

# ***BUILDING NETWORKING***

Part 9 - 07 Juni s.d 13 Juni 2023

Disusun Oleh: Rosanah, S.S., M.I.Kom., AMIPR., C.PS



# POKOK PEMBAHASAN:—

- Pengertian Building Networking
- Manfaat Building Networking
- Building Networking bagi Entrepreneur Muda
- Faktor Penting dalam Membangun Networking
- Teknik Membangun Networking Bisnis yang Efektif
- Manfaatkan Media Sosial Profesional seperti LinkedIn.
- *Case Study*



*Mengapa  
Penting  
Membangun  
Jejaring  
dalam Bisnis?*



# ***PENDAHULUAN***

---

Perkembangan sektor bisnis berkembang pesat & Transformasi Digital dimanfaatkan semaksimal mungkin oleh seluruh sektor bisnis. Semakin banyak orang yang melek digital, semakin menjadi peluang pula bagi para pelaku bisnis. Di saat bersamaan, menjadi tantangan dalam membangun bisnis menjadi berkelanjutan.



Untuk dapat mengembangkan bisnis di era digital selain menguasai tips dan trik digitalisasi bisnis. Melainkan juga masih tetap harus menghargai pentingnya membangun jaringan (networking).

# ***PENGERTIAN BUILDING NETWORKING***

---

Networking biasanya disebut sebagai  
**BERJEJARING** atau memperluas jaringan

## **NETWORKING**

adalah proses membangun suatu koneksi dan hubungan dengan orang lain (Columbia University)





# PENGERTIAN NETWORKING

---

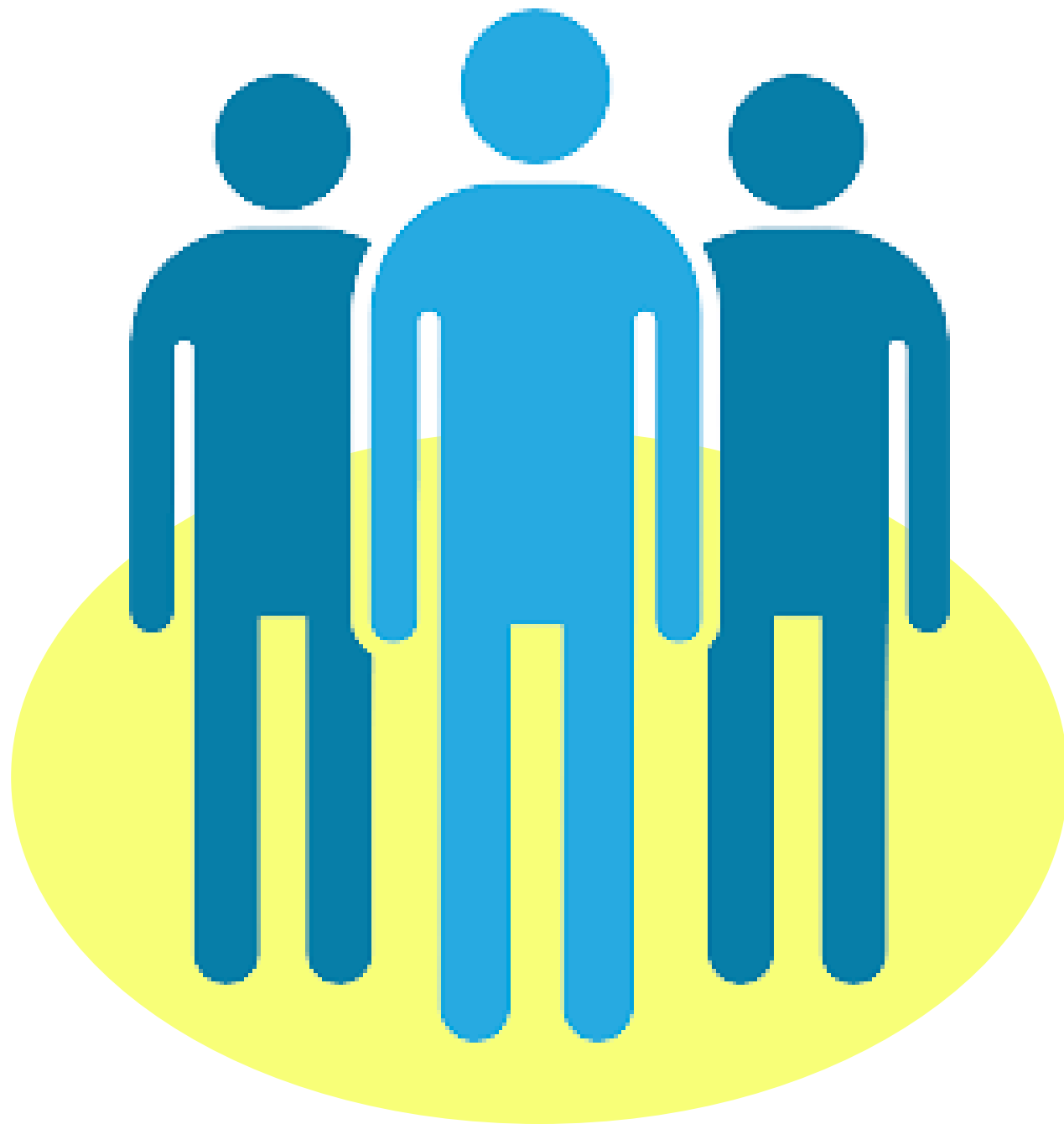
Lebih spesifik lagi, Investopedia menyebutkan bahwa **BERJEJARING** (*Networking*) adalah kegiatan bertukar informasi dan ide yang melibatkan orang-orang dengan profesi, latar belakang, dan minat yang sama.



Para profesional biasanya melakukan networking untuk mendapatkan kenalan baru, menemukan peluang karier, serta mengetahui berita terbaru di industri mereka dan dunia kerja secara keseluruhan.

# ***PENGERTIAN BUILDING NETWORKING***

---



Upaya membangun koneksi dengan sebanyak mungkin orang atau perusahaan, yang dapat memberikan keuntungan satu sama lain dalam hubungan profesional atau bisnis.

Keuntungan yang dimaksud bukan semata-mata hanya bersifat transaksi langsung dalam bentuk materi, namun juga termasuk keuntungan dalam jangka panjang, misalnya referensi bisnis, akses informasi, peluang kolaborasi, dan sebagainya.

# ***BUILDING NETWORKING***

NETWORKING BISNIS ialah aktif menjalin relasi dengan berbagai pihak untuk meningkatkan pertumbuhan usaha Anda. Networking seharusnya tidak berjalan secara mengalir saja, melainkan diawali rencana dan dilakukan secara konsisten.





# ***BUILDING NETWORKING***

## **Bagi Entrepreneur Muda**

---



Networking dibutuhkan oleh semua profesi, terutama seorang entrepreneur. Networking sendiri dianggap penting dalam perkembangan karier karena memiliki banyak manfaat.

“Adapun beberapa manfaat jaringan adalah meningkatkan social capital, meningkatkan skill set dan general knowledge, menemukan kesempatan bisnis market, meningkatkan brand awareness, menumbuhkan self-confidence. Networking tidak selalu harus bertemu dengan orang baru. Networking juga dapat dilakukan dengan memperkuat relasi yang sudah ada melalui friend-of-friend mindset



# ***Manfaat Building Networking***

- Kesempatan mencari peluang kerja baru
- Menjadi tempat bertukar ide dan informasi serta sudut pandang
- Memperkuat personal branding
- Mengasah kemampuan komunikasi
- Dapat saling membantu relasi
- Menumbuhkan rasa percaya diri

# ***BUILDING NETWORKING***

Berikut adalah langkah-langkah penting dalam membangun jejaring

1. Tentukan Tujuan Networking
2. Siapkan Elevator Pitch yang Menarik
3. Menghubungi Koneksi Terdekat
4. Bergabung pada Komunitas Lokal dan Nasional
5. Manfaatkan Media Sosial untuk Memperluan Jejaring.







# ***BUILDING NETWORKING***

Mengapa Networking Sangat Penting dalam Bisnis?

- Menyiapkan modal sosial
- Membantu mendapatkan ide, informasi terbaru, peluang bisnis yang lebih besar, hingga Sumber Daya Manusia (SDM) berkualitas, untuk mendukung perkembangan bisnis.
- Menumbuhkan rasa percaya diri
- Meningkatkan kemampuan bisnis dalam melayani pelanggan tanpa perlu mengeluarkan biaya terlalu besar,
- Membuat bisnis lebih cepat populer.
- Mendukung proses kolaborasi untuk menghasilkan inovasi bisnis yang menarik dan bermanfaat bagi banyak orang.



# ***BUILDING NETWORKING***

## **Bagaimana Memulai Networking?**

Membangun jaringan dapat dimulai sejak masih sekolah atau menempuh pendidikan di perguruan tinggi. Kesimpulannya, tidak perlu menunda-nunda niat menjalin relasi profesional sejak masih menempuh pendidikan. Justru gunakan kesempatan emas tersebut, supaya punya banyak relasi yang bermanfaat bagi perkembangan bisnis di masa depan.



# CARA MEMBANGUN JEJARING DALAM BISNIS

---



Networking bukan sekadar memperluas jaringan pertemanan, melainkan termasuk bagaimana cara membina hubungan yang baik dan menjaga koneksi tersebut agar tetap kuat. Dalam hal ini, Anda butuh kemampuan berkomunikasi yang efektif agar dapat memperluas relasi dan membina hubungan baik yang berkelanjutan.

# MANFAATKAN MEDIA SOSIAL PROFESIONAL SEPERTI LINKEDIN



Media sosial merupakan tempat yang sangat sesuai untuk membangun network dan dapat memperluas jaringan pertemanan di kalangan profesional sesuai bidang yang berkaitan dengan karir dengan bergabung dalam grup-grup profesi di media sosial.

Berdasarkan survei yang dilakukan CareerBuilder, sebanyak 70% recruiter akan melakukan background check untuk screening calon karyawan melalui media sosial. Salah satu media sosial yang bisa dimanfaatkan untuk membangun jaringan, bisa menggunakan LinkedIn.

# Cara Meningkatkan Percaya Diri Saat ***BUILDING Networking***

- Siapkan Kalimat Perkenalan
- Palsukan rasa percaya dirimu
- Mengobrol sambil makan
- Rencanakan topik obrolan
- Lakukan follow up
- Networking kapan saja



# Siapkan Kalimat Perkenalan

Sebelum menghadiri acara networking, siapkan 2 hingga 3 kalimat perkenalan yang bisa membuat dirimu lebih menonjol dan berkesan.

Selain hanya menyebutkan nama, kamu juga bisa membicarakan tentang project atau klien yang sedang kamu tangani saat ini.



# PALSUKAN RASA PERCAYA DIRIMU

---



Kalimat “Fake it ‘til you make it” bisa kamu jadikan mantra di saat-saat seperti ini. Agar tidak terlihat gugup atau cemas berlebihan, angkat wajahmu dan tersenyumlah. Pura-puralah menjadi orang yang paling percaya diri yang akan menyambut semua orang. Saat akan memulai percakapan, simpan ponselmu dan ulurkan tangan terlebih dahulu agar kamu terlihat lebih terbuka.



# MENGOBROL SAMBIL MAKAN

---

Mengobrol sambil makan merupakan hal yang asyik untuk dilakukan, tak terkecuali saat acara networking. Sambil memegang gelas di tangan kiri, kamu bisa mendekati dan membuka obrolan dengan orang lain. Pasalnya, trik mengobrol sambil makan dan minum seperti ini bisa membuatmu dan lawan bicara lebih rileks!



# RENCANAKAN TOPIK OBROLAN

---

Kesempatan lebih besar akan terbuka apabila kamu mempersiapkan diri dengan lebih baik untuk menghadiri acara networking. Salah satunya dengan menyiapkan topik pembicaraan dan bahkan mencari tahu tamu atau orang yang ingin kamu kenal lebih dalam saat acara berlangsung. Jika kamu mengetahui ada CEO dari perusahaan startup yang kamu kagumi atau praktisi di bidang yang kamu dalami, jangan ragu untuk memulai percakapan. Namun, agar percakapan bisa berlangsung dengan lebih efektif, siapkan topik dan bahan pembicaraan sebelum kamu tiba di acara. Bawa juga kartu nama untuk memudahkanmu saat memberi kontak.



# LAKUKAN *FOLLOW UP*

---



Satu hal yang sering dilupakan oleh peserta acara networking adalah komunikasi setelah acara selesai. Setelah tiba di rumah, sempatkan diri mengirim email singkat untuk menunjukkan bahwa menikmati waktu bersama saat di acara dan berharap bertemu dan berdiskusi kembali di lain kesempatan. Siapa tahu, akan menambah teman baru atau bahkan membuka peluang kerja sama yang prospektif!

# NETWORKING KAPAN SAJA

---

Jangan berpikir bahwa networking hanya bisa dilakukan saat menghadiri workshop dan seminar saja. Memperluas koneksi bahkan bisa dilakukan dari kegiatan yang dilakukan sehari-hari, misalnya saat harus bekerja dengan tim dari divisi lain di kantor, atau saat menghadiri pesta pernikahan temanmu. Networking nyatanya bisa dilakukan di mana saja dan kapan saja!





# NETWORKING KAPAN SAJA

Jika dilakukan dengan tepat, networking bisa menjadi trik yang efektif untuk memperluas koneksi di dunia profesional. Kesuksesan dari networking sebaiknya bukan hanya diukur dari berapa banyak jumlah kartu nama yang kamu kumpulkan. Sebaliknya, kamu justru harus membuat perencanaan matang ketika datang ke acara networking.







## ***Case study Building Networking?***

"Silahkan Anda  
Sharing Pengalaman  
Mengenai Upaya  
Membangun  
Networking &  
Kendalanya?"



...Terima Kasih...

[rosanahalie@yahoo.com](mailto:rosanahalie@yahoo.com)

Sumber: Berbagai Sumber Online