

	POLITEKNIK POS INDONESIA	Kode/No	
		Tanggal	
	FORMULIR SISTEM PENJAMINAN MUTU INTERNAL (SPMI)	Revisi	
		Halaman: 1 dari	

FORMULIR

SATUAN ACARA PENGAJARAN

MB41194 Negotiation and presentation skill

Digunakan untuk melengkapi:	STANDAR PROSES PEMBELAJARAN Program Studi D IV manajemen Perusahaan
-----------------------------	--

Proses	Penanggung Jawab			Tanggal
	Nama	Jabatan	Tanda Tangan	
1. Perumusan	Asaretkha A A .,SE.,MBA.	Staf Pengajar		
2. Pemeriksaan	Dr. Prety Diawati.,S.Sos.,M.M	Ketua Prodi		
3. Persetujuan	Dodi Permadi, S.T., M.T.	Wadir I		
4. Penetapan	Dr. Agus Purnomo, M.T.	Direktur		
5. Pengendalian	Sri Suharti, S.E., M.M.	Ka. SPPMA		

Mata Kuliah	: Negotiation and presentation skill
Kode Mata Kuliah	: MB41194
Dosen Pengampu	:asaretkha
SKS / JPM	: 2
Waktu Pertemuan	:
pertemuan ke	:
Capaian Pembelajaran Mata Kuliah	: mahasiswa mampu memahami dan menganalisis tujuan utama dalam negosiasi dan presentasi bisnis
Capaian Pembelajaran Khusus	: mahasiswa mampu memahami dan meningkatkan keterampilan dalam bernegosiasi bisnis dan dapat mengaplikasikan strategi-strategi dalam negoisasi
Pokok Bahasan	: Memahami hakikat dalam bernegosiasi
Sub Pokok Bahasan	dasar-dasar dan gambaran serta teknik negoisasi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 1 :Menjelaskan Capaian Pembelajaran Matakuliah, rencana perkuliahan, kontrak belajar, sistem penilaian. Menjelaskan Aturan kedisiplinan dalam pembelajaran dan pelaksanaan tugas	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai dasar-dasar dasar-dasar dan gambaran serta teknik negoisasi	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 1	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi

Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 2: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai strategipengambilan keputusan dalam negosiasi berdasarkan BATNA (Best Alternative to Negotiated Agreement)	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 2	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi

Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 3: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai mengatasi situasi Deadlock	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 3	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi

Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 4: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai komunikasi bernegosiasi : Interpersonal skill	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 4	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 5: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai komunikasi bernegosiasi : Interpersonal skill	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 5	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa melakukan presentasi untuk memperkuat interpersonal skill

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 6: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai komunikasi bernegosiasi : kekuatan negosiasi, etika negosiasi	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 6	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 7: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai identifikasi isu dan topik negoisasi	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 7	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi studi kasus untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 9: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai merencanakan strategi negosiasi	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 9	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi soal latihan untuk merencanakan strategi yang tepat dalam negosiasi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 10: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai alur dan fase negoisasi	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 10	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 11: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai teknik presentasi persuasif negosiasi bisnis	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 11	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa diberi soal latihan untuk diskusi dan mempersiapkan presentasi persuasif

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 12: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai teknik presentasi persuasif negosiasi bisnis	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 12	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa melakukan presentasi persuasif

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 13: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai presimulasi presentasi negosiasi bisnis	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 13	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa mempersiapkan presimulasi presentasi bisnis

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 14: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai presimulasi presentasi negosiasi bisnis	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 14	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi Mahasiswa melakukan presentasi negosiasi bisnis

Tahap	Kegiatan Pengajaran		Media dan Alat
	Dosen	Mahasiswa	
Pendahuluan	Pertemuan 15: melakukan review pertemuan minggu lalu dan melakukan perkuliahan	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penyajian	Menjelaskan mengenai teknik presentasi persuasif negosiasi bisnis	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis
Penutup	Memberikan contoh soal, Menyampaikan rangkuman pokok bahasan pertemuan 15	Memperhatikan, mendengarkan dan mengajukan pertanyaan	Projector dan papan Tulis

Evaluasi

Mahasiswa melakukan presentasi negosiasi bisnis