alla presentazione del venditore qualificato all'azienda cliente.

1.3 Termini di Pagamento: Il pagamento deve essere effettuato secondo le condizioni stabilite nella sezione "Termini di Pagamento" del presente contratto.

1.4 Budget Pubblicitario: L'importo indicato al punto 1.2 copre i costi diretti del servizio di ricerca, selezione e qualifica di un venditore. È importante notare che il budget necessario per le attività pubblicitarie e di promozione legate alla ricerca del venditore non è incluso in questo importo e sarà gestito separatamente. RecruitFlow consiglia un budget di circa 10€ al giorno.

1.5 Presentazione dei Candidati: RecruitFlow presenta all'azienda cliente un candidato qualificato, selezionato sulla base dei requisiti definiti durante l'assessment iniziale.

1.6 Inizio delle Attività Operative:

L'assessment iniziale e le attività operative previste nel contratto avranno inizio solo dopo il saldo della fattura iniziale, che può consistere nel pagamento completo o di un acconto secondo i termini stabiliti.

### Termini di Pagamento:

- Il pagamento deve essere effettuato alla ricezione della fattura.
- Accettiamo esclusivamente pagamenti tramite bonifico bancario.

## 5. Garanzia

### Garanzia di sostituzione del venditore

#### Performance delle aree chiave

Per garantire l'efficacia del nostro servizio di ricerca venditori e assicurare che il venditore selezionato possa operare in modo ottimale all'interno della tua azienda, ci impegniamo a rispettare i seguenti criteri:

- **Visione e strategia di vendita**
- **Processi di vendita**
- **Script e protocolli di vendita**
- **Formazione e sviluppo del team di vendita**

Le seguenti aree chiave devono raggiungere almeno l'85% nel nostro test di analisi (Sales Assessment), basato sui KPI specifici definiti nel nostro report.

#### 2. Condizioni di garanzia

- **Aree Chiave  $\geq 85\%$** 
  - **Garanzia:** Sostituzione gratuita del venditore selezionato fino a **3 volte** se il venditore non ripaga l'investimento entro i primi sei mesi dalla data di collaborazione.
- **Aree Chiave  $< 85\%$** 
  - **Garanzia:** Sostituzione gratuita del venditore selezionato **1 volta** nelle medesime condizioni di performance.

#### Richiesta di sostituzione:

Il Cliente potrà richiedere la sostituzione del venditore mediante comunicazione scritta, entro un termine massimo di 15 giorni dalla constatazione del mancato rendimento.

#### Valutazione del Rendimento:

- La valutazione si baserà sui KPI e sulle aree chiave analizzate nel nostro report, effettuata entro 10 giorni lavorativi dalla ricezione della richiesta.

La garanzia non potrà essere applicata nei seguenti casi:

- riorganizzazione della struttura aziendale del Cliente;
- licenziamento per eccedenza di personale;
- mancato pagamento delle fatture emesse nei confronti del Cliente entro i termini stabiliti;
- modifica del contenuto della posizione effettiva del profilo selezionato rispetto al profilo ricercato.
- assenza di processi di vendita strutturati o di offerte validate da parte del Cliente, che compromettono l'efficacia del venditore selezionato.

## 6. Durata

- 1) La durata dell'incarico per la ricerca e qualifica di venditori è strettamente legata alla complessità del profilo richiesto e verrà stimata inizialmente in un intervallo di 30-60-90 giorni dalla data di inizio dell'incarico. RecruitFlow si impegna a fornire aggiornamenti regolari sullo stato dell'avanzamento e a collaborare attivamente con l'azienda cliente per ottimizzare i tempi di ricerca. Qualora fosse necessario estendere la durata dell'incarico oltre il periodo stimato, RecruitFlow ne discuterà le condizioni con l'azienda cliente, assicurando la massima trasparenza e cercando di accomodare le esigenze del cliente nel miglior modo possibile.
- 2) Il Cliente avrà diritto di recedere dal presente accordo a mezzo comunicazione scritta da inviare con un preavviso di almeno trenta giorni. Resta inteso che abbiamo diritto di percepire i compensi dovuti per ogni attività svolta sino alla data di efficacia del recesso, oltre al rimborso delle spese sostenute se pattuito nel presente documento.

## 7. Clausole Legali e Disclaimer

1. I servizi forniti saranno in conformità con le leggi e i regolamenti applicabili.
2. La presente proposta non è un contratto di lavoro e non implica una relazione di tipo impiegatizio.
3. Disclaimer: RecruitFlow agisce in qualità di consulente per conto dell'azienda cliente e non svolge attività di ricerca e selezione di personale in conformità con il D. Lgs. 276/2003.

CO.MO.L.A.S.- COMMERCIO MOBILI LEGNAMI E AFFINI SIENA - S.R.L.  
STRADA RENACCIO 28, 53100  
SIENA SI  
00050630524

20/12/2024  
per accettazione timbro e firma legale rappresentante  
Fabio Bruttini

Milano , 20/12/2024  
C&D Solutions srl  
V.le Zara, 52, 20124 Milano MI  
Carlo Mario Sirtori

**Liberatoria di utilizzo**

Il Cliente acconsente che si possa utilizzare a titolo prettamente dimostrativo il nome, il logo del Cliente e immagini relative alle attività realizzate, come Case History nella propria attività di comunicazione.

Per accettazione, timbro e firma

Il Legale rappresentante

Fabio Bruttini

---