

ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № 1

г. Зеленодольск

«17» января» 2020 г.

ООО «КАМАВТОЦЕНТР», именуемое в дальнейшем "Официальный дилер ПАО «КАМАЗ»", в лице Управляющего Штенникова Алексея Сергеевича, действующего на основании Протокола №4 от 30.04.2019 г, с одной стороны, и ООО «Рудион», именуемое в дальнейшем "Партнер" в лице директора Абдулханова Ахмета Фархатовича, действующего на основании Устава, с другой стороны, подписали настоящее Соглашение о нижеследующем:

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ.

1.1. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» – ООО «КАМАВТОЦЕНТР», по реализации специальной автомобильной техники, запасных частей, оказание услуг по техническому обслуживанию и ремонту продукции КАМАЗ.

1.2. Партнер - предприятие, заключившее партнерское Соглашение с Официальным дилером ПАО «КАМАЗ», приобретающее на основании договоров купли-продажи Товар для дальнейшей его реализации на закрепленной за ним Торговой Территории в соответствии с условиями партнерского Соглашения.

1.3. Потребитель - юридическое или физическое лицо, покупающее и использующее товар.

1.4. Товар – это автомобильная техника на шасси, производимые ПАО «КАМАЗ».

1.5. Торговая территория – географический регион, состоящий из одного или нескольких административно-территориальных субъектов Российской Федерации, в пределах которого Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» предоставляет Партнеру право исключительной реализации Товара и выполнения всего комплекса услуг по его продвижению и поддержке.

1.6. Конкуренты - Предприятия, выпускающие специальные автомобили и навесные установки аналогичного класса и назначения.

1.7. Сервис - комплекс мероприятий, включающий проведение предпродажной подготовки, выполнение гарантийных обязательств, оказание услуг по техническому обслуживанию и ремонту проданного Потребителям Товара.

2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Официальный дилер назначает ООО «Рудион» своим Партнером.

2.2. Товаром Стороны определяют: всю гамму автомобильной техники производства ПАО «КАМАЗ».

2.3. Партнер покупает Товар у Официального дилера ПАО «КАМАЗ» и продает их Потребителям на Торговой Территории от своего имени и за свой счет. Партнер может действовать от имени Официального дилера ПАО «КАМАЗ» при его согласии на это, выраженного в письменном виде (договор комиссии и договор поручения).

2.4. Во время действия данного Соглашения Партнер имеет право именовать себя «Партнер ООО «КАМАВТОЦЕНТР» на Территории Российской Федерации.

2.5. Партнер использует товарный знак, фирменное наименование и иные обозначения Официального дилера ПАО «КАМАЗ» для подтверждения подлинности и продвижения только в течение срока действия настоящего Соглашения.

3. ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. Обязанности Официального дилера ПАО «КАМАЗ»:

3.1.1. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» обязуется заключить с Партнером договора купли-продажи и предоставлять ему партии Товаров в необходимом количестве в течение согласованного сторонами срока.

3.1.2. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» бесплатно предоставляет Партнеру:

- необходимую техническую документацию, относящуюся к Товару (сертификаты, руководства по эксплуатации и обслуживанию, сертификаты, проспекты, брошюры и т.п.), которую Партнер обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему Соглашению, а также рекламные материалы. Указанные документация и материалы передаются Партнеру в течение 5 (пяти) календарных дней после заключения настоящего Соглашения, а в дальнейшем они передаются ему в течение 5 (пяти) календарных дней после получения соответствующего запроса от него;

- другую информацию, которую Партнер обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему Договору, в т.ч. любую информацию, касающуюся ухудшения возможностей поставок.

3.1.3. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» обязуется оплатить расходы на гарантийное обслуживание Товара проданного Партнером Товара на его Торговой Территории в случае выполнения условий прописанных в п.7 (Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» и Партнер обязуются заключить договор об организации гарантийного и сервисного обслуживания Товара на Территории).

3.1.4. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» обязуется своевременно информировать Партнера о появлении у него новых Товаров и их стоимости.

3.2. Обязанности Партнера:

3.2.1. Партнер обязан оплачивать Товары Официального дилера ПАО «КАМАЗ» в порядке и на условиях, оговоренных договорами купли-продажи между Официальным дилером ПАО «КАМАЗ» и Партнером.

3.2.2. Партнер обязан обеспечить в течение календарного года объем продаж Товара Официального дилера ПАО «КАМАЗ» не менее 10 единиц.

3.2.3. Партнер обязуется организовать сервисное и гарантийное обслуживание проданного им Товара на его Торговой Территории либо силами своей СТО (собственными силами), либо путем заключения соответствующего договора со сторонней организацией, имеющей право и возможности оказывать такие услуги.

3.2.4. Партнер должен предоставлять Потребителям следующий обязательный перечень услуг:

- продажа нового Товара со склада и под заказ;
- постановка товара на гарантийный учет;
- техническое обслуживание Товара;
- оказание комплекса услуг по финансированию Потребителей: кредит, лизинг, рассрочка (самостоятельно Партнером, либо через ООО «КАМАВТОЦЕНТР»);
- содействие в страховании Товара.

3.2.5. Партнер незамедлительно информирует Официального дилера ПАО «КАМАЗ» о предполагаемом изменении своей организационно-правовой формы, реорганизации, смене руководства, об открытии новых филиалов и представительств, изменениях в составе участников (акционеров) организации Партнера, а также принятых изменениях в учредительных документах, смене местонахождения, изменении банковских реквизитов и других вопросах, которые могли бы повлиять на взаимоотношения между сторонами.

4. ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ

4.1. Отгрузка Товаров Потребителям осуществляется Партнером со склада Официального дилера ПАО «КАМАЗ» либо со своих складов на Территории, которые должны содержаться Партнером в надлежащем техническом состоянии, необходимом для хранения Товаров.

4.2. При осуществлении планирования и составлении заявок Партнер использует информацию о плане производства и реальной загрузке производственных мощностей Официального дилера ПАО «КАМАЗ».

4.3. Партнер может развивать собственную товаропроводящую сеть на своей территории с письменного разрешения Официального дилера ПАО «КАМАЗ». Каждый субъект товаропроводящей сети согласовывается индивидуально. При этом Партнер должен обеспечить безусловное соблюдение субъектами своей товаропроводящей сети ценовой политики и территориального регламента.

4.4. Партнер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Товаров.

4.5. В случае если к производителю обращается Покупатель из торговой территории, где есть закрепленный Партнер, Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» осуществляет продажу Товара через него.

4.6. Если Партнер хочет закрепить за собой другие территории РФ он вправе обратиться к Официальному дилеру ПАО «КАМАЗ» о закреплении за ним указанных Торговых Территорий и обязан согласовать условия с Официальным дилером ПАО «КАМАЗ», обеспечить места продаж, гарантийное и сервисное обслуживание на этих территориях.

4.5. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» или его представители вправе давать распоряжения, касающиеся организации торговли, продвижения, обслуживания Товара, поддержания на складах необходимого запаса Товаров, подготовки персонала и т.д.

5. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

5.1. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» с учетом мнения Партнера должен составлять в электронном и печатном виде официальный прейскурант на Товар для реализации его конечным потребителям. Стороны заключают дополнение к партнерскому Соглашению о системе и размерах применяемых скидок. Партнер обязан согласовать с Официальным дилером ПАО «КАМАЗ» минимальные розничные цены в целях недопущения демпинга.

5.2. Цена на товар для Партнера формируются с учетом дополнительного соглашения о партнерских скидках.

5.3. Наименование, количество, цена и сроки оплаты и поставки Товара определяется в спецификациях к договорам купли-продажи, составленных на основании Заявок Партнера. Партнер получает и оплачивает выставленные счета в сроки, указанные в договорах купли-продажи.

6. МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА.

6.1. Партнер выполняет следующие маркетинговые функции:

- сбор информации, анализ поступающих от Потребителей заявок, мнений, отзывов;
- мониторинг и анализ рынка Товара, новых форм работы с Потребителями;
- оценка деятельности и спроса на Товар основных Конкурентов, изучение их программ по работе с Потребителями, динамики изменения цен;
- выдача инициативных предложений по совершенствованию потребительских свойств и качества Товара, форм и методов работы по его продвижению с учетом реальной ситуации на рынке;
- знание крупных конечных Потребителей, поддержание постоянной связи с ними.

6.2. Официальный дилер ПАО «КАМАЗ» может участвовать в рекламной кампании Партнера, в том числе и оплатой части расходов, которые понес Партнер. Это остается на усмотрение Официального дилера ПАО «КАМАЗ» и произойдет только случае заблаговременного составления совместного плана кампании, согласования с Официальным дилером ПАО «КАМАЗ» сроков, средства, каким производится продвижение, его наполнение и содержание.

6.3. Партнер может осуществлять деятельность в области рекламы Товара самостоятельно в соответствии с предоставленными образцами и материалами по продвижению Товара на рынке, связей с общественностью, исследования рынка.

6.4. Помещения Партнера должны быть оборудованы изображениями товарного знака Официального дилера ПАО «КАМАЗ».

6.5. Партнер и представители Официального дилера ПАО «КАМАЗ» встречаются по мере необходимости для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Товара на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

6.6. Стороны совместно представляют Товар на специализированных региональных ярмарках и выставках. Необходимость и возможность участия в них, а также распределение возникающих в связи с этим расходов обсуждаются сторонами при возникновении соответствующей ситуации.

7. ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

7.1. Гарантия предоставляется на автомобильную технику производимую ПАО «КАМАЗ» в течение срока указанного в сервисной книжке, при условии соблюдения условий эксплуатации Товара и своевременного прохождения технического обслуживания в сертифицированных сервисных станциях.

8. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ.

8.1. Стороны соблюдают конфиденциальность любой информации и документации, полученной друг от друга, за исключением случаев, когда использование таковой информации необходимо для выполнения обязательств по настоящему Соглашению.

9. СРОК ДЕЙСТВИЯ И УСЛОВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ СОГЛАШЕНИЯ.

9.1. Настоящее Соглашение вступает в силу после его подписания и действует до 31.12.2020 года.

9.2. Настоящее Соглашение пролонгируется на каждый последующий год, если не будет прекращен письменным уведомлением любой из сторон, направленным другой стороне не менее чем за 30 дней до даты окончания его действия.

10. ФОРС-МАЖОР.

10.1. Обстоятельства форс - мажорного характера (непредвиденные обстоятельства непреодолимой силы), за возникновение которых стороны не отвечают (стихийные бедствия, забастовки, войны, принятие государственными органами законов и подзаконных актов, препятствующих исполнению договора, и другое), освобождают сторону, не выполнившую своих обязательств в связи с наступлением указанных обстоятельств, от ответственности за такое невыполнение на срок действия этих обстоятельств. Если эти обстоятельства будут длиться более 90 дней, каждая из сторон будет иметь право отказаться от исполнения обязательств по настоящему Соглашению.

11. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ.

11.1. В случае споров и разногласий стороны будут стремиться разрешить их путем переговоров. В случае невозможности разрешения споров путем переговоров стороны передают их на рассмотрение в Арбитражном суде по месту ответчика.

11.2. Во всем остальном, не предусмотренном настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

11.3. Всякие изменения или дополнения к настоящему Договору будут действительны, только если они совершены в письменной форме.

11.4. Настоящий Договор выполнен в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой из сторон.

12. АДРЕСА, БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Официальный дилер ПАО «КАМАЗ»

ООО «КАМАВТОЦЕНТР»

Юридический адрес:

422545, РФ, Республика Татарстан, г.Зеленодольск,
ул.Столичная, д.30

Почтовый адрес: 422545, РТ, г.Зеленодольск,

ул.Столичная, д.30

Банковские реквизиты:

в Отделение №8610/0089 ПАО СБЕРБАНКА России

доп.офис в г.Зеленодольске

р/с 40702810762000018272

к/с 30101810300000000603

ИНН 1648043711

КПП 164801001

БИК 049205603

ОГРН 1161690131261

Тел.: 8(8552) 59-09-10

E-mail: info@kamautocentr.ru

Партнер

ООО «Рудион»

Юридический адрес:

423800, РФ, РТ, г. Набережные Челны,
Промышленно-коммунальная зона,
Мензелинский тракт, 122

Почтовый адрес: 423806, г. Набережные Челны, ИП Абдульханов А.Ф., а/я 62

Банковские реквизиты:

р/сч 40702810429140002356

к/сч 30101810200000000824

ФИЛИАЛ "НИЖЕГОРОДСКИЙ" ОАО

"АЛЬФА-БАНК" Г. НИЖНИЙ

НОВГОРОД

ИНН 1650241301

БИК 042202824

КПП 165001001

Телефон: 8 (8552) 49-00-84


E-mail: kamteko@mail.ru

Управляющий

 А.С. Штенников



Директор

 А.Ф. Абдульханов

