

Nombre:.....

Apellido:.....

Legajo:.....

Departamento de Informática y Tecnología

03/07/2020

Parcial tercera fecha:

Se recomienda leer íntegramente el parcial antes de empezar a resolver el mismo. Los enunciados son claros y solo se contestarán preguntas relacionadas a los mismo, nunca a su solución.

Los alumnos que:

- ☐ **SI aprobaron** el parcialito, deben hacer solamente el ejercicio 1 -> **Aprueban con: 60 pts.**
- ☐ **NO aprobaron o No se presentaron** deben hacer los ejercicios 1 y 2 -> **Aprueban con: 70 pts.**

El puntaje total del parcial es de 100 puntos. El parcial se aprueba con los ejercicios completos.

Ejercicio 1.

Una concesionaria de autos vende autos a sus clientes. Los autos pueden ser Autos de Gama Alta (los de Lujo), Autos de Gama Media y Autos Especiales (por ejemplo, los autos para taxi). Un auto está compuesto por una marca, un modelo y un precio base.

Los clientes pueden ser particulares (personas) o instituciones. Cada cliente además de los datos básicos tiene un número de cliente.

La concesionaria (que posee un gerente) registra todas las ventas de autos realizadas. Cada venta tiene una fecha, un vendedor (persona) y las mismas pueden ser ventas al contado o venta en cuotas. En el caso de ser en cuotas las mismas tienen una cantidad de cuotas.

El monto de cada venta se calcula según diferentes criterios ya sea si es al contado o en cuotas, si el cliente es partículas o una institución y por supuesto según el tipo de auto en cuestión.

Valor de los Autos:

- Todos los autos de gama alta tienen un impuesto del 25%
- Los autos de gama media no tienen impuestos con lo cual el valor es el de lista.
- Los autos especiales tienen un descuento que puede ser modificable.



Nombre:.....

Apellido:.....

Legajo:.....

Departamento de Informática y Tecnología
03/07/2020

Parcial tercera fecha:

Valor según el cliente:

Según el tipo de cliente los valores de los autos se deben ajustar.

- En el caso de ser una institución se hace un descuento del 10% (sobre el valor del auto con los impuestos).
- En cambio, si el cliente es particular el valor queda como esta.

Valor según el pago:

- Si el pago es al contado se realiza un descuento que puede ser modificable.
- Pero en el caso de los pagos en cuotas se suma un 5% por cada cuota.

NOTA: Se deben tener en cuenta entonces los valores dependiendo los 3 factores. *Tipo de Auto + Tipo de Cliente + Tipo de Pago*

- Usando BlueJ diseñe una solución al enunciado, identifique las clases involucradas, atributos, y relaciones. Al hacer la estructura de las clases, con sus atributos y las relaciones el mismo BlueJ creará en diagrama de UML.
- En Java-Like se pide que implemente al menos los siguientes métodos (y todos los métodos necesarios para resolver los mismos):
 - public** double montoAPagarDe(Venta venta) */*Retorna el monto a pagar de la venta que se pasa como parámetro*/*
 - public** double montoTotalAPagar() */*Retorna el monto a total pagar de todas las ventas*/*
 - public** int cantidadVentasAlContado() */*Retorna la cantidad de ventas realizadas al contado*/*
- Deben comprimir la carpeta de BlueJ que armaron y subirla a la tarea de la plataforma.

Nombre:.....
Apellido:.....
Legajo:.....

Departamento de Informática y Tecnología
03/07/2020

Parcial tercera fecha:

Ejercicio 2. (SOLO PARA LOS QUE NO APROBARON EL PARCIALITO)

A. Extienda el sistema para soportar el siguiente mensaje:

public Vector<Venta> collectVentasAlContado() /* *Retorna una colección con todas las ventas al contado */*

Ejercicio	Puntaje Total	Obtenido
1	85	
2	15	
Total	100	