

投资评级:推荐(维持)

报告日期: 2020年05月24日

分析师

分析师: 吴彤 S1070520030004

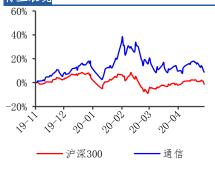
2 0755-83667984

⋈ wutong@cgws.com 联系人(研究助理): 蔡微未 S1070119080025

2 021-31829851

⊠ caiweiwei@cgws.com

行业表现



数据来源: 贝格数据

相关报生

<<把握安全可控、流量&连接主线,依势蓄力,固本培元>> 2018-06-30 <<把握安全可控、流量&连接主线,依势蓄力,固本培元>> 2018-06-30 <<把握安全可控、流量&连接主线,依势蓄力,固本培元>> 2018-06-30

中美科技博弈加剧,华为5G标准占比 或成最大制衡手段

——通信行业专题报告

核心观点

- **逆全球化导致多败具伤,科技产业成本加剧。**美国商务部于 5 月 15 日 宣布对华为执行出口管制修订方案,进一步限制了华为获取半导体芯片 等器件的能力。美国此次进一步逆全球化的政策将加剧科技产业成本, 导致华为、半导体产业链、美国、及全球等多方位利益受损。
 - ✓ 于华为而言,该新规将影响华为产品在全球 170 多个国家、地区建立的数千亿美元网络的扩展、维护和持续运行,并将影响超过 30 亿使用华为产品和服务的用户的信息通讯。
 - ✓ **于产业链而言**,新规将对原有供应商未来的订单将产生负面影响, 从产业链下游来看,新规发布后,海思已在台积电取得 5nm 加急 订单,考虑到华为存货可提供 5G 基站未来 3~6 个月的供应,短期 内影响不大。但为了保持长远产业链的发展,此次新规将倒逼产业 链上游的国产替代加速。
 - ▼ 于美国企业,美国对他国科技领先公司的打击,也将对美国企业产生负面影响,长期该类逆全球化政策将削弱美国技术实力。根据美国波士顿咨询集团(BCG)的研究报告,中国市场占全球半导体需求的23%,若美国半导体企业无法顺利与中国企业开展合作,美国将损失18%的全球份额和37%的收入,而收入下降将不可避免地导致研发和资本支出的大幅削减,美企或将减少120亿~240亿美元的研发投入,影响未来长期竞争力。此外,美国半导体行业将流失15000至40000个高技能工作岗位。
 - ▼ 于全球而言,此次新制裁可能破坏合作的信任基础,世界各国为了产业的发展、规避外部风险,科技创新和制造业将可能会回流,全球价值链逆向发展,全球化的资源配置效率降低。就半导体产业而言,全球已形成以美国、中国、欧洲主导的芯片设计、以中国台湾、韩国、日本主导的代工制造、及设备供应三个垂直分工的专业合作模式,如果科技创新的回流将增大企业和国家的生产和创新成本,例如一条 20nm 工艺生产线的投入成本就高达 100 亿美元
- 华为正面迎击,制裁倒逼国产化进程。华为历经一年实体清单,已积攒充足应对经验,面对此次进一步的限制,公司将坚持全球化,但同时将开拓和培育其他的供应商以建立更具竞争力的供应链。新制裁将倒逼国产化进程加速。19 年美国将华为列入禁运名单后,华为加大了去 A 化进程,我国加速国产替代,成果初显:在核心芯片中,AP、基带芯片、摄像头芯片、触控芯片等核心零部件已完成了国产化的基本替代。除了国产替代外,华为与海外美国以外的巨头也进行了合作,在手机和汽车相关芯片方面,公司与欧洲芯片制造商意法半导体(STMicro)进行了联合设计合作。在面对此次制裁中,在设备制造端上,5 月 18 日,160



亿元资金注入国内半导体制造巨头中芯国际,用以支持中芯南方 14nm 制程工厂建设,国产芯片替代进程将加速;在软件端,国内 EDA 厂商在部分细分领域有优势,如华大九天、芯愿景、芯禾科技、广立微、博达微等优势企业,但还不足以支撑芯片设计全流程,未来需加速研发。

- 全球通信统一标准不可逆,华为标准占比或成最大制衡手段。以 1G-4G 发展史为鉴,占领通信标准高地将为公司赢得发展先机,华为于 5G 上的标准占比或成最大制衡手段。如今 5G 时代即将开启,华为虽面临美方政策压制,其在 5G 通信标准制定上已占据先发优势。据德国专利分析公司 IPlytics 统计,中国申请的 5G SEP (Standard Essential Patent)占全球 34.02%,傲居全球第一,其中,申请 5G SEP 数量最多的是华为,占比 15.05%,且华为的 Polarcode 码方案就在与美国的 LD-PC 和法国的 Turbo2.0 角逐中脱颖而出,成为了 5G 控制信道 eMBB 编码解决方案。此外,华为 Georg Mayer 摘得 3GPP SA 规范组主席桂冠,提升 5G 话语权。另一方面,华为大力铸造研发根基,5G 标准专利数傲居榜首。截止 2020 年 1 月 1 日,全球共有 21571 个 5G 标准专利数傲居榜首。截止 2020 年 1 月 1 日,全球共有 21571 个 5G 标准专利,其中华为以 3147 项傲居榜首,已成为 5G 通信行业的领导者,强大的专利技术实力依赖于研发的投入,2019 年华为研发支出为 1316.59 亿元,同增 29.7%,研发占比收入 15.3%,研发人员较上年增长约 1.6 万名达到 9.6 万,截至 2019 年底累计获得专利授权超 8.5 万件。
- 5G 成中美技术竞争高地,美国对华为的制裁升级或将影响 5G 建设进程。 美国升级华为制裁,或将影响 5G 终端发展,且对基站建设产生一定影响。 5G 基站侧的影响较为可控,基站主芯片已基本完成国产替代,此外短期 内公司可完成紧急备货。但在消费级市场等其他方面,在技术、设备、软件等方面仍有待国产替代的进一步发展,故而此次美国对华为的制裁或将 对我国 5G 进程产生一定影响,但华为于 2019 年进入实体清单开始已做 足准备,其存货的营收占比 2019 年达到 19.5%可应对紧急事件,且此次 制裁具有 120 天缓冲期,缓冲期后亦存在政治博弈后解禁的可能。
- 风险提示:政治风险提升,贸易保护主义风险影响5G建设进度,运营商资本开支不及预期,技术发展不及预期,产业链发展或偏慢,宏观经济风险



目录

1.	中美科技博弈加剧,去全球化整体科技产业成本剧增	5
	1.1 逆全球化导致多败具伤,科技产业成本加剧	
	1.2 华为正面迎击,新规倒逼国产化进程	
2.	全球通信统一标准不可逆, 华为标准占比或成最大制衡手段	
	5G 成中美技术竞争高地,制裁或影响 5G 建设进程	
	风险提示	



图表目录

图 1:	美国商务部公告部分内容	5
图 5:	各国 4G 演进	12
图 6:	全球 5G SEP 数量占比分析	12
图 7:	3GPP 席位榜	13
图 8:	5G 标准专利数量前十企业排名	13
	华为历年研发支出及占比	
	-	
	_	
	1G 时代通信标准	
表 2:	2G 时代 GSM 与 CDMA 差异比较	10
表 3:	3G 通信标准分类	11

1. 中美科技博弈加剧,去全球化整体科技产业成本剧增

1.1 逆全球化导致多败具伤,科技产业成本加剧

美国商务部于 5 月 15 日宣布对华为执行出口管制修订方案,进一步限制了华为获取半导体芯片等器件的能力。此更改将使以下外国生产的物品受出口管理条例(EAR)的约束: (i) 由华为及其在实体清单(例如,海思半导体)上的关联公司生产的半导体设计类的商品是某些美国商务控制清单(CCL)软件和技术的直接产品; (ii) 由华为或者其在实体清单中的附属公司生产的芯片组件是美国境外的 CCL 半导体设备的直接产品。同时规定,已进入生产步骤的产品仍可于 120 天内向华为发货。

图 1: 美国商务部公告部分内容



资料来源: 美国商务部官网, 长城证券研究所

美国此次进一步逆全球化的政策将加剧科技产业成本,导致华为、半导体产业链、美国、及全球等多方位利益受损。于华为而言,新制裁要求制造商需拿到美国政府许可证方可向华为出口使用美国技术或软件设计的半导体芯片,即无论产品是否为美国公司的产品,只要采用美国技术或软件,就将受到限制。华为及其在实体清单上的关联公司无法使用美国软件设计芯片,同时海外企业也被限制对华为供应芯片。根据这一新规,它将影响华为产品在全球 170 多个国家、地区建立的数千亿美元网络的扩展、维护和持续运行,并将影响超过 30 亿使用华为产品和服务的用户的信息通讯。

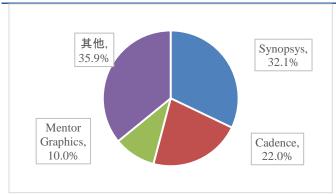
于产业链而言,新规将对原有供应商未来的订单将产生负面影响,例如华为订单占台积电营业收入的 10%~20%,美国贸易限制将影响供应商收入。从产业链下游来看,新规发布后,海思已在台积电取得 5nm 加急订单,可维持华为 5G 基站未来 3~6 个月的供应,短期内影响不大。但为了保持长远产业链的发展,此次新规将倒逼产业链上游的国产替代加速。此前,华为在制造端和软件端均较为依赖进口导致较大政治风险。制造端方面,华为高度依赖台积电,即便国内的中芯国际全力投入的 N+1 工艺初显成效,但其工艺性能相较 14nm 性能只提升了 20%,而市场基准性能提升了 35%,与台积电 7nm 制程工艺还有一定差距;软件端方面,华为此前依赖 Cadence、Synopsys、Mentor 提供 EDA 软件,这三家公司 2018 年全球市场份额已达 60%,国内还暂时没有可替代供应商。在美国限制性政策公布后,我国加速国产化替代步伐,5 月 18 日,国家集成电路基金 II 及上海集成电路基金 II 向中芯国际注入 160 亿元资金加大研发投入,可以预见未来将加速国产技术替代研发。



于美国企业,美国对他国科技领先公司的打击,也将对美国企业产生负面影响,长期该类逆全球化政策将削弱美国技术实力。根据美国波士顿咨询集团(BCG)的研究报告,中国市场占全球半导体需求的 23%,若美国半导体企业无法顺利与中国企业开展合作,美国将损失 18%的全球份额和 37%的收入,而收入下降将不可避免地导致研发和资本支出的大幅削减,美企或将减少 120 亿~240 亿美元的研发投入,影响未来长期竞争力。此外,美国半导体行业将流失 15000 至 40000 个高技能工作岗位。

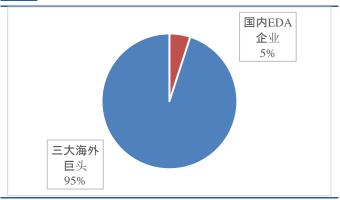
于全球而言,此次新制裁可能破坏合作的信任基础,世界各国为了产业的发展、规避外部风险,科技创新和制造业将可能会回流,全球价值链逆向发展,全球化的资源配置效率降低。就半导体产业而言,全球已形成以美国、中国、欧洲主导的芯片设计、以中国台湾、韩国、日本主导的代工制造、及设备供应三个垂直分工的专业合作模式,如果科技创新的回流将增大企业和国家的生产和创新成本,例如一条 20nm 工艺生产线的投入成本就高达 100 亿美元。

图 2: 2018 年全球 EDA 软件行业竞争格局



资料来源: ESD Alliance, 长城证券研究所

图 3: 2018 年中国 EDA 市场集中度



资料来源: 前瞻产业研究院, 长城证券研究所

1.2 华为正面迎击,新规倒逼国产化进程

公司历经一年实体清单,已积攒充足应对经验。美国政府 2019 年 5 月 16 日将华为列入实体清单后,同日华为被限制使用谷歌生态系统,为应对危机,华为增加了约 30%的研发投入积累了经验并准备面对长期的无端的制裁,包括重新设计了 1800 多块单板,采购排查了 16000 多个编码,并加大研发 HMS 生态系统,在研发和生态系统开发上投入 1317亿元,约为 2019 年总收入的 15%,同时与欧洲本土企业如地图领域的 TomTom、搜索领域的 Qwant 以及新闻领域的 News UK 进行了合作,目前已初见成效,2020 年第一季度,注册开发者数量增长 150%至 140 万,HMS 全球手机月活量增长 25%至 6.5 亿。所有的研发投入得以让华为在"实体清单"之下于 2019 年实现营收 8588.33 亿元,同增 19.08%,实现归母净利润 626.56 亿元,同增 5.58%。历经一年实体清单,华为已积攒充足应对经验。

图 4: HMS 提供全场景和高质量的智能生活方式

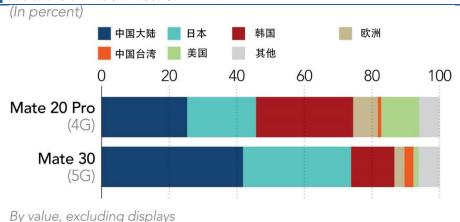




资料来源: 网络公开资料, 长城证券研究所

面对此次进一步的限制,公司或将坚持全球化,培养供应商。自2019年5月以来,华为在被制裁期间依旧主张全球化,从采购订单来看,华为2012年~2019年的采购订单金额年复合增长率达27%,2019年在美国采购金额达187亿美金。面对此次制裁,华为或将依旧拥抱全球化发展,在可能的情况下仍会选择使用美国供应商,但同时将开拓和培育其他的供应商以建立更具竞争力的供应链。

图 5: 华为智能手机组件供应商份额



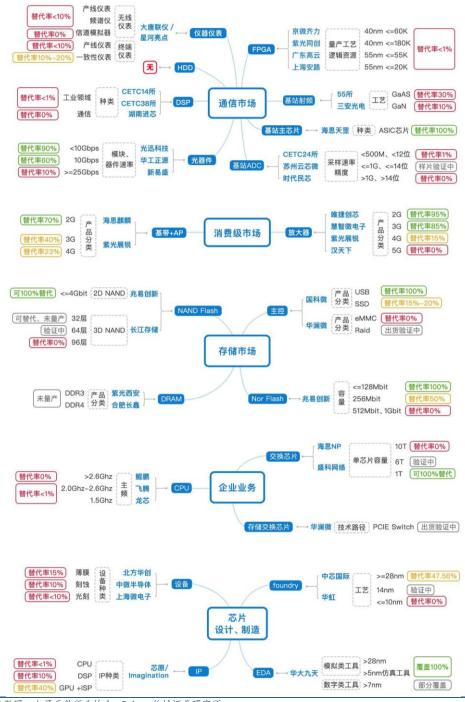
资料来源: Fomalhaut Techno Solutions, 长城证券研究所

新制裁将倒逼国产化进程加速。19年美国将华为列入禁运名单后,华为加大了去 A 化进程,我国加速国产替代,成果初显:在核心芯片中,AP、基带芯片、摄像头芯片、触控芯片等核心零部件已完成了国产化的基本替代;截至 2020 年 4 月,华为芯片在中国代工的份额从 35.5%增加到了 42.6%;华为"Mate 30"的零部件中美国零部件金额从 11%降至 1.5%。除了国产替代外,华为与海外美国以外的巨头也进行了合作,在手机和汽车相关芯片方面,公司与欧洲芯片制造商意法半导体(STMicro)进行了联合设计合作。在面对此次制裁中,在设备制造端上,5 月 18 日,160 亿元资金注入国内半导体制造巨头中芯国际,用以支持中芯南方 14nm 制程工厂建设,国产芯片替代进程将加速;在软件端,国内 EDA 厂商在部分细分领域有优势,如华大九天、芯愿景、芯禾科技、广立微、博达微等优势企业,但还不足以支撑芯片设计全流程,未来需加速研发。ARM 架构上,ARM与华为在 19年5 月已停止合作,但公司已经获得 ARM 的 V8 架构永久授权,有权大幅度改造 ARM 架构甚至可以扩展和缩减 ARM 指令集。公司未来在 EDA 上有望靠自研以及联合国内企业进行开发,在 ARM 架构上进行自行升级改造和发展。



图 6: ICT 国产核心器件替代率





资料来源:集徽网,电子元件行业协会、Bclass,长城证券研究所

2. 全球通信统一标准不可逆,华为标准占 比或成最大制衡手段

全球通信统一标准助力产业协同发展。多标准制要求供应商、运营商、生产商的产品对不同标准要具有兼容性,这将极大增加产业整体成本,统一标准可解决过去碎片化、无法互联互通、无法构成一个足够的经济规模等诸多的缺点,从而促进通信产业繁荣。纵观 1G-4G 发展历史,掌握通信标准即掌握通信业最高话语权,主导标准的企业将领航产业发展。



1G 时代:移动通信的拓荒时代,未形成统一通信标准。截止至 1G 时代结束,虽然地区上的移动通信标准有趋向一致的趋势,全球移动通信标准依然没有得到统一。北欧国家统一采用了 NMT 通信规则,但是美国通信市场则是以由 AT&T 主导的 AMPS 规则成为主流标准。英国和日本以及部分亚洲地 区则是采用 NTT 移动通信规则,而法国,西德和意大利则分别采用 RadioCom 2000、C450-20 (Netz-C)和 RTMS 三种不同的通信 规则,因此欧洲内部的移动通信规 则依然各异。1G 时代作为移动通信的拓荒时代, 虽然没用形成全球实质的统一通信标准,但是各个国家和地区对统一通信标准的重要性已经有了较强的共识,移动通信设备巨头例如爱立信、诺基亚、摩托罗拉等等也纷纷加入了地区标准指定的行列,极大地推进了后期移动通信标准的统一。

表 1: 1G 时代通信标准

通信标准	国家	特点
NMT	北欧国家、瑞士、荷兰、东欧及俄罗斯等国	运行于 450、900MHZ 频带; 有 NMT450 和
		NMT900 两种。NMT450 由爱立信和诺基亚公
		司开发,是世界上第一个多国使用的蜂窝网络
		标准。运行于 450MHZ 频段; NMT900 为升级
		版本有更高的系统容量,并能使用手持的终端
		产品。
AMPS	北美、南美和部分环太平洋国家	运行于 800MHZ 频带
TACS	英国、日本和部分亚洲国家; 我国邮电部于	运行于900MHZ频带;是AMPS系统的修改
	1987 年确定以 TACS 制式作为我国模拟制式	版本,分为ETACS(欧洲)和JTACS(日本)
	蜂窝移动电话的标准	两种版本。
Radiocom2000	法国	即 RC2000,运行于 450、900MHZ 频带
C-Netz	西德、葡萄牙及奥地利	运行于 450MHZ 频带
C-450	西德、非洲南部	与 C-Netz 基本相同,运行于 450MHZ 频带
RTMS	意大利	运行于 450MHZ 频带

资料来源:长城证券研究所

2G 时代: GSM 及 CDMA 成 2G 时代全球通信标准, 助力诺基亚等标准先行者提升业 **绩、领跑数字移动通信。2G** 通信技术大致可以分为两种,一种是欧洲电信标准协会基于 TDMA(时分多址) 主持开发的 GSM(Global System of Mobile Communication, 全球 移动通信系统),另一种则是美国高通公司投入研发的 CDMA(码分多址)蜂窝通信系统。 GSM 1990 年第一版标准完成,继而 1992 年第一张商业运营 GSM 网络在芬兰落地,通 过例如数字蜂窝结构、机卡分离鉴权机制、可全球漫游等一系列革命性创新奠定了移动 通信标准多个基础技术。GSM 作为起源于欧洲的通信标准,助力欧洲设备商在数字移动 通信时代实现领跑。作为 GSM 的先行者,爱立信、诺基亚于 1991 年共同开发应用于欧 洲的 GSM 移动电话系统,在 GSM 成为全球标准的之前建立领先优势,两家企业业绩伴 随着 GSM 的全球推广实现了快速发展,从而为成为全球通信巨头奠定了技术和市场基础。 CDMA (码分多址) 技术开发于第二次世界大战期间, 主要是为防止纳粹部队干扰美军 无线电信号。1993年,美国高通公司发布了第一个CDMA标准: IS-95,两年后,CDMA 技术在香港和美国大部分地区投入商业化使用; 1997 年 CDMA 网络试验在 中国一些省 会城市展开;截至 2004 年, CDMA 商业化网络已经普及于 40 多个国家和地区,拥有全 球接近 20%的使用者。而高通作为 CDMA 技术的践行者,其业绩也随 CDMA 的普及而 大幅提升。

表 2: 2G 时代 GSM 与 CDMA 差异比较



	GSM	IS-95(CDMA one)
技术	TDMA 和 FDMA	CDMA
编码	数字电话	数字电话
第一次使用	1991 年	1995 年
漫游地区	除日本和韩国外的所有国家	有限的
手机交互	SIM 卡	无
共同干扰	部分电子设备	无
信号质量/覆盖区域	在 850/900MHZ 的室内覆盖良好, 35 米限制	无限单元尺寸;低发射功率以保证较大单元尺 寸
频率利用率/呼叫密度	0.2MHZ=8 个时隙,每个时隙通过交错最多可容纳 2 个呼叫	<1.228MHZ=3Mbit/s
切换	硬切换	软切换
同时处理语音与数据	允许	不允许

资料来源:长城证券研究所

3G 时代: 高通受益 CDMA 标准, 晋级顶级通信企业。3G 规范是由国际电信联盟(ITU) 所制定的 IMT-2000 规范的最终发展结果,在 1999 年 11 月在芬兰召开的 ITU 第 18 次会 议上,正式确定了 IMT-2000 的三种主流标准,包括欧洲提出的 WCDMA 标准,中国提 出的 TD-SCDMA 标准和美国提出 的 cdma2000 标准。其中, WCDMA 和 TD-SCDMA 可 以后向兼容 GSMcdma2000 后向兼容第二代 CDMA 系统。高通为 3G 通信标准制定中最 大受益者, 其技术专利许可业务随 3G 发展而壮大。自 1995 年起, CDMA 技术首次进行 商业部署以来,高通公司的版税和许可费每年都在随着 CDMA 的扩张而增长。高通于 1999 研发出 CDMA2000 1X, 并被国际电信联盟认可为 3G 无线标准之一。高通公司所掌 握 CDMA 技术和专利适用于绝大多数 3G 标 准的设备,即符合国际电信联盟 3G 规范的 CDMA2000, WCDMA 和 TD-SCDMA 模式,都需要大量高通科技的专 利才能实现。截 至 2000 年底, 高通公司已拥有 1,400 多项专利和应用, 与 90 多家公司签署了有关 cdmaOne 和 cdma2000 1x 的授权使用许可,并与40 多家公司签署了关于 W-CDMA 和 其他 CDMA 标准的技术许可协议,确立了自己作为其他公司寻求 CDMA 技术许可证时的 合作伙伴地位。部署以来,高通公司的版税和许可费每年都在随着 CDMA 的扩张而增长。 技术专利许可业务(QTL)是高通最重要的业务之一,通过将部分知识产权授权给无线产 品制造商(如无线电话和其他设备以及建立和运营无线 网络所需的基础设施)从而产生 收益,包括许可证持有人销售产品时的许可费和特许权使用费。这些创新型专利组合为 该公司提供了一个不断增长的收入流,并成为收入增长的坚实基础。

表 3: 3G 通信标准分类

标准	制定者	优势
W-CDMA	3GPP	提高移动电话的使用效率,超越同一时间只能语音或数据传输服务的限制,受欧洲厂商广泛支持。
CDMA2000	高通公司	从第二代向带三代移动通信过渡最早平滑的选择,提供更高的速率数据
TD-SCDMA	大唐电信	中国拥有自主知识产权,在频谱利用率、业务支持、频率灵活性及成本等方面具有 独特优势
WIMAX	数据传输距离可达	50KM, 具有 QoS 保障、传输速率高、业务丰富多样

资料来源: 长城证券研究所



4G 时代: 4G 标准带来移动通信性能全面再升级,设备商以及各国标准制定竞争升级。

2012年1月,正式审议通过将LTE-Advanced 和802.16m 技术规范确立为4G 国际标准,我国政府主导、电信科学技术研究院拥有核心专利的 TD-LTE-Advanced 作为LTE-Advanced 的分支之一,同时成为4G 国际标准。LTE-Advanced 是LTE 的进阶,改进并增强了3G 的空中接入技术,其包含TD和FDD两种制式;802.16m 是WIMAX的进阶,最高可以提供1Gbps 无线传输速率,兼容4G 无线网络。4G 时代中,设备上竞争日趋激烈,华为坚持从底层芯片研发开始走自主创新的道路,逐渐构筑华为消费者板块,并利用华为的技术和市场打造"世界级终端品牌",凭借人口红利、工程师红利、成本战略、以及技术领先,华为一跃成为第一大设备商,2017年,华为与荣耀双品牌并驾齐驱,智能手机全年发货1.53亿台,全球份额稳居前三。

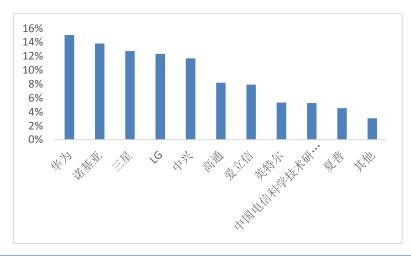
图 2: 各国 4G 演进

	2001 2	2002 2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
日本			标准制度	Ĕ					商用			
韩国			4G 技	术研发						商用		
中国	第一阶段(关键技术攻关)	第二阶段([系統和应]	利展示)	第三阶段((外场试验	和预商用)				正式商用
美国				标准制定	[商用			
欧洲		第一阶段(调研)		第二例 统设计 能评化	和性		段(演》			商用	
ITU					频谱规		集标准	統-	-标准		开始	

资料来源: 公开资料, 长城证券研究所

以1G-4G发展史为鉴,占领通信标准高地将为公司赢得发展先机,华为于5G上的标准占比或成最大制衡手段。2G时代,GSM成为首个全球移动通信标准,从而帮助诺基亚、爱立信一跃成为无线通信的绝对龙头厂商,3G时代高通凭借CDMA标准一跃成为顶级通信厂商,如今5G时代即将开启,华为虽面临美方政策压制,其在5G通信标准制定上已占据先发优势。据德国专利分析公司IPlytics统计,中国申请的5GSEP(Standard Essential Patent)占全球34.02%,傲居全球第一,其中,申请5GSEP数量最多的是华为,占比15.05%,且早在2016年,5G标准编码阶段,华为的Polarcode码方案就在与美国的LD-PC和法国的Turbo2.0角逐中脱颖而出,成为了5G控制信道eMBB编码解决方案。

图 3: 全球 5G SEP 数量占比分析



资料来源: IPLYTICS, 长城证券研究所

华为 Georg Mayer 摘得 3GPP SA 规范组主席桂冠,提升 5G 话语权。国际通信标准组织 3GPP 的分支 RAN、SA 和 CT 三个规范组各司其职,其中 RAN 统筹无线接入网部分、SA 主持业务和系统概念、CT 负责核心网和终端。2019 年 3 月 21 日在深圳举行的 3GPP 第 83 次全体会议上,华为 Georg Mayer 在与高通 Eddy Hall 角逐中胜出,成功当选 3GPP SA 规范组主席,代表华为的技术和国际影响力受业界认可。此外,2019 年 11 月 19 日在美国里诺举行了 3GPP RAN4 的主席换届,华为子公司 Futurewei 的 RAN4 首席专家当选 3GPP RAN4 新一届主席,此次角逐的胜利将进一步提高 5G 标准制定上的话语权。

图 4: 3GPP 席位榜

CT Chairmanship	RAN Chairmanship	SA Chairmanship
Lionel Morand	Balazs Bertenyi	Georg Mayer
Orange	Nokia	Huawei
CT Vice Chairmanships Behrouz Aghili InterDigital Ming Ai CATT Johannes Achter Deutsche Telekom	RAN Vice Chairmanships Satoshi Nagata NTT DOCOMO Xiaodong Xu China Mobile Stephen Hayes Ericsson	SA Vice Chairmanships Yusuke Nakano KDDI LaeYoung Kim LG Electronics Gregory Schumacher Sprint

资料来源: 公开资料, 长城证券研究所

华为大力铸造研发根基,5G 标准专利数像居榜首。2020年2月24日德国专利数据公司 IPlytics 发布的5G 专利分析报告中显示,截止2020年1月1日,全球共有21571个5G 标准专利,其中华为以3147项傲居榜首,已成为5G 通信行业的领导者,强大的专利技术实力依赖于研发的投入,2019年华为研发支出为1316.59亿元,同增29.7%,研发占比收入15.3%,研发人员较上年增长约1.6万名达到9.6万,截至2019年底累计获得专利授权超8.5万件。

图 5: 5G 标准专利数量前十企业排名

图 6: 华为历年研发支出及占比

50% 45%

40%

35% 30%

25%

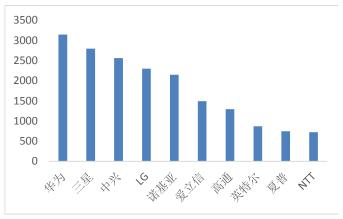
20%

15%

10%

5%

0%





140000

资料来源: IPLYTICS,长城证券研究所

资料来源:公司年报,长城证券研究所

5G 成中美技术竞争高地,制裁或影响 5G 建设进程

5G 成中美技术竞争高地,美国对华为的制裁升级或将影响 5G 建设进程。5G 作为数字 化转型的核心技术,在新一轮数字经济革命中占据焦点,率先掌握 5G 技术的国家将把握 数字经济命脉,大幅提升国家在技术实力及话语,因而 5G 成中美技术竞争高地。美国升 级华为制裁,或将影响 5G 终端发展,且对基站建设产生一定影响。5G 基站侧的影响较 为可控,基站主芯片已基本完成国产替代,此外短期内公司可完成紧急备货,或转单中 芯国际等措施。但在消费级市场等其他方面,在技术上华为目前的基带处理芯片是由台 积电代工的先进制程达 7nm 天罡系列,而目前国内芯片厂商的先进制程是 14nm,一旦台 积电渠道被阻断, 技术制程之间的差距需要一段时间追赶。此外在软件上, 设计芯片的 EDA 软件工具,基本被美国的 Synopsys、Cadence 和德国西门子旗下的 MentorGraphics 所垄断,占据我国市场 95%的份额,而我国的软件企业尚不具备支撑华为高端芯片的设 计。另外在半导体设备上,美国厂商在离子注入、清洗、刻蚀、CMP等工艺上皆具备优 势, 其市场份额占全球 40%左右, 设备上的替代也需一定的时间。故而此次美国对华为 的制裁或将对我国 5G 进程产生一定影响,但华为于2019年进入实体清单开始已做足准 备, 其存货的营收占比 2019 年达到 19.5%可应对紧急事件, 且此次制裁具有 120 天缓冲 期,缓冲期后亦存在政治博弈后解禁的可能。

风险提示

政治风险提升, 贸易保护主义风险影响 5G 建设进度, 运营商资本开支不及预期, 技术发 展不及预期,产业链发展或偏慢,宏观经济风险



研究员承诺

本人具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格或相当的专业胜任能力,在执业过程中恪守独立诚信、勤勉尽职、谨慎客观、公平公正的原则,独立、客观地出具本报告。本报告反映了本人的研究观点,不曾因,不因,也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接接收到任何形式的报酬。

特别声明

《证券期货投资者适当性管理办法》、《证券经营机构投资者适当性管理实施指引(试行)》已于 2017 年 7 月 1 日 起正式实施。因本研究报告涉及股票相关内容,仅面向长城证券客户中的专业投资者及风险承受能力为稳健型、积极型、激进型的普通投资者。若您并非上述类型的投资者,请取消阅读,请勿收藏、接收或使用本研究报告中的任何信息。

因此受限于访问权限的设置, 若给您造成不便, 烦请见谅! 感谢您给予的理解与配合。

免责声明

长城证券股份有限公司(以下简称长城证券)具备中国证监会批准的证券投资咨询业务资格。

本报告由长城证券向专业投资者客户及风险承受能力为稳健型、积极型、激进型的普通投资者客户(以下统称客户)提供,除非另有说明,所有本报告的版权属于长城证券。未经长城证券事先书面授权许可,任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布,亦不得作为诉讼、仲裁、传媒及任何单位或个人引用的证明或依据,不得用于未经允许的其它任何用途。如引用、刊发,需注明出处为长城证券研究所,且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

本报告是基于本公司认为可靠的已公开信息,但本公司不保证信息的准确性或完整性。本报告所载的资料、工具、意见及推测只提供给客户作参考之用,并非作为或被视为出售或购买证券或其他投资标的的邀请或向他人作出邀请。在任何情况下,本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议。在任何情况下,本公司不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。

长城证券在法律允许的情况下可参与、投资或持有本报告涉及的证券或进行证券交易,或向本报告涉及的公司提供或争取提供包括投资银行业务在内的服务或业务支持。长城证券可能与本报告涉及的公司之间存在业务关系,并无需事先或在获得业务关系后通知客户。 长城证券版权所有并保留一切权利。

长城证券投资评级说明

公司评级:

强烈推荐——预期未来6个月内股价相对行业指数涨幅15%以上;

推荐——预期未来6个月内股价相对行业指数涨幅介于5%~15%之间;

中性——预期未来6个月内股价相对行业指数涨幅介于-5%~5%之间;

回避——预期未来6个月内股价相对行业指数跌幅5%以上

行业评级:

推荐——预期未来6个月内行业整体表现战胜市场;

中性——预期未来6个月内行业整体表现与市场同步;

回避——预期未来6个月内行业整体表现弱于市场

长城证券研究所

深圳办公地址:深圳市福田区福田街道金田路 2026 号能源大厦南塔楼 16 层

邮编: 518033 传真: 86-755-83516207

北京办公地址:北京市西城区西直门外大街 112 号阳光大厦 8 层

邮编: 100044 传真: 86-10-88366686

上海办公地址:上海市浦东新区世博馆路 200 号 A 座 8 层

邮编: 200126 传真: 021-31829681

网址: http://www.cgws.com

