

Descrição para sistema de vendas

Cliente: Renato Caminha Juaçaba Filho

Objetivo: O sistema é desejado para que o cliente possa gerenciar as o negócio de venda de lentes e armações em sua empresa.

Resumo das informações os quais o sistema deve gerenciar:

- Dados de clientes
 - Nome fantasia, razão social, endereço, email, telefones, cidade, estado, CNPJ, CGF, observações.
- Dados de usuários do sistema
 - login e senha, usuários devem ser autenticados ao entrar no sistema
 - sistema deve registrar simples das ações dos usuários (vendas registradas, etc...)
- Dados dos produtos que a empresa vende
 - Descrição simples do produto
- Dados de representantes de vendas
 - A empresa pode empregar representantes para vender seus produtos
 - CPF, identidade, nome, endereço, email, telefone, observações.
 - O representante pode "pegar emprestado" produtos do estoque para vendê-los em uma viagem ou coisa parecida. O sistema deve manter registro disso.
- Dados das vendas
 - itens da venda, valor total, data, responsável (representante ou não)
- Dados dos pagamentos das vendas
 - Vendas podem ser pagas em vários pagamentos diferentes.
 - Cheque (futuros ou não) ou dinheiro
- Dados de todas as despesas geradas
 - Despesas da empresa devem ser cadastradas no sistema
 - Despesas com produtos devem ser cadastradas no estoque
 - Registro básico: descrição, valor, data
 - Agrupamentos são bem vindos (viagens, etc)
- Movimentações de estoque
 - quantidade de cada produto no estoque
 - Registros de cada movimentação de estoque, com tipo, quantidade e responsável
 - quebras de produtos, empréstimos de representante, devolução de representante, vendas, troca simples, troca garantia

Sobre as Despesas

As despesas devem ser cadastradas no sistema, um agrupamento de despesas é interessante para organizar melhor, um exemplo de agrupamento seria uma viagem feita por um representante onde ele gastou com hospedagem e gasolina.

As despesas são utilizadas pelo sistema para determinar os preços mínimos de venda dos produtos, uma média simples deve ser utilizada para que os revendedores possam saber o quando cada produto deve ser vendido no mínimo para que não haja prejuízo.

Despesas com produtos devem ser registradas no estoque.

Relatórios

- Vendas de clientes entre período
- Custo médio pago por cliente para cada produto
- Média de despesas com cada produto
- Produtos em estoque
- Pagamentos futuros
- Pagamentos entre período
- Vendas por produto entre período
- Comissão por representante