ISSN: 2086-8561

TOPICS IN THIS VOLUME

- Warehousing Layout Performance Analysis
- Traveling Salesman Problem
- Demand Forecasting
- Comparative
 Cost and Benefit
 Analysis
- Service Quality
- Queueing Theory in Freight Forwarding

Jurnal Logistik Bisnis

VOLUME II NO 2

NOVEMBER 2021

Analisis Perbaikan Tata Letak Penyimpanan Mortar Berdasarkan Shared Storage Policy Dengan Algoritma Greedy Di Gudang PT Beton Elemen Persada

Erna, Nona Vicaya Oetami Tarigan

Genetic Algorithm Untuk Memperbaiki Rute Travelling Salesman Problem Yang Dihasilkan Dari Nearest Neighbour

Ekra Sanggala, Tjutju Tarlish Dimyati, Yogi Yogaswara

Penerapan Model Silver Meal Heuristik Untuk Optimalisasi Persediaan Beras Di Bulog Sub Divre Ciamis Made Irma Dwiputranti, Nufrida Ulfa Gandara

Analisis Komparatif Biaya Angkutan Milik Sendiri Dengan Sewa di PT Pos Logistik Indonesia Tanadara Hilman, Bisma Abdillah

Analisis Perbaikan Kualitas Pada PT Pos Indonesia KPRK Cikarang dengan Menggunakan Metode Servqual Gap Gayuh Minanglati, Panji Furqon Nurqaidah

Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen Pada Bisnis Jasa Gudang HLC PT MTI Cabang

Dani Leonidas Sumarna, Indri Fazria Ramadhani

Analisis Kegagalan Pencapaian SWP Kantor Pos Lumajang 67300 dengan 7-Tools Dan FMEA Eduard Sondalds, Saktia Wahyuningtyas

Analisis Pengendalian Kualitas Produk Fiber Optic Cable Dengan Menggunakan Metode Failure Mode And Effect Analysis (FMEA) Dan Fault Tree Analysis (FTA) Di PT Industri Telekomunikasi Indonesia Achmad Andriyanto, Amelia Ramadhani

Optimasi Jumlah Key Account Management Menggunakan Model Antrian Di Pt Sejati International Logistics Freight Forwarding

Agus Purnomo

Pentingnya Perilaku Organisasi dan Strategi Pemasaran Dalam Menghadapi Persaingan Bisnis di Era Digital

Panca Windi, Mansur Chadi Mursid

Analisis Ramalan Permintaan Produk Roti Industri Tiara Rizki Metode Naive dan Metode Double Exponential Smoothing

Darfial Guslan, Lita Fatimah



Politeknik Pos Indonesia

J. Logistik Bisnis Vol. 11 No. 2 Hal. 1-91 Bandung, Nov. 2021 ISSN: 2086-8561

Jurnal Logistik Bisnis

Home / Editorial Team

Editorial Team

REDAKSI

Gayuh Minang Lati, ST., MBA — Politeknik Pos Indonesia

EDITOR

M. Ardhya Bisma, ST., MBA — Politeknik Pos Indonesia

REVIEWER

Dr. Ir. Agus Purnomo, MT — Politeknik Pos Indonesia

Dr. Erna, ST., MT — Politeknik Pos Indonesia

INFORMATION

FOCUS AND SCOPE

SUBMISSIONS

PEER REVIEW PROCESS

PLAGIARISM CHECK

EDITORIAL TEAM

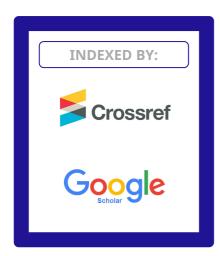
PRIVACY STATEMENT

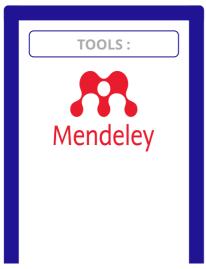
PUBLICATION ETHICS

GUIDELINES

CONTACT











Jurnal Logistik Bisnis diterbitkan oleh:

Program Studi D3 Administrasi Logistik Program Studi D4 Logistik Bisnis Politeknik Pos Indonesia Jalan Sariasih No. 54, Sarijadi, Sukasari, Kota Bandung 40151 Jawa Barat



This work is licensed under a <u>Creative Commons Attribution-ShareAlike 4.0 International License</u>.



Jurnal Logistik Bisnis

Home / Archives / Vol. 11 No. 2 (2021): Jurnal Logistik Bisnis

Vol. 11 No. 2 (2021): Jurnal Logistik Bisnis



Jurnal ilmiah ini memuat beberapa artikel pilihan dari dosen internal Politeknik Pos Indonesia khususnya dosen program studi Logistik. Penyusunan Jurnal Logistik Bisnis ini diharapkan dapat menjadi referensi dan informasi yang bermanfaat terkait dengan berbagai persoalan dalam bidang logistik dan rantai pasok khususnya bagi mahasiswa dan dosen di Politeknik Pos Indonesia

DOI: https://doi.org/10.46369/logistik.v11i2

Published: 2021-11-30

Articles

Analisis Perbaikan Tata Letak Penyimpanan Mortar Berdasarkan Shared Storage Policy Dengan Algoritma Greedy Di Gudang PT Beton Elemen Persada

Erna Erna, Nona Vicaya Oetami Tarigan 1-13



Genetic Algorithm Untuk Memperbaiki Rute Travelling Salesman Problem Yang Dihasilkan Dari Nearest Neighbour

Ekra Sanggala, Tjutju Tarliah Dimyati, Yogi Yogaswara 14-18



Penerapan Model Silver Meal Heuristik Untuk Optimalisasi Persediaan Beras Di Bulog Sub Divre Ciamis

Made Irma Dwiputranti, Nufrida Ulfa Gandara

19-24



Analisis Komparatif Biaya Angkutan Milik Sendiri Dengan Sewa di PT Pos Logistik Indonesia

Tamadara Hilman, Bisma Abdillah

25-32

🚨 pdf

Analisis Perbaikan Kualitas Pada PT Pos Indonesia KPRK Cikarang dengan Menggunakan Metode Servqual Gap

Gayuh Minang Lati, Panji Furqon Nurqaidah 33-40

☑ pdf

Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Konsumen Pada Bisnis Jasa Gudang HLC PT MTI Cabang Jakarta

Dani Leonidas Sumarna, Indri Fazria Ramadhani

41-52

🛭 pdf

Analisis Kegagalan Pencapaian SWP Kantor Pos Lumajang 67300 dengan 7-Tools Dan FMEA

Eduard Sondakh, Saktia Wahyuningtyas

53-59

🚨 pdf

Analisis Pengendalian Kualitas Produk Fiber Optic Cable Dengan Menggunakan Metode Failure Mode And Effect Analysis (FMEA) Dan Fault Tree Analysis (FTA) Di PT Industri Telekomunikasi Indonesia

Achmad Andriyanto, Amelia Ramadhani

60-64

🚨 pdf

Optimasi Jumlah Key Account Management Menggunakan Model Antrian Di Pt Sejati International Logistics Freight Forwarding

Agus Purnomo

65-70

🚨 pdf

Pentingnya Perilaku Organisasi Dan Strategi Pemasaran Dalam Menghadapi Persaingan Bisnis di Era Digital

Panca Windi, Mansur Chadi Mursid

71-77



Analisis Ramalan Permintaan Produk Roti Industri Tiara Rizki Metode Naive dan Metode Double Exponential Smoothing

Darfial Guslan, Lita Fatimah

78-91



INFORMATION

FOCUS AND SCOPE

SUBMISSIONS

PEER REVIEW PROCESS

PLAGIARISM CHECK

EDITORIAL TEAM

PRIVACY STATEMENT

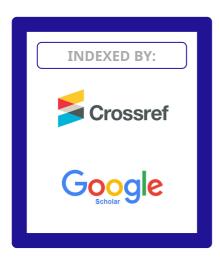
PUBLICATION ETHICS

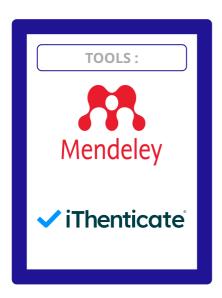
GUIDELINES

CONTACT













Jurnal Logistik Bisnis diterbitkan oleh:

Program Studi D3 Administrasi Logistik Program Studi D4 Logistik Bisnis Politeknik Pos Indonesia Jalan Sariasih No. 54, Sarijadi, Sukasari, Kota Bandung 40151 Jawa Barat



This work is licensed under a <u>Creative Commons Attribution-ShareAlike 4.0 International License</u>.

Platform & workflow by OJS / PKP

OPTIMASI JUMLAH KEY ACCOUNT MANAGEMENT MENGGUNAKAN MODEL ANTRIAN DI PT SEJATI INTERNATIONAL LOGISTICS FREIGHT FORWARDING

Dr. Ir. Agus Purnomo, MT.

Prodi D4 Logistik Bisnis Politeknik Pos Indonesia aguspurnomo@poltekpos.ac.id

Abstrak

Jumlah tim Key Account Management (KAM) PT PT Sejati International Logistics Freight Forwarding saat ini yaitu sebanyak 3 orang. Jumlah tim KAM ini belum menunjukkan kinerja yang baik dilihat dari kinerja pelayanan penyelesaian quotation yang rendah sehingga perusahaan mengalami lose kinerja quotation sebesar 48,28%. Tujuan penelitian ini adalah menentukan jumlah tim KAM yang optimal sehingga dapat meningkatkan pelayanan pembuatan quotation pada tingkat biaya yang minimal. Perhitungan total ongkos antrian ditelusuri untuk setiap jumlah tim KAM 1 sampai dengan 7. Hasil perhitungan memperlihatkan bahwa jumlah tim KAM yang optimal adalah 4 orang dengan ongkos total sistem antrian = \$117,6 / hari. Kinerja sistem antrain dengan jumlah tim KAM sebanyak 4 orang, yaitu : Ekspektasi panjang antrian di sistem (Ls) = 4 inquiry, Ekspektasi panjang antrian (Lq) = 1 inquiry, Ekspektasi waktu menunggu di sistem (Ws) = 0,96 jam, Ekspektasi waktu menunggu (Wq) = 0,27 jam, Probabilitas tidak terdapat inquiry yang sedang antri (Po) = 0,3.

Kata Kunci: Teori Antrian, Inquiry, Quotation, Key Account Management, Freight Forwarding

1. PENDAHULUAN

Perusahaan *freight forwarding* adalah perusahaan penyelenggara pengiriman barang untuk perorangan atau perusahaan export maupun import antar negara. Pengiriman barang tersebut dapat dilakukan sesuai dengan permintaan dari pengguna jasa forwarder, dengan pilihan melalui darat, laut, udara ataupun multimoda [1].

Persaingan antar perusahaan freight forwarding semakin ketat karena maraknya pertumbuhan jumlah perusahaan ini. Kepuasan pelanggan menjadi kunci penting untuk memenangkan persaingan yang ketat ini, terutama pelayanan pelanggan oleh Key Account Management (KAM) perusahaan. KAM bertanggung jawab besar atas penjualan jasa freight forwarding yang ditawarkan oleh perusahaan kepada pelanggan. Hal pertama yang dilakukan oleh KAM ketika berinteraksi dengan pelanggan adalah melakukan negosisasi atau tawar menawar. Pelanggan akan memberikan inquiry yaitu permintaan harga dari pelanggan. Setelah inquiry diterima, KAM akan menyusun term and condition sesuai dengan data yang diberikan oleh customer. Hasil pemrosesan inquiry adalah Quotation yang merupakan penawaran harga yang diberikan oleh perusahaan. Setelah mendapatkan quotation, pelanggan akan memberikan konfirmasi setuju atau tidak dengan harga yang ditawarkan oleh perusahaan. Apabila pelanggan setuju dengan quotation yang ditawarkan maka pelayanan akan diberikan, akan tetapi jika quotation tidak disetujui maka kerjasama antara pelanggan dan perusahaan

gagal. Kegagalan kerjasama ini yang menjadikan fenomena atau masalah yang perlu untuk diteliti. Kegagalan penjualan jasa ke *customer* dipengaruhi oleh beberapa faktor terutama adalah lambatnya tim KAM memberikan *quotation* kepada *customer*. Hal ini menyebabkan *customer* memilih menggunakan *forwarder* lain yang lebih cepat memberikan *quotation*.

ISSN: 2086-8561

Tabel 1 menunjukkan rekapitulasi data *inquiry* dari Januari sampai dengan Desember tahun 2020 PT Sejati International Logistics Freight Forwarding (PT SILFF). Untuk menganalisa antara *quotation* yang menang (*gained*) dan *quotation* yang gagal (lose).

Tabel 1. Data Inquiry Tahun 2020

Tabel 1. Data Inquiry Talluli 2020			
Bulan	<i>Inquiry</i> Masuk	Gained	Lose
Januari	51	25	26
Februari	51	25	26
Maret	62	30	32
April	86	46	40
Mei	54	26	28
Juni	63	33	30
Juli	71	36	35
Agustus	54	25	29
September	69	34	35
Oktober	67	32	35
November	83	42	41

Desember	72	51	21
Jumlah	783	405	378
Presentase		51,72%	48,28%

Sumber: PT PT SILFF (2020)

Data tabel 1 memperlihatkan jumlah Inquiry yang lose hampir sebanding dengan Inquiry yang gain. Hal ini tentulah merugikan bagi perusahaan karena pelanggan beralih ke perusahaan lain untuk mendapatkan pelayanan. Tim KAM saat ini berjumlah 3 orang, dengan demikian rata-rata setiap orang menangani = (711 Inquiry : 24 hari) : 3 orang = 10 Inquiry /hari/orang. Beban kerja yang besar ini mengakibatkan antrian *Inquiry* sehingga penyelesaian quotation menjadi sangat lambat. Dampak terlambat penyelesaian quotation adalah customer pindah ke perusahaan lain yang menawarkan quotation lebih cepat.

Pada persoalan antrian yang akan diputuskan adalah analisis *trade-off* antara ongkos pelayanan dan ongkos menunggu yang dipengaruhi oleh jumlah server (dalam penelitian ini adalah tim KAM). Jumlah tim KAM yang terlalu sedikit mengakibatkan tingkat pelayanan penyelesaian quotation yang rendah (ongkos menunggu tinggi) sehingga total ongkos tinggi. Demikian pula sebaliknya, jumlah tim KAM yang terlalu berlebih meningkatkan ongkos pelayanan yang tinggi dan total ongkos juga tinggi [2].

Berdasarkan uraian di atas maka permasalahan penelitian ini adalah berapa jumlah tim KAM yang optimal sehingga dapat melayani customer dengan tingkat pelayanan yang optimal pada tingkat biaya yang minimal. Sedangkan tujuan penelitian ini yaitu menentukan jumlah tim KAM yang optimal sehingga dapat melayani customer dengan tingkat pelayanan yang optimal pada tingkat biaya yang minimal.

2. METODE PENELITIAN

Antrian merupakan fenomena yang menyebabkan kemacetan, dan biaya menunggu serta mempengaruhi tingkat produktivitas di perusahaan [3]. Model matematika di dalam antrian berhasil digunakan untuk membuat keputusan dan memecahkan permasalahan antrian [4].

Teori Antrian secara efektif digunakan sebagai alat analisis untuk memecahkan model antrian. Teorinya adalah berhasil digunakan untuk memprediksi waktu tunggu rata-rata pelanggan, dan optimasi jumlah server yang dapat melayani pelanggan dalam periode tertentu [5]. Salah satu model sistem antrian diperkenalkan Kendall, kemudian oleh yang dikembangkan oleh Lee. Model garis Kendall Lee adalah model garis yang digunakan untuk menentukan karakteristik suatu antrian meliputi distribusi kedatangan, distribusi pelayanan, jumlah server, disiplin pelayanan, kapasitas sistem dan jumlah pelanggan yang ingin masuk sistem antrian sebagai

sumber. Model garis Kendall Lee yang digunakan dilambangkan dengan (a / b / c) : (d / e / f) [6].

ISSN: 2086-8561

Berdasarkan notasi Kendal, maka metode pemecahan masalah yang digunakan adalah model Antrian (M/M/s): (FCFS $/\infty$ $/\infty$), dengan penjelasan sebagai berikut:

- Distribusi kedatangan Inquiry yang masuk ke antrian dihipotesiskan berdistribusi Markovian (M) yaitu Poisson atau Eksponensial.
- Distribusi pelayanan (pemrosesan) *Inquiry* yang dihipotesiskan berdistribusi Markovian (M) yaitu Poisson atau Eksponensial.
- Multiple server (s), yaitu jumlah server/tim KAM lebih besar dari 1.
- Disiplin antrian yaitu pemrosesan Quotation adalah First Come First Serve (FCFS).
- Kapasistas antrian Inquiry diasumsikan tidak terbatas.
- Populasi (perusahaan) yang mengajukan *Inquiry* tidak dibatasi jenis dan asal daerah perusahaan.

Penyelesaikan perhitungan permasalahan menggunakan software POM QM untuk efisiensi dan efektifitas.

Rumus-rumus model (M/M/s) : (FCFS $/\infty$ $/\infty$) yang digunakan dalam penelitian ini yaitu [7]:

1. Probabilitas terdapat 0 orang dalam sistem/ atau sistem antrian kosong (Po)

$$Po = \frac{1}{\left[\sum_{n=0}^{m-1} \frac{1}{n!} \left(\frac{\lambda}{\mu}\right)^{n}\right] + \frac{1}{M!} \left(\frac{\lambda}{\mu}\right)^{m} \frac{M\mu}{M\lambda - \mu}}$$
2. Jumlah pelanggan rata-rata dalam sistem (Ls)

$$Ls = \frac{\lambda \mu (\frac{\lambda}{\mu})^m}{(M-1)! (M\mu - \lambda)^2} Po + \frac{\lambda}{\mu}$$

3. Waktu rata-rata yang dihabiskan customer dalam antrian atau sedang dilayani (Ws)

$$Ws = \frac{Ls}{\lambda}$$

4. Jumlah orang atau unit rata-rata yang menunggu dalam sistem (Lq) $Lq = Ls - \frac{\lambda}{\mu}$

$$Lq = Ls - \frac{\lambda}{\mu}$$

5. Waktu rata-rata yang dihabiskan oleh seorang customer atau unit untuk menunggu dalam antrian

$$Wq = \frac{Lq}{\lambda}$$

Keterangan:

M: Jumlah jalur yang terbuka.

λ: Jumlah kedatangan rata-rata persatuan waktu.

μ: Jumlah pelanggan dilayani persatuan waktu pada setiap jalur.

Po: Probabilitas terdapat 0 orang dalam sistem

Ls: Jumlah pelanggan rata-rata dalam sistem

Lq: Jumlah unit rata-rata yang menunggu dalam antrian

Di dalam proses antrian untuk menggambarkan distribusi kedatangan dan pelayanan pelanggan adalah menggunakan distribusi passion dan distribusi eksponensial. Untuk memeriksa apakah kedatangan dan pelayanan pelanggan mengikuti distribusi tertentu maka perlu dilakukan uji kecocokan distribusi.

1. Uji Hipotesis

H0: Data yang diamati mengikuti distribusi yang ditetapkan

H1: Data yang diamati tidak mengikuti distribusi yang ditetapkan

2. Taraf Signifikansi

Taraf signifikansi yang digunakan adalah $\alpha = 5\%$

3. Statistik Uji

$$X^2 = \sum_{i=1}^r \frac{(Oi - Ei)^2}{Ei}$$

Keterangan:

Oi: Frekuensi-frekuensi yang teramati

Ei : Frekuensi-frekuensi harapan

4. Kriteria Uji

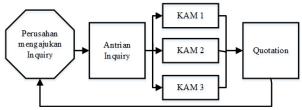
Tolak H0 jika nilai $X^2 \ge X^2 av$ dengan v = r-1-g, g = jumlah parameter distribusi yang ditetapkan, dan r = jumlah kelas.

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

3.1 Hasil Penelitian

3.1.1 Struktur dan Jumlah Fasilitas Sistem Pelayanan

Struktur sistem pelayanan tim KAM PT SILFF dalam melayani *inquiry* yang masuk untuk diproses dalam pembuatan *quotation* bagi *customer*, digambarkan pada Gambar 1:



Gambar 1. Sistem Pelayanan tim KAM PT SILFF

Inquiry yang dikirim pelanggan akan masuk ke e-mail tim KAM akan mengalami antrian untuk mendapatkan giliran dalam pembuatan quotation. Inquiry akan masuk kedalam sistem dan membentuk sebuah antrian. Sehingga waktu ini merupakan waktu tunggu bagi pelanggan agar mendapatkan quotation dari tim KAM sesuai dengn inquiry yang dikirim. Pelanggan dinyatakan keluar dari sistem antrian apabila sudah mendapatkan quotation dari tim KAM. Waktu pelayanan tim KAM dalam pembuatan quotation memang berbeda tergantung incoterm shipments yang dipakai, namun tim KAM memiliki KPI dalam pembuatan quotation yaitu 1-2 hari.

3.1.2 Tingkat Kedatangan *Inquiry* (Lamda λ)

Tingkat kedatangan adalah banyaknya *inquiry* yang masuk agar mendapat pelayanan pada fasilitas untuk dibuatkan *quotation* pada waktu tertentu. Dalam penelitian ini diambil data *Inquiry* pada bulan September dan Oktober 2021.

ISSN: 2086-8561

Tabel 3 Jumlah *Inquiry* yang masuk pada bulan September-Oktober 2021

Bulan	Jumlah <i>inquiry</i> masuk	Total hari kerja
September	600	20 hari
Oktober	640	20 hari
Jumlah	1240	40 hari

Sumber: PT SILFF (2021)

Lamda (rata-rata tingkat kedatangan *inquiry*) dapat dihitung sebagai berikut :

Lamda (λ) = Jumlah *inquiry* yang datang / Total hari kerja

$$\lambda = 1240 / 40 \text{ hari} = 31 \text{ inquiry } / \text{ hari}$$

Diketahui dari perhitungan diatas bahwa tingkat kedatangan atau *inquiry* yang masuk perhari adalah 31 *inquiry*.

3.1.3 Tingkat Pelayanan Fasilitas (µ)

Tingkat pelayanan yaitu rata-rata jumlah *Inquiry* yang diproses oleh KAM menjadi *quotation* per satuan waktu. Tabel 4 menunjukkan jumlah *Inquiry* yang berhasil diproses menjadi *quotation* per bulan.

Tabel 4 Jumlah *Inquiry* yang berhasil diproses menjadi *quotation* pada Bulan September - Oktober 2021

Bulan jumlah inquiry yang berhasil diproses

September 250 20
Oktober 190 20

Jumlah 440 40 hari

Sumber: PT SILFF (2021)

Berdasarkan data Tabel 4, maka rata-rata tingkat pelayanan (μ) dapat dihitung sebagai berikut:

 μ = Jumlah *inquiry* yang berhasil diproses / total hari kerja

 $\mu = 440 \ inquiry \ / \ 40 \ hari = 11 \ inquiry \ / \ hari$

3.1.4 Uji Kesuaian Bentuk Distribusi

Uji kesesuaian bentuk distrubusi untuk menguji apakah jumlah kedatangan pelanggan yaitu *inquiry* yang masuk berdistribusi *poisson* dan untuk tingkat pelayanan berdistribusi eksponensial. Uji kesesuaian menguji data apakah data sampel yang diambil berkaitan dengan hipotesis yang menyatakan bahwa

populasi asal sampel tersebut mengikuti satu distribusi yang telah ditetapkan.

Tabel 5. Uji Kesesuaian Distribusi Tingkat Kedatangan

Rata-rata kedatangan inquiry	Nilai signifi- kansi	Keputusan	Kesimpulan
Tertinggi = 40	0,951 > 0,05	H0 diterima	Data jumlah kedatangan berdistribusi Poisson
Terendah = 22	0,057 > 0,05	H0 diterima	Data jumlah kedatangan berdistribusi Poisson

Tingkat kedatangan dengan nilai tertinggi maupun nilai terendah nilai signifikansi nya lebih dari 0,05 maka dinyatakan H0 diterima dan dinyatakan ditribusi poisson.

Tabel 6. Uji Kesesuaian Tingkat Pelayanan

Rata-rata Tingkat Pelayanan	Nilai signifikansi	Keputusan	Kesimpulan
Tertinggi = 73	1 > 0,05	H0 diterima	Data tingkat pelayanan berdistribusi Eksponensial
Terendah = 32	1 > 0,05	H0 diterima	Data tingkat Pelayanan berdistribusi Eksponensial

Tingkat pelayanan dengan nilai tertinggi maupun nilai terendah niliai signifikansi nya lebih dari 0,05 maka dinyatakan H0 diterima dan dinyatakan ditribusi eksponensial.

3.1.5 Perhitungan Kinerja Sistem Antrian

Dalam penelitian ini dihitung ukuran-ukuran kinerja, yaitu jumlah *inquiry* yang diperkirakan dalam sistem, jumlah *inquiry* yang diperkirakan dalam antrian, waktu menunggu yang diperkirakan dalam sistem dan waktu menunggu yang diperkirakan dalam antrian kemudian tingkat utilitas yang dihasilkan dari jumlah karyawan tersebut dan juga tingkat menganggur yang dihasilkan pada saat tim KAM tersebut digunakan. Perhitungan parameter kinerja sistem dilakukan untuk jumlah tim KAM sebanyak 3 orang, 4 orang dan 5 orang. Tujuannya untuk mengetahui kinerja sistem terbaik dikaitkan dengan jumlah tim KAM.

Hasil perhitungan menggunakan software POM QM untuk kinerja sistem dengan jumlah tim KAM sebanyak 3 orang disajikan pada Tabel 7.

ISSN: 2086-8561

Tabel 7. Hasil Kinerja Sistem Antrian dengan julah tim KAM sebanyak 3 orang

Parameter Performansi	Hasil dengan 3 karyawan
Ls	16,58 = 17
Lq	13,76 = 14
Ws	0,53 hari = 4,28 jam (based on 8 hours/day)
Wq	0,44 hari = 3,55 jam (based on 8 hours/day)
P	94%
P_0	6%

Hasil perhitungan menggunakan software POM QM untuk kinerja sistem dengan jumlah tim KAM sebanyak 4 orang disajikan pada Tabel 8.

Tabel 8. Hasil Kinerja Sistem Antrian dengan julah tim KAM sebanyak 4 orang

Parameter	Hasil dengan 4 karyawan
Performansi	
Ls	3,86 = 4
Lq	1,04 = 1
Ws	0,12 hari = 0,96 jam (based on 8 hours/day)
Wq	0,03 hari = 0,27 jam (based on 8 hours/day)
P	70%
P_0	30%

Hasil perhitungan menggunakan software POM QM untuk kinerja sistem dengan jumlah tim KAM sebanyak 5 orang disajikan pada Tabel 9.

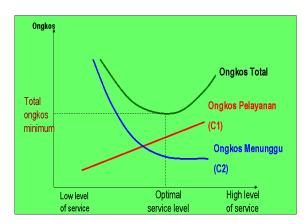
Tabel 8. Hasil Kinerja Sistem Antrian dengan julah tim KAM sebanyak 5 orang

Parameter	Hasil dengan 5 karyawan
Performansi	

Ls	3,07 = 3
Lq	0,25
Ws	0,1 hari = 0,79 jam (based on 8 hours/day)
Wq	0 hari = 0,06 jam (based on 8 hours/day)
P	56%
P ₀	44%

3.1.6 Perhitungan Total Biaya Antrian

Didalam sistem antrian terdapat biaya yang timbul, beberapa biaya yang timbul yaitu akibat dari pelanggan yang mengantri dan biaya fasilitas layanan [8]. Biaya Menunggu (C2) adalah biaya *customer* mengantri *inquiry* diproses. Sementara Biaya Pelayanan (C1) adalah biaya yang timbul karena menambah jumlah karyawan. Gambar 2 menggambarkan Biaya Menunggu (C2) dan Biaya Pelayanan (C1) serta Ongkos Total Sistem Antrian, serta dikaitkan dengan tingkat pelayanan (jumlah karyawan).



Sumber: Heizer (2016)

Gambar 2. Biaya Menunggu (C2), Biaya Pelayanan (C1), Ongkos Total Sistem Antrian dikaitkan dengan tingkat pelayanan.

Total ongkos Sistem Antrian dapat dihitung sebagai berikut:

Ongkos Total (OT) = $(C1 \times c) + (C2 \times Ls)$

Keterangan:

C1: Gaji karyawan/hari (biaya tim KAM)

c : Jumlah tim KAM

C2 : Biaya *customer* mengantri *inquiry* diproses dalam sistem antrian/hari

Ls: Ekspektasi panjang antrian dalam sistem.

Dari perusahaan diperoleh data biaya sebagai berikut :

• Biaya pelayanan (gaji karyawan) / hari = Rp. 197.500,-/hari = \$19.75

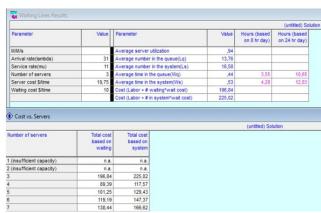
• Biaya menunggu (biaya handling *quotation*) = Rp. 100.000,- hari = \$10 / hari

ISSN: 2086-8561

Dengan demikian dapat dihitung ongkos total sebagai berikut:

- Jika menggunakan 3 tim KAM : OT = (\$19.75 x 3) + (10 x 16,58) = \$225,05/hari
- Jika menggunakan 4 tim KAM: OT = (\$19.75 x 4) + (10 x 3,86) = \$117,6/hari
- Jika menggunakan 5 tim KAM:

 $OT = (\$19.75 \times 5) + (10 \times 3.07) = \$129,4/hari$ Secara lengkap untuk jumlah tim KAM 1 sampai dengan 7 hasil perhitungannya ongkos total dengan menggunakan POM QM disajikan pada Gambar 3.



Gambar 3. Hasil perhitungannya ongkos total untuk setiap jumlah KAM mulai dari 1 sampai dengan 7

Berdasarkan hasil perhitungan ongkos total sistem antrian di atas, maka ongkos total dengan 4 orang tim KAM adalah yang optimal dengan ongkos total paling murah dibandingkan jumlah tim KAM lainnya. Parameter performansi dengan tim KAM berjumlah 4 yaitu Ekspektasi panjang antrian di sistem (Ls) = 4 inquiry, Ekspektasi panjang antrian (Lq) = 1 inquiry, Ekspektasi waktu menunggu di sistem (Ws) = 0,96 jam, Ekspektasi waktu menunggu (Wq) = 0,27 jam, Probabilitas tidak terdapat inquiry yang sedang antri (Po) = 0,3. Dengan demikian, PT SILFF sebaiknya menambah 1 orang tim KAM untuk meminimumkan ongkos total antrian dan meningkatkan kinerja pelayanan kepada *customer*.

4. KESIMPULAN

Kesimpulan penelitian ini adalah sebagai berikut:

- 1. Jumlah tim KAM yang optimal yaitu 4 orang dengan ongkos total sistem antrian = \$117,6 / hari.
- 2. Kinerja sistem antrain dengan jumlah tim KAM sebanyak 4 orang, yaitu : Ekspektasi panjang antrian di sistem (Ls) = 4 inquiry, Ekspektasi panjang antrian (Lq) = 1 inquiry, Ekspektasi waktu menunggu di sistem (Ws) = 0,96 jam, Ekspektasi waktu menunggu (Wq) = 0,27 jam, Probabilitas tidak terdapat inquiry yang sedang antri (Po) = 0,3.

5. REFRENSI

- [1] Freight Forwarder. 2021; Random House Unabridged Dictionary. https://en.wikipedia.org/wiki/Freight_forwarder
- [2] Green, L. Queueing Analysis in Healthcare. Dalam Randolph W.H. (ed.), *Patient Flow: Reducing Delay in Healthcare Delivery.* 2006: 134, California: Springer.
- [3] Branislav, D., Nam-Kyu, P., Nenad, D.Z., & Romeo, M. Mathematical Models of Multiserver Queuing System for Dynamic Performance Evaluation in Port. *Mathematical Problems in Engineering*, 2012: pp. 1-19.
- [4] Sushil, G., Gyan, B., Thapa, R., Prasad. G., Sergei, S. A Survey on Queueing Systems with Mathematical Models and Applications," *American Journal of Operational Research*. 2017; vol. 7, no. 1, pp. 1-14.
- [5] Rahman, M.T., & Kabir M.R. Solving Of waiting lines models in the bank using queuing theory model the practice case: Islami bank Bangladesh limited, chawkbazar branch, Chittagong. 2013; vol. 10, no. 1, pp. 22-29.
- [6] Heizer J and Render B. *Operations Management*: 10. 2011. New Jersey: Pearson.
- [7] Taha, H. A. Operation Research and Introduction. 2007. Upper Saddle River: Pearson Education, Inc.
- [8] Heizer, J., Barry, R., & Munson, C. Operations Management – Sustainability and Supply Chain Management, 2016; 12th ed., Person, Boston.

ISSN: 2086-8561